



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | СЕВЕР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 2 (02), ЧЕТВЕРГ, 6 СЕНТЯБРЯ 2018 г.

СИТУАЦИЯ:
ЗОНА ИНДУСТРИАЛЬНОЙ
ТИШИНЫ

02

В ФОКУСЕ:
ГРЭС
НА ПРОДАЖУ

03

В ФОКУСЕ:
ХЛЕБНОЕ
ДЕЖАВЮ

03

НАШЕ ДЕЛО:
ЭНЕРГИЯ
СВЯЗАЛА

04



* Бриф-новости

Им за державу не обидно

В Павлодаре по подозрению в получении взятки арестован главный налоговый инспектор области. Руководителя областного департамента государственных доходов Ернура Байгурманова подозревают в получении взятки в размере \$100 тыс. На брифинге в Агентстве по делам госслужбы и противодействию коррупции (АДГСПК) сообщили, что вместе с ним подозреваются еще один сотрудник ДГД по Павлодарской области.

Как стало известно, сотрудников госоргана изобличили при возврате средств, полученных в марте этого года от представителя ТОО из Экибастуза за прекращение уголовного дела и недоначисление налогов в размере 1,1 млрд тенге. Агентство на своем канале в YouTube опубликовало видео оперативных мероприятий.

«По месту жительства и на рабочих местах подозреваемых проведены обыски, в ходе которых обнаружены и изъяты: денежные средства в сумме более \$160 тыс., 10,5 млн тенге и 9 пар наручных дорогостоящих швейцарских часов», – добавил официальный представитель агентства.

Фигуранты дела с санкции следственного суда Павлодара арестованы на два месяца. Досудебное расследование проводится по статье «получение взятки в особо крупном размере», санкция которой предусматривает наложение штрафа в размере от 70-кратной до 80-кратной суммы взятки либо лишение свободы на срок от 10 до 15 лет с конфискацией имущества, с пожизненным лишением права занимать должности в государственных органах.

Недолго продержался

В СКО при получении взятки задержан аким района, проработавший в должности всего семь месяцев. 185 тыс. российских рублей чиновник запросил у предпринимателя за общее покровительство. Задержали Жастлека Сыздыкова 1 сентября в ходе оперативно-разыскных мероприятий, проводившихся сотрудниками департамента Нацбюро по противодействию коррупции. Свою вину подозреваемый полностью признал и детально раскаивается. В связи с чем под стражу чиновника не водворили. В настоящее время по данному факту проводится досудебное расследование.

Суд постановил оштрафовать «Алюминий Казахстана»

Размер штрафа предприятию за два административных правонарушения составил почти 3 млн тенге. Дело рассматривал специализированный административный суд города Павлодара по результатам проверки ТЭЦ-1, входящей в состав АО «Алюминий Казахстана». Согласно материалам дела, сотрудники территориального департамента Комитета атомного и энергетического надзора и контроля Министерства энергетики РК выявили, что на трех турбоагрегатах станции установлены комплексы измерения вибрации, которые конструктивно не предназначены к измерению осевого показателя. По мнению специалистов, имеют место составы административных правонарушений, предусмотренных ст. 300 и 301-2 (ч. 2) КоАП. При рассмотрении дела в суде представители АО «Алюминий Казахстана» факт совершения указанных правонарушений не признали. Однако 30 августа судья Асель Адамжанова огласила постановление, по которому АО «Алюминий Казахстана» привлечено к административной ответственности. По ст. 300 КоАП суд постановил подвергнуть предприятие административному штрафу в размере 200 МРП, или 2 млн 450 тыс. тенге. Судебный акт не вступил в силу и может быть обжалован в вышестоящей инстанции.

Стоит хорошо. Вопрос: как ляжет?

Хлебные северные области только приступают к массовой уборке зерновых

Аграриям Северо-Казахстанской, Костанайской и Акмолинской областей предстоит обмолотить более 11 млн га и дать основной объем традиционно главного экспортного товара казахстанского растениеводства. На каждый из этих регионов приходится примерно по четверти валового сбора зерновых в масштабах страны. Но весь этот хлеб еще на корню. Обильные осадки тормозят уборочную кампанию.

Жанара АХМЕТ

Вода, вода, кругом вода

В Костанайской области уборка зерновых стартовала официально еще 15 августа. Аграриям региона предстоит обмолотить 4,1 млн га зерновых, из них 3,4 млн га – пшеница. Но к концу месяца убранными значились лишь около 200 тыс. га. Отставание от прошлогодних темпов составило около 500 тыс. га.

«Будете подъезжать к Новонезжинке, увидите – вдоль трассы мои комбайны выстроились. Стоят, охраняем, ждем прямо там, чтобы любой просвет использовать», – обрисовал обстановку глава крестьянского хозяйства из Аулиекольского района Эдуард Шуллер.

С начала уборочной до 29 августа из своих 5 тыс. га пшеницы Шуллер, имея полный набор техники, смог убрать пока только 300 га, хотя хозяйствует в районе, который в области расположен на границе между южными и центральными. Здесь более легкие почвы и уборку обычно начинают значительно раньше, чем в остальных районах. Однако в этом году за четыре дня последней декады августа аулиекольцев буквально залило водой – выпало 72 мм осадков, двойная месячная норма. Похожая ситуация в большинстве северных и центральных районов области, самых урожайных.

У соседей она не лучше. В Акмолинской и Северо-Казахстанской областях поля превратились в озера.



Казахстанские предприниматели рассчитывают на то, что в этом году российский рынок для них откроется и цена на зерно покроет все издержки, связанные со сложностями полевого сезона. Фото: www.shutterstock.com

«Дожди очень серьезной проблемой для нас стали. Очень давно такого не видел, – признался «Къ» директор ТОО «Шагала-Агро» из СКО Жомарт Омаров 29 августа. – К уборке мы не приступали, планировали 25-го начинать, бобовые убирать и дальше. По всей области такая картина, техника стоит. Ждем, когда погода наладится. Влажность, само собой, будет повышенная, но надеемся, что солнце все-таки увидим и оно спасет ситуацию. Не опускаем руки». ТОО

работает на землях Кызылжарского района, где со своими 25 тыс. га посевных площадей считается одним из крупных. Но временно погода уравнила всех: и КХ, и средние хозяйства, и крупные агрофирмы.

По среднесрочному прогнозу Казгидромета, приемлемая для жатвы погода установится с 5 по 25 сентября. Тогда на северах и развернется масштабная хлебная битва.

«Пока ничего страшного не происходит, – считает директор ТОО «Зуевка» из Алтына-

ринского района Александр Бородин. – Мы умеем подстраиваться под ситуацию. Переоборудуем сейчас технику, сделаем упор на прямое комбайнирование. Нередко начинали уборочную в первых числах сентября и числа до 25-го успевали. Скорее всего, придется убирать более влажное зерно, не ждать, когда его на корню солнце высушит до 12–14%, самим досушивать. Главное – темп не терять».

3 >>

Эра топливного профицита

Нефтепереработчики обещают, что казахстанцы забудут о дефиците топлива

В самом популярном виде топлива – бензине – потребность внутреннего рынка составляет 4,1 млн т, однако уже сейчас Казахстан производит 5 млн т. Итак, на нефтяном рынке страны начинается новая эра – профицитного существования.

