



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ВОСТОК

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 10 (29), СРЕДА, 20 МАРТА 2019 г.

СИТУАЦИЯ:
ТАРИФ ОБРАТНОЙ СИЛЫ

02

ТЕМА НОМЕРА:
КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС
ТОЛЬКО ИСПОРТИЛ ИХ

03

ТЕМА НОМЕРА:
ИНИЦИАТИВА ВЫШЛА
ИСКОМ

03

ОБЩЕСТВО:
ГДЕ ДОРОЖЕ БЕШБАРМАК?

04



Бриф-новости

Гарантированный объем

Более 86 млрд тенге получат больницы ВКО на базовый объем медпомощи в 2019 году, сообщил директор филиала по ВКО НАО «Фонд социального медицинского страхования» Болат Алиев.

«В 2019 году наш филиал заключил договоры со 130 медорганизациями, из которых 62 – частные, – рассказал г-н Алиев. – Они будут обслуживать жителей ВКО в рамках госзаказа».

Как он отметил, число частных больниц в этой сфере растет, что позволит более качественно оказывать пациентам услуги.

По словам Болат Алиева, поставщикам медуслуг поступил 20-процентный аванс в размере 13,5 млрд тенге за услуги, которые будут оказаны населению.

Первые жильцы Карагайлы

В Семее 47 семьям передали ключи от новых квартир в микрорайоне Карагайлы. Они стали первыми, кто поселится в новом строящемся районе города.

По словам юриста филиала АО «Жилстройсбербанк Казахстана» в Семее Бауржана Бекмагамбетова, из 486 квартир в восьми домах, построенных в Карагайлы в 2018 году по программе «Нурлы жер», в эксплуатацию были сданы 153 квартиры в трех жилых домах.

«Мы успели реализовать 75 квартир, владельцы 47 из них уже получили ключи на руки. В настоящий момент на продажу выставлено 411 квартир», – пояснил Бауржан Бекмагамбетов.

Как сообщила специалист отдела по работе с клиентами филиала АО «Жилстройсбербанк Казахстана» в Семее Алуа Толеумухаметова, минимальный ежемесячный платеж по выданным кредитам для вкладчиков составил 32 тыс. тенге за 1-комнатную квартиру, 51 тыс. тенге – за 2-комнатную и 67 тыс. тенге – за 3-комнатную. Стоимость 1 кв. м жилья по данной программе не превышает 140 тыс. тенге.

Тепло для Аягоза

Государство выкупит проблемную котельную города Аягоз в ВКО за 50 млн тенге. Еще 250 млн тенге бюджет даст для технического перевооружения объекта. Поэтому аягозцы могут надеяться, что следующей зимой в квартирах, школах и больницах будет тепло.

По словам руководителя департамента Агентства по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей по ВКО Кайрата Уразбаева, котельная, принадлежащая частной компании ТОО «АягозЖылу», находилась в плачевном состоянии. Ремонт и замена оборудования там не производились несколько лет. Теперь, после того, как объект передадут в коммунальную собственность, власти обещают бесперебойную подачу тепла в зимний период.

Спорный центр

На правчесе в мажилесе депутат Айзада Курманова подняла вопрос о строительстве Центра ядерной медицины в городе Семее, передает Zakon.kz.

«На строительство данного центра было выделено более 6 млрд тенге, из них на оборудование – 3,8 млрд тенге. Если эта проблема не решается столько лет, может можно рассмотреть возможность разукрупнения и передачи части оборудования центра в другие медицинские организации страны?», – обратилась депутат к представителям госорганов.

Вместе с тем, по словам заместителя акима ВКО Асем Нусуповой, по этому объекту сейчас идут судебные тяжбы между управлением строительства, генподрядчиком и поставщиком.

«Юристы акимата дают заключение, что до окончания судебных разбирательств законодательно объект считается незавершенным и передача и разукрупнение части оборудования не представляется возможным до полного ввода его в эксплуатацию», – уточнила представитель акимата.

Игра на выбывание

Почему новостройки растут как грибы, а стройбизнес находится на грани выживания?

Строительный бизнес Восточного Казахстана в глубоком кризисе. Несмотря на большие объемы государственного жилищного строительства, подрядных организаций Усть-Каменогорска, способных продержаться на плаву за счет госзакупок хотя бы несколько лет, не так уж и много. Остальные либо погрязли в судебных процессах, либо перебиваются мелкими подрядчиками. «Курсив» попытался определить основные проблемы стройиндустрии, которые приводят к многочисленным жалобам новоселов на качество строительства и банкротству предприятий.

Ирина ОСИПОВА

Не все гладко

Судя по масштабам жилищного и социального строительства, в Восточном Казахстане должно наступить время расцвета стройиндустрии. В 2019 году затратная часть бюджета Усть-Каменогорска на 53% состоит из средств, предусмотренных на возведение многоэтажных домов и развитие инфраструктуры. Это более 29 млрд тенге. По области цифры намного выше. По данным заместителя руководителя управления строительства, архитектуры и градостроительства ВКО Асем Акабаева, сметная стоимость проектов в 2019 году в соответствии с заключением госэкспертизы составляет 49,7 млрд тенге.

Однако ни наличие крупных госзаказов на возведение домов, школ, больниц, ни своевременное финансирование не способствуют активному росту и развитию бизнеса в этой сфере. По данным руководителя управления государственного архитектурно-строительного контроля по ВКО (ГАСК) Димитрия Гарикова, за прошлый год в судах рассмотрено более 860 административных дел в отношении как подрядчиков, компаний технадзора, так и заказчиков. Нарушители были привлечены к административной ответственности на сумму 69 млн тенге.

«Вследствие экономического кризиса у подрядных организаций возникают финансовые проблемы, из-за которых они не могут принимать участие в тендерах и в связи с этим приостанавливают свою деятельность», – сообщил в ответе на запрос «Курсива» замруководителя управления строительства.

По данным департамента доходов ВКО, в 2018 году в числе обанкротившихся предприятий было 24 крупных и мелких подрядных организаций. Судя по информации ведомства, на 1 января



Несовершенство законодательства о госзакупках вынуждает подрядчиков экономить при строительстве объектов. Фото автора

налоговую задолженность свыше 150 МРП имеют 134 строительномонтажных предприятия области. У них есть все шансы попасть в список банкротов.

В числе местных крупных подрядчиков в ВКО, с которыми в настоящее время управлением заключены договоры на большие суммы, Асем Акабаева называет три компании. Это «Элхон», строящий городскую больницу в Усть-Каменогорске на 200 коек, ТОО «Фирма «Азия», которое взялось за возведение комплекса «Абай Арена» в Семее, и РГП на ПХВ «Енбек-Оскемен», отвечающее за несколько объектов в районных центрах.

