

СВОЕ ДЕЛО:
ПРОДАВЕЦ АДРЕНАЛИНА

стр. 2

СВОЕ ДЕЛО:
ВСЯ ПРАВДА О МЯСЕ

стр. 2

ТЕМА НОМЕРА:
ИНВЕСТИЦИИ В ТУРИЗМ

стр. 3

АКТУАЛЬНО:
ПРОБЛЕМЫ ОЗЕЛЕНЕНИЯ
КАРАГАНДИНСКОЙ ОБЛАСТИ

стр. 4

Бриф-новости

С миру по нитке

Карагандинцы собирают гуманитарную помощь для жителей города Арысь Туркестанской области, сообщает karaganda-region.gov.kz.

Гуманитарный груз весом 10 т из Караганды отправили самолетом вечером 24 июня. Это продукты питания, одежда, предметы первой необходимости. На следующий день на базе областного филиала партии Nur Otan открылся пункт сбора помощи, заработала горячая линия. Сотрудники акиматов области, городов и районов перевели односторонний заработок в помощь жителям Арысь. Благотворительные пожертвования для пострадавших продолжает принимать корпоративный фонд социального развития «Туркестан».

Напомним, 24 июня на военных складах Арысь прогремели взрывы. Всех жителей эвакуировали. В результате ЧП три человека погибли и десятки пострадали.

Сомнительная победа

По итогам прошлого месяца Караганда вошла в тройку городов Казахстана с самыми высокими тарифами на холодную воду и горячее водоснабжение, сообщает Energyrom.kz.

Самые высокие тарифы на холодную воду среди крупных городов и мегаполисов страны в Актау – 223,9 тенге за кубометр. На втором и третьем месте – Караганда (104,8 тенге) и Атырау (103,8 тенге). Самые низкие тарифы – в Нур-Султане (41,6 тенге), Павлодаре (42,9 тенге) и Уральске (45 тенге). Самые высокие тарифы на горячую воду среди городов РК в Алматы – 394,2 тенге за кубометр. На втором и третьем месте Костанай (359,2 тенге) и Караганда (337,9 тенге). Самые низкие тарифы на горячее водоснабжение – в Павлодаре (141,6 тенге), Нур-Султане (147,1 тенге) и Талдыкоргане (186,8 тенге).

Пустые прилавки

В Темиртау прекратила деятельность крупная торговая сеть Life, передает Kursiv.kz.

По информации городского акимата, владелец закрыл все пять магазинов из-за финансовых трудностей. Об увольнении штат из 200 сотрудников был предупрежден заранее. К настоящему моменту работодатель полностью исполнил перед ними обязательства по выплате заработной платы, но еще не погасил задолженность по социальным отчислениям.

На год позже

Национальный банк Казахстана предлагает перенести срок ввода всеобщего декларирования, сообщает Kursiv.kz.

Согласно разработанному законопроекту, всеобщее декларирование будет внедряться постепенно. На первом этапе предполагается перенос ввода всеобщего декларирования с 1 января 2020 года на 1 января 2021 года. В этот период декларированию будут подлежать лица, занимающие ответственную государственную должность, и их супруги; лица, уполномоченные на выполнение государственных функций, и их супруги; лица, приравненные к лицам, уполномоченным на выполнение государственных функций, и их супруги.

На втором этапе предусматривается первоначальное декларирование работников государственных учреждений и их супругов, а также работников квазигоссектора и их супругов с 1 января 2023 года. На третьем этапе предусматривается первоначальное декларирование руководителей и учредителей юридических лиц и их супругов, индивидуальных предпринимателей и их супругов с 1 января 2025 года.

Экстрим-версия

Отмена бесплатной пересадки в Нур-Султане: слух или ближайшее будущее?

В пятницу, 21 июня, директор департамента по связям с общественностью «Астана LRT» Науат Азанбаева на своей страничке в Facebook опровергла информацию об отмене права жителей и гостей столицы осуществлять бесплатную пересадку с одного городского автобусного маршрута на другой в течение часа. Однако перевозчики заявляют о колоссальных убытках в результате бесплатного провоза части обладателей транспортных карт.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Нерешенный вопрос

Нур-Султан остается единственным городом в Казахстане, где при наличии электронной транспортной карты можно в течение часа осуществить две поездки на автобусе по цене одной. Для этого пассажирам необходимо повторно прикладывать к валидатору свою карту при пересадке из одного автобуса городского маршрута в другой – или при пересадке с экспресс-маршрута в другой экспресс в течение 60 минут. Стоимость такого двойного проезда в городских маршрутах будет составлять 90 тенге, в экспрессах – 180 тенге: суть в том, что при повторной валидации оплата за проезд повторно с карточек не списывается, значит, ее не получают и перевозчики.

Такая система была введена год назад, в июле 2018 года для того, чтобы привлечь население к электронной оплате за проезд, тогда же был установлен дифференцированный тариф, когда



Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

при оплате картой пассажир платит 90 тенге в городском и 180 тенге в экспресс-маршруте при тарифах в 180 тенге и 250 тенге соответственно при оплате наличными.

Плюс при оплате наличными пассажир не имеет привилегии бесплатной пересадки в течение часа – делалось это, как говорилось выше, для увеличения количества держателей электронных карт и снижения теневого оборота столичных ав-

топарков. Спустя год автопарки заявляют об огромных издержках в результате как бесплатных пересадок, так и сдерживания тарифа на уровне 90 тенге – с претензиями к городским властям они 20 июня обратились в территориальное подразделение Национальной палаты предпринимателей, где выяснилось, что убытки автопаркам наносит не только электронная «халява» пассажиров, но и невыполнение акиматом своих обещаний по

субсидированию пассажирских перевозок в городе. Обсуждение вышло достаточно громким, вследствие чего директору департамента по связям с общественностью «Астана LRT» (компании, координирующей сборы от электронной оплаты за проезд в автобусах) и пришлось выступать с отдельным разъяснением.