Алтынгүл САГИТОВА

Топ-менеджеры АО «НК «КазМунай-Газ» считают появлению профицита главным итогом модернизации трех нефтеперерабатывающих заводов страны. Такая оценка прозвучала в кулуарах международной конференции «Нефтеперерабатывающая отрасль Казахстана. Итоги модернизации». Форум прошел на Павлодарском нефтехимическом заводе, который первым завершил реконструкцию.

Генеральный директор ТОО «ПНХЗ» **Оспанбек Алсеитов** в своем выступлении подчеркнул, что цели модернизации достигнуты: «В ходе реализации проекта использованы современные передовые технологии нефтепереработки от ведущих мировых компаний, лицензиаров, обеспечен выпуск моторных топлив экологического класса К-4, увеличено производство высокооктановых бензинов, налажено производство авиатоплива марки РТ, ведутся работы по получению авиатоплива марки Jet A-1 и зимнего дизельного топлива. По результатам модернизации перешли на трехгодичный ремонт. В этом году впервые произведен текущий ремонт за 15 дней. В настоящее время все заводские установки находятся в нормальном технологическом режиме».

Напомним, модернизация Павлодарского нефтехимического завода, которая шла с 2011 по 2017 год, обошлась в \$895,5 млн. Проектная мощность предприятия – 6 млн т по переработке нефти, глубина переработки – 80%. Техническое обновление подверглись все подразделения предприятия. Построены новые комплексы производств серы, изомеризации и сплиттера



нафты, 12 новых объектов общезаводского хозяйства, обеспечено производство моторных топлив не ниже К-4.

На вопрос «Къ», что дала модернизация всех трех нефтеперерабатывающих заводов Казахстана, директор департамента нефтепереработки АО «НК «КазМунай-Газ» **Мурат Досмуратов** пояснил: «Модернизация еще не завершена, сейчас идут пусконаладочные работы на Шымкентском и Атырауском НПЗ. Но, в принципе, мы уже получаем результаты от нее – те показатели, которые планировали, особенно по бензину. Сейчас выпускаем в сутки уже около 15 тыс. т бензинов и 14,5 тыс. т дизеля, и этого достаточно для потребления Казахстана, а бензиновый пул уже в избытке, что несколько снизило стоимость – до 150–155 тенге за литр. При этом потребность внутреннего рынка во всех светлых нефтепродуктах – дизель, керосин и автобензин – 9,5 млн т в год».

По поводу строительства четвертого НПЗ директор департамента

На Павлодарском нефтехимическом заводе пожинают плоды преобрановий.

Фото с сайта mfa.gov.kz

нефтепереработки сообщил, что необходимость в нем появится не раньше 2030 года. По заказу КМГ консалтинговая компания BCG (Boston Consulting Group) подготовила расчеты, учитывая потребности, грядущую газификацию, рост ВВП.

«Строят НПЗ обычно в месте потребления, в регионе, наиболее развивающемся, где население растет, потому как транспортировка нефти дешевле, чем нефтепродуктов. По видимому, это будет южный регион в районе Центрального Казахстана, это Балхаш, Жезказган, Караганда», – сказал Мурат Досмуратов.

Он не дал однозначного ответа на вопрос о переходе заводов на переработку казахстанской нефти с Кашагана. По его мнению, стоит сначала понаблюдать за налоговой реформой в России, которая коснется нефтедобычи: «Посмотрим, будет нам выгодно брать в России нефть или нет. Если будет выгодно,

то возьмем. Это маркетинг: если выгодно брать в Западном Казахстане, будем брать там. Обе трубы есть. Если вдруг российская нефть будет дешевле казахстанской, то казахстанскую будем продавать и прибыль получать, а в России дешевую покупать».

Директор департамента нефтепереработки АО «КМГ» считает, что нынешнее потребление в 9,5 млн т светлых нефтепродуктов будет расти, но незначительно, поскольку параллельно идет реализация проектов по газификации Центрального Казахстана.

«Если газ появится на севере, газифицироваться будет общественный транспорт и другие виды транспорта. И еще переход на электромобили, хотя на них прогноз небольшой. В общем, рост будет, а если потребление вырастет до 10,5 млн т, тогда небольшой дефицит возможен. Авиакеросин полностью себя обеспечим. Модернизация не завершена, но в этом году произведем 400 тыс. т на следующий год – 600 тыс. т. В последующие годы Шымкент будет увеличивать установку гидроочистки авиакеросина, и мы доведем его производство до 900 тыс. т в год», – уточнил г-н Досмуратов.

Вырастет, по его мнению, и экспортный потенциал. В частности, предполагается, что после завершения модернизации всех трех предприятий объем поставок за рубеж бензина может составить 1,5 млн т, дизеля – 300–400 тыс. т.

«Просто нефтепродукты недооценены, прибыль там выше. Нефть продавать выгодно – деньги сразу получаешь. А чем больше передела, тем сложнее продавать и дороже. Ситуация по ценам зависит от мирового рынка, на сегодня она стабильна», – говорит директор департамента нефтепереработки НК «КМГ».

2 >>

Зона индустриальной тишины

Власти Костаная вложили 5 млрд тенге в создание индустриальной зоны, в которую не спешат бизнесмены

Заявления о старте перспективных проектов на ее территории звучат регулярно, но по факту строятся только три. Ни готовой инфраструктуры, ни налоговыми преференциями, ни обещанием субсидий заманить больше инвесторов в промышленный рай пока не получается.

Татьяна МОРОЗ

Индустриальную зону «Костанай» начали возводить в 2016 году на пустыре на окраине областного центра. Работы по строительству инфраструктуры велись так активно, что уже освоено почти 5 млрд тенге. За это время на 400 га площадки построили многокилометровые сети электроснабжения, водоснабжения, газа и канализации. Еще обещают проложить добротные автодороги и железнодорожные пути. В прошлом году областные власти поспешили объявить, что гектары заняты под определенные проекты.

«Прорабатываем вопрос дальнейшего развития, ориентированного на экспорт производства электромобилей JAS. Для этого мы сейчас строим индустриальную зону, где расположатся несколько заводов по сборке компонентов», – рассказал СМИ в апреле прошлого года аким области Архимед Мухамбетов.

В декабре 2017 года индустриальную зону в Костане торжественно открыли. Правда, без предприятий, зато с административным зданием для управленческого персонала зоны – с офисными помещениями, столовой, мини-гостиницей. А в кабинетах обещали разместить представителей финансовых институтов для удобства инвесторов. Но вот с бизнесменами как-то сразу не сложилось.

Дубль первый

Подбор проектов проводился одновременно с обустройством объекта. О том, что перечень хоть и небольшой, но был, рассказывал аким областного центра Базыл Жакупов. К примеру, речь шла о проекте «Костанай-Пак» по выпуску гофрированной и бугорчатой тары мощностью до 50 млн кв. м. Также TOO Global Gas Group собиралось построить к 2021 году завод по производству ски-



женного газа. Презентовали идеи по организации производства хлебобулочных изделий и маслоэкстракционного завода по переработке семян масличных культур. Кстати, строительство последнего было оценено в \$100 млн. В декабре прошлого года представитель российской компании «Век» Михаил Молочников заявил, что предприятие будет выпускать здесь до 700 новых лифтов в год уже в мае 2018-го, и озвучил сумму инвестиций – 2 млрд тенге. Но ни в мае, ни позже продукцию миру так и не представил. Дело в том, что планы по открытию лифтового завода умерли на стадии строительства офиса будущего предприятия.