Однако даже самые стойкие подрядчики имеют за плечами серьезные финансовые проблемы – реабилитационные процедуры, судебные тяжбы с заказчиками. А компания «Енбек-Оскемен», согласно данным управления государственного архитектурно-строительного контроля по ВКО (ГАСК), недавно была лишена лицензии на строительную деятельность.

Работай. Кто мешает?

Причины, которые тормозят развитие строительного бизнеса в ВКО, несколько. Одна из них, по мнению председателя ОО «Локаль-

ный профсоюз работников строительства и стройиндустрии ВКО» Юрия Потапчука, заключается в несовершенстве существующей системы государственных закупок.

«Как сейчас конкурс по госзакупкам проходит? Выигрывает тот, кто делает проект на 10–15% дешевле проектной суммы. Абсурд изначально. Проектная организация выполнила проект, заложила туда

49,7 общая сметная стоимость строящихся объектов 2019 года

нормальные материалы. Если я удешевляю его на 15%, я должен или снизить зарплату рабочим или закупить более дешевые материалы. Меня заведомо ставят в такие рамки, что я должен нарушить изначальные условия. Это неправильно», – говорит Юрий Потапчук.

Председатель локального профсоюза работников строительства считает необходимым вернуть комиссионное рассмотрение тендера с учетом электронной системы закупок. Кроме того, в стороне остаются мелкие строительномонтажные организации, которые вполне могли бы самостоятельно выигрывать лоты, а не выступать субподрядчиками.

«С введением нового законодательства о госзакупках молодой компании очень тяжело получить объемы. Теперь, когда новый закон начал работать, мы видим, что конкурсы выигрывают только опытные строительные компании. По Усть-Каменогорску это всего пять-шесть организаций, имеющих опыт работы не менее пяти лет», – говорит руководитель отдела

13 – количество исков управления строительства ВКО к подрядчикам в 2018 году

строительства областного центра Кайрат Танекенов.

С расширением географии участников госзакупок возрос уровень конкуренции между подрядчиками, а с ним и количество проблемных объектов. Юрий Потапчук полагает, что многие крупные проекты, такие как строительство моста через Иртыш в Усть-Каменогорске, реконструкция алматинской трассы, вполне могли бы «потянуть» местные строительные компании. Однако конкурс выиграли приезжие из других областей. По словам Кайрата Танекенова, на 99% всех проблемных объектов Усть-Каменогорска работали подрядчики из других регионов.

Где контроль, там и качество

Нарекания на качество чаще всего обращаются претензиями и судебными исками.

«Наиболее частые нарушения со стороны подрядчиков – несвоевременное исполнение договорных обязательств, затягивание сроков и некачественное выполнение строительномонтажных работ. За два года управлением подано 20 исков к подрядным организациям, однако судами ВКО не было признано ни одного недобросовестного участника госзакупок», – отмечает Асем Акабаева.

Недовольство работой строителей усугубляется множеством жалоб со стороны жителей, въезжающих в новые дома. Председатель комиссии партийного контроля ВК филиала партии «Нур Отан» Олег Чернышов рассказывает, что к ним поступают претензии от новоселов Усть-Каменогорска, Шемонаихинского, Кокпектинского и других районов. Люди недовольны тем, что в домах, за которые им платят аренду или кредит еще 15–20 лет, протекает крыша, выгибаются трубы, отваливается облицовочная плитка.

«Как таковой контроль в строительстве сегодня отсутствует. Если раньше объект контролировала комиссия, то было и качество. Сейчас система такова – управление заказало объект, подрядчик его построил, сам принял и сдал. В приемке уже не участвуют ни ДЧС, ни ГАСК. Это большое упущение», – говорит Юрий Потапчук.

Димитрий Гариков отмечает, что в июне 2018 года ради обеспечения легкости ведения бизнеса были приняты поправки, которые фактически лишили специалистов ГАСК права внеплановой проверки хода строительства. Теперь посмотреть, допускает ли подрядчик какие-либо нарушения, можно исключительно по жалобе технадзора. Таким образом, ГАСК больше не имеет свободных полномочий по надзору за стройобъектами.

«Все вопросы по качеству нужно задавать во время строительства. После того, как объект введен в эксплуатацию, уже ничего не предельно. Только в судебном порядке между заказчиком и подрядчиком в течение гарантийного срока», – сообщает Димитрий Гариков.

Получается замкнутый круг. Во время строительства контролировать подрядчика никто не может, а после заселения людей предъявлять претензии можно лишь в суде. Чтобы изменить ситуацию, Олег Чернышов считает необходимым обратиться в департамент по делам госслужбы и противодействию коррупции ВКО – именно это ведомство отвечает за взаимодействие между различными ветвями власти – и поставить вопрос о законодательных изменениях в этой сфере.

С праздником
НАУРЫЗ!



Дорогие читатели!

Поздравляем вас с замечательным весенним праздником Наурыз!
Пусть он войдет в каждый дом и каждую семью светлыми пожеланиями, благими устремлениями и щедрым гасстарханом!
Здоровья, мира, благоденствия, счастья и творческого настроения в работе!

С уважением,
редакция «Курсива»

Тариф обратной силы

Энергопередающая компания ВК РЭК вернет потребителям 3,8 млрд тенге

Нарушения антимонопольного законодательства стали основанием для введения временного компенсирующего тарифа для АО «Восточно-Казахстанская региональная энергетическая компания» (ВК РЭК). Специалисты областной прокуратуры и департамента Агентства по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей по ВКО в суде доказали нецелевое использование крупной суммы, включенной в тариф.

Ирина ОСИПОВА

Не в ту копилку

История о введении компенсирующего тарифа на электроэнергию стала поводом для судебных тяжб еще осенью прошлого года. При проведении проверки деятельности АО «ВК РЭК» сотрудники областной прокуратуры выявили нарушения исполнения инвестиционной программы на крупную сумму. Всего за пять лет – с 2016-го по 2020 год – компания должна провести техническое перевооружение более чем на 20 млрд тенге. В ходе проверки выяснилось, что амортизационные средства, предназначенные в 2016–2017 годах на обновление оборудования и замену сетей, были направлены на другие цели, не связанные с капитальными вложениями.

