



АКТУАЛЬНО:
ДОВЕРЯЙ,
НО ПРОВЕРЯЙ

02

БИЗНЕС:
УБЫТКИ МИЛЛИОННЫЕ –
СТРАХОВКИ МИЗЕРНЫЕ

03

БИЗНЕС:
СЫР В МАСЛЕ
НЕ КАТАЛСЯ

03

ОБЩЕСТВО:
ЗАЩИТИТЕ
БИЗНЕС!

04



* Бриф-новости

Нефть в тени

Незаконный оборот нефти и нефтепродуктов в Атырауской области составил 52 млн тенге – это ущерб по выявленным уголовным правонарушениям. Данные о состоянии законности в сфере оборота нефти и нефтепродуктов были озвучены на заседании координационного совета в прокуратуре Атырауской области.

В 2017 году в Атырауской области было добыто 42,3 млн тонн нефти, что составляет 49,2% от добытой нефти в Казахстане. Добыто 20,9 млрд куб. м попутного газа.

Согласно статистическим данным, в 2017 году было зарегистрировано 35 фактов кражи нефти и нефтепродуктов, а также незаконного хранения, транспортировки и сбыта нефти и нефтепродуктов. По 18 фактам дела были направлены в суд. За первое полугодие 2018 года зарегистрировано 14 фактов краж нефтепродуктов, в суд было направлено пять уголовных дел.

Налоговиков наказали за мягкость

Прокуратура Атырауской области провела проверку деятельности органов государственных доходов области и выявила многочисленные нарушения.

Было установлено, что налоговики в отдельных случаях несвоевременно принимают меры по приостановлению расходных операций по банковским счетам, ограничению в распоряжении имуществом и его описи, а также по взысканию налоговой задолженности с дебиторов должников.

В результате принятых мер прокурорского реагирования была взыскана налоговая задолженность на общую сумму 363 млн тенге, из них 163 млн тенге – дебиторская задолженность, 200 млн тенге – имущественные налоги.

Три должностных лица были привлечены к дисциплинарной ответственности за принятие своевременных мер по обеспечению и взысканию налоговой задолженности.

Хлеб дорожать не будет

Аким Западно-Казахстанской области Алтай Кульгинов, выступая с докладом о ценах на продукты в области на селекторном совещании в правительстве РК, отметил, что хлеб и мука в регионе дорожать не будут.

Мэр ЗКО отметил, что в регионе ведется активная работа по стабилизации цен на продукты питания. Значительно снизились цены на овощи и фрукты. Причиной тому, по его словам, является проведение регулярных сельскохозяйственных ярмарок в Уральске. С начала года в областном центре прошло 127 ярмарок, на которых было реализовано продуктов питания на сумму 383 млн тенге.

«Для прямых продаж своей продукции товаропроизводителям было выделено 65 торговых мест. А также в супермаркетах работают прилавки, где по минимальным ценам реализуются социально важные продукты питания. Также для удержания цен были подключены ресурсы регионального стабилизационного фонда», – сообщил Кульгинов.

Каждая шубка учтена

Налоговики Мангистауской области промаркировали меховые изделия на рынках.

Как сообщили в отделе администрирования импорта из третьих стран и Таможенного союза департамента государственных доходов по Мангистауской области, маркировке подлежали предметы одежды из норки, нутрии, песца или лисы, кролика или зайца, енота, овчины, а также одежда из иных видов меха. При этом маркировке не подлежали предметы одежды, где мех выполняет функцию отделки, а также перчатки, рукавицы, митенки и головные уборы из натурального меха.

В общей сложности на рынках области промаркировано порядка 7,5 тыс. меховых изделий. Число субъектов рынка меховых изделий, зарегистрировавшихся в информационной системе маркировки, составляет 26 налогоплательщиков.

Не хотите добровольно?

Суды стали чаще принимать сторону потребителей кредитов

Все больше жителей Атырауской области стали подавать иски в суд на банки второго уровня с требованием вернуть незаконно удержанные комиссии по кредитам.

Дулат ТАСЫМОВ

С начала текущего года Атырауским городским судом было рассмотрено 1128 исков физических лиц к банкам, что составляет порядка 32% от общего количества рассмотренных дел по банковским спорам.

Услуга не оказывается, а деньги взимаются

«По нашим подсчетам, на сегодня возвращена сумма свыше 340 млн тенге. Следует отметить, что она является общей. Сумма возврата по каждому случаю может варьироваться в среднем от 50 тыс. до 800 тыс. тенге», – сообщила исполняющая обязанности председателя Атырауского городского суда Анаргүль Салихова.

По ее словам, банковские споры можно разделить на две категории: Первая – это когда в суд обращаются банки второго уровня с иском о взыскании с заемщиков просроченной задолженности. И вторая – это когда сами заемщики не согласны с теми или иными условиями кредитования, действиями банков и ищут справедливости в суде.

«До недавнего времени значительное количество обращений составляли претензии банков к заемщикам о взыскании задолженности. Граждане, несвоевременно оплачивающие свои кредиты, по решению судов становились уже должниками, и к ним применялись определенные ограничения, начиная арестом имущества и заканчивая запретом на выезд за пределы Республики Казахстан», – рассказывает Анаргүль Салихова.

Однако в этом году тенденция изменилась в противоположную сторону: граждане в защиту своих прав стали все чаще обращаться в суд с иском к банкам. Количество обращений увеличилось после



В Атырауской области объем просроченной задолженности по кредитам на 1 сентября 2018 года превысил 32 млрд тенге.

Фото автора

разъяснений Верховного суда РК по вопросу незаконности взимания банками комиссий за обслуживание займа с физических лиц.

По словам судьи, для решения вопроса о правомерности начисления и взимания комиссии за обслуживание займа недостаточно просто взять и включить эти комиссии в условия заключенного между сторонами договора банковского займа.

И. о. председателя городского суда поясняет, что «законодательством не предусмотрен такой самостоятельный вид банковских операций, как обслуживание банковских займов, осуществление

внутреннего мониторинга по выданному займу, ведение контроля по правильному начислению вознаграждения, отражение операций по погашению займа».

«Условия договоров банковского займа, предусматривающие взимание комиссии за обслуживание займа, признаны судом недействительными, ранее уплаченные суммы комиссий физическими лицами в банк взыскиваются в пользу граждан», – отмечает Анаргүль Салихова.

Наибольшее количество исков поступило в отношении Казкоммерцбанка, Евразийского банка, Форте Банка, АТФ Банка, Альфа-Банка.

Как это происходит?

«Обычно до подачи в суд мы обращаемся в банк для решения вопроса в рамках досудебного регулирования. Просим, чтобы банк добровольно вернул незаконно удержанную сумму. Однако чаще всего получаем отказ, после чего идем в суд. Проходим первую инстанцию, где выигрываем дело. Банки, соответственно, не соглашаются. Стараются обжаловать решение в областном суде. После областного суда решение вступает в законную силу, и банки добровольно возвращают всю сумму до подачи судебного

листа судебным исполнителем», – рассказывает юрист Адильжан Габбасов.

Его клиент подал иск на один из банков о признании недействительным подпункта договора о банковском займе и возврате ранее уплаченной суммы в размере 500 тыс. тенге. Они были удержаны в виде комиссии за обслуживание банковского займа при получении кредита на покупку автомобиля в размере 3,5 млн тенге. Сейчас клиенты массово требуют возврата ранее уплаченных комиссий.