«Со слов партнеров, остановка проекта произошла из-за нехватки средств, снижения потребительского спроса, у них значительно снизилась прибыль, что привело к отсутствию возможностей участия нашим совместным проектом», – пояснила курирующая развитие зоны директор департамента привлечения инвестиций социально-предпринимательской корпорации «Тобол» Зульфия Мукашева.

О судьбе остальных проектов пока вообще ничего не известно.

Несмотря на предпринимаемые усилия, пока вложенные в создание благоприятных условий для бизнеса 5 млрд тенге плодов в виде больших инвестиций не принесли.

Фото автора

Дубль второй

Тем временем представители СПК озвучивают новые планы. И вот уже построенное для лифтового завода здание передано в аренду новому инвестору – российской компании «Композит Групп», занимающейся сборкой сельскохозяйственной техники и оборудования.

«На сегодня предприятие активно готовится к запуску: установлено тех-

нологическое оборудование для сборки тракторов, завозятся машинокомплекты. На площадке будет размещено производство по выпуску колесных тракторов марки Belarus, с Минским тракторным заводом уже заключен лицензионный договор», – сообщила «Къ» Зульфия Мукашева. По ее словам, помимо «Композит Групп» в индустриальной зоне Костаная «уже точно» появятся еще два предприятия. Одно из них – производство тягловых машин российского Красногвардейского машиностроительного завода. «Это большой проект, очень перспективный. Надо сказать, что на территории Казахстана сегодня нет аналогичного производства. Основными потребителями систем промышленной вентиляции являются тепловые электростанции, объекты металлургии, нефтехимии и других отраслей. Поставки такого оборудования в основном осуществляются из РФ и стран дальнего зарубежья. Инвестор уже открыл предприятие в Костане, в ближайшее время планирует приступить к строительству производственного помещения», – уверена представитель СПК.

Еще один бизнесмен планирует возвести завод по производству строительных материалов и металлоконструкций. Стоимость проекта – примерно 500 млн тенге. Выпуск первой продукции намечен на октябрь этого года.

«Мы не скрываем, что наполняемость идет трудно, но сложа руки не сидим. Работаем, презентуем индустриальную зону. Говорим о возможностях. Наличие инженерных коммуникаций и транспортной инфраструктуры позволяет существенно сократить затраты и время на запуск производства. А это в конечном итоге позволит снизить себестоимость выпускаемой продукции. Помимо этого инвесторы дополнительно могут получить преференции по налоговым и таможенным платежам, натуральный грант и инвестсубсидии», – не падают духом директор департамента привлечения инвестиций СПК «Тобол».

Но пока вложенные в создание благоприятных условий для бизнеса 5 млрд тенге плодов в виде больших инвестиций не принесли.

Французы зашли на казахстанский рынок

С 1 сентября 2018 года Air Liquide начинает поставки водорода в Казахстане, для этого компания приобрела установку TOO «ПНХЗ» по производству и очистке водорода общей мощностью 31 тыс. Nm³/ч. Это первый, но не последний процесс аутсорсинга на казахстанских НПЗ, в которых крупный игрок рынка промышленных газов намерен участвовать.



Менеджер Air Liquide E&C Жан-Филипп Такиелло уверен, что компания пришла в Казахстан наогао

Алтынгүл САГИТОВА

Инвестиции «Эр Ликид Мунай Тех Газы» (ЭЛМТГ) в 12 млн евро знаменуют первый этап сотрудничества АО «НК «КазМунайГаз» (КМГ) и публичной компании Air Liquide (представлена во французском биржевом индексе CAC 40. – «Къ»), занимающейся производством газа для промышленной и медицинской сфер.

Павлодарский нефтехимический завод вывел в аутсорсинг установку по производству водорода и передал ее французо-казахстанскому СП TOO «Эр Ликид Мунай Тех Газы». Доли участия компаний в предприятии разделены следующим образом: 75% портфеля принадлежит Air Liquide, 25% – АО «НК «КазМунайГаз».

«Первоначальные инвестиции ЭЛМТГ в 12 млн евро знаменуют первый этап сотрудничества Air Liquide и КМГ», – говорится в сообщении, распространенном компанией. Компании-партнеры планируют в дальнейшем поставлять водород и азот на другие нефтеперерабатывающие заводы КМГ.

Водород и произведенный водяной пар будут реализовываться Павлодарскому нефтехимическому заводу в рамках долгосрочного соглашения. Водород используется в процессе гидроочистки дизельного топлива и бензина для снижения содержания серы, что делает транспортное топливо более чистым. По словам представителей Air Liquide, французская компания применит свои технологические разработки и опыт для уменьшения потребления энергии и повышения технической надежности и эксплуатационной гибкости оборудования, производящего газ, что поможет улучшить эффективность и конкурентоспособность ПНХЗ.

В частности, менеджер по инновациям и развитию Air Liquide E&C Жан-Филипп Такиелло отметил: «Air Liquide E&C – компания, которая занимается рынком промышленных газов, и поставка технических газов – наш бизнес. И именно с этого проекта начинается активность компании в Казахстане».

В свою очередь управляющий директор АО «НК «КазМунайГаз» Шухрат Данбай рассказал «Къ» в ходе международной конференции по итогам модернизации TOO «ПНХЗ» в Павлодаре, что Атырауский нефтеперерабатывающий завод также выведет в аутсорсинг водородное производство. А схема работы на всех объектах будет прозрачной: СП, выкупившее существующую установку в соответствии с контрактом на 15 лет, производит водород из водородосодержащего газа, который покупает у давальца, собственника нефти. Произведенный водород СП будет продавать заводу. Используя водород в собственной технологии, завод выставит счет за все расходы тому же давальцу.

«Вот такой замкнутый цикл. Все грамотно. Установку по производству азота тоже будем передавать», – уточнил Шухрат Данбай.

Между тем, по словам Жан-Филиппа Такиелло, компания, обслуживающая около 80 предприятий по всему миру, готова купить и установку по производству азота у всех трех заводов Казахстана и управлять производством промышленных газов.

Информация к сведению: TOO «ПНХЗ» – один из трех крупных нефтеперерабатывающих заводов Казахстана, 100% акций которого принадлежит АО «НК «КазМунайГаз». Проектная мощность завода составляет 6 млн т нефти в год. Завод производит 30% нефтепродуктов от общего годового объема, выпускаемого тремя НПЗ РК.

Эра топливного профицита

<< 1

Управляющий директор по переработке нефти АО «НК «КазМунайГаз» Шухрат Данбай считает главным итогом модернизации нефтеперерабатывающей отрасли Казахстана то, что обеспечен должностной профицит нефтепродуктов.

«Страна будет полностью обеспечена нефтепродуктами собственного производства, и даже появятся объемы, которые необходимо будет экспортировать. В соответствии с двухсторонним соглашением с Киргизией (в целом направлении экспорта – Центральная Азия. – «Къ») в октябре планируем уже отправить первую партию бензина в 50 тыс. т. Это что касается баланса нефтепродуктов», – сказал Шухрат Данбай. – Павлодарский завод возобновил выпуск авиационного топлива марки РТ, высшего качества. Сейчас все авиакомпании с удовольствием начали приобретать эту продукцию, и это повлияло на цены на внутреннем рынке. На оптовом рынке цены снизились почти на 30%. Вот что значит конкуренция! И самое главное – наступает новая эпоха в области нефтепереработки: мы выходим на новые рынки профитного существования, где будем конкурировать с другими, завоевывать новые рынки. И это уже новая философия».