«Вопреки требованию Закона «О естественных монополиях», которое за-



прещает субъекту допускать нецелевое использование затрат, предусмотренных в инвестиционных программах, АО «ВК РЭК» средства амортизационных отчислений 2016–2017 годов направило на оплату корпоративного подоходного налога, а также погашение кредиторской задолженности предыдущих лет перед поставщиками», – говорится в судебных документах.

По итогам проверки было выявлено, что общая сумма незаконно полученного дохода энергопередающей компании составила 3 млрд 810 млн тенге.

Фото: www.shutterstock.com/
Dmitry Kalinsky

По информации руководителя департамента Агентства по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей по ВКО (ДАРЕМ) **Кайрата Уразбаева**, приказ ДАРЕМ о введении компенсирующего тарифа для возврата потребителям указанной суммы был подписан в июле 2018 года. 3,8 млрд тенге должны вер-

нуться гражданам в виде сниженного тарифа в течение года.

«Согласно итогам проверки, общая сумма незаконно полученного дохода энергопередающей компании составила 3 млрд 810 млн тенге. Введен компенсирующий тариф на услуги по передаче электрической энергии в размере 3,26 тенге за 1 кВт·ч (без НДС). Снижение к действующему тарифу составило 26%», – сказал Кайрат Уразбаев.

«ВК РЭК занимается передачей и распределением энергии, а снабжение – задача его дочернего предприятия ТОО «Шыгысэнерготрейд». Компенсирующий тариф для ВК РЭК станет основой для снижения стоимости электроэнергии для конечных потребителей ТОО «Шыгысэнерготрейд». По словам Кайрата Уразбаева, тарифы для населения и юрлиц ВКО в ближайшее время снизятся более чем на 7%.

Монополист, ты не прав

Представители ВК РЭК не согласились с выводами ревизоров и подали в суд. Решением судьи специализированного межрайонного экономического суда ВКО приказ по части суммы (1,6 млрд тенге) был отменен, в остальном оставлен без удовлетворения. Но ни та, ни другая сторона с этим не согласилась и отправили апелляционную жалобу. 25 февраля в областном суде ВКО поставлена точка в этой истории.

По словам председателя судебной коллегии по гражданским делам ВКО областного суда **Дамира Абдугалиева**, во время пересмотра решения

первой инстанции было доказано, что со стороны ВК РЭК действительно были допущены нарушения антимонопольного законодательства.

Как сказано в постановлении суда, по состоянию на 31 декабря 2016 года АО «ВК РЭК» имеет задолженность перед поставщиками работ и услуг, принимавшими участие в реализации инвестиционной программы, по 38 договорам на сумму 1,2 млрд тенге. В 2017 году долги по 18 договорам превысили 1,8 млрд тенге. Всего 3 млрд тенге. Также в общую сумму незаконно полученного дохода вошли и другие статьи затрат тарифной сметы.

«Суд первой инстанции сослался на процессуальные нарушения. Аргумент – органы прокуратуры совместно с ДАРЕМ не имели права проводить проверку на тот период времени. Однако данный факт не нашел своего подтверждения. Проверка проведена правомерно, приказ полностью признан законным и обоснованным», – прокомментировал Дамир Абдугалиев.

Стоит отметить, что в январе 2017 года компания АО «ВК РЭК» была приватизирована. Теперь, согласно постановлению суда, 100% уставного капитала принадлежит физическому лицу – **А. Утегулову**. До этого времени единственным акционером РЭКа выступал энергетический холдинг «Самрук-Энерго». Таким образом, инвестор, купивший ВК РЭК, отчасти будет отвечать не только за себя, но и за действия своего предшественника – государственной организации.

Торговал – не торговал – плати

Предприниматели не хотят расплачиваться за деятельность, которой не занимались

Более 40 предпринимателей района Алтай получили письма из налоговой о задолженности по уплате лицензионного сбора за реализацию алкогольной продукции. В общем они должны более 15 млн тенге. Но многие бизнесмены заявляют, что давно не занимаются продажей спиртного.

Оксана СОСНОВСКАЯ

«Письма счастья» из налоговой

«Письма счастья», как сами предприниматели называют послания из районного управления госдоходов, начали приходить им еще в 2018 году. В них было указано, что у налогоплательщиков, начиная с 2015 года, образовалась задолженность по уплате лицензионного сбора за реализацию алкогольной продукции.

Суммы за несколько лет накопились приличные – до 400–600 тыс. тенге. Но сами бизнесмены не считают себя должниками, говорят о себе, как о жертвах бюрократии. Многие из них утверждают, что в годы, за которые с них спрашивают, не продавали алкогольную продукцию.

Ситуации у всех разные, к примеру, предприниматель **Татьяна Бояркина** рассказывает, что торговлю винно-водочными изделиями прекратила еще в 2008 году, после того, как в арестованном ею кафе молодежь устроила серьезную драку.

«После завершения срока аренды кафе решила, что никогда больше не буду продавать алкоголь. Лицензию сдала в областной департамент предпринимательства, но тогда, 10 лет назад, нам не выдавали на руки никаких документов, подтверждающих этот факт. Сегодня у меня два ларька продукции гриль и к алкоголю я не имею никакого отношения, но меня уведомили о задолженности в 446 тыс. тенге», – рассказала она.

Предприниматель **Владимиру Долгову** о том, что он задолжал государству почти 600 тыс. тенге, сообщили уже в 2019 году, когда он попытался перевести свою лицензию в электронный формат.

По словам бизнесмена, до 2013 года у него были две торговые точки, адреса которых значились в одной лицензии.

«Продав один из своих магазинов, неоднократно узнавал в местном налоговом управлении, нужно ли перерегистрировать лицензию, но, как мне пояснили, доказательством того, что я не продаю по второму

адресу алкоголь, является договор купли-продажи», – говорит Владимир Долгов.

Бизнесмен отмечает, что проданный им магазин до сих пор работает, и новый хозяин тоже оплачивает лицензионный сбор за реализацию алкоголя по данному адресу. Сам факт того, что с одной торговой точки получается двойной лицензионный сбор, предприниматель считает нарушением законодательства.

Когда молчание – барьер?

Защитой прав бизнесменов, которые попали в аналогичную ситуацию, занимаются в профсоюзе работников предпринимательства и в общественном объединении «Ваше право». Профорганизатор **Надежда Дмитриова** рассказывает, что аналогичное письмо из налоговой пришло даже владельцу хлебопекарни, никогда, по его словам, не получившему лицензию на продажу алкогольной продукции.

Председатель общественного объединения **Евгения Кулинич** привела в пример ситуацию с главой крестьянского хозяйства, который еще в 2008 году продал магазин и полностью ушел из сферы торговли, но его тоже обязывают оплачивать лицензионный сбор.