«Отмена бесплатной пересадки в общественном транспорте столицы – вопрос нерешенный, – на-

писала 21 июня г-жа Азанбаева на своей страничке в Facebook. – Вчера в социальных сетях и СМИ активно обсуждался вопрос об отмене бесплатной пересадки в автобусах столицы. У пользователей общественного транспорта новость вызвала бурю негативных комментариев. И такая реакция объяснима, так как это удобство стало привычным для всех.

стр. 3 >

Реверс от Федерации тенниса

В Караганде определились с местом строительства теннисного центра

История строительства теннисного центра в Караганде, вызвавшая сильный скандал весной этого года, получила продолжение. Власти определились с местом строительства спортивного объекта, однако люди недовольны вновь выбором, потому что опять возник вопрос о вырубке деревьев.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

В Караганде нашли место для строительства теннисного центра, он появится на юго-востоке города, между проспектом Шахтеров и улицей Приканальной. Этот участок акимат Караганды выделил социально-предпринимательской корпорации «Сарыарка».

«Земельный участок нам дал акимат г. Караганды. На этом месте, где решили построить теннисный центр, изначально планировали возвести концертный зал. Но смысл концертного зала, когда у нас сейчас нехватка часов для занятий теннисом детей, около 1000 человек в очереди стоят, чтоб на теннис записаться», – говорит заместитель председателя СПК «Сарыарка» Нурсултан Абаханов.



Фото: www.shutterstock.com/betaktas

Он сообщил, что Федерация тенниса РК еще зимой должна была определиться с местом строительства центра, поскольку им не удалось осуществить планы по

возведению центра в старом парке Караганды. Тогда, чтобы не раздувать скандал, Федерация тенниса РК прислушалась к мнению жителей города, которые были решительно против вырубке деревьев под строительство и потребовали оставить парк в покое.

В итоге Федерацией тенниса РК, а также властями города и

области было принято решение строить теннисный центр в другом месте.

стр. 3 >

Продавец адреналина

Как в Караганде открыть производство по выпуску аттракционов?

В сфере развлечений Владимир Книттель работает 20 лет. Начиная с нуля, сейчас владеет небольшим производством. «Курсиву» он рассказал, почему выбрал именно этот бизнес и с какими трудностями ему сегодня приходится сталкиваться.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

В начале была «Рогатка»

Предпринимательская деятельность Владимира Книттеля началась в 90-х годах прошлого века, на которые из-за развала Советского Союза пришелся экономический кризис. Прежде чем попасть в сферу развлечений, он успел попробовать себя в разных направлениях – от продажи живых цветов до предоставления услуг фотографа.

«В 1999 году мы (тогда я работал со старой командой, которая в основном состояла из моих однокурсников) купили в Европе первый аттракцион. Это был «Sling shot», или, говоря по-простому, «Рогатка». За несколько секунд он подбрасывает капсулу с двумя людьми на высоту 20-го этажа. Установили его на берегу Адриатики, в Хорватии. Он до сих пор там и стоит. До этого момента в сфере развлечений никто из нас не работал. Но мы быстро завели новые контакты», – вспоминает бизнесмен.

Спустя 5 лет г-н Книттель вместе с единомышленниками выпустил первый аттракцион. Им стал «Bungee», иначе его называют «Кузнечик» или «Трамплин», представляющий собой батут на резинках. По сравнению с другими он достаточно прост в изготовлении.

Победа надежды над разумом

«В 2013 году старая команда распалась, и с новыми партнерами решили открыть новое предприятие. Изначально основные производственные мощности планировали разместить в Те-

миртау (отсюда и название). С дислокацией не сложилось, но название прижилось», – продолжает он.

Впрочем, свое производство бизнесмен предпочитает называть базой, а не заводом. Все оно пока умещается в одном просторном боксе, где собираются отдельные части будущих аттракционов. Отсюда получают заказы до восьми смежных предприятий.

«Мы не можем понаставить станки и ждать, будет работа или нет. Нам проще скооперироваться с кем-то, у кого эти станки уже есть. Недавно наш заказ выполняла деревообрабатывающая компания, которая не знала, что изготовленная ею деталь превратится в бушприт для корабля», – поясняет Владимир Книттель.

По его словам, в развлекательном бизнесе доход зависит от множества факторов, даже от погоды, потому что нередко заказчики рассчитываются постепенно, по мере окупаемости аттракциона.

«Изготовление аттракциона обходится очень дорого. И мы не

имеем большую маржу. То, что мы делаем, это, по сути, победа надежды над разумом», – считает предприниматель.

С пулей в голове

С момента открытия своей фирмы г-н Книттель продал 20 аттракционов. Для производства одного требуется от полутора до восьми месяцев в зависимости от уровня сложности. По его словам, за два года можно отбить и «толковый парк развлечений, и толковый аттракцион».

«Хотя мы изготавливаем аттракционы для Астаны, Алматы, Шымкента и Караганды, наш основной рынок сбыта – это Россия. Кроме того, мы тесно сотрудничаем с производителями других стран: Германии, Австрии, Италии и даже Бразилии. Являемся здесь их официальными представителями», – говорит Владимир Книттель.

С его точки зрения, для работы в аттракционном бизнесе не обойтись без чувства здорового авантюризма.

«Однажды итальянский компаньон спросил, как я оказался

в этой сфере. У него все понятно. Он – четвертое поколение в семье. Я ответил: «Знаешь, Даниэль, чтобы этим бизнесом заниматься, нужна пуля в голове». Он от этого сравнения подпрыгнул, и говорит: «Точно». Итальянцы такие, импульсивные», – улыбается бизнесмен.

Несмотря на это, г-н Книттель считает открытие производства по выпуску аттракционов отличной идеей для стартапа.

«Наше дело, как и любое другое, держится на хороших специалистах. Заниматься аттракционным бизнесом может каждый при наличии знаний, стартового капитала и рынков сбыта. Любой проект в данной области, если составлен с умом, обречен на успех», – полагает он.