Шухрат Данбай уверяет: казахстанцы забудут про скачки цен, лихорадку по поводу дефицита ГСМ: «Скандалы уйдут в историю, ставьте отчет с 2018 года. А мы будем производить топливо в соответствии с балансом внутреннего рынка».

Собеседник «Къ» привел цифры: «Если сейчас мы потребляем 4,1–4,2 млн т бензина, то уже будем производить порядка 5 млн т. Если дизеля мы потребляем 4,5–4,6 млн т, то также три завода при сбалансированной работе, при полном обеспечении объема нефти будут производить 5,1–5,2 млн т. Авиакеросин будем выпускать в пределах 850–900 тыс. т. Мазут уменьшается

почти на миллион тонн, все будет перерабатываться в продукты класса К-4. А к выпуску К-5 уже готов Атырау».

Кроме того, Шухрат Данбай сообщил, что есть большая программа по переходу от выпуска авиатоплива РТ и ТС к производству суперсовременного топлива Jet A. «Все авиакомпании мира будут приезжать в Казахстан. Грузовые, пассажирские перевозки, естественно, увеличатся. И это будет в 2020 году. АИ-92, АИ-95 у нас сейчас производится больше потребности. И рыночные механизмы заработали: предложение превышает спрос, и вы видите цену на заправах – 150–155 тенге. Это самые дешевые цены в мире!» – подчеркнул г-н Данбай.

К положительным результатам модернизации управляющий директор по переработке нефти АО «НК «КМГ» отнес и цифровизацию на всех трех заводах. В частности, предприятия внедряют так называемый умный завод с помощью продукта компании Honeywell, имея в виду трехлетний пробег без капремонта. Впрочем, цифровизация и автоматизация не привели к сокращению штата, потому как были построены новые установки – по изомеризации и производству серы, где открыто 160 рабочих мест. Разве что персонал ПНХЗ сокращается за счет аутсорсинга вспомогательных подразделений, сейчас здесь трудится всего 1642 человека против 4063 в 2009 году. Но все сотрудники этих цехов работают на территории завода в составе компаний – партнеров ПНХЗ.

Между тем многие компании, участвовавшие в модернизации, намереваются продолжить сотрудничество. Менеджер по продажам и техническому сервису компании GRACE DAVISON Алексей Попов говорит: «Павлодарский нефтехимический завод эксплуатируется 40 лет, из них 35 лет наша компания сотрудничает с заводом. Мы производим для ПНХЗ катализаторы каталитического крекинга со дня первого пуска установок. Если до модернизации выпускали К-2,



«Строят НПЗ обычно в месте потребления, в регионе, наиболее развивающемся, где население растет, потому как транспортировка нефти дешевле, чем нефтепродуктов. По-этому, это будет южный регион в районе Центрального Казахстана, это Балхаш, Жезказган, Караганда».

Мурат ДОСМУРТАТОВ, директор департамента нефтепереработки АО «НК «КазМунайГаз»

то сейчас – К-4, и это огромный прорыв. Вместе с этим они имеют потенциал к выпуску продукции К-5. Мы крекируем тяжелое сырье и получаем бензин, сжиженные углеводородные газы с высокой глубиной переработки».

Уверен в качестве и востребованности своей продукции и директор по продажам катализаторов и технологий компании Haldor Topsoe (Дания) Александр Антонов. «Мы участвовали в реконструкции комплекса моторных топлив, где применялись наши технологии, катализаторы, после чего стало возможным производить гидроочищенное дизельное топливо, бензин и авиакеросин, – уточнил Александр Антонов. – Мы видим, что рынок нефтепереработки в Казахстане движется вперед. То есть развитие и модернизация действующих установок позволяют увеличить производство топлив. Ужесточение экологических требований к топливам, выход на стандарт «Евро-5», на национальный стандарт говорит о том, что есть все предпосылки к тому, чтобы углубить нефтепереработку. Цель нашего визита – развитие отношений, их перспективы».

Цены старые, меню – новое

Арендаторы школьных столовых не знают, как накормить детей по новым стандартам

Акима выделяет на питание школьников из малообеспеченных семей по 221 тенге. Но взять на себя дополнительные расходы пришкольный бизнес не в состоянии.

Полина КИЛЬДИШОВА

Дело не в стандартах

В ходе совещания в Палате предпринимателей Павлодарской области с участием акима Булата Бакауова арендаторы школьных столовых вдруг задали вопрос: как накормить на выделяемые из бюджета 221 тенге в день школьников из малообеспеченных семей?

Еще в апреле 2018 года на пресс-конференции в Алматы с участием представителей общественных объединений, занимающихся организацией здорового образа жизни и детскими программами, были озвучены цифры по стоимости горячего завтрака. Они составляют от 650 тенге для младшей возрастной группы до 960 тенге для старших классов. А в середине августа было объявлено о том, что Казахская академия питания и Национальный центр здоровья питания совместно разработали единые стандарты рациона питания школьников для организаций питания. В частности, разработаны 4-недельные меню для трех возрастных групп.

Единые стандарты рациона питания

Возрастные группы учащихся	Килокалории
7-10 лет	840
11-14 лет	951
15-18 лет	1020

Источник: Департамент охраны общественного здоровья Алматы

«У нас остро стоит вопрос питания детей из малообеспеченных семей. Ежедневно на одного ре-

бенка выделяется 221 тенге на так называемый комплексный горячий завтрак. Он включает в себя второе горячее блюдо, напиток и хлеб. Рацион при этом постоянно расширяется приказами, и контролируется качество предоставляемой нами услуги. Но эта сумма покрывает только 40% требуемого рациона. Хотелось бы, чтобы ее увеличили до разумных размеров», – выступила арендатор столовой в школе № 43 Елена Ваинмайер.

К тому же, заявили арендаторы, количество детей, которых кормят за счет бюджета, растет. Если не так давно таких детей в школе могло быть 50–60, то сегодня в некоторых учебных заведениях их может быть 200. Всего, по данным городского отдела образования, в прошлом учебном году в школах областного центра бесплатно питались 4405 детей. К слову, в Павлодарской области 362 школы, и практически в каждой есть столовая.

По словам акима области, вопрос с оплатой будет решен, но... не раньше утверждения бюджета 2019 года.

ГЧП в помощь

Совместный выход из ситуации государственные органы все же нашли. Но не во внебюджетном изыскании требуемых средств. Да и главный единый стандарты рациона питания школьников для организаций питания. В частности, разработаны 4-недельные меню для трех возрастных групп.

экономить на вредных продуктах и вкладывать средства в полезные. В свою очередь руководитель

Управления образования Павлодарской области Динислам Болатханулы видит решение вопроса в государственно-частном партнерстве. «Мы хотим дать бизнесу столовые не на один год, как сейчас, а на пять лет и более. Тогда у бизнесменов появится возможность вкладывать средства и зарабатывать, появится возможность развиваться. Не секрет, что сегодня в школьных столовых не всегда качественно кормят», – отмечает г-н Болатханулы.

Однако арендаторы такая идея пугает, ведь все они являются индивидуальными предпринимателями, не имеющими свободных средств для вложений, а банки ссуду не дают. Впрочем, по словам акима области, превратить общественное питание в доходное дело все же можно и такие примеры есть в России.