В правозащитных организациях уверены, что предприниматели не должны платить за деятельность, которой не занимались. Проблемой бизнесменов заинтересовался и районный филиал Палаты предпринимателей ВКО.



Налоговики предлагают предпринимателям выяснять отношения в суде. Фото автора

Директор ПП **Руслан Чамойев** назвал барьером тот факт, что предпринимателям так поздно сообщили о задолженности. По его мнению, налоговые органы должны были уведомить должников, когда образовался долг за год. Это позволило бы людям своевременно разобраться с ситуацией и не накапливать полумиллионные долги.

Никакой информации не было и в личных электронных кабинетах налогоплательщиков.

«Проблема еще и в том, что людям не выдавали на руки никакого документа, подтверждающего факт сдачи и аннулирования лицензии. Есть и случаи утери документа в госорганах. Но теперь предпринимателям сложно доказать, что они

ничего не нарушали. Получается, что обязанности есть только у бизнеса, а налоговые органы ответственности не несут», – добавляет Надежда Дмитриова.

Виноваты, ответим в суде

Проблему долгов по лицензионному сбору предприниматели и их правозащитники озвучили на районном совещании, посвященном развитию предпринимательства в районе Алтай. На встрече, состоявшейся в марте, присутствовал руководитель управления государственных доходов по Зырянскому району **Саньязбек Атудинов**. Он пояснил, что выдачей лицензий на реализацию алкогольной продукции и регулированием данной деятельности занимается лицензиар – областной департамент госдоходов.

«Нельзя говорить о системном барьере на примере нескольких предпринимателей», – подчеркнул Саньязбек Атудинов и призвал всех недовольных бизнесменов решать спорный вопрос в законном русле, выясняя отношения в суде. Руководитель УГД отметил, что если органы правосудия решат, что они или его сотрудники в чем-то не правы, все будут отвечать в соответствии с законом.

Департамент государственных доходов по ВКО, как пояснили «Курсиву» в самом ведомстве, выполняет функции лицензиара только с 2011 года. Ранее разрешения на реализацию алкоголя выдавали органы предпринимательства и

промышленности, лицензионный же сбор взимается с 2015 года в размере от 30 до 200 МРП.

Всего предпринимателям района Алтай в разные годы выдано более 300 лицензий на реализацию алкогольной продукции. У лицензиара есть претензии к 45 юридическим и физическим лицам Алтай в связи с задолженностью по лицензионному сбору. Всего предприниматели, по данным главного специалиста УГД **Шынары Алкановой**, должны государству 15,6 млн тенге.

Что касается претензий бизнесменов по поводу несвоевременного уведомления о задолженности, в УГД отмечают, что, согласно Налоговому кодексу, ответственность за полноту и своевременность уплаты налогов и других обязательных платежей в бюджет возлагается на налогоплательщика. Тем не менее, по данным Саньязбека Атудинова, районное управление ежегодно уведомляло всех лицензиатов о необходимости оплаты сбора через средства массовой информации и местные акиматы.

Юрист УГД **Амантай Абылгазынов** поясняет, что на районном уровне работа по выяснению задолженностей началась после того, как лицензиар (ДГД по ВКО) предоставил сведения о лицах, нарушивших режим оплаты ежегодного сбора.

Как отмечают сотрудники УГД, смена вида предпринимательской деятельности не является основанием для отмены оплаты лицензионного сбора. В областном департаменте «Курсиву» пояснили, что «Налоговым кодексом РК не предусмотрено прекращение обязательства по плате за пользование лицензиями в случае неосуществления указанной деятельности субъекта при наличии лицензии».

Юрист районной налоговой подчеркивает, что от данных обязательств освобождает либо аннулирование лицензии, либо полное прекращение предпринимательской деятельности. С теми же бизнесменами, кто не согласен с фактом задолженности, органы госдоходов выясняют отношения в суде.

«Уже выиграли ряд дел. Предприниматели говорили на заседаниях о продаже магазинов, предоставляли доказательства смены вида деятельности или ее приостановления на время. Но, учитывая факт наличия лицензии, суд принимает нашу сторону и обязывает оплатить ежегодный лицензионный сбор», – говорит Амантай Абылгазынов.

В УГД считают, что причиной задолженности в большинстве случаев является невнимательность со стороны лицензиатов и незнание своих обязательств. Сами же должники намерены отстаивать свои права, считая, что они были грубо нарушены.

РЕАЛИЗАЦИЯ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ В ВКО



ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВ ВОСТОК

Газета издается с 23 августа 2018 г.
Собственник: ТОО «Allisco Partners»
Адрес редакции: А15Е3В3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ч «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Маия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Игорь КЛЕВЦОВ
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в Восточном регионе:
Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ
east@kursiv.kz

Редакция:
Екатерина ГУЛЯЕВА
Ирина ОСИПОВА
Маия СОСНОВСКАЯ

Корректор:
В.г. Усть-Каменовская
8 (7232) 24 15 38

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЛЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Айзоль ИБРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнеры:
Александр ИГИЗБАЕВ
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Ана ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 707 950 88 88,
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Рафик АБРАЛДИТОВ
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17441-Г, выдано 09 января 2019 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір»
РК, г. Алматы, ул. Кадаякбаева, 17
Тираж 1000 экз.

Квартирный вопрос только испортил их

Сотрудник акимата Восточного Казахстана предлагал людям получить жилье по государственной программе в обход очереди

Работник одного из отделов областной администрации, не имевший никакого отношения к распределению квартир из государственного жилого фонда, провернул аферу, принесшую ему 76 млн тенге.

Антон СЕРГИЕНКО

Утром деньги – вечером квартиры

Резонансное дело рассматривалось в суде №2 Усть-Каменогорска. На скамье подсудимых оказался 31-летний горожанин, в момент начала своей криминальной деятельности работавший в одном из отделов акимата ВКО, но во время заключения под стражу уже официально безработный. Он обвинялся в том, что совершил мошенничество в крупном размере, находясь при этом на государственной службе. «Пробой пера» госслужащего стал обман молодых людей. Он узнал о том, что его знакомым, недавно сочетавшимся браком, подарили 5 млн тенге, и они стали копить деньги на приобретение квартиры.

«Встретившись с парой, обвиняемый рассказал им о том, что он имеет возможность помочь в приобретении жилья по государственной программе, в нарушение очередности и по сниженной себестоимости. Молодые люди знали о том, что он работает в акимате ВКО, но не подозревали, что служит в отделе, не имеющем отношения к распределению жилья. Потерпевшие поверили и согласились собрать озвученную сумму в 21 млн тенге для приобретения трех 3-комнатных квартир в Усть-Каменогорске», – говорится в материалах дела.