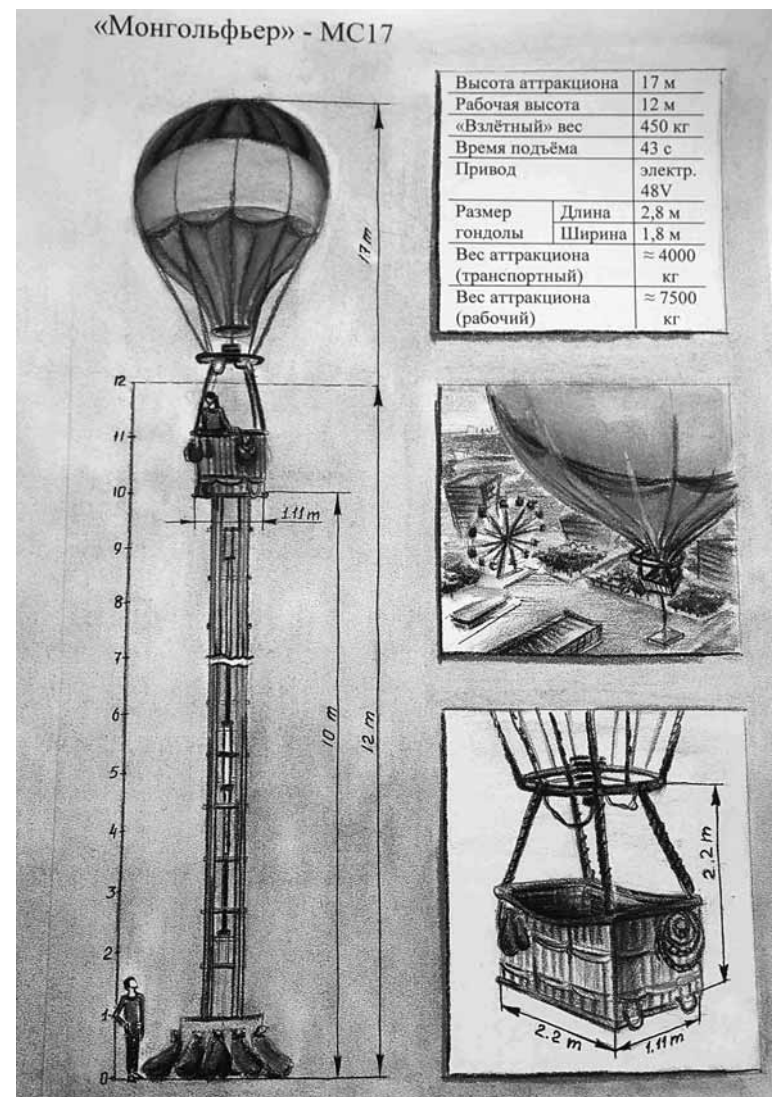
От болта до редуктора

По словам бизнесмена, большинство запчастей на аттракционы производятся за рубежом.

«Детали в основном импортные, завозятся из Европы. Штифты повышенной прочности у нас нигде не производят. Они такие маленькие, но без них ничего нельзя сделать. В аттракционах неотъемлемых узлов нет. Это одинаково касается как обычного болта, так и редуктора, который весит несколько тонн», – поясняет Владимир Книттель.

Но самым безопасным аттракционом он считает батут «Bungee».

«Как показывает практика, ЧП на аттракционах в 80% случаев происходят по вине оператора и владельца, в оставшихся 20% – по вине родителей, которые переоценивают возможности своих детей. Поэтому неудивительно, что количество детей, получивших травмы на надувных батутах в Караганде, исчисляется сотнями. Один ребенок скатился с горки кубарем, столкнулся с другим ребенком. Отделались шишками – уже хорошо, ведь эти дети! Но если говорить о недавнем трагическом случае, когда из-за опрокидывания батута погиб мальчик, – это просто невообразимый ужас!» – утверждает предприниматель.



На большом воздушном шаре

Предприятие не только работает по готовым чертежам, образцам и эскизам, но и продвигает собственные идеи. Вот только «Монгольфьер», который должен был стать первым отечественным аттракционом, все еще остается на бумаге.

Он представляет собой воздушный шар на вертикальной опоре, который может подниматься на высоту до 45 м. В зависимости от конфигурации вращаться вокруг своей оси. Производитель рекомендует размещать его на живописной местности, чтобы сверху открывался красивый вид. Как вариант – на крыше небоскреба.

«Нигде в мире такого нет. Мы его представляли на двух выстав-

ках в Барселоне и Алматы. Многие просят показать образец. Но мы не обладаем такой возможностью ввиду больших затрат на изготовление. Его стоимость в минимальной комплектации составляет \$50 тыс.», – говорит собеседник.

Владимир Книттель не озвучил конкретных планов на будущее. Так как в большей мере они зависят не от него самого, а от партнеров по бизнесу и покупателей. Однако он надеется, что намерения правительства по увеличению доли туристической отрасли в структуре ВВП до 8% к 2025 году помогут воплотиться его самым амбициозным проектам, которые по-настоящему удивят иностранных туристов.



Фото из личного архива Владимира КНИТТЕЛЯ

Вся правда о мясе

Карагандинские фермеры забивают скот в антисанитарных условиях во дворах, утверждает местный предприниматель Нурболат Хамсбай. Он считает, что покупателям в обязательном порядке необходимо требовать от продавцов акт экспертизы качества от ветеринарных служб, ведь только таким образом недобросовестных мясников можно приучить к культуре забоя.

Самал АХМЕТОВА

Бесплатный совет

Сегодня сельскохозяйственный производственный кооператив «Бакшалы» возводит в г. Темиртау мясной павильон. По словам фермера, главы кооператива Нурболата Хамсбая, этот город ближе всего находится к селу им. Ю. Гагарина, а в строительстве вложено около 60 млн тенге собственных средств.