4 >>

Нет денег – нет тепла

К началу отопительного сезона в Мангистауской области тысячи семей могут остаться без газа и тепла

Мангистауский производственный филиал АО «КазТрансГаз-Аймак» вынужден идти на крайние меры – отключить газ у потребителей товарного газа, уклоняющихся от оплаты долгов. Потребители, отапливающие свои дома газом, рискуют накануне начала отопительного сезона остаться без тепла.

Айнур КАСЫМ

По утверждению представителей ТОО «Расчетный центр коммунальных услуг (РЦКУ) Актау», должникам были направлены уведомления о необходимости погасить задолженность за газ еще до окончания предыдущего отопительного сезона. «Они имели возможность своевременно погасить образовавшуюся задолженность, однако не сделали этого. Теперь же реализация товарного газа будет приостановлена для потребителей-должников, от системы газоснабжения будет отключено все газопотребляющее оборудование, в том числе индивидуальные отопительные газовые котлы. Долги населения Мангистауской области за потребленный товарный газ на сентябрь этого года превысили 347 млн тенге, из них задолженность в 273 млн тенге просрочена с нарушением срока оплаты свыше одного месяца», – констатировала начальник отдела сбыта РЦКУ Алма Сарыбаева.

По ее словам, эта дебиторская задолженность образовалась с 2016 года. Должниками в основном являются



малообеспеченные, неблагополучные семьи и злостные неплательщики. Сегодня остаться без тепла рискуют абоненты, проживающие в частном секторе и использующие для отопления своих домов газовые котлы. Всего таких в списках должников порядка 20 тыс. абонентов.

«В частном секторе проживают малообеспеченные семьи, которые ввиду трудного социального положения не могут оплатить долги. К нам приходят письма из акимата, чтобы мы у них не отключали газ, однако сумма долга у них растет. К примеру, в Мунайлинском районе одна семья задолжала

Общий долг населения и коммунально-бытовых потребителей перед газозовиками составил более 5,6 млрд тенге.

Фото автора

124 тыс. тенге. Скорее всего, мы будем принимать принудительные меры по взысканию долгов и перестанем внимать таким просьбам. Это коснется в первую очередь крупных должников», – отметила Алма Сарыбаева.

Для возобновления подачи газа абонентам придется не только погасить задолженность, но и оплатить неустойки в соответствии с договором розничной реализации газа, а также услуги газоснабжающей организации по отключению и подключению данного потребителя.

В целом ежемесячная сумма оплаты за газ формируется в зависимости от количества прописанных в жилище жильцов. Согласно утвержденному тарифу – 150 тенге на человека в месяц.

По словам начальника службы сбыта и режима газоснабжения МПФ АО «КазТрансГазАймак» Ильяса Исмаилова, с начала года 1355 дел направлены в суд, материалы по принудительному взысканию передаются частным судебным исполнителям.

«По решению суда могут быть ограничены права должника на движимое и недвижимое имущество, на банковском счете. Также возможен запрет на выезд гражданина за пределы Казахстана до полного погашения долга и снятия ограничения прав на имущество должника», – отметил Ильяс Исмаилов.

В целом по Мангистауской области АО «КазТрансГазАймак» снабжает товарным газом 38 промышленных предприятий, 3146 коммунально-бытовых потребителей и 148 538 бытовых потребителей в 57 населенных пунктах области, в том числе 37 государственных коммунальных предприятий (эксплуатирующих 390 котельных), 157 объектов образования, 18 объектов здравоохранения, 76 780 квартир многоквартирных домов, 71 758 индивидуальных жилых домов.

В данный момент общий долг населения и коммунально-бытовых потребителей перед предприятием составил более 5,6 млрд тенге.

Просветление улиц

В Уральске дорогостоящие проекты светодиодного освещения улиц отдадут в конкурентную среду

Местные власти планируют сократить одну из самых затратных статей городского бюджета – расходы на уличное освещение. Для этих целей были разработаны 16 проектов по установке светодиодных светильников и замене воздушных линий электричества на подземные сети. «Къ» попытался разобраться, чего ждать от светодиодной революции и стоит ли миллиардных затрат экономический эффект от умных технологий

Алла ЗЛОБИНА

Без фонарей

На первом этапе власти Уральска планируют вложить в проекты 1,8 млрд тенге. В 3 млрд обойдется светодиодное освещение райцентров Западно-Казахстанской области. К концу 2018 года проекты начнут передавать компаниям, которые готовы вдохновиться технологиями «умного» света. 6 из 16 проектов профинансирует КПО б. в. – в рамках социально-инновационных проектов. Инвестиции составят 858 млн 731 тыс. тенге.

Первый пилотный проект в городе запустили в 2014 году, сообщили «Къ» в городском отделе ЖЖХ. Светодиодные светильники появились на магистральном проспекте Евразия, затем на улицах 5-го микрорайона и вдоль дороги, ведущей в международный аэропорт Орал. В 2016 году заменили и воздушные линии освещения на подземные кабельные.

«Теперь нет паутины электрических сетей, которая повреждается во время бурь или из-за падающих деревьев. В первую очередь мы отработали въездные пути в город со стороны Самарской и Саратовской областей РФ, аэропорта и магистральные улицы – Евразия, Сарайшк и Ихсанова», – объяснил главный специалист отдела ЖЖХ **Орынбасар Бисенгалиев**.

Этим летом светодиодное освещение получил и центральный проспект Уральска – Достык – Дружба. Тут установили 148 опор и 296 дорожных и тротуарных светильников – проекты привлекательны тем, что теперь также ярко освещаются и тротуары. Стоимость проекта – 250 млн тенге.



По информации сотрудников ЖЖХ, главная цель проектов – экономия бюджетных средств. Вторая – качественное освещение и безопасность.
Фото: Георгий СЕМЕНОВ

«Еще 10 проектов на старте. Готовы ПСД на освещение внутриквартальных проездов между 7-м и 9-м микрорайонами. Он обойдется в 64 млн тенге», – уточнили в отделе ЖЖХ.

Свет – в конкурентную среду

Своим мнением о новых подходах к освещению городского пространства с «Къ» поделились и в управлении энергетики и жилищно-коммунального хозяйства ЗКО. Прошел госэкспертизу еще один проект – на установку 8 тысяч светоточек на 130 второстепенных улицах. С него и начнется передача работ в конкурентную среду. В перспективную индустрию освещения готов влиться сельский бизнес. Почему местные власти отказались от дальнейшего финансирования КПО, объяснил главный специалист управления **Кайрат Сатымов**.

«КПО ежегодно выделяет деньги на соцпроект, но у нас есть и другие важные объекты, которые требуют больших вложений. Сейчас активно проявляет себя город-спутник Уральска – Аксай. Там светодиодное освещение улиц хотят реализовать,

привлекая деньги Евразийского банка развития (ЕБР). Готовы приступить к проектам и предприниматели Зеленовского, Бурлинского, Таскалинского районов области. Формат ГЧП мы выбрали, чтобы облегчить бюджет: нужны инвестиции частных партнеров», – сказал он.

Главное – экономия

Главная цель проектов – экономия бюджетных средств. Вторая – качественное освещение и безопасность, говорят в ЖЖХ. Арифметика тут простая. Мощность лампы старого образца – 250 ватт. Известно, что большую часть энергии – до 80% – эти лампы потребляют на собственный разогрев. Сотни старых уличных фонарей сегодня потребляют порядка 804 тыс. киловатт электроэнергии в месяц. В год, при тарифе 14,5 тенге за киловатт, в уличном освещении Уральска «сгорает» более 100 млн тенге. После замены старых фонарей на светодиодные городские власти смогут сэкономить до 80% (!) затрат на освещение. Сейчас вышли на экономиию 20% электроэнергии.