Для того чтобы ввести молодых людей в заблуждение, чиновник привез их к многоквартирному дому в активно застраиваемом микрорайоне города, рассказал о том, что здесь они смогут получить одну из квартир, и передал им буклеты и чертежи планировок жилищ. После этого госслужащий получил на руки первый транш в размере 14 млн тенге. Чтобы не вызывать сомнений в искренности своих действий, обвиняемый снял квартиру сроком на один год, сообщил потерпевшим о том, что она передана в его полное распоряжение акиматом региона и они могут смело заезжать в нее и жить до тех пор, пока не будут введены в строй дома, квартиры в которых они и получат. После этого ему передали еще 7 млн тенге.

Аппетит приходит и не уходит

Увидев плоды, которые приносит разработанная схема, мошенник стал распространять информацию о том, что имеет возможность предоставить жилье в нарушение любой очередности, так как является работником акимата ВКО. Желающих приобрести квартиры с такой выгодой оказалось немало. Буквально через несколько месяцев мужчина получил от одного из жителей Усть-Каменогорска 7,9 млн тенге для приобретения квартир в новостройках. Все деньги потратил на собственные нужды. Через некоторое время к нему стали обращаться с просьбами посодействовать в таком же приобретении жилья в Астане. На тот момент он уже не работал в акимате региона, но никому об этом не рассказывал.

«Он просил у потерпевших копии удостоверения личности и адресную справку, якобы для того, чтобы вне-



По информации суда №2 Усть-Каменогорска, общий заявленный материальный ущерб от деятельности мошенника составил свыше 76 млн тенге.

Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

сти их в базу. Когда его попросили помочь с приобретением жилья в столице РК, то он согласился оказать содействие в приобретении 2-комнатной квартиры в жилом комплексе «Арман кала» за \$10 тыс. Ему были переданы деньги на две подобные квартиры», – утверждает в обвинительных документах.

Не собираясь приобретать жилье для очередных «клиентов», молодой человек причинил им ущерб на сумму 12 млн тенге. Последующие месяцы теперь уже бывший государственный служащий не нуждался в «рекламе». За него работало «сарафанное радио». Он выезжал на встречи, убеждал людей, что его связи в акимате ВКО помогут им избежать

длительного ожидания своей очереди на получение квартиры, брал наличные деньги, писал расписки об их получении и совершенно не задумывался над тем, что его обман рано или поздно вскроется. Свои махинации экс-чиновник проводил в течение полутора лет, пока некоторые пострадавшие не забали тревогу и не обратились в полицию. После того, как следствие опросило всех, кто отдавал мошеннику наличные, дело поступило в суд. На процессе подсудимый вину признал частично, мотивировав это тем, что десятки миллионов на самом деле всего лишь брал займы, но от дачи показаний отказался, поэтому суд опирался на представленные доказательства и

слова потерпевших. Также против него сыграли расписки в получении денег, которые он подписывал.

«Потерпевшими были заявлены гражданские иски в счет возмещения материального ущерба на сумму 12 млн, 5,8 млн, 2,3 млн, 5,9 млн, 21 млн, 8 млн, 3,6 млн, 5,3 млн, 10,5 млн, 1 млн и 1,5 млн тенге. Общий заявленный материальный ущерб составил свыше 76 млн тенге», – указал в постановлении судья суда №2 Усть-Каменогорска Данияр Кожаметов.

Внимательно изучив все материалы дела, суд признал подсудимого виновным и назначил ему наказание в виде шести с половиной лет лишения свободы без конфискации имущества. Также он должен возместить пострадавшим материальный ущерб. К слову, если бы признанный виновным молодой человек действительно обладал полномочиями на распределение жилья, то потерпевшие сами могли бы оказаться в очень неприятной ситуации.

«Предоставление жилья нуждающимся лицам осуществляется в соответствии с действующим жилищным законодательством. Поэтому в данном случае граждане, которые передавали денежные средства для решения вопроса о предоставлении им льготного жилья во внеочередном порядке, выступили в качестве потерпевших, так как лицо, их получившее, не являлось уполномоченным в решении данного вопроса. Однако если бы денежные средства были получены лицом ответственным за распределение жилья, то в таком случае действия этой группы граждан носили бы незаконный характер и квалифицировались как дача взятки», – рассказал корреспонденту «Курсива» юрист Андрей Романов.

Инициатива вышла иском

Три года идут судебные тяжбы между местными властями и турецкими инвесторами

ТОО «Unit Energy Investment» намеревалось построить в Семее новую ТЭЦ. На днях очередная судебная инстанция признала незаконным решение акима Семее подписать контракт с иностранной компанией о строительстве теплоэлектростанции.

Алла РАДЧЕНКО

Ранее «Курсив» уже писал о перипетиях вокруг строительства столь нужной Семее новой ТЭЦ. Напомним: четыре года назад свои услуги предложила турецкая компания Unit Energy Investment, которая готова построить теплоисточник за свой счет, а после 25-летней эксплуатации передать объект Казахстану.

В 2015 году Министерство инвестиций и развития РК подписало с турецкой компанией контракт по строительству в Семее ТЭЦ. Но вместо стройки начались судебные тяжбы.

Две позиции

Акима ВКО обратился в суд с иском в отношении Министерства инвестиций РК, настаивая на расторжении контракта с ТОО «Unit Energy Investment». Местные власти обвинили иностранных инвесторов в мошенничестве, затем заявив, что на месте, выделенном для строительства ТЭЦ-3, расположены археологические памятники и проект требует технической корректировки. И то, и другое было опровергнуто в ходе



В ожидании новой ТЭЦ правобережье Семее отапливается малыми котельными. Фото автора

разбирательств судебных инстанций разного уровня. На днях дело о непостроенной ТЭЦ вновь стало объектом рассмотрения в суде Астаны.

«Что касается ТЭЦ-3, мы до сих пор судимся с инвесторами», – пояснил аким Семее Ермек Салимов депутатам городского маслихата. – И на этот раз мы выиграли процесс в Верховном суде».

Между тем инвесторы не считают, что в деле поставлена последняя точка.