«Я изучал этот вопрос, специально ездил в Екатеринбург. Там компания «Кейтеринг» уже 13 лет на рынке России работает в направлении общественного питания. Они по стране кормят 210 тыс. человек в день», – отмечает Булат Бакауов. По его словам, местные власти давно вынашивают идею создания подобного комбината питания, который мог бы охватить обслуживанием и школы, и другие организации. А пока на ближайшее время чиновники предложили еще один вариант удешевления продуктов для школьных столовых – единое овощехранилище. Предполагается, что это позволит экономить хорошие средства, если учесть разницу цен

на овощи осенью и весной. Сегодня арендаторы закупают продукты на неделю.

ГРЭС на продажу

Российские совладельцы АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» вновь заявили о намерении продать свою долю

Станция мощностью 1000 МВт пока принадлежит двум крупнейшим игрокам казахстанского и российского энергетических рынков: АО «Самрук-Энерго» и ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», у которых по 50% акций.

Алтынгүл САГИТОВА

В ряде российских СМИ появилось сообщение со ссылкой на некоего представителя «ИНТЕР РАО», согласно которому российская сторона «находится в формальном процессе по продаже доли Экибастузской ГРЭС-2». В качестве причины принятия такого решения указана якобы неэффективность актива.

Что имеем, на том и стоим

Отметим, что строительные работы на площадке Экибастузской ГРЭС-2 были начаты в 1979 году. Предполагалось, что станция должна была иметь установленную мощность в 4000 МВт с восемью энергоблоками по 500 МВт. Однако успели построить два, и сейчас по факту ее установленная мощность составляет 1000 МВт, располагаемая – 940 МВт. Работают два энергоблока – № 1 и 2, введенные в эксплуатацию в 1990 и 1993 годах.

Раньше считалось, что объективно необходимо построить третий энергоблок, чтобы обеспечить надежность поставок, да и наличие готовой инфраструктуры, близость источников топлива подталкивали инициаторов строительства к решительным действиям еще в начале 2000-х. В 2009 году во время российско-казахстанского форума приграничного сотрудничества в Оренбурге проект «Расширение и реконструкция Экибастузской ГРЭС-2 с установкой энергоблока ст. № 3» согласовали президенты двух стран Дмитрий Медведев и Нурсултан Назарбаев. Тогда же было решено, что основное оборудование нового блока

мощностью 500 МВт будет российского производства (турбина, генератор). Проект стоимостью порядка 174 млрд тенге был объявлен едва ли не самым крупным в Государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития (ПФИИР) и Карте индустриализации республики.

Однако позже стороны пришли к выводу, что станции нужен более мощный энергоблок – на 630 МВт. После чего акционеры стали рассматривать оборудование китайской корпорации Harbin Electric.

Третий блок повышенной мощности должен был появиться к концу 2014 года, а выработка электроэнергии с его вводом возрасти до 10 млрд кВт·ч в год.

Руководивший совместным предприятием в 2011 году Гани Салимжуров в тот момент в комментариях СМИ заявлял о том, что будут обеспечены земельные средства от Внешэкономбанка и Евразийского банка развития. «Внедрение в Казахстане предельных тарифов повернуло банки и инвесторов лицом к станции. У инвесторов есть доверие и уверенность в том, что вложения окупятся», – отмечал спикер.

Однако коррективы в планы акционеров ГРЭС вносят глобальный экономический кризис и прошедшая в нашей стране волна девальваций. Реализацию проекта отложили, а с завершением государственной политики предельных тарифов для станций, которые действовали в Казахстане с 2009 по 2015 год, прогнозы энергетиков на его продолжение стали очень осторожными. Отодвигались сроки строительства, в разы подскочила и стоимость проекта – речь уже шла о 437 млрд тенге.

В АО «Самрук-Энерго» связывали ситуацию с изменениями параметров проекта, в то же время сообщалось о поставках оборудования, строительномонтажных работах (шли работы по изменению параметров фундамента для установки основного оборудования. – «Къ»), и с 2013 по 2015 год успели доставить оборудование из Китая на



В настоящее время на паритетной основе акции АО «СЭГРЭС-2» принадлежат ПАО «ИНТЕР РАО» и АО «Самрук-Энерго».
Фото: Владимир БУГАЕВ

17 млрд тенге из 82 млрд в соответствии с договором с поставщиком ТОО «Кварц». Тогда фирме авансом было проплачено более 38 млрд тенге. При этом из публичных отчетов российского партнера стало известно, что за эти годы в строительство третьего энергоблока им вложено \$150 млн, в то время как на отдачу не приходилось рассчитывать, а долги нужно было погашать. Даже организовали льготный коридор в Россию, по которому в 2016 году экспортировали 1,8 млрд кВт·ч. А в марте 2017 года российские партнеры заявили о намерении продать свою долю в АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2».

Потенциал есть

Что касается сегодняшнего потенциала станции, то, по данным

председателя правления АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» Николая Тушинского, станция несет нагрузку в 730 МВт.

«За 2017 год электроэнергия выработана при плане в 4,6 млрд кВт·ч на 130 млн кВт·ч больше. В 2018 году рассчитываем на выработку 5,1 млрд кВт·ч электроэнергии», – сообщил журналистам Николай Тушинский весной этого года на своей пресс-конференции. Информацию же о продаже российской доли руководитель предприятия комментировать не стал, ограничившись фразой: «Россияне участвуют во всех проектах станции», имея в виду ремонтные части неосновного оборудования, такого как, к примеру, системы гидрозолоудаления.

В свою очередь исполняющий обязанности управляющего директора по развитию и продажам АО «Самрук-Энерго» Ринат Акбердин на запрос «Къ» по ситуации с продажей российской доли в станции весьма уклончиво пояснил: «Общество не располагает информацией касательно срока продажи, стоимости и покупателя акций АО «СЭГРЭС-2», принадлежащих ПАО «ИНТЕР РАО», а также причин (оснований) их продажи, в том числе в части такого основания, как «неэффективность» актива. Проектное решение об установке основного оборудования китайского производства принималось российской и казахстанской сторонами совместно».

Относительно третьего энергоблока, строительство которого уже не единожды приостанавливалось, и о его техническом оснащении Ринат Акбердин сообщил, что в настоящее время проектная документация и проектные договоры предусматривают установку основного оборудования производства Харбинской энергетической корпорации. «Поставки электроэнергии потребителям планируются как в северной,

так и в южной зонах энергосистемы Казахстана. Ввод в эксплуатацию третьей линии транзита 500 кВ Север – Юг с увеличением его пропускной способности, планируемый в конце 2018 года, является дополнительным позитивным фактором для увеличения поставок. Ориентировочный срок завершения проекта – 2024 год. Мощность энергоблока – 636 МВт», – говорит г-н Акбердин. Отвечая на вопрос об экологическом аспекте, он заметил, что проект предусматривает установку современных пятипольных электростатических фильтров для улавливания золы. «В настоящее время на паритетной основе акции АО «СЭГРЭС-2» принадлежат ПАО «ИНТЕР РАО» и АО «Самрук-Энерго», – уточнил Ринат Акбердин.

Выработка электроэнергии на СЭГРЭС-2



Хлебное дежавю

Громкое дело экс-главы ТОО «КазАгроТрейд» вернули на пересмотр

В Костанайском областном суде вновь рассматривают дело руководителя ТОО «КазАгроТрейд» Абилды Кошанова, ранее осужденного на 8 лет лишения свободы за хищение 53 тыс. т пшеницы «Продкорпорации». Обжаловавший приговор экс-директор предприятия доказывает, что уголовного правонарушения не совершал. Верховный суд и наблюдающие за процессом граждане надеются узнать, куда же делась пшеница на 2,5 млрд тенге.