«А старые лампы и опоры мы переносим туда, где сейчас вообще нет освещения – в частный сектор. Только на линиях энергосбережения мы сможем экономить порядка 50%. Допустим, платили 10 млн, теперь – 5 млн», – подсчитал **Орынбасар Бисенгалиев**.

Казсодержание...

В алматинском ТОО «АсарСтрой-Сервис», которое выступает подрядчиком КПО б. в., подтверждают: безудкомное преимущество светодиодов – значительное снижение затрат. К тому же светодиодная революция в Казахстане оптимизировала и внутренний рынок.

«Местное содержание по всем нашим проектам составляет около 80%. Опоры мы покупаем у казахстанского производителя, светильники тоже казахстанского производства. Качество хорошее. Все горит, все работает», – сказала в комментариях «Къ» директор ТОО «АСС» **Салтанат Бекмухамбет**.

Такого же мнения придерживаются в управлении энергетики.

«Если посмотреть статистику казахстанских компаний, например на сайте «Казцентра ГЧП», то там вы увидите очень много проектов

по светодиодному освещению. У нас много заводов по производству и сборке светодиодов – есть в Алматы, в Караганде. Есть хорошие специалисты, кадровый резерв. Алматы и Астана почти полностью перешли на светодиод. Дальше идет Павлодарская область и Кызылординская. ЗКО в пятерке первых областей, которые начали применять инновационные технологии освещения улиц», – говорит **Кайрат Сатымов**.

...и безопасность

Светодиоды пролили свет и на проблемы ночных ДТП и преступности. «Когда проект защищали, провели анализ городов, где уже установили светодиодное освещение. Там уровень преступности и ДТП снизился в разы. Маленькие диодные кристаллы направляют свой световой поток именно на дорожное и тротуарное полотно, а не выбрасывают свет в ночное небо», – объяснили в управлении.

Надо заметить, надежды чиновников на улучшение криминоген-

ной обстановки не беспочвенны. Согласно мировой статистике, светодиодные светильники помогают снизить уровень ночных ДТП на 50%. К тому же прогресс, как известно, не стоит на месте. Не так давно в СМИ промелькнула информация о проведении во Франкфурте в апреле 2018 года крупной международной световой выставки «Light + Building». Там, помимо прочего, был представлен футуристический светодиодный уличный фонарь. В него встроены передатчик, передающий данные на облачный сервис, датчик освещенности, видеокамера и метеостанция. Эти «умные» светодиодные фонари могут даже фиксировать звуки выстрелов на улице и передавать на пульт диспетчера сигнал тревоги.

...В Уральске работы будут продолжаться, пока светодиодное освещение не появится во всех закоулках города, заверяют чиновники. После реализации всех проектов здесь появятся 10 486 светодиодных светильников.

Как освещен Уральск

- Протяженность городских линий освещения – **352,9 км**
- Количество опор освещения в городе – **18 675 светоточек**
- Из них светодиодных ламп – **4 418штук (24%)**
- Ламп старого образца (ДРЛ, ДНАТ) – **14 167 (76%)**
- Всего освещено **268 улиц и 372 двора**

В чем экономия и польза

- Снижение затрат на электроэнергию (в среднем) – **25%**
- Снижение эксплуатационных расходов (в среднем) – **35 %**
- Срок службы светодиодов – **10–11 лет** в любых климатических условиях
- При монтаже светодиодных светильников требуется кабель меньшего сечения, что влияет на экономию средств
- Срок полной окупаемости одного светодиодного светильника – **3–4 года**
- Улучшает ночное видение, восприятие глубины пространства на **40–100%**

Доверяй, но проверяй

Налогоплательщики Мангистауской области вторую неделю штурмуют здание департамента государственных доходов. Причиной такой активности стал не только подошедший к концу срок уплаты налога на землю и имущество, но и неожиданно полные уведомления о новых задолженностях.

Айнур КАСЫМ

Жители Актау с раннего утра занимают очередь в отдел администрирования непроизводственных платежей, расположенный в здании департамента госдоходов, чтобы получить разъяснение, по каким причинам у них возникли налоговые обязательства за транспорт и недвижимость, владельцами которых они давно не являются.

В частности, как рассказал «Къ» житель Актау **Евгений Николов**, год назад его автомобиль был снят с учета на утилизацию, однако по сегодняшний день в базе налоговиков он числится за ним. «Когда автомобиль регистрируется в ЦОНе, в налоговой быстро обновляется информация, а почему, когда транспорт снимается с учета или утилизируется, они не получают эти сведения? У меня есть все подтверждающие документы, я не собираюсь ни за что платить налог», – говорит **Евгений Николов**.

В свою очередь, жительница Актау **Гульнара Исакова** также сообщила «Къ», что более трех лет назад продала квартиру, оформив, как положено, у нотариуса договор купли-продажи. Однако, проверив в электронном сервисе наличие или отсутствие неисполненных налоговых обязательств, она обнаружила, что задолжала за проданную квартиру, собственницей которой уже не является. Кроме того, к долгу еще начислена пеня. «Я пришла с документами. На момент про-



Чиновники советуют собственникам сразу оформлять автомобиль на имя покупателя, чтобы избежать недоразумений.
Фото: www.shutterstock.com/ Primakov

дажи у меня не было долгов, точно могу сказать, что у них, возможно, произошли сбои в компьютере, но почему сбои происходят всегда в ущерб людям и в пользу налоговиков?» – вопрошает женщина.

Между тем, на вопросы «Къ» заместитель руководителя управления государственных доходов по городу Актау **Бахтияр Омаров** пояснил, что очереди образуются в основном из-за неверной информации, распространенной в социальных сетях о невозможности получения после 1 октября 2018 года всех банковских услуг физическими лицами, имеющими налоговую задолженность.

Впрочем, чиновник допускает, что на каком-то этапе в налоговые органы поступает некорректная информация, которая попадает в базу.

«Наша задача только собирать налоги. Мы работаем по сведениям уполномоченных органов. После получения этих сведений мы проводим обработку. Всю эту информацию мы вносим в нашу базу. Возможно, мы получили неверную информацию, сейчас все эти данные корректируются.

Ситуации бывают разные. Нужно разбираться. Например, приходит 80 человек, из них 70 говорят, что ни за что заплатили, но после выяснения обнаруживается, что они действительно должны были что-то оплатить», – отметил **Бахтияр Омаров**.

Как отмечают представители управления госдоходов, нередки случаи, когда автомобили продаются по генеральной доверенности и сумма долга взыскивается с собственника, на чье имя транспорт зарегистрирован. В этом случае чиновники советуют собственникам сразу оформлять автомобиль на имя покупателя. «К нам приходят и говорят, что давно продали свои машины, однако мы ничем помочь не можем, обязательства по налогам взыскиваются с того, на чье имя был зарегистрирован автомобиль. Были случаи, что мы судились, но всегда выигрывали дело», – объяснил «Къ» руководитель управления государственных услуг департамента государственных доходов **Нуржан Джанибеков**.

Он также сообщил, что по региону на 1 сентября 2018 года сумма долга по налогам на транспорт пре-

высила 1 млрд тенге. По налогам на имущество сумма задолженности составляет более 78 млн тенге, на землю – более 178 млн тенге.

Всего за 2017 год в местный бюджет поступило налоговых платежей на сумму более 82 млрд тенге, в республиканский – более 114 млрд тенге. За восемь месяцев текущего года в местный бюджет поступило более 87 млрд тенге, в республиканский – более 159 млрд тенге.