«На этот раз претензия акимата заключалась в том, что решение о выделении земельного участка под строительство ТЭЦ-3 должно было быть коллегиальным, а аким подписал его от своего имени. Но строительство ТЭЦ запланировано в соответствии с Генеральным планом Семее, который был утвержден коллегиально. То есть суть претензии противоречит условиям принятия Генплана. Кроме того, подобного в практике раньше никогда не было, чтобы решение акима не считалось

обоснованным при подписании инвестиционных контрактов. Получается, теперь все контракты в Казахстане должны быть отменены», – выразил свое мнение представитель ТОО «Unit Energy Investment» Олжас Есенгарин.

По его словам, в соответствии с Предпринимательским кодексом РК заявка была одобрена Комитетом по инвестициям и Комитетом по земельным ресурсам.

«Тем самым можно с четкой уверенностью утверждать, что

никакого коллегиального решения акимата Семее не требовалось», – заявил Олжас Есенгарин.

В результате компания-инвестор намерена обратиться в Специализированную судебную коллегия Верховного суда РК с ходатайством об отмене последнего судебного решения.

«К тому же акимат не указал, каким образом нарушены его права и законные интересы. Ведь обжалуемый инвестиционный контракт заключен в интересах жителей Семее, главой которого является истец, и, на наш взгляд, действия акима не направлены на разрешение проблемы теплоснабжения города. Ввиду чинимых административных препятствий проект по строительству ТЭЦ-3 не может сдвинуться с места», – заявил представитель ТОО «Unit Energy Investment».

На вопрос, почему в сложившихся обстоятельствах турецкий инвестор не отказывается от участия в возведении теплотрассы, в компании поясняют: после подписания контракта предприятие успело вложить порядка 300 млн тенге в приобретение оборудования для насосной компрессии. И это вынуждает компанию отстаивать свои интересы.

Пока суд да дело...

А в это время Семее все ощутимее испытывает дефицит тепловых мощностей, увеличить которые без новой мощной ТЭЦ практически нереально. Вся правобережная часть города отапливается многочисленными маломощными котельными, построенными много

десятилетиями назад, которые в силу износа поглощают все больше денег на ремонт и реконструкцию.

«В городе сложился дефицит тепла. И это актуальный вопрос», – подчеркнул депутат маслихата Семее Амиржан Ахметжанов.

К примеру, жилые микрорайоны в районе 342-го и 343-го кварталов отапливаются и снабжаются горячей водой котельной силикатного завода, хотя «хвост» в виде коммунальных услуг тормозит развитие предприятия. Затраты завода на теплоснабжение жилых массивов приводят к удорожанию производимого здесь кирпича. Эти стройматериалы закупаются компаниями, ведущими застройку нового микрорайона Карагайлы, что увеличивает стоимость строительства.

«Проблема, действительно, есть, – не стал отрицать очевидного глава Семее Ермек Салимов. – Мы это понимаем, сегодня корректируем проект по котельным «Зоветинститут» и «МЭН», проведем новую ветку, чтобы разгрузить теплоисточники в этом проблемном микрорайоне».

При этом всем понятно, что подобные инженерные решения дают лишь временный эффект. Город развивается, строятся все новые и новые объекты, нуждающиеся в теплоснабжении, и без мощной ТЭЦ, силами только имеющихся мелких котельных, проблему не решить. Но пока вопрос о начале строительства ТЭЦ-3 движется в судебных инстанциях, а не на стройплощадке, и никто не может с уверенностью сказать, когда проект возведения новой ТЭЦ начнет воплощаться в жизнь.

Если строить, то Ноев ковчег

Будут ли в этом году вновь затоплены туробъекты на Бухтарминском водохранилище?

Большие снегозапасы в ВКО в этом году несут опасность не только в марте-апреле, когда в большинстве районов области ждут весенний паводок. Летом большая вода может навредить туристическому кластеру правобережья Бухтарминского водохранилища. «Курсив» узнал, какой прогноз дают эксперты на этот год.

Ирина ОСИПОВА

Плавали, знаем

Многие постоянные клиенты турбаз Бухтарминского водохранилища еще помнят тот самый многоводный 2016 год, когда им пришлось сдавать путевки и выбирать себе другое место для проведения отпуска. Уровень воды был так высок, что затопило не только пляжи и грибки, но и домики, стоящие близко к воде. Это

вызвало массу проблем для предпринимателей, владеющих этим бизнесом. Во-первых, смыло весь песок, который заливается специально для оборудованных пляжей, во-вторых, пострадали сами постройки, в-третьих, прибрежная территория обросла мусором.

«В 2016 году эта проблема стояла остро. В прошлом году уровень водохранилища поднимали, но не так сильно. Тем не менее пляж весь смыло, нам пришлось покупать полбаржи песка, это сто с лишним тонн. Это большие деньги – около 500 тыс. тенге. Если в этом году вода вновь высоко поднимется, то придется нести такие же расходы», – рассказал в комментариях «Курсиву» владелец туристической базы «Лаванда» Рустам Адамов.

Не дошли до точки

Бухтарминское водохранилище является частью каскада Иртышских водохранилищ, регулируемых тремя гидроэлектростанциями

– Усть-Каменогорской, Шульбинской и Бухтарминской. Искусственный водоем имеет проектный объем 49 кубических километров. Уровень воды в водохранилище зависит не только от сезонных явлений, но и от вмешательства человека. При увеличении попусков для каждой ГЭС объем водохранилища снижается. И именно многоводные годы позволяют вновь накапливать водные ресурсы.

По информации руководителя Ертышской бассейновой инспекции по регулированию использования и охране водных ресурсов Казымбека Баймагамбетова, ежегодно на основании предварительного прогноза водности года по снегозапасам в бассейне, предоставляется проект сезонного водохозяйственного баланса Иртышского каскада водохранилищ с указанием годовых объемов попусков для каждой ГЭС.



Многие частные дома и туристические комплексы вопреки закону были построены слишком близко к кромке воды. Фото автора

Блюдо на каждый день

В каком городе ВКО дороже всего готовить бешбармак?

Какой праздничный стол на Наурыз обойдется без любимого всеми бешбармака! Во сколько «вылетят» традиционное национальное блюдо в Усть-Каменогорске, Семей и Алтае и смогут ли жители этих городов позволить себе готовить его каждый день, а не только на праздник, выяснили журналисты «Курсива».

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

Для начала оговорим сразу несколько моментов. Бешбармак выбран в качестве показателя благосостояния населения по нескольким причинам. Это одно из самых популярных блюд, в которое входит разнообразное количество компонентов – мясо, овощи, мука. Поскольку в разных регионах и городах Казахстана это блюдо готовят по-разному, мы остановились на самом простом и популярном в ВКО рецепте: 2 кг мяса (баранина или конина), 0,5 кг муки и два яйца для теста, 0,3 кг лука, 0,3 кг картофеля и петрушка – по желанию.