Ирина АДЫЛКАНОВА

В Костанайский областной суд спустя два с лишним года после завершения вернулось дело экс-директора ТОО «КазАгроТрейд». В мае 2016-го коллегия по уголовным делам посчитала справедливым приговор Житикаринского райсуда, согласно которому Абилда Кошанов, в подчинении которого находился и единственный в районе линейный элеватор, был признан виновным в хищении зерна путем растраты в особо крупном размере (ст. 176 ч. 4 «б» УК РК от 1997 г. – «Къ»). Это более чем 53 тыс. т пшеницы, приобретенной у крестьянских хозяйств для запасов АО «НК «Продкорпорация». Осужденного приговорили к 8 годам лишения свободы с отбыванием наказания в колонии общего режима. В мае 2018 года Верховный суд,



Пока делят судебные разбирательства, крестьянские хозяйства вынуждены возить урожай на хранение в другие районы.
Фото: www.shutterstock.com/corgarashu

где Абилда Кошанов настаивал на своей невиновности, приговор отменил, а дело направил на пересмотр. И в своем постановлении, опубликованном в электронной базе судов, поставил задачу устранить выявленные противоречия и нарушения и «принять законное и обоснованное решение по делу». Пока бывший директор ТОО «КазАгроТрейд» пытается вернуться на свободу, жители области надеются узнать, что произошло с зерном урожая 2011 года на самом деле. Ведь речь идет о крупном продовольственном запасе.

Без умысла пропала

По версии Абилды Кошанова, изложенной на разных стадиях

судебного разбирательства, 2010 год был урожайным. В этой связи, как объяснял тогда глава ТОО, принадлежащий «КазАгроТрейд» элеватор был забит зерном, но необходимо было выполнять договор по приемке и хранению новых партий, заключенный с местным филиалом АО «НК «Продкорпорация». Пока бывший директор ТОО «КазАгроТрейд» пытается вернуть приобретенную пшеницу. Поэтому, по его словам, он был вынужден выдать сельхозтоваропроизводителям 33 зерновые расписки (документ о приеме на хранение. – «Къ») на 55 тыс. т пшеницы 3-го класса и при этом оставить урожай в их амбарах.

Предприятие предьявило национальной компании счет за услуги хранения, а та в свою очередь рас-

считалась с крестьянскими хозяйствами. По убеждению г-на Кошанова руководителем костанайского филиала «Продкорпорации» было осведомлено о том, что зерно не хранится на элеваторе, но процедуру индоссамента с крестьянами провело, получив права на зерно по фактически не обеспеченным ничем распискам. А он сам, чтобы избежать потерь, получил от крестьянских хозяйств письменные гарантийные обязательства. Тем не менее пшеницы в указанных объемах на элеваторе не оказалось. За несколько последующих лет крестьянские хозяйства восстановили порядка 10 тыс. т пшеницы.

«Однако в связи с тем, что хранилища элеватора своевременно не освобождались, а затем следующий, 2012 год был засушливым и неурожайным, большинство товаропроизводителей свои гарантийные обязательства не выполнили и своевременно не завезли оставленное им на хранение зерно», – говорил в своих выступлениях в суде Абилда Кошанов, объясняя причины, по которым проверяющие выявили крупную недостачу зерна и обнаружили муляжи, имитирующие необходимый объем.

Впрочем, он и сегодня продолжает настаивать на отсутствии умысла на совершение преступления и на том, что дело касается недостачи и надо рассматривать его в плоскости гражданско-правовых отношений. У стороны обвинения версия иная.

Где зерно и деньги?

Вкратце напомним, следствие пришло к выводу, что директор

предприятия преднамеренно нарушал закон «О зерне» и правила выдачи и погашения зерновых расписок, выдавая документацию в подтверждение принятия зерна элеватором от крестьян ТОО «Талап Астык», ТОО «АПК Жер-Ана», ТОО «Коньпай Агро», КХ Алашабаева и от других сельхозтоваропроизводителей, число которых в итоге достигло пятнадцати. Причем большая часть урожая принадлежала лицам, аффилированным с руководителем ТОО «КазАгроТрейд», его близким родственникам. Представители национальной компании доказывают, что об отсутствии свободных емкостей ничего не знали, как и о том, что зерно хранилось вне хлебоприемного пункта.

«Кошанов А. К. совершил хищение более 53 тыс. т принятого с сентября 2011 по июнь 2013 зерна. Похитив зерно, распорядился им по своему усмотрению», – настаивало и настаивает уже в процессе нового разбирательства обвинение.

Стоимость этого объема пшеницы – почти 2,5 млрд тенге.

Правда, каким образом директор предприятия распорядился зерном и куда его дел, ни

следствие, ни обвинение в тот момент не пояснили. В итоге это обстоятельство и другие неясности послужили для Верховного суда основанием для отмены приговора и назначения нового рассмотрения.

Между тем АО «НК «Продкорпорация» безуспешно добивается возмещения нанесенного ущерба. Специализированный межрайонный экономический суд ранее поддержал иски требования филиала национальной компании о выплате 3,5 млрд тенге. Чуть позже, после апелляции сумма была снижена до 2,4 млрд тенге. Однако рассчитывать ТОО «КазАгроТрейд» не спешит. Элеватор с 2013 года не работает, хотя банкротом предприятие не признано и проходит процедуру реабилитации. АО «НК «Продкорпорация» настаивает на том, чтобы признать предприятие банкротом, реализовать его имущество и рассчитаться с долгами компании. Себя национальная компания считает кредитором первой очереди. Пока идут разбирательства, крестьянские хозяйства вынуждены возить урожай на хранение в другие районы, а не на этот хлебоприемный пункт.

Житикаринский элеватор строили с 1957 по 1974 год. Его емкость составляет 122 тыс. т. Кроме того, имеются складские емкости на 77 тыс. т. В течение года элеватор может принять и сохранить до 200 тыс. т зерна. В последние годы предприятие принадлежало ТОО «КазАгроТрейд», которое по лицензии занималось приемкой, хранением зерна, владеет мукомольным предприятием и хлебоуловочным производством.

Стоит хорошо. Вопрос: как ляжет?

<< 1

Виды на урожай

Опытные аграрии подтверждают: не было года, когда к посевной и уборочной кампаниям было бы непременно определение «сложная». Отсюда и десятилетиями цитируемая мудрость: «Урожай не тот, что стоит на полях, а тот, что лег в закрома». Однако прогнозы как основу стратегии никто не отменял, танцуют все от определения качества посевов и видовой урожайности.

Как сообщил «Къ» представитель Управления сельского хозяйства Акмолинской области Ержан Бектуров, региону предстоит убрать 4,3 млн га зерновых с видовой урожайностью 13 ц/га. К началу жатвы 80% посевов были в хорошем состоянии, 18% – в удовлетворительном.

В Костанайской области зерновые в этом году занимают 4,1 млн га, из них 3,4 млн га – пшеница. 8 августа на совещании по вопросам организации уборочных работ говорилось, что 64% посевов

находятся в хорошем состоянии, 32% – в удовлетворительном. Дала о себе знать действительно очень сложная по погодным условиям посевная. В мае – июне в центральных и северных районах области выпало от 70 до 124 мм осадков, а дефицит положительных температур за тот же период составил 170 градусов.