Напомним, Комитет государственных доходов МФ РК опроверг информацию о закрытии банковских услуг должникам по налогам. В соответствии со статьей 24, пунктом 15 Кодекса РК «О налогах и других обязательных платежах», с 1 июля 2018 года была введена в действие норма «налогоплательщик, имеющему налоговую задолженность, задолженность по социальным платежам (абзац четвертый), отказать в открытии банковских счетов, а также банковских счетов, предназначенных для получения пособий и социальных выплат».

Данная норма, как отметили в Комитете, не распространяется на банковские счета, предназначенные для получения пособий и социальных выплат, выплачиваемых из государственного бюджета и Государственного фонда социального страхования, банковские счета по договору об образовательном накопительном вкладе, заключенному в соответствии с Законом Республики Казахстан «О Государственной образовательной накопительной системе». То есть если банковский счет открывается физическим лицом для этих целей, то банк не вправе отказать в его открытии, даже при наличии у такого лица налоговой задолженности.

Кроме того, за каждый день просрочки исполнения налогового обязательства по уплате налогов в бюджет, начиная со дня, следующего за днем срока уплаты налога в бюджет, начисляется пеня в размере 1,25-кратной официальной ставки рефинансирования, установленной Нацбанком РК.

Первым делом самолеты?

Атырауский нефтеперерабатывающий завод (АНПЗ) начал производство авиационного топлива марки РТ, сообщает служба по связям с общественностью ТОО «АНПЗ»

Дулат ТАСЫМОВ

«Первая партия авиатоплива марки РТ была произведена на ТОО «Атырауский нефтеперерабатывающий завод». Таким образом, завершив производство авиатоплива марки ТС-1 до 25 сентября, с октября АНПЗ полностью переходит на выпуск новой продукции», – говорится в сообщении пресс-службы, распространенном в понедельник, 1 октября.

В настоящее время авиационное топливо марки РТ АНПЗ прошло паспортизацию и сертификацию с получением соответствующего ПИН-кода на товар. «Соответственно, это авиатопливо смогут приобретать авиакомпании и управлять им воздушный транспорт», – считают на предприятии.

При этом отмечается, что «производство нового вида авиатоплива для самолетов как гражданской, так и военной авиации началось в рамках расширения линейки светлых нефтепродуктов АНПЗ после завершения модернизации».

Предполагается, что ежегодный выпуск реактивного топлива вырастет с 21 тыс. тонн, как было до модернизации, до 230 тыс. тонн в 2019 году, увеличившись более чем в 10 раз.

Напомним, третий этап модернизации Атырауского НПЗ завершился в декабре прошлого года, и тогда же начались пусковые работы на Комплексе глубокой переработки нефти (КГПН).

«После ввода в эксплуатацию Комплекса глубокой переработки нефти мощность завода возрастет с 5 до 5,5

млн тонн нефти в год, производство автомобильного бензина увеличится до 1,7 млн тонн в год, дизельного топлива – до 1,4 млн тонн, авиакеросина – до 244 тыс. тонн», – заявил тогда генеральный директор ТОО «АНПЗ» **Галимжан Амантуллин**.

По его словам, завод перейдет на выпуск моторных топлив экологических классов К4 и К5, которые являются аналогами Евро-4 и Евро-5, и увеличит глубину переработки нефти до 84%.

Проект «Строительство Комплекса глубокой переработки нефти на Атырауском НПЗ» реализован в рамках Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана и является третьим, развернувшимся, этапом модернизации завода.

В рамках КГПН построено 12 технологических установок и более 40 объектов общезаводского хозяйства. Для последующей эксплуатации КГПН создано 490 новых рабочих мест. Руководящий и производственный коллективы нового производства в основном сформированы из кадрового резерва завода. Персонал КГПН прошел теоретическую подготовку и стажировку на казахстанских и зарубежных НПЗ.

Ранее представители завода сообщили, что стоимость проекта КГПН составит свыше \$1,6 млрд. Основную часть этой суммы в виде займа в размере порядка \$1,1 млрд предоставил Экспортно-Импортный Банк Китая. Остальная часть необходимой суммы была взята в качестве кредита у Японского Банка Международного Сотрудничества – \$297,5 млн и Банка Развития Казахстана – \$251 млн. Свыше 20 млрд тенге предоставило АО «КазМунайГаз – Переработка и Маркетинг», чьим дочерним предприятием является ТОО «АНПЗ».

Генеральным подрядчиком проекта строительства КГПН выступила китайская компания «Sinoprec Engineering (Group) Co. LTD».

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВЪ | ЗАПАД
Газета издается с 20 сентября 2018 г.
Собственник: ТОО «Alisco Partners»
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
d.shumajeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Мақия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Изабель КЛЕВЦОВ
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта в западном ревюне:
Танара СУХОМЛИНОВА
ust@kursiv.kz

Редакция:
Редакция Алла ЗЛОБИНА
Дулат ТАСЫМОВ
Людмила КАЛАШИНИКОВА

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛИПЧЕНКО
Татьяна ТРОШЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел Kursiv Research:
Айбулы ИБРАЕВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Оле СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛИН
Орехлия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Анна ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Рамзан БАЙРАМОВ
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве информации и коммуникации Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет № 1729-27, выдано 10 августа 2018 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Алматы», РК, в Алматы, ул. Кадиякова, 17
Тираж 1100 экз.

Сыр в масле не катался

В Актюбинской области пытаются возродить производство знаменитого пошехонского сыра



Сыроvarам найти свою нишу на рынке тяжело из-за стоимости товара. Чтобы оправдать все издержки предпринимателю нужно продавать чечил не ниже 1500 тыс. тенге за кг. Фото: www.shutterstock.com/ RossHelen

Проект был признан одним из лучших в рамках «Дорожной карты бизнеса 2020». Однако из-за проблем со сбытом готовой продукции предприниматель производит лишь четверть от запланированного объема.

Наталья САЛКОВА

Идея производить собственный сыр родилась у руководителя крестьянского хозяйства СПК «Кос-Иstek» Еркина Утегенова несколько лет назад, когда он впервые столкнулся с переизбытком молока. В летнее время, делится фермер, в селе Кос-Иstek владельцы домашних подворий сдавали ежедневно по 5–6 тонн молока. Чтобы оно не пропадало, необходимо было наладить переработку. «В советское время в селе Кос-Иstek работал завод по производству пошехонского сыра и сливочного масла. Продукция славилась своим качеством далеко за пределами республики. Завод в сутки перерабатывал от 40 до 60 тонн молока», — говорит Еркин Утегенов.

«Сыр может храниться долго, в отличие от сметаны и творога, которые нужно быстро реализовать. Мы можем производить его летом и складывать в погреба, а реализовывать зимой и весной, и тогда проблема сбыта молока отпадет. Вообще идея производства сыра возникла давно. Но каждый раз я сталкивался с какими-то трудностями из-за незнания технологии производства и бюрократии», — делится фермер.

Для производства сыра Еркин Утегенов приобрел оборудование на переработку ежедневно тонны молока. Предприниматель выиграл грант в размере 3 млн тенге в рамках программы «Дорожная карта бизнеса 2020». Однако вместо пошехонского сыра начал с брынзы. «Есть свои нюансы в производстве сыра. К примеру, он должен созревать в течение 45 дней. С брынзой оборот быстрее. Кроме того, долго приходится ждать денег

от реализации излишков молока в молокозаводы, они рассчитываются не сразу. Но от идеи производить пошехонский сыр я не отказался», — говорит г-н Утегенов.