«Во-первых, очень хороший спрос на говядину, и думаю, что он сохранится в будущем. Жители нашего региона предпочитают мясо. Во-вторых, открывая павильон, мы обезопасим себя, потому что появится свой убойный пункт.



Фото: Дмитрий КУЗМИЧЕВ

Главная проблема сегодняшних мясников – это то, что они режут скот где угодно и как им угодно. Не ошибусь, если скажу, что больше 50% мяса, которое продается, было в свое время забито в антисанитарных условиях», – предполагает фермер.

Он также советует при покупке мяса обязательно требовать у продавца сертификат качества,

который выдается ветеринарами только в убойных пунктах. «За частую такой документ у мясников отсутствует, а это значит, что продукция может быть не просто низкопробная, но и зараженная», – отмечает Нурболат Хамсбай.

Говоря о свежести продукции, он посоветовал обращать внимание на цвет – у только что

привезенного мяса он розовый, а вот чем дольше оно лежит, тем пурпурнее по цвету становится. И, наконец, внешний вид продавца, одетого в униформу и колпак, тоже должен вызывать доверие у покупателя.

Одна история успеха

Разводить скот Нурболат Хамсбай начал три года назад,

когда создал крестьянское хозяйство «Ерболат» и купил 30 коров. Сегодня оно разрослось до сельскохозяйственного производственного кооператива «Бакшалы» и в наличии у фермера имеется уже 500 голов КРС.

«Скот – племенной, казахской белоголовой породы. Его мясо особенно ценится у покупателей», – рассказывает Нурболат Хамсбай.

Кооператив «Бакшалы» Гагаринского сельского округа сегодня известен многим не только в Бухаржырауском районе, но и в Караганде и Темиртау. Именно в этих двух городах реализует мясную продукцию Нурболат Хамсбай.

«За три года мы смогли организовать кооператив путем слияния нескольких крестьянских хозяйств. На этот шаг мы пошли, чтобы выжить в условиях конкуренции. Карагандинская область – регион не только промышленный, но и мясной. Здесь каждый третий фермер занимается животноводством», – рассказывает председатель кооператива.

Скотоводческий бизнес развивали как на собственные, так и на заемные средства. В общей сложности кооператив «Бакшалы» за три года кредитовался на 90 млн тенге, благодаря чему

смог увеличить количество племенных коров.

Помимо животноводства фермер построил небольшую ферму площадью на 200 голов КРС. По словам Нурболата Хамсбая, этого, конечно, не хватает. Поэтому предприниматель несколько раз пытался участвовать в конкурсе на предоставление земельных участков, но всегда сталкивался с препятствиями.

«Мы хотели приобрести землю, чтобы посадить на ней зерно и многолетние травы для корма, потому что сегодня из необходимого объема мы самостоятельно заготавливаем лишь 10-20% корма. Несколько раз подавали заявку на участие в аукционе – сначала пришел отказ, так как не было банковских гарантий, хотя об этом нам никто не говорил. Потом отказали, потому что такие же документы не представил наш конкурент», – говорит Нурболат Хамсбай.

Предприниматель считает, что постоянно меняющиеся правила конкурса не дают возможности развивать бизнесу на селе. Необходимый экологический чистый корм кооператив закупает у Карагандинского научно-исследовательского института растениеводства и селекции, работа которого рассчитана на выведение новых сортов зерна и трав для животноводства.

Инвестиции в туризм

159 млн тенге планируют потратить предприниматели Приозерска на строительство новых туристических объектов

До 2021 года в бывшем военном городке Приозерске, что находится в Карагандинской области, собираются построить эко-деревню, новые зоны отдыха и гостиницы. В прошлом году на туристах город заработал 114,9 млн тенге.

Ольга СИВОХА

Туристов по прошлому году считают

В Приозерске, который еще 15 лет был закрытым городом, сегодня работает 6 гостиниц, в которых одновременно могут заселиться 260 человек. Еще работают три хостела и одна мини-гостиница. Цены на проживание начинаются от 2,5 тысяч тенге с человека в сутки и доходят до 26 тыс. тенге.

По данным местного акимата за 2018 год, объекты туризма оказали услуг на 114,9 млн тенге, что почти в три раза больше, чем в 2017 году. Отдохнули в Приозерске за год около 1,5 тыс. приезжих, в целом они провели в гостиницах и хостелах Приозерска 8 254 суток.

Судя по отзывам на сайтах, на берегу озера Балхаш в Приозерске были туристы из разных городов Казахстана, России, Германии, Азербайджана и Италии. Оценки за сервис ставят в основном «хорошо» и «отлично», но есть и недочеты, которые отметили путешественники. Чаще всего это языковой барьер. К примеру, турист из Италии на сайте бронирования оставил вот такой отзыв: «Доброжелательный персонал, чистые и большие комнаты. Отель рядом с озером. Единственная проблема: персонал не привык к иностранным туристам, и возникают трудности, когда пытаешься объяснить, что тебе нужно».

Сколько стоит гостиницу построить?

На форуме «Balkash-Tourism 2019», который прошел не так давно в Балхаше, а после и в Приозерске, что никакого расказа о новых объектах туризма, которые планируют ввести в эксплуатацию в регионе в ближайше два года.



Фото предоставлено ГУ отделом предпринимательства и сельского хозяйства г. Приозерска

Уже следующим летом должны заработать еще две зоны отдыха – одна слетным кафе и площадками для активного отдыха, ее планирует построить предприниматель за счет собственных средств – 25 млн тенге. Другая будет состоять из домиков из сруба. Стоимость проекта – 9 млн тенге, из которых 3 млн бизнесмен получил в кредит по программе «Развитие продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы».

В 2020 году в Приозерске появится эко-деревня. Состоять она будет из 16 домиков и трех юрт. На это, по расчетам предпринимателя, потребуется 28 млн тенге. Первый этап строительства начался в 2018 году, в этом году начинается второй. Кроме упомянутых строений на территории планируют установить фонтаны, террасы и детские аттракционы. В марте уже началось строительство гостиницы с рестораном. Стоимость проекта – 80 млн тенге.