«Холодная и мокрая весна неблагоприятно сказалась на развитии растений. Кущение пшеницы было слабее обычного, хлеб стоит вроде красивый, высокий, но редковат», – оценил урожай генеральный директор агрофирмы «Каркын» из Мендыкаринского района Костанайской области Сайран Буканов.

Костанайцы планируют собрать в этом году не менее 5 млн т зерна (в прошлом году было 5,2 млн т), то есть рассчитывают на урожайность чуть более 12 ц/га.

Оптимистичнее всех выглядят прогнозы северокостанайцев. По данным Управления сельского хозяйства СКО, 76% посевов там были в хорошем состоянии, остальные – в

удовлетворительном. Зерновые предстоит убрать с площади 2,8 млн га при видовой урожайности 15,7 ц/га.

Судя по статистике МСХ, из трех ведущих областей зернового пояса страны в последние два года лучшей динамикой развития в отрасли зернопроизводства демонстрировала именно СКО. Там на фоне плановой и масштабной диверсификации, сокращения площадей под зерновые росла их урожайность. Например, в прошлом году она превысила 18 против 17,8 ц/га в 2016-м. В Костанайской области это соотношение выглядит как 12,5 против 13,3 ц/га, в Акмолинской – 11,8 против 12,0 ц/га в 2016 году.

В нынешнем году Северо-Казахстанская область еще уменьшила посевы зерновых, нарастив масляные почти до миллиона гектаров и доказывая, что вал эффективность отрасли – «две большие разницы».

Нам откроется

Диверсификация все заметнее и в Костанайской области, хотя тем-

пы скромнее. В той же агрофирме «Каркын», засеваемой 22 тыс. га, пшеницей занята только половина площадей, остальное отдано льну, рапсу, гречихе, бобовым. Есть и еще подобные примеры. Кстати, на эксперименты смелее идут средние по размеру хозяйства. В целом по области в этом году посевы пшеницы уменьшились на 100 тыс. га, а площади под масляные выросли на 78 тыс. га и занимают 429 тыс. га. Увеличились также площади под зернобобовые и ячмень, который, кстати, становится экономически все привлекательнее для аграриев, имеет высокий экспортный потенциал. Казахстанский ячмень неплохо продается, например, в Иран. Сейчас в Костанайской об-

ласти трейдеры закупают первый ячмень нового урожая по цене до 45 тыс. тенге, то есть превышающей прошлогодние цены на поставки 3-го класса.

Но те, кто сделал ставку на пшеницу, в этом году также рассчитывают на ней заработать. Глава МСХ Умирзак Шукеев недавно заявил о том, что прогнозируется рост цен на продовольственную пшеницу. Глава Минсельхоза говорил о цене в 48–49 тыс. тенге и о возможном ее повышении. Предприниматели Костанайской области всерьез обсуждают цену в 60 тыс. тенге – при хорошем уровне клейковины, за 28%.

Источник оптимизма – информация о засухе в европейских странах, а также снижение прогнозов на

Темпы уборочных работ Костанайской области

Дата	Площадь зерновых	Обмолочено/из них пшеницы	Обмолочено в %	Урожайность
4.09.2018	4 100 000 га	936 000 га/700 000 га	23%	10,5 ц/га

По данным областного управления сельского хозяйства

урожай в РФ до 105–108 млн т. Впрочем, россияне с прогнозами всегда довольно осторожны, прошлогодний – 120 млн т – аграриями этой страны был перекрыт более чем на 10%. Тем не менее казахстанские предприниматели рассчитывают на то, что в этом году российский рынок для них откроется, цена на зерно покроет все издержки, связанные со сложностями полевого сезона, а внутренний рынок не будет испытывать давления сильного соседа.

Казахстан в 2018 году, по данным МСХ, планирует собрать около 20 млн т зерна, примерно треть из которого обычно покрывает потребности собственного рынка, остальное желательно продать на внешних рынках. 1 июля завершился очередной маркетинговый сезон 2017/18 года. Подводятся первые итоги. По отчету IGS – Международного совета по зерну, в этом сезоне Казахстану удалось экспортировать 9,5 млн т зерна, из которых 8,3 млн т – пшеница.

Новое слово в ГЧП

Предприниматель из Астаны, работающий в северных регионах Казахстана, доказывает, что сотрудничество государства с бизнесом в сфере ЖКХ можно превратить во взаимовыгодный контракт. Руководитель петропавловского предприятия «Сапро-НАТ» Аль-Таир Сыздыков рассказал «Къ», как ему удалось решить вопрос в сельских школах, которые он обеспечивает теплом.

Полина КИЛЬДИШОВА

– В прошлом году 23 котла длительного горения были установлены в школах Железинского района Павлодарской области. А недавно ее глава Булат Бакауов озвучил на совещании, что эти котлы будут производиться в специальной экономической зоне «Павлодар». Судя по всему, область вам приглянулась?

– Мы не просто котлы производим, мы подтягиваем современные технологии. К этому обязывает то, что я являюсь членом Ассоциации экологических организаций Казахстана. На самом деле не важно, что вы производите: котлы, солнечные батареи или ветрогенераторы. Прежде всего, это должно быть экономически целесообразно. Во-вторых, произведенные вами вещи должны быть экологически чистыми, насколько это возможно. Но не хочу, чтобы нашу деятельность узко понимали. Есть много изобретателей хороших технологий как за рубежом, так и в Казахстане. Но эти технологии нуждаются во внедрении. Это реальный сектор экономики, которым я и занимаюсь. Одно дело – что-то изобрести, другое – сделать так, чтобы оно работало, приносило пользу.

– То есть вы находите такие технологии и внедряете их?



– Да, именно так было в Петропавловске, где сегодня работает предприятие «Сапро-НАТ». Там есть местный изобретатель Александр Топченко, который, взяв за основу немецкий котел, модернизировал его под местные условия, усовершенствовал эксплуатационные характеристики. Мы его запатентовали.

Предприниматель доказывает, что за счет новых технологий, он улучшает механизм ГЧП, да и себя не делит.

Фото: автора

– Это возможно?

– Да. Есть понятие «абсолютные инновации», когда нет аналогов. А есть улучшенные. Например, автомобиль давно изобрели, но можно привнести в его устройство что-то новое, улучшить характеристики. Это тоже инновация. В результате петропавловский изобретатель повысил энергоэффективность котельного агрегата и снизил вредные

выбросы в окружающую среду. Кроме того, у руководства школ теперь нет проблем по содержанию котельной и котелов, так как мы все затраты взяли на себя.

– Все 23 котельные?

– И не только их. В Северо-Казахстанской области у нас 70 социальных объектов, в планах – Карагандинская и Акмолинская области. Если заглядывать дальше, то и приграничные районы Российской Федерации.

– А теперь расскажите, как это работает в рамках ГЧП?

– Есть сферы, которые до сих пор технологически и организационно стоят на уровне середины прошлого века. Приходим и говорим: государственный механизм работает неэффективно. И предлагаем сделать экономиию для бюджета. Если взять конкретно школу, то теперь у ее директора не будет болеть голова о покупке угля, ремонте котлов, о том, чтобы котел не запылился или не продал уголь на сторону. Он может спокойно заниматься своим делом. А мы – своим.

– Вы же не меценат. В чем интерес?