Сейчас оборудование загружено лишь на четверть. Из 250 л молока сельский предприниматель получает 27 кг готовой продукции. Оборудование запускает через день. Но сбыть даже этот сыр удается с большим трудом. Местному товару приходится конкурировать не только с российской продукцией, но и с мелкими подпольными цехами, отмечает Еркин Утегенов.

«Те, кто берет на реализацию сыр, сметану или творог, произведенные в подпольных цехах, не требуют никаких справок о происхождении товара. Такой сыр дешевле, однако вопрос в его качестве. К примеру, некоторый сыр производят не из чистого молока, а из обрата. Я же не могу себе позволить производить некачественную продукцию, поскольку должен завоевать рынок», — говорит Еркин Утегенов.

В перспективе сельский предприниматель рассматривает и российский рынок сбыта, предварительные договоренности были с Челябинском, а пока арендует место в одном из торговых домов и надеется наладить сбыт в местные супермаркеты. Первый пошехонский сыр также планирует производить, начав с переработки 250 л молока. На собственном подворье СПК производится не так много молока, большую часть приходится закупать у сельчан.

«В 2016 году я открыл СПК, ду- мал привлечь людей, открыть фер- му и совместно работать над произ- водством, переработкой и сбытом продукции. Но не все сельчане эту идею поддержали. Сейчас у нас четыре учредителя и 20 членов. Это позволяет нам получать субсидии, 10 тенге за каждый литр молока. У сельчан его приобретаем по 80 тенге. В СПК 46 голов крупного рогатого скота. В планах увеличить количество членов кооператива. Когда будет больше собственного молока, можно будет наращивать производство, а пока это сделать не удается, потому что, когда появ-

ляются деньги от реализации сыра, нужно рассчитывать с сельчанам», — делится руководитель СПК.

Помимо субсидий на молоко, государственная поддержка оказывается для закупа оборудования и приобретения кормов для животных. Тем не менее, фермер говорит, что один кредит у него сменяет другой, а имущество в постоянном залоге.

Работано на имя

Наладить производство собствен- ного сыра, но уже чечила пыгается и предприниматель из Мартукского района. Еркем Каспаков взял в аренду здание бывшего молокозавода. Приобретенное оборудова- ние позволяет перерабатывать 3 т молока и производить 260 кг сыра ежедневно. Пока же цех производит 500 кг сыра в неделю. Основная проблема, с которой приходится сталкиваться, — это отсутствие средств на развитие бизнеса и качество молока, делится Еркем Каспаков.

«Производство сыра — это трудо- емкая работа. Очень высокие тре- бования к качеству молока, плот- ности, кислотности, оно должно быть проверено на все инфекции, а главное — быть свежим. Если воз- вращаю сельчанам некачественное молоко, они потом отказываются мне его поставлять. Но и мне невыгодно нести убытки. У молочных заводов требования не такие жесткие», — говорит предприниматель.

Конкурировать приходится с уральской и российской продукцией. Найти свою нишу на рынке тяжело из-за стоимости товара. Чтобы оправдать все издержки, включая затраты на аренду помеще- ния, закуп сырья и зарплату рабочим, предпринимателю нужно продавать чечил не ниже 1500 тыс. тенге за кг. Но брать по такой цене оптом многие владельцы торговых точек отказываются.

«Сыр я поставляю в местные магазины и в Костанай. Сейчас веду переговоры с владельцами торговых точек в Астане. Несмотря на трудности, самое главное для меня производить качественный продукт. Я работаю на имя», — го- ворит Еркем Каспаков.

Откуда? От верблюда!

Завод по производству верблюдьего молока в Мангистауской области открылся больше года назад. Но пока большинство выпускаемых наименований занимает продукция из коровьего молока. На заводе столкнулись с проблемами поставок сырья от фермеров. Сейчас вопрос уже решен, и завод находится в поисках новых рынков сбыта.

Ольга АСТРАДИНОВА

Официальное открытие завода по производству верблюдьего молока состоялось в январе прошлого года. Проект получился не из дешевых — его стоимость превышала \$1,5 млн. Учредители вложили часть собственных средств, часть взяли в кредит в банках второго уровня. Через некоторое время ставка в 11% уменьшилась до четырех — благодаря государственному субсидиям. Минимум на \$1 млн было закуплено дорогостоящее оборудование из России и Италии.

Сначала делаем — потом думаем

Начал завод, который позиционировал себя как производитель верблюдьего молока, с производства кисломолочных продуктов из коровьего. На то были свои веские причины. Все изменила поездка инициаторов проекта весной нынешнего года на крупный молочный завод в ОАЭ.

«Когда мы увидели, что там буквально все делают из верблюдьего молока, мы задумались: почему у нас стоит производство? Ведь и климатические условия у нас лучше, чем в Дубае, и качество верблюдьего молока не уступает, а где-то и превосходит. Наши верблюды питаются не специальным кормом — это, кстати, ухудшает свойства молока. А у них и детское питание, и сыры, не хуже голландских, 200 видов, и даже мыло делают из этого молока. Тогда глава нашего региона спросил: «Почему мы так не можем?» Это и стало отправной точкой. Но мы тогда еще не знали, с чем нам предстоит столкнуться», — рассказывает «Къ» директор молокозавода Асхатжан Ибраев.

Цена на рынке за литр верблюдьего молока составляет 500 тенге. В эту стоимость входит также доставка до дома, если покупать сырье у фермеров. Минимальная же себестоимость с завода составила 700–800 тенге.

«Мы так в тупик зайдём с такой ценой. Население ее не воспримет. И мы начали вести переговоры с фермерами, ездили по самым удаленным районам, где есть хозяйства по разведению верблюдов. Знаете, в чем проблема наших фермеров? Верблюды есть, а вот доить их некому — хлопотное дело, многие не умеют, а если и умеют, то не хотят. Но это же целый бизнес, раз цена за литр 500 тенге! Мы предложили фермерам заключить договоры — мы будем покупать молоко на постоянной основе, даже возмещать расходы на найм людей для дойки, а они нам обязуются продавать качественное чистое молоко. Процесс был очень тяжелый, но сейчас я могу сказать, что мы сдвинулись с мертвой точки», — добавляет Асхатжан Ибраев.



Слишком высокая цена на верблюдьего молоко, 500 тенге за литр, мешает развитию производства. Фото автора

Теперь верблюдьегое и кобылье молоко завод принимает почти со всей Мангистауской области — в неделю примерно по 5–7 тонн. По региону установили четыре приемных пункта, еще восемь начнут работать в ближайшее время. Шубат и кумыс завод отправляет во все крупные торговые сети Мангистау. «К сожалению, спрос не такой, как хотелось бы. Наша основная проблема в том, что мы сделали упаковку и этикетку специально на экспорт. А получилось так, что на витрине она сливается с другими производителями. Только если целенаправленно ищут нашу продукцию, то находят на прилавках. Теперь мы планируем выделять ее специальными бирками. Кроме того, народ у нас тяжело уговорить даже просто попробовать верблюдьегое молоко. Многие считают, что у него есть специфический запах. Я, кстати, тоже сначала так думал. Но если вымя перед дойкой хорошо вымыть — что мы и требуем от наших фермеров, — то отличить такое молоко от коровьего очень трудно», — говорит руководитель завода.

В поисках других рынков

Молочный завод уже получил декларацию соответствия качества. Буквально неделю назад продукция предприятия появилась на прилавках в Атырау, сейчас разрабатывается логистическая схема доставки для Актобе.