Трудности туристического бизнеса

Местные предприниматели отмечают, что туристов действительно стало больше. Однако они не рассчитывают, что новые зоны отдыха окупятся быстро. Одна из причин тому – местный резко-континентальный климат,

который сокращает купальный сезон до двух месяцев.

Владелец зоны отдыха «Varadero» Сергей Бернадский в этом бизнесе много лет и за это время перепробовал разные способы привлечения туристов.

«Я уже зимние теплые палатки в России купил, на льду ставим и на зимний отдых приглашаем, но едут единицы. Получается, если большая база – она просто простаивать будет и 40-50 лет себя окупать. Семейный отдых идет, но с трудом. У нас в соци-

альных сетях идет реклама, сайт хороший», – рассказывает предприниматель Сергей Бернадский. Говорит он и о других сложностях туристического бизнеса. Во-первых, по его словам, сегодня, несмотря на рекламу в социальных сетях, еще мало кто знает о приозерском туризме. Ведь раньше город был закрытым. Во-вторых, проблема заключается в том, что из-за плохих дорог отдыхающим очень сложно доехать до зон отдыха.

Аналогичного мнения придерживается и предприниматель

Алмагуль Абилюдинова, которая также считает, что развитию туристического бизнеса мешает недостаточно развитая инфраструктура.

«Например, станция Сарышаган, на которую прибывают поезда. Там элементарно нет туалета, постоянно нет воды. Предприниматели делают все возможное, чтобы туризм развивался, но есть вещи, от нас независимые. По городу нет трансфера, что затрудняет передвижение туристов. Трудно предпринимателям, потому что большую часть дохода отдаем на налоги и коммунальные услуги», – делится мнением директор отеля «Granit» Алмагуль Абилюдинова.

Отвечая на вопросы корреспондента «Курсив» относительно данной ситуации, аким г. Приозерска Кайрат Камзин пояснил, что за состоянием вокзала и перрона отвечает АО «Казахстан темир жолы». Аким утверждает, что администрация города не раз направляла в КТЖ письма-ходатайства, после чего условия, на которые сетуют предприниматели, значительно улучшились.

«После того как КТЖ построил здание вокзала, условия улучшились, туалет там есть, но он часто не работает. Еще перрон не приспособлен для поездов «Тальго», неудобно людям выходить из поезда, садиться. Но мы писали письма и в прошлом году, и в этом. Пока результатов нет. Мы рады,

что здание вокзала новое. Уже хорошо», – говорит Кайрат Камзин.

«Темный» туризм

В то время как местные власти и предприниматели Приозерска делают ставки в основном на пляжный туризм, туроператоры отмечают, что у региона есть и другие перспективные направления – в 10 км от города находится полигон Сары-Шаган, первый и единственный в Евразии полигон для разработки и испытаний противоракетного оружия. В 90-х годах прошлого века большинство объектов полигона выведены из эксплуатации и заброшены, впоследствии оборудование демонтировано и разграблено.

«У нас были планы делать такие же туры, как мы делаем в Семипалатинскому полигону, и по Сары-Шагану. Это одно из направлений – «темный» туризм. Он предполагает поездки на какие-то военные объекты, индустриальные объекты, в общем, необычные рекреационные. Сыры-Шаган будет не менее интересен, потому что там осталось много заброшенных площадок. По большей части это будет интересно иностранцам», – говорит заместитель директора, гид-переводчик ТОО «Nomadic Travel Kazakhstan» Виталий Шуптар.

Нужные знакомства

Местные власти ставят перед собой две задачи – привлечение инвесторов и ознакомление туроператоров с объектами туризма.

«Благодаря форумам мы привлекли иногородних и местных инвесторов в город. На последнем форуме «Balkash-Tourism 2019» лечебно-оздоровительный комплекс «Балхаш» заключил договоры сотрудничества с двумя туроператорами из Караганды и Нур-Султана, еще трем туроператорам отправлены договоры на рассмотрение. С другими объектами туроператоры заключили договоры – будут продавать путевки в Приозерск. Также по результатам форума один из туроператоров проявил интерес по приобретению свободного земельного участка для строительства зоны отдыха», – отмечает в комментариях «Курсиву» аким г. Приозерска Кайрат Камзин.



Фото предоставлено ГУ отделом предпринимательства и сельского хозяйства г. Приозерска

Экстрим-версия

< стр. 1

Понимая, что такая новость не может оставить пользователей равнодушными, хочу обратиться ваше внимание, что никакого официального решения по отмене бесплатной пересадки никто не принимал. Вчерашняя новость основывается лишь на инициативе всего одного из восьми перевозчиков».

Науат Азанбаева также напомнила, что предоставление бонусов и тарифных планов пассажирам (бесплатная пересадка, месячный и прочие проездные) осуществляется перевозчиками, они имеют право предлагать и выносить вопрос о пересмотре тарифных планов на общественные слушания, а также на утверждение акиматом и маслихатом города.

Убытки ценой в 300 млн тенге

На заседании совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Палаты предпринимателей Нур-Султана, состоявшегося 20 июня, вопрос о возможности отмены бесплатной пересадки формально поднял действительно представитель только одного автопарка из восьми автопредприятий Нур-Султана – директор автопарка № 4 Насидбай Смагулов заявил о колоссальных убытках перевозчиков в результате фактически бесплатного провоза части обладателей транспортных карт.

«Если все автопарки взять, то 300 млн тенге (ежемесячно) мы теряем на бесплатных пересад-

ках, соответственно, наш парк теряет около 30 млн, – сказал Смагулов. – На эти деньги мы могли заправить все автобусы на два дня. С перевозчиками мы не договаривались, их нет нигде в Казахстане – только в Нур-Султане», – добавил он.