Также важно отметить, что индекс цен проводился за неделю до самого праздника, а потому предполагается некоторая погрешность в стоимости продуктов. Основной компонент любого бешбармака – мясо. Это и наиболее дорогой продукт из всего списка ингредиентов блюда.

«Мы не завываем цены на баранину, однако на праздник в этом году стоимость ее, думаю, увеличится процентов на 10, конины – примерно также. Но многие же заранее мясом закупаются, для них временное повышение цены не скажется на семейном бюджете», – рассказала продавец магазина фермерских продуктов Fresh Market в Усть-Каменогорске Сауле Базарбаева.

Итак, самым дорогостоящим ингредиентом нашего праздничного бешбармака стало мясо, причем дороже всего его можно купить в Усть-Каменогорске. В областном центре 2 кг баранины обойдутся покупателям в 3800 тенге, конины – в 4200 тенге, а в Алтае, соответственно, – в 3600 и 4 тыс. тенге, в Семей самая дешевая ба-

ЦЕНЫ НА ПРОДУКТЫ ДЛЯ БЕШБАРМАКА В ГОРОДАХ ВКО

■ Данные в тенге

	УСТЬ-КАМЕНОГОРСК	СЕМЕЙ	АЛТАЙ
БАРАНИНА, 2 КГ	3 800	3 200	3 600
КОНИНА, 2 КГ	4 200	4 000	4 000
МУКА, 0,5 КГ	55	70	50
ЯЙЦА, 2 ШТ	60	52	52
ЛУК, 0,3 КГ	33	48	63
КАРТОФЕЛЬ, 0,3 КГ	36	30	36
ПЕТРУШКА, 1 ПУЧОК	250	50	250
ИТОГО:			
Из баранины	4 234	3 450	4 051
Из конины	4 634	4 250	4 451
Средняя зп	150 300	119 684	127 045
Сколько раз в месяц могут готовить			
Из баранины	35	34	31
Из конины	32	28	28



ранина – 3200 тенге за два кило, а вот парочка килограммов конины здесь будет стоить 4 тыс. тенге. Но тут лучше не экономить, все-таки именно мясо основная и самая вкусная составляющая бешбармака, а значит, выбирая его, необходимо обращать внимание на качество.

Что касается муки и яиц для теста, то цены на эти продукты примерно одинаковые в магазинах всех трех городов. Правда, в Семей совершенно неожиданно, если учесть, что остальные продукты питания в городе дешевле, чем в Усть-Каменогорске и Алтае, за килограмм муки покупатели отдадут на 35–40 тенге больше, а вот яйца на 16 тенге за десяток дороже в областном центре.

Зато овощи в Семей значительно дешевле, чем в перечисленных городах Восточного Казахстана. Кило картофеля здесь можно купить за 100 тенге, – тогда как в Усть-Каменогорске и Алтае он стоит 120. С луком иначе. Самый

дорогой овощ – в Алтае. Здесь его цена колеблется в районе 210 тенге, в Семей килограмм лука покупают за 160 тенге, а в Усть-Каменогорске и вовсе – за 110 тенге.

Немного о петрушке. Не каждая хозяйка использует зелень при приготовлении бешбармака. Тем не менее отметим, что дешевле всего петрушку приобретать в Семей – здесь пучок зелени обойдется в 50 тенге, а вот в Усть-Каменогорске и Алтае – в 250 тенге. Получается, самым дорогим ингредиентом в бешбармаке оказалось вовсе не мясо, а петрушка – 2500 тенге за кг.

Итак, по самым приблизительным подсчетам, дешевле всего готовить бешбармак в Семей: на семью примерно из четырех человек ингредиенты для национального кушанья обойдутся в 3450 тенге, если готовить беш из баранины, и в 4250 тенге, если из конины. Чуть

дороже приготовить бешбармак в Алтае – 4051 и 4451 тенге соответственно. Лидером в списке стал Усть-Каменогорск. В областном центре на кушанье с бараниной придется потратить 4234 тенге, с кониной – 4634 тенге.

Однако и уровень доходов жителей городов Восточного Казахстана – разный. Так, по официальным данным, средняя заработная плата в Семей составила 119 684 тенге, в Алтае – 127 455 тенге, больше всего получают в областном центре области. По данным, озвученным акимом областного центра Жаксылыком Омаром на встрече с населением, средняя зарплата устькаменогорцев равняется 150 300 тенге.

Соответственно и количество бешбармаков, которые можно приготовить на одну зарплату, существенно различаются. Меньше всего кушанья могут позволить

себе алтайчане: кровных заработанных им хватит на 31 бешбармак из баранины или 28 из конины. Семейчане обогнали их только по показателям блюда из баранины. На три раза больше смогут они полакомиться мясом по-казахски. Лучше всех в этом плане живут устькаменогорцы. Несмотря на то, что в основной своей части продукты питания здесь значительно дороже, чем, например, в Семей, самый высокий уровень заработной платы в регионе позволит им насладиться бешбармаком из баранины 35 раз в месяц, а из конины – 32. То есть не только каждый день, но в некоторые дни и по несколько раз жители областного центра ВКО могут готовить себе это блюдо.

Получается, что не так важно, сколько стоят продукты питания, главное – высокий и стабильный доход.

Мастерство на кончиках пальцев

Цена на прима-кобызы не имеет потолка

Тема сохранения национальной культуры сегодня на пике популярности. Растет спрос на этнические изделия, к примеру, казахские музыкальные инструменты. Но мастер из ВКО Петр Круч считает, что развитию массового производства мешает низкая покупательная способность казахстанцев.

Оксана СОСНОВСКАЯ

Казахский инструмент от русского парня

Устькаменогорец Петр Круч в музыкальных кругах в представлении не нуждается. Выпускник столичного университета искусств занимается изготовлением примакобызов и входит в пул признанных музыкантами отечественных мастеров.

«Во время учебы в колледже искусств приходилось поддерживать в должном состоянии контрабас. Сначала смотрел, как это делают мастера, потом, общаясь с ними, сам узнавал тонкости ремесла», – рассказывает музыкант «Курсиву».

Работая в оркестре национальных инструментов Астаны, Петр понял, насколько сложно приобрести хорошие струнные, которые бы звучали. И это стало тем самым вызовом, определившим дальнейший путь. Свой первый примакобыз делал несколько месяцев. Неожиданно пригодились знания, полученные в техническом вузе, куда он пошел по совету родителей. «Я должен был стать технологом машиностроения, но после двух лет учебы и первой практики сбегал. Впрочем, знания законов физики, полученные в университете, помогли понять процесс возникновения звука, резонирования», – делится мастер.