«Также неделю назад на нас вышли из Астаны с просьбой получить дистрибуторство на поставку верблюдьего молока в столицу. Так как климатические условия в Астане не позволяют разводить там верблюдов, то в столице есть дефицит этого молока. Мы планируем поехать в Астану и заключить там договоры на поставку нашей продукции», — делится планами Асхатжан Ибраев.

Но самая главная задача — выйти на экспорт. Первые шаги уже сделаны — продукция завода заинтересовались в Астрахани. Поставщики прежде всего привлекли цена и сроки хранения: на верблюдьегое и кобылье молоко — до двух месяцев, на сметану — месяц.

«В середине октября пройдет всемирная выставка производителей в Москве. Мы собираемся там представить свою продукцию, будем

презентовать себя. И надеемся, что заключим договоры с розничными сетями России», — говорит директор завода.

Пробовали на заводе сделать мыло из верблюдьего молока. К слову, из ОАЭ его отправляют на экспорт в Европу — стоимость одного куска составляет почти 200 евро. И вот у казахстанских производителей тоже получилось варить мыло из молока. Но пока в приоритете другой сегмент — на предприятии планируют начать выпуск сыров из такого молока и вообще расширить ассортимент.

К слову, технологию производства верблюдьего молока в промышленных масштабах на заводе разрабатывали сами.

«Наша продукция отличается тем, что мы добавляем в нее живые бифидобактерии. По своим свойствам верблюдьегое молоко уникально. Его еще изучать и изучать. К примеру, в непастеризованном виде его можно хранить до 10 дней при комнатной температуре, а в холодильнике оно может храниться годами. Да и жирность у него гораздо выше, чем у коровьего. Недавно мы принимали молоко с 8,9% жирности. Оно настолько насыщено полезными веществами, что при добавлении его в мыло обладает омолаживающими свойствами. Так что нам есть куда расти. Планы на будущее большие. Главное — начать», — рассказывает главный инженер-технолог завода Гульбаршин Исханаова.

Сейчас на заводе выпускают больше 10 тонн продукции в сутки. Основная часть — это продукция из коровьего молока. Шубатный цех запустили только неделю назад. Наименований продукции больше 50: сметана, молоко, йогурты, кефиры, коктейли, тан, шалап (газированный напиток), шубат.

Начинали на заводе со штата всего в 10 человек. Сейчас здесь работают 60 сотрудников. Но проблема кадров все же остается.

«Молодежь сейчас идет учиться на юристов и экономистов, а не на технологов. В области нет специалистов именно по молочному производству. Поэтому приходится обучать их самим», — отмечает Асхатжан Ибраев.

В ближайшее время на молокозаводе ждут открытия еще двух новых цехов.

Убытки миллионные — страховки мизерные

Общая сумма страховых выплат за сгоревшие посевы пшеницы составила 8,7 млн тенге

Треть посевов пшеницы была застрахована от неурожая в ЗКО. И когда засуха выжгла свыше 14 тыс. га, засеянных зерном, выяснилось, что на страховку могут претендовать только семь крестьянских хозяйств. Убытки хозяйств составляют сотни миллионов тенге, страховые компании же выплатят им чуть больше 8 млн тенге.

Людмила КАЛАШНИКОВА

Судьбу еще 29 агроформирований до конца года решит специальная комиссия: платить им страховые деньги или нет. По остальным хозяйствам вердикт уже вынесен: кто не застраховался, ничего не получит. Из застрахованных без страховых выплат останутся те, у кого урожай больше двух центнеров с гектара.

Всего в ЗКО насчитывается свыше 600 крестьянских хозяйств. И, по данным руководителя отдела зерновой и семенной инспекции Управления сельского хозяйства

по ЗКО Кенеса Кайдашева, эти хозяйства оформили 101 договор на страхование посевов от неурожая (застраховали всего 37% от посевных площадей — это 84,8 тыс. га).

В прошлые, урожайные, годы местные фермеры были более дальновидными: так, в 2017 году они заключили 125 договоров на страхование 74,8 тыс. га посевов, а в 2016 году — 150 договоров на 109,9 тыс. га.

Как сообщили «Къ» в областном управлении сельского хозяйства, крестьяне ЗКО собрали в 2018 году 137,2 тыс. тонн зерна — половину прошлогоднего урожая, и это при том, что потребность области в продовольственном зерне в год составляет порядка 112 тыс. тонн, в фуражном зерне — 181 тыс. тонн.

Большими урожаями зерновые культуры фермеров не порадовали: они ниже прошлогодних вдвое — так, средний сбор озимой пшеницы составил 12,4 центнера с гектара, а яровой — 5,8 центнера. Для сравнения, в 2017 году — 26,4 и 11,2 центнера с гектара, соответственно.

Заместитель руководителя управления сельского хозяйства по ЗКО Денис Умашев рассказывает, что в ходе работы комиссии по

списанию сгоревших от неурожая полей было списано 14,2 тыс. га пшеницы. По прогнозным данным к списанию полагались 40,8 тыс. га.

Кстати, если бы в текущем году не было засухи, то крестьяне ЗКО смогли бы собрать с 14 000 гектаров в среднем по 5,8 центнеров зерна с одного гектара. С учетом того, что стоимость одной тонны пшеницы в ЗКО составляет 42 тыс. тенге, фермеры могли бы заработать (14000*5,8*42000) 341 млн 40 тысяч тенге.

Однако по результатам работы госкомиссии только семь крестьянских хозяйств по области получили страховку за сгоревшие в результате сильной засухи посевы пшеницы. Общая сумма страховых выплат им составила 8,7 млн тенге. Каждая страховка рассчитывается исходя из 2159 тенге за гектар — если урожайность на их полях будет ниже двух центнеров с гектара.

По словам г-на Умашева, до конца 2018 года еще 29 агроформирований претендуют на получение страховых выплат из-за неурожая зерна, однако суммы, которые будут выплачены этим хозяйствам, чиновник не уточнил.



Экспортные цены на зерновые культуры и муку в долларах за тонну, в т. ч. НДС 0% (франко-элеватор) на 21.09.2018 года

Наименование станции	пшеница 3 класса, с клейковинной		пшеница 4 класса	пшеница 5 класса	ячмень	мука	Условия поставки		
	23-24%	27-30%							
	продажа	продажа	продажа	продажа	продажа	продажа		продажа	
ст. Петропавловск (ЮУЖД)	152-157	159-164	145-150	-	151-156	253-258	229-234	204-209	DAP
ст. Сары-Агаш	171-176	177-182	168-173	-	173-178	264-269	240-245	216-221	DAP
ст. Луговая	170-175	178-183	165-170	-	170-175	261-266	237-242	212-217	DAP
ст. Тобол	164-169	167-172	157-162	-	161-166	262-267	234-239	211-216	DAP
порт Актау	182-187	188-193	175-180	-	181-186	279284	254-259	231-236	FOB
ст. Бекабад	191-196	200-205	187-192	-	192-197	289-294	264-269	251-246	СРТ
ст. Хайратон	240-245	243-248	233-238	-	239-244	322-327	310-327	275-280	СРТ
ст. Кудукли	243-248	245-250	238-243	-	243-248	329-334	305-310	281-286	СРТ
ст. Саракс	206-211	209-214	195-200	-	200-205	293-298	267-272	263-268	-

Защитите бизнес!

Владельцы ТОО «Продсервис Актобе» в течение трех лет доказывают факт кражи зерна стоимостью 100 млн тенге

В Палате предпринимателей Актыбинской области обратились бизнесмены с жалобами на действия сотрудников правоохранительных органов. В результате краж пострадавшие лишились миллионов тенге, однако полицейские прекращают расследования за отсутствием состава преступления.