Категорически против бесплатных пересадок действительно высказался только один автопарк, но проблема в том, что это высказывание было сделано в общем контексте информации об острой нехватке средств в автопарках города после годичного функционирования системы электронной оплаты, а потому позицию перевозчиков по этому вопросу можно считать консолидированной. Директор автопарка № 5 Иван Захарчук на заседании совета по защите прав предпринимателей привел калькуляцию расходов и доходов своего предприятия, согласно которой поступления от «Астана LRT» не достигают до 13 млн тенге в месяц, а расходы автопредприятия на зарплату, налоги, ГСМ и техническое обслуживание автобусов составляют порядка 24 млн тенге.

«За май мы перевезли 242 тыс. 944 пассажира на сумму 20 млн 864 тыс. тенге, а получили всего менее 13 млн. Мы сейчас просто уже на грани банкротства: мы не можем оплатить ни налоги, ни зарплату, ничего», – утверждает глава автопредприятия.

В этой ситуации бесплатная пересадка, которой, по данным оператора системы, в отдельные дни пользуются до половины

всех перевозимых пассажиров, действительно способна стать для перевозчиков сродни красной тряпки для быка. Впрочем, перевозчики могли бы и не заострять на ней внимание, если бы местные исполнительные органы не оптимизировали бы в отношении них свои обязательства по субсидированию пассажирских перевозок – так, по данным представителей того же автопарка № 5, задолженность по субсидиям перед ними со стороны акимата составляет на данный момент 44 млн тенге.

Исходя из бюджета

Представители акимата признали факт оптимизации, объяснив это необходимостью перенаправления средств на решение других социальных задач. По сведениям исполняющего обязанности руководителя отдела организации и контроля пассажирских перевозок управления транспорта и развития дорожно-транспортной инфраструктуры Нур-Султана Турсынғали Жакенова, общая потребность транспортного субсидирования на 2019 год составляет 15,7 млрд тенге, однако в ходе одобрения бюджетной заявки сумму урезали до 3,9 млрд.

«Остальная сумма не выделена. Мы выплачиваем субсидирование, исходя из бюджета, который нам выделили. Сумму, которую выделили, оплачиваем автопаркам», – пояснил Жакенов.

А заместитель руководителя управления стратегического и бюджетного планирования столицы Марлен Мурзабеков

пояснил: бюджет субсидирования урезали в связи с тем, что на всю социальную сферу в столичном бюджете предусмотрены расходы на уровне 33,8% от его общего объема.

«Это очень много», – заметил Мурзабеков.

В конечном счете перевозчикам было рекомендовано сформулировать свои требования для рассмотрения на общественном слушании с дальнейшим направлением на утверждение в акимате и маслихате столицы. К основным требованиям, если судить по заседанию в территориальном подразделении НПП, помимо отмены бесплатной пересадки, будет относиться еще и повышение тарифа за проезд: нынешние 90 тенге за одну поездку с карты жители столицы платят в течение четырех лет, по расчетам перевозчиков же нынешняя оплата должна быть на уровне как минимум 240 тенге.

Тут, правда, существует еще одно «но»: тариф на уровне 90 тенге городские власти держали так долго, пытаясь пересадить жителей столицы с индивидуального транспорта на общественный, чтобы разгрузить городские артерии. И если цена на проезд на последний вырастет столь резко, неясно, что станет с этими планами акимата, которые усиленно декларировались при Асете Исекешеве в период с 2016-го по 2018 год. Потому что в случае удорожания проезда и отмены бесплатных пересадок часть астанчан могут вернуться к усиленной эксплуатации собственного автотранспорта.

Реверс от Федерации тенниса

< стр. 1

История с бородой

Ранее «Курсив» сообщал, что скандал со строительством теннисного центра в Центральном парке Караганды разгорелся в начале марта этого года. Жители города, узнав, что власти намерены отдать под строительство полтора гектара общественной территории в зеленой зоне, пообещали устроить митинг в защиту рекреативной зоны.

С активистами и прессой пытался договориться аким Караганды Нурлан Аубакиров, сообщивший, что территорию парка благоустроят и она наконец-то приобретет ухоженный вид. Кроме того, чиновник заверил, что в новом центре будут бесплатно заниматься спортом дети-сироты, а также дети из малоимущих семей.

Однако карагандинцы твердо заявили, что в парке не должно быть никаких бетонных зданий, там должны быть только деревья. И так должно быть в любом уголке города, где растут зеленые насаждения.

Каким будет теннисный центр

Как сообщают в СПК «Сарыарка», недалеко от парка Победы разместят один из самых больших теннисных центров в стране. Там будет 7 крытых кортов и 4 открытых. В центре разместят пункт питания. Занятия теннисом смогут посещать дети с четырех-пяти лет и старше.

«Частный инвестор вложит в строительство центра 2,2 млрд

тенге, площадь строительства составит около 10 гектаров, это 7 300 кв. метров. Детям до 11 лет Федерация тенниса РК будет бесплатно давать ракетки, мячи, родителям только одежду нужно будет купить спортивную и все. У карагандинцев будет возможность заниматься теннисом», – говорит г-н Абаханов.

Как обещают в СПК, из бюджета на строительство центра не будет затрачено ни копейки. Строительство спортивного объекта займет почти шесть месяцев и завершится к концу этого года. С появлением нового объекта будет создано до 100 новых рабочих мест, работать в новый теннисный центр будут приглашены лучшие специалисты Караганды, Астаны, Темиртау, а также других городов страны.

Опять парк?

Узнав о новом месте, отведенном под строительство теннисного центра, карагандинцы вновь обрушились с критикой на власти, мол, «в одном парке им строить не дали, так они нашли место в другом». Однако в городском акимате поспешили всех успокоить, что данная территория не относится к парку Победы.

«Границы парка заканчиваются сразу после монумента Чернойбылам. Данный земельный участок находится в городской собственности, по плану детально планировки там предусмотрено строительство социального объекта. Так что парк не пострадает», – сообщила «Курсиву» пресс-секретарь акимата Караганды Асель Садуақасова.