Чтобы открыть и оборудовать свою мастерскую по изготовлению музыкальных инструментов, устькаменогорцу понадобилось несколько лет работы и более \$7 тыс. Каждый деревообрабатывающий станок, по его словам, стоит около полумиллиона тенге. Есть и специфические, необходимые именно для данного вида ремесла дорогостоящие инструменты. К примеру, миниатюрные трехсантиметровые рубанки, набор котуров в США можно купить за \$600–700.

Непросто было найти сведения о тонкостях изготовления струнных. Соответствующая литература выпускается на Западе, на английском языке. Но, несмотря на важность соблюдения всех



На изготовление одного инструмента уходит от трех недель до 2,5 месяцев. Фото предоставлено ВКО детско-юношеской библиотекой

технологических международных норм, Петр называет процесс создания инструмента мастерством на кончиках пальцев. Говорит, нужно чувствовать кобыз, только тогда он зазвучит.

Бронь на стадии мысли

На вторичном рынке примакобызы продают за 50–400 тыс. тенге, но, по словам музыканта, настоящие инструменты по объявлениям не купишь. Стоящая прима бронируется еще на стадии мысли ее владельца о продаже. «Сегодня я работаю в тандеме с художником Александром Щербаквым. За несколько лет мы сделали около 20 примакобызов. Средняя цена инструмента – 250 тыс. тенге. Потолка она не имеет, все зависит от пожеланий заказчика», – говорит мастер.

Чаще всего инструменты у устькаменогорца заказывают работающие в столичных оркестрах музыканты. Если в мастерскую обращаются родители школьников, Петр пытается их отговорить от приобретения дорогой примы в

пользу бюджетной ученической модели, поясняя это тем, что в музыке высок процент выбраковки. Только один из нескольких десятков может стать профессионалом.

Не любит мастер и когда его работа пылится на стене в частной коллекции, говорит, что инструмент должен звучать. Но единичные состоятельные заказчики, которые просили инкрустировать примакобыз драгоценными камнями и металлами, чтобы после демонстрации его своим гостям, все же были.

Петр признается, что спрос на профессиональные инструменты высокий, так как мастеров в Казахстане можно пересчитать по пальцам. Заказчикам приходится по полгода ждать своей очереди.

«Но прибыльный бизнес на изготовлении не построил. Меня кормит небольшое деревообрабатывающее производство. Инструменты – скорее увлечение. Каждая работа – проверка на шивость, а получится ли на этот раз?», – поясняет мастер.

По его словам, развитие бизнеса тормозит низкая покупательная способность казахстанцев. Для

примера приводит расценки на профессиональные скрипки на мировом рынке – \$6–7 тыс. Говорит, если западные музыканты, получающие \$2–3 тыс. в месяц, могут себе позволить покупку, то сотрудники наших оркестров – пока нет.

«Бывает, приходится заниматься альтруизмом, что противоречит всем законам бизнеса. Если мне звонят и рассказывают о талантливом музыканте, которому нужен инструмент, озвучиваю минимальную цену. Помню, как сложно встать на ноги после вуза», – отмечает Петр.

Древесина из Африки – мечты из несбыточного

На изготовление одного инструмента у мастера уходит от трех недель до 2,5 месяцев. На стоимость влияют расценки на материал, который приходится заказывать из-за границы. Комплект древесины для одного изделия обходится в \$300.

В Казахстане, по словам музыканта, нужного однородного материала нет. Из-за особенностей климата, возрастные кольца на наших деревьях формируются неравномерно, что искажает звук.

Для корпуса подходят балканский клен и ангарская ель, для фурнитуры – износостойкие индонезийский палисандр и африканское черное дерево.

Петр признается, что в первые годы работы мечтал все свои силы бросить именно на мастерскую. Но сегодня его планы поменялись.

«Даже будучи начинающим капиталистом, понимаю, что любая экономическая модель разобьет мечту построить доходный бизнес. Если организовать поточное производство, можно значительно нивелировать цену, а это при затратах на расходные материалы и времени изготовления глупо», – уверен музыкант.

Мастер говорит, что настоящим фiasco будет, если в его деле предложение превысит спрос. Качественный примакобыз – это все же штучный товар, который производится по индивидуальному заказу. И занимаясь этим, по мнению устькаменогорца, должны не ремесленники, а мастера, умеющие на уровне интуиции понимать, как заставить тот или иной кусок древесины звучать.

Если строить, то Ноев ковчег

<< 3

«Если судить по прогнозу на 1 февраля, то попуски в этом году будут в пределах нормы, как и в прошлом году. Однако стоит отметить, что снеготопы в этом году больше, чем в 2018-м, но они по сути также находятся в пределах нормы. Что касается ситуации 2016 года, то тогда в июне-июле наблюдался дождевой паводок редкой повторяемости», – подчеркнули специалисты Ертисской бассейновой инспекции в телефонном разговоре с журналистом «Курсива».

К слову, летом 2016 года эксперты отмечали, что, несмотря на поднятие уровня воды, никакой критической или чрезвычайной ситуации не зафиксировано. Ведь даже при такой высокой воде искусственный водоем не дошел до своей проектной наполняемости.

Почему же топило?

«Водохранилище еще ни разу не достигло своей проектной отметки. В многоводный 2016 год затопило, но подтопления коснулись только домиков, самовольно построенных слишком близко к водохранильной полосе. Это связано с тем, что до 2008 года еще строили, но в пределах 35 метров от проектной отметки. К сожалению, даже это требование не исполнялось. Потом вышло постановление правительства, выставлен запрет строить даже в пределах 35 метров. Ранее построенные объекты, конечно, теперь нигде не денутся, закон обратной силы не имеет. Но и продать их, официально зарегистрировав сделку, владелец тоже не имеет права», – отмечает директор проектной фирмы ТОО «Жер проект», экс-руководитель территориальной земельной инспекции ВКО Владимир Соловьев.

Действующее законодательство запрещает любое строительство в пределах 50 метров от воды. Но, как показывает практика, данная норма не всегда выдерживается. Домики, бани строят прямо у кромки воды, нередко закрывают доступ к пляжу высокими заборами.

Говоря о прогнозах наполняемости, Казымбек Баймагамбетов отмечает, что вопрос об увеличении объемов попуска в створе Усть-Каменогорской гидроэлектростанции в 2019 году не рассматривается. А, значит, при определенных метеословных условиях уровень водохранилища может вновь оказаться критическим.