Наталья САЛЬКОВА

Жалобы бизнесменов на действия сотрудников правоохранительных органов рассмотрели на очередном совете по защите прав предпринимателей. Владельцы ТОО «Продсервис Актобе» в течение трех лет доказывают факт кражи зерна стоимостью 100 млн тенге. Со слов предпринимателей, его отгрузили для хранения на элеватор ТОО «Умай Балу» в городе Степногорске. Когда хозяйева решили забрать свое зерно, выяснилось, что из 3 тыс. тонн на элеваторе осталось лишь 270 тонн. Работники элеватора не смогли объяснить, куда подевался целый состав зерна, хотя и чеки оплаты за хранение, и договор на хранение, и расписка имеются. В правоохранительных органах решили, что состава уголовного правонарушения нет. Представители компании обжаловали действия следователей в прокуратуре, однако там с постановлением о прекращении уголовного дела согласились.

«Компании заключили договор на хранение зерна. Для того чтобы возбудить уголовное дело, нужно признать в суде этот договор мнимым. Когда у нас будет на руках решение суда о том, что этот документ преследовал цель завуалировать хищение зерна, мы к этому вопросу вернемся. Пока пострадавшей стороне необходимо обратиться в гражданский суд», – говорит заместитель начальника следственного управления ДВД Актыбинской области Евгений Годлевский.

«В этом деле присутствует еще одна сторона. Я считаю, что, скорее всего, представители элеватора, заключая соглашение, преследовали корыстные цели. Это все было умышленно сделано. Где гарантия, что суд признает эту

сделку незаконной? Предпринимателю надо будет годами судиться. А те люди, которые это совершили, сейчас безнаказанно ходят», – сообщил заместитель директора по правовым вопросам ПП «Атамекен» Актыбинской области Руслан Куйшинов.

В палате предпринимателей уверены, что речь идет о хищении в крупном размере, а значит, преступление относится к категории тяжких.

На ворах шапка не горит

История с зерном не единственный случай. Представители супермаркета «АС-маркет» в Алгинском районе не могут добиться справедливости около двух лет. И это несмотря на то, что в деле, помимо актов ревизии, отчета, есть видеоматериалы с камеры наблюдения в торговом зале.

С 2007 года по фактам кражи в магазине было заведено 12 уголовных дел. Самый крупный ущерб предпринимателю был нанесен в 2016 году. Очередная ревизия выявила недостачу товаров на сумму свыше 3,5 млн тенге. Выявили трех подозреваемых в краже продуктов – кассира, охранника и продавца. Но суммы ущерба были установлены гораздо меньше: 50, 20 и 40 тыс. тенге. В итоге сотрудников супермаркета амнистировали. Кто украл остальные продукты и товары, полицейские так и не выяснили. Хотя для владельцев магазина все очевидно. Предприниматель утверждает, что кассир тележками вывозила продукты и передавала родственникам. И даже сама призналась в краже.

Следователи за это время поменялись дважды, а дело прекратили за отсутствием состава преступления. Представители супермаркета утверждают, что вся база данных в магазине компьютеризована и проверить, сколько продуктов завезено и продано, не составит труда, но этого сделано не было.

«Дело действительно расследовалось долго. Это связано с экспертизой. Следственные органы не могли провести экспертизу вследствие того, что предприниматели не предоставляли необходимые материалы, которые необходимо представить экспертизе для установления суммы ущерба. Статья 189 имеет материальный состав и требует наличия подтвержденного



Предприниматели жалуются на бездействие сотрудников правоохранительных органов, последние ссылаются на отсутствие состава преступления.
Фото автора

Фото автора

ущерба. Были проведены две экспертизы. Обе дали заключение, что имеет место нарушение правил ведения бухгалтерии. Поэтому установить ущерб экспертным путем не удалось», – говорит заместитель начальника следственного управления ДВД Актыбинской области Евгений Годлевский.

По мнению предпринимателя, недостающие документы, о которых говорит представитель ДВД, это утерянный самими полицейскими акт ревизии.

«Да, возможно, есть упущения в ведении бухгалтерского учета. Но факты кражи налицо, есть видеозаписи, есть признательные показания. Однако следствие прекращает дело, потому что существуют какие-то преграды. В двух случаях существуют экспертизы. Где-то суммы ущерба нет, где-то аудиторского заключения не хватает. Давайте поставим тогда эти вопросы перед правосудием. Рассматривались ли такие уголовные дела без заключения экспертизы?» – говорит заместитель директора ПП «Атамекен» Актыбинской области Руслан Куйшинов.

С аналогичной ситуацией столкнулась другая предпринимательница. Женщина арендует бутик в ТД «Нурдаулет». Бизнесвумен приняла на работу продавца, которая похитила у нее золотые украшения на 2 млн тенге. Часть пропавших изделий обнаружили в ломбардах, но дело также закрыли из-за отсутствия состава преступления. Прокуратура отменила постановление полицейских, а в палате предпринимателей считают, что материалов в деле достаточно для предъявления обвинения недобросовестному продавцу.

«Почему так происходит? Потому что при приеме на работу нужно составлять индивидуальный трудовой договор, договор о материальной ответственности, должен также быть акт приема-передачи имущества», – говорит г-н Годлевский.

Терроризм не в приоритете

Жалуются предприниматели не только на бездействие, но и на действия полицейских. Владельцы ресторана «Тамаша» усомнились в

законности проверки на предмет антитеррористической защищенности. И как выяснилось, не без основания.

«Есть закон о терроризме, который распространяется на всех. К этому закону есть постановление правительства. В нем приложение, в котором идут разграничения, какие объекты подлежат данной проверке. Выяснилось, что данный ресторан не подпадает под проверку, потому что у него 80 посадочных мест, а в постановлении говорится об объектах, в которых от 100 до 500 посадочных мест», – рассказывает заместитель директора ПП «Атамекен» Актыбинской области Руслан Куйшинов. Сейчас административное производство в отношении предпринимателя приостановлено.

Представители палаты предпринимателей рекомендовали полицейским взять рассмотренные на заседании вопросы на особый контроль. Впрочем, вернуться к их рассмотрению обещали и в ДВД, и в прокуратуре.

«Сколько фактов воровства, краж, а ДВД области, ссылаясь на нормы закона, дела прекращает. Сколько выделяется денег на установку видеокамер для предотвращения преступлений? Сколько средств на технику? Вместо того чтобы защищать налогоплательщиков, они прекращают дела. Получается, можно безнаказанно оборачивать наших граждан. Поднимем эти вопросы на комиссии областного маслихата. Пусть на вопросы ответят представители ДВД», – говорит начальник правового отдела ПП «Атамекен» Актыбинской области Нурлан Махамбетов.

Кроме того, в палате предпринимателей области пообещали оказать бизнесменам юридическую поддержку при обращении в суд. И если не удастся вернуть дела в ДВД и возобновить расследование, то обращения представителей бизнес-структур обещали рассмотреть на заседании Национальной палаты предпринимателей «Атамекен».

Scottish business в Атырау

Шотландских бизнесменов шокировали цены на авиабилеты

В Атырау для установления тесного делового и торгово-экономического сотрудничества между двумя городами побывала делегация шотландских предпринимателей во главе с советником администрации города Абердина по международным вопросам Джоном Рейнольдсом.

Дулат ТАСЫМОВ

Во время встречи в Палате предпринимателей Атырауской области, в которой также приняли участие директор департамента по экономическому развитию администрации города Абердина Андрю Стивен и секретарь Посольства РК в Великобритании Ануар Адильбеков, последний отметил, что видит большой потенциал для сотрудничества двух регионов.