АКТУАЛЬНО

Кому трын-трава, кому волшебство

Сегодня «Курсив» выяснял, почему клумбы на центральных проспектах г. Темиртау радуют глаз сорняками, а в Балхаше к озеленению города приступили с опозданием. Похоже, в Карагандинской области лишь власти центрального города обещают превратить все в благоухающий оазис.

Город-сад

Вазоны с ампельной петунией уже украсили ограждения и опоры освещения вдоль главных проспектов, появились они и в скверах, и на площадях. Разноцветные бутоны раскрываются и в цветочных клумбах.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

В конце 2018 года депутаты городского маслихата утвердили бюджет Караганды на предстоящие 12 месяцев. Из 61,3 млрд тенге на озеленение и благоустройство они предусмотрели 4,9 млрд.

«Количество посаженных этим летом цветов побьет все рекорды. Всего город украсят 805 тыс. петуний и бархатцев, что почти на 150 тыс. больше, чем в прошлом году. Кроме того, впервые в озеленении будут использованы многолетние цветы. Мы закупили 8 тыс. кустов роз, 2 тыс. – барбариса, по 1 тыс. – лапчатки, дерена и спиреи. К настоящему моменту по разработанной концепции мы расходовали на озеленение 286 млн тенге, в том числе 41,8 млн на посадку газона и многолетних цветов», – говорит исполняющий обязанности руководителя отдела коммунального хозяйства, пассажирского транспорта и автодорог г. Караганды Аликбек Дюсембеков.

К слову, год назад общественники, узнав о планах властей потратить на покупку цветов 0,5 млрд тенге, затеяли скандал. Их не устроило, что ампельную петунию для вертикального озеленения приобретают в Голландии, а не выращивают в местных питомниках.

Согласно информации, размещенной на портале государственных закупок, поставщиками рассады по итогам конкурсов



Фото: Валдим ВЕЛЫШ

в этом году стали ТОО «Палуба трейд», ТОО «Озеленитель», ИП Кошкинбаева и прочие фирмы.

«В течение трех лет мы занимаемся работами по вертикальному озеленению. В этом году мы установили 10 тыс. вазонов на ограждениях и опорах освещения вдоль магистральных улиц, которые проходят как в центре города, так и на его окраинах – Пришактинске и Майкудуке. Вместе с тем мы вернули на площади и скверы города 166 декоративных металлических деревьев, на раздельные полосы проспекта Республики и улицы Магнитогорской – 83 цветочные арки. А также украсили облик парка им. 10-летия Независимости Казахстана 412 новыми конструкциями для вертикального озеленения», – сообщил исполняющий обязанности КПП «Управление парками культуры, отдыха и скверами» Талгат Смаилов.

Не успели сотрудники предприятия завершить посадку цветов, как столкнулись с фактами краж. Только в сквере на проспекте Назарбаева с начала лета пропали около 130 многолетних кустарников. Впрочем, внимание воров привлекают не только клумбы, но и элементы вертикального озеленения.

Помимо прочего, этим летом в разных частях Караганды вновь появились 44 топиарные фигуры в виде животных. Их приобрели в прошлом году. Снаружи подобные конструкции покрыты искусственной травой. За предыдущий сезон внешний вид некоторых из них сильно пострадал. Прежде всего, это коснулось скульптур, установленных в Центральном парке. Протертый посетителями зеленый покров сейчас восстанавливают сотрудники управления парками.

Запоздалое озеленение

В Балхаше посадка цветов началась с опозданием. Из-за затянувшегося тендера на выбор подрядной организации растения в клумбах появились лишь в середине июня. В ближайшее время специалисты должны высадить более 22 тыс. цветов. До 2020 года в городе планируют благоустроить центральный парк.

Ольга СИВОХА

Трудности выбора

В 2018 году власти Балхаша на озеленение города выделили 24,9 млн тенге. В 2019 году чуть больше – 30,2 млн тенге. Из них 17,7 млн тенге пойдут на обслуживание зеленых насаждений и на химическую обработку, остальные средства – на посадку цветов и саженцев.

Проводить работы будет ТОО «Зеленстрой-Т». Местная организация занимается озеленением города уже несколько лет. В этом году приступить к обязанностям специалисты смогли не в мае, как обычно, а в середине июня. Только к этому времени удалось провести конкурсные процедуры.

«Они затянулись, потому что долгое время на озеленение Балхаша претендовала только одна организация. По правилам госзакупки участников конкурса должно быть не меньше двух. Поэтому провести процедуру мы смогли поздно. Эти обстоятельства от нас не зависят», – объясняет главный специалист отдела ЖКХ г. Балхаша Сауле Айтжанова.

По мнению директора ТОО «Зеленстрой-Т» Толегена Мадиярова, затянувшиеся сроки выбора подрядчиков – не единственный недостаток конкурсной системы. «Бывает, что выигрывают

конкурс люди, которые ничего не понимают в озеленении. Это приводит к тому, что высаженные растения гибнут. Мы много лет занимаемся, сами выращиваем эти цветы. В феврале у нас уже начинается подготовка к озеленению», – говорит Толеген Мадияров.

За неделю в клумбы и вазоны на центральных улицах Балхаша и набережной высадили несколько сотен тагетиса, вербены, петунии и львиного зева. Всего запланировано посадить 22 674 цветка. Запоздалые сроки посадки, по мнению специалистов ТОО «Зеленстрой-Т», на растениях никак не скажутся, а при надлежащем уходе цветы быстро пойдут в рост.

Осенью начнется посадка 480 саженцев тополя. В апреле этого года, по данным отдела ЖКХ г. Балхаша, на территориях организаций в разных районах города посадили больше 1000 молодых карагаечей и тополей, 200 кустарников.

До парка очередь дошла

В этом году планируют начать реализацию большого проекта «Благоустройство парка культуры и отдыха имени 30-летия ВЛКСМ». В единственном парке города много лет существуют проблемы с поливом, большая часть деревьев и кустарников засохла. Чтобы его восстановить, из местного бюджета выделят 304 млн тенге. Деньги пойдут на восстановление поливной системы, тротуарных дорожек, освещения, установку цветочных клумб и создания дендрария, где планируют посадить 109 деревьев туи. Кроме того, в парке должны появиться аллея молодых и аллея выпускников.

В начале мая 2019 года на внеочередном заседании городского маслихата утвердили сумму в 20 млн тенге, которая пойдет на разработку дендрологического плана. На данный момент идет конкурс на определение компании, которая и займется разработкой этого плана.



Фото: Ольга СИВОХА

Дважды на одних и те же грабли

Количество зеленых насаждений в экологически неблагоприятном городе для темиртаусцев – тема принципиальная. Каждый год на посадку цветов и деревьев из местного бюджета выделяют миллионы тенге, но растения не приживаются и гибнут, жители уверены, что происходит это из-за плохого ухода за растениями и отсутствия в городе службы «Зеленстрой».

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Сегодня в городе металлургов дефицит зеленых насаждений. На одного жителя приходится лишь треть деревьев от положенной нормы, такие показатели несколько лет назад обнаруживали экологи, проводившие мониторинг.

Городу нужен «Зеленстрой»

Руководитель ООО «Отражение» Елена Варганова, занимается проблемами экологии в Темиртау, уже несколько лет она тщетно пытается получить в акимате разрешение на выделение городской территории под посадку зеленой аллеи.

Она уверена, пока не разработают программу озеленения города и не создадут местную организацию «Зеленстрой», толку не будет. В клумбах останутся расти сорняк, а городские территории перестанут маскировать под газоны с пластиковым покрытием.



Фото: Виктор ОСИПОВ

«Должна быть местная организация, которая конкретно бы занималась деревьями и цветниками в Темиртау. Во-первых, деревья необходимо оздоравливать и обрабатывать от вредителей, их нужно опрыскивать, чтоб они продолжали жить, а не заражались от любой инфекции, которая завозится с импортными овощами и фруктами. Следующий момент: фирма, которая берет на себя функции озеленения, должна рассказывать общественности, где она посадила деревья, какие саженцы и кто за ними ухаживает. И места эти должны быть в зоне города, а не за его пределами», – считает Елена Варганова.

- В 2017 году на благоустройство города было направлено 325,9 млн тенге.
- В 2018 году – 206,9 млн тенге.
- На 2019 год из городского бюджета выделено 436,3 млн тенге.

Подсчитаем затраты

Как сообщают в городском акимате, схему озеленения Темиртау разработали еще в 2018 году, она рассчитана на 11 лет. По данным городского акимата, проект предусматривает посадку почти 42 тысяч зеленых насаждений. Его реализация уже началась, объявлен конкурс на высаживание первых 183 деревьев и 920 кустарников.

«Парки и скверы города являются излюбленными местами отдыха горожан, поэтому их планируют привести в порядок в первую очередь. Уже завершена разработка ПСД на капитальный ремонт скверов у памятника «Неизвестному солдату» и монумента Металлургам. Проекты направлены на экспертизу, после будет направлена бюджетная заявка на финансирование», – говорит руководитель отдела ЖКХ, пассажирского транспорта, автомобильных дорог, строительства и жилищной инспекции города Темиртау Низами Гаджиев.

В этом году власти города проводят конкурсы по уходу за

зелеными насаждениями среди инвалидов. По итогам конкурса победителем стало «Учебно-производственное предприятие Казахского общества глухих». С ними заключен договор на сумму 80,7 млн тенге. В течение всего летнего сезона компания обещает косить траву. На эту работу выделена сумма в размере 23,6 млн тенге.

«Запланированы работы по уходу за зелеными насаждениями по проспекту Металлургов, в районе парковой зоны Историко-культурного центра первого президента, а также у Дома культуры. На это предусмотрено 9,3 млн тенге. На санитарную обрезку и формирование кроны деревьев выделены 42,7 млн тенге», – отмечает Низами Гаджиев.

Цветов не будет?

Цветники и газоны, говорят экологи, несут ту же функцию, что деревья. Помимо эстетики, они еще и выполняют важные функции выделения кислорода и улавливают пыль.

Но городу металлургов не везет на летние цветы. Июнь подходит к концу, а подрядчик, который смог бы украсить главные проспекты Мира и Комсомольский, до сих пор не определен. Посадка цветов вновь затянулась, в отделе ЖКХ лишь разводят руками.

«Конкурс проводился повторно и в данное время находится на обжаловании по жалобе потенциального поставщика – Общественного объединения «Аяулы-Алақан» Туркестанской области», – отчитываясь на аппаратном совещании в акимате, сообщил Низами Гаджиев.

Дежавю

Подобное в Темиртау уже случалось. В 2016 году город оставался без цветов. Тогда власти не смогли договориться с подрядной организацией, выигравшей тендер. В итоге чиновники вынуждены были судиться с ООО «Жамбыльское общество слепых» из Тараза, которое не выполнило условий договора, согласно которому требовалось высадить 20 тысяч петуний и бархатцев. На эти цели из городского бюджета выделялись 5 млн тенге.

Как сообщил менеджер Базар Уримбетов, озеленители вынуждены были высаживать цветы за собственный счет, поскольку городской бюджет оплачивал работу лишь после того, как заказчик примет работу. Завезенные с юга цветы в суровом климате Карагандинской области не прижились. Тогда стало понятно, что тендеры на высадку цветов целесообразно отдавать местным производителям, которые выращивают адаптированную к погодным условиям рассаду.

Но сегодня ситуация повторяется.

«Если у нас не могут правильно провести тендер и оставляют город без цветников, а потом каждый год судятся за ремонты и за посадку цветов, просто теряя время и упуская сроки, то нужно принимать меры. Если ЖКХ не справляется с этими функциями, тогда нужно возвращать городу «Зеленстрой», с которого можно было бы что-то спрашивать. А приезжие компании-озеленители – это, как правило, временщики», – считает эколог Елена Варганова.