Аналогичной точки зрения придерживается и советник администрации города Абердина по международным вопросам Джон Рейнольдс, который, в частности, подчеркнул: «Мы можем предложить вам свои технологии в IT-сфере, сельском хозяйстве, промышленности».

По его словам, с 2004 года, с момента, когда он в последний

раз был Атырау, здесь многое изменилось и сделан большой шаг в развитии. А главное, атырауские компании теперь могут предложить шотландцам очень хорошие товары и услуги.

«Что касается туризма, то у региона есть большой потенциал. Но по своему опыту я скажу, что одна из причин, тормозящих этот процесс, высокие авиатарифы. Перелет из Лондона в Атырау мне обошелся в сумму, на которую я мог бы совершить кругосветное путешествие из Европы», – говорит Джон Рейнольдс, который считает, что для решения этой проблемы «можно привлечь бюджетные авиалинии».

Сейчас в области работают 88 компаний с участием британского капитала, а шотландский бизнес в основном занят в нефтяной отрасли.

«Безусловно, их деятельность дает значимый толчок нашей экономике. Однако есть много других сфер, где можно совместно работать. Мы заинтересованы в привлечении ваших инвестиционных венчурных компаний к нам в регион. Так, например, на сегодня есть большие перспективы в гостиничном бизнесе, в переработке строительных материалов», – предложил генеральный директор ТОО «Феникс ИСА» Дуисенбек Исмагулов.



Джон РЕЙНОЛЬДС, советник администрации города Абердина (Шотландия) по международным вопросам:

«Перелет из Лондона в Атырау мне обошелся в сумму, на которую я мог бы совершить кругосветное путешествие из Европы».

Пресс-служба Палаты предпринимателей Атырауской области сообщает, что по итогам встречи была достигнута договоренность о тесном сотрудничестве сторон в сфере развития туризма, торговли и государственных закупок.

По данным таможенной статистики, внешнеторговый оборот Атырауской области с Великобританией за I квартал 2018 года превысил \$46 млрд. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года отмечается снижение на 67%.

Не хотите добровольно?

<< 1

По словам юриста, банки указывают в договоре такую услугу, как услуга по обслуживанию займа, удерживают деньги ежемесячно за это, хотя по факту они ее не оказывают.

«Ранее суд отказывал в удовлетворении требований по таким искам. Но с этого года практика поменялась. Главное, чтобы не прошло три года со дня закрытия кредита», – поясняет Адильжан Габбасов.

Но, несмотря на обилие судебных тяжб между банками и их клиентами, показатели по выдаче кредитов населению растут. Согласно данным Атырауского филиала Национального Банка

РК, за январь-август 2018 года филиалами банков второго уровня было выдано кредитов на сумму порядка 218 млрд тенге, что на 24%, или на 42,5 млрд тенге, больше, чем было в аналогичном периоде 2017 года.

«При этом выдача кредитов юридическим лицам увеличилась на 28,2%, до 93,4 млрд тенге, физическим лицам – на 21,4%, до 124,5 млрд тенге», – отметили в Нацбанке.

За обозначенный период на потребительские цели граждане взяли кредитов на 108,6 млрд тенге, что почти на 21% больше показателя 2017 года. И именно потребительские кредиты составляют половину всех выданных займов.

В целом на 1 сентября текущего года задолженность по кредитам, выданным филиалами банков, составила порядка 366 млрд тенге, увеличившись по сравнению с показателями прошлого года более чем на 10%. Из них задолженность физлиц увеличилась на 19% и составила более 220 млрд тенге, а юридических лиц – сократилась на 1,2%, составив свыше 145 млрд тенге.

Объем просроченной задолженности по кредитам на 1 сентября 2018 года составил 32,5 млрд тенге, по сравнению с 1 сентября 2017 года – уменьшение на 2%.

«Этому способствовало уменьшение просроченной задолженности по займам юридических лиц на 5,5%», – пояснили в НБ РК.

Ставка на победу

На прошедших конных соревнованиях, приуроченных к 55-летию города Актау, житель Мангистауской области выиграл 105-й по счету автомобиль.

Айнур КАСЫМ

Владельцем нового автомобиля Nissan Almera, разыгранного на аламан-байге, стал предприниматель из Бейнеуского района Коблан Танатаров. Победу ему принес 14-летний жокей Бакытжан Жеткизген. Юный наездник из села Саин Шапагатов с девяти лет участвует в скачках.

Аламан-байга является одним из сложных видов конных состязаний. По условиям игры участники должны преодолеть дистанцию в 24 км, или восемь кругов, поэтому соревнующиеся должны быть очень хорошо подготовлены. На этот раз в аламан-байге приняли участие больше 20 всадников. Вторым по сложности является соревнование топ-байга. Здесь всадники должны преодолеть дистанцию в 16 км. Для победителей двух национальных игр, прошедших на ипподроме вблизи села Саин Шапагатов, были выставлены два приза – автомобиль Nissan Almera и Lada Kalina. За второе место были выставлены мотоциклы марки LTM.

Обладатель главного приза – автомобиля Nissan Almera – Коблан

Танатаров рассказал, что участие в байге всего лишь его хобби. Основной деятельностью автовальдья является бизнес по продаже автозапчастей.

Конными состязаниями он увлекся 10 лет назад. За это время он со своей командой принял участие в состязаниях во всех областях Казахстана, а также в Российской Федерации – Чечне, Калмыкии, Ставропольском крае.

По его словам, только в Калмыкии он выиграл три автомобиля, одним из которых стал внедорожник Toyota Rav 4. В этом году он также выиграл два автомобиля марки Lada Granta в Чечне и Ставропольском крае. В копилку призов у везучего предпринимателя всего 105 автомобилей.

– Коблан, расскажите, как вам удается постоянно одерживать победы?

– Я не могу сказать, что это просто везение, хотя, может, и это есть. Но к конным видам соревнований мы готовимся серьезно.

– Получается, что вы работаете в команде?

– Разумеется. У меня постоянно участвуют в скачках два жокея – 14-летний Бахытжан Жеткизген и 17-летний Нурсултан Омаров. Для подготовки всадников к соревнованиям я нанимаю тренеров. Также идет подготовка скакунов. За ними осуществляется тщательный уход, для поддержания скакунов в от-

личной физической форме, помимо тренировок, мы прикармливаем их витаминами.

– Скакуны каких пород у вас участвуют в байге?

– У меня их всего семь. И все они английской породы. Они считаются самыми резвыми, поэтому я предпочитаю иметь дело только с ними.

– Где покупаете коней и во сколько они вам обходятся?

– Все скакуны были закуплены в России. Стоимость у них разная. От одного миллиона тенге и выше.

– Самый любопытный вопрос, скажите, а что вы делаете с выигранными автомобилями?

– Все, что выигрывается, инвестируется на развитие моего хобби. Конечно, я не могу держать все эти автомобили у себя, поэтому продаю их. С вырученных денег плачу тренерам, всадникам, покупаю коней. И немало средств, естественно, уходит на содержание скакунов.

– Если не секрет, сколько получают за победу ваши всадники? – Им полагается гонорар. Это 10% от стоимости приза.

– Планируете ли вы превратить свое увлечение в серьезный бизнес?

– Честно говоря, я об этом не думал, но время покажет.



Юный наездник Бакытжан Жеткизген из села Саин Шапагатов с девяти лет участвует в скачках. Фото автора

Фото автора