– За счет применения новых технологий экономим на операционных затратах: меньше топлива, трудозатрат. К примеру, нам уже не надо содержать трех-четыре котелов, достаточно одного или двух. Пришел, загрузил уголь, и он за счет технологии верхнего горения значительно дольше работает. Мы с того же объема угля получаем больше тепла. К сожалению, на сегодня самым эффективным остается уголь, другие источники увеличат затраты. С одной стороны, надо что-то внедрить, с другой – сэкономить бюджетные деньги. В этом наша особенность.

– Вернемся к школьным котлам. Когда начнете получать прибыль?

– Она заложена в тарифе, как это и принято. Срок амортизации оборудования – 7 лет, доверительное управление у нас на 15 лет. В Казахстане есть проблема в сфере ЖКХ. Все об этом постоянно говорят, в том числе и президент страны: надо привлекать инвестиции, повышать тарифы. На мой взгляд, необходимо переходить на стимулирующие тарифы, чтобы инвестиции направлялись на инновации в сфере энергетики.

– А пока не перешли, что делать?

– У нас особый случай. Мы не лезем в большую энергетику, достаточно котлоустановок на селе. Мы хотим показать, что в этой сфере можно работать. На нашем проекте хотят выявить, какие есть проблемы по внедрению ГЧП в стране. Механизм пробуксовывает. Если на небольших объектах эта форма взаимодействия внедряется, то на крупных – нет. Потому что боится и чиновники, и бизнесмены.

– А вы не боитесь?

– Я бы сказал, учитываю риск. Наш проект выстроен иначе, чем привычные ГЧП. Мы не просим расщетки от государства. А вложенные средства компенсируем через тарифы. Замечу, пока все наши объекты находятся в доверительном управлении, договора по ГЧП еще нет. Но это из-за сложности в сборе информации, необходимой для оформления документов. Все котельные построены в советские времена. Де-факто они есть, де-юре некоторых уже нет. Далее мы должны рассчитать расходы текущего бюджета, ведь ранее не велся раздельный учет электроэнергетики по школе и по котельной. Никто не зна-

ет, как правильно считать эмиссию по выбросам. Вопросы масса. Но, надо сказать, акиматы на местах нам активно помогают. Такое уж наследство им досталось, а время на месте не стоит. Надеемся до конца года договоры ГЧП заключить, для нас это определенная гарантия.

– Как я понимаю, вам пришлось одновременно вложить большие деньги в установку котлов. Воспользовались кредитными средствами?

– Установка котла в среднем обошлась в 30 млн тенге. Есть свободные средства. Их можно было бы положить на депозит в банке, но я рассуждал как предприниматель и направил их в бизнес.

– Когда котлы начнут выпустать в СЭЗ?

– Намерения есть. Но поскольку мы являемся субъектом естественной монополии по поставке энергии, то можно сказать, что завод будет строиться другой компанией по нашей инициативе. На самом деле такое производство можно организовать где угодно, в той же России, но хочу, чтобы это было казахстанское содержание по максимуму.

– А кто вы по образованию? И откуда у вас такое звездное имя?

– Мой отец окончил МГУ, физфак, он астрофизик, поэтому у меня и имя такое. Что примечательно, родом он из сельской местности и поступил в Москву. Это говорит об уровне советского образования. Сам я окончил КазГУ, до сих пор обучаюсь, сейчас поступаю в аспирантуру в Москве. Моя специальность – «преподаватель философии». У меня четверо детей. Если бы я жил в советское время, то посвятил бы себя науке.

Заселить любой ценой

Программа «Нурлы жер» дорога для малых городов?

В Экибастузе с трудом реализуются построенные по государственной жилищной программе квартиры. Власти области объясняют проблему неплатежеспособностью населения, и пытаются решить ее с помощью крупного бизнеса и субсидий.

Ирина АДЫЛКАНОВА

Акима Павлодарской области рапортует о росте объемов жилищного строительства в среднем на 11% в год. В этом году в области сдадут около 300 тыс. кв. м, возведенных на бюджетные и частные средства. Только по программе «Нурлы жер» на 12,2 млрд тенге построят и отремонтируют 23 многоквартирных жилых дома почти на 2 тыс. квартир. Большая часть объектов, конечно, расположена в областном центре, но и малые города Аксу и Экибастуз в

стороне не остаются. Дома здесь строят в рамках «Нурлы жер» по облигационным займам местных исполнительных органов для вкладчиков ЖССБ, претендующих на жилье по льготным ценам. Три многоэтажки сдали в первой половине года, и филиал Жилстройсбербанка объявил набор задолго до этого, озвучив, что квадратный метр обойдется потенциальным покупателям в 135 тыс. тенге. Однако в начале августа на совещании в акимате Павлодарской области констатировали: очередь за жильем не выстроилась. «Сейчас на 180 квартир только две заявки», – уточнил руководитель павлодарского филиала АО «Жилстройсбербанк» Талгат Баилов.

На подходе еще четыре дома, и если не заселить людей вовремя, распродажа квартир, бюджетные средства будут заморожены. На прошедшем в днях в акимате области совещании участники пришли к выводу, что жилищного бума не случилось в первую очередь

из-за слабой платежеспособности населения. «Мы же сами сказали, что у нас там промышленные города, нужны квартиры. Теперь, надо врезаться в вопрос, решать его законными способами. Да и деньги не должны зависеть», – сказал аким области Булат Бакауов.

Пойти законным путем – значит выделить средства на удешевление квадратного метра за счет субсидий из бюджета. Предварительно решили, что адекватной будет цена в 100 тыс. тенге. Также власти уповают на сознательность руководства градообразующих предприятий.

Для сравнения: в Павлодаре кредитное жилье по программе «Нурлы жер» распределили еще на стадии строительства. В новом микрорайоне «Сарыарка» в этом году так распродали 700 новых квартир. С появлением новой программы «Баспана», снижающей размер первоначального взноса и с 7% по кредиту, власти ожидают только увеличения спроса.

Жилье – всем!

За четыре года построят 1,3 млн кв. м. жилья

Власти Костанайской области рассчитывают, что программа «Баспана» позволит распродать все, что будет возведено.

Татьяна МОРОЗ

В 2018–2021 годах в области запланировали построить на бюджетные и частные средства 1,3 млн кв. м жилья, а это 4500 квартир в год. Как проинформировали в Управлении архитектуры и градостроительства Костанайской области, план жилищной застройки значительный. Только в областном центре появятся четыре района общей площадью 875 тыс. кв. м. Из них под индивидуальное жилищное строительство выделено 488 га. Это один район «Кунай», в котором будет возведено 23 тыс. домов. Многоэтажное строительство развернулось в микрорайонах «Аэропорт», «Юбилейный» и «Береке». Общая площадь застройки составит 199 га. И по ее завершении в трех районах вырастет 170 домов общей площадью 69 тыс. кв. м. За четыре года улучшить жилищные условия смогут 15 тыс. семей, как с помощью государственных программ, так и самостоятельно. Поэтому, когда в стране взялись за реализацию озвученной президентом инициативы «Новые возможности приобретения жилья для каждой семьи» и разработали программу ипотечного жилищного кредитования «Баспана», костанайские власти заявили: потенциальным покупателям есть и будет что предложить. Даже с учетом повышения спроса условия программы делают доступнее не самые дорогие в стране квартиры. Согласно результатам анализа ипотечной организации



Стройка жилья в Костаное идет полным ходом. Фото: автора

«Баспана» средняя стоимость костанайского жилья составляет 7 400 000 тенге. К примеру, средняя цена приобретаемого жилья в Астане по программе «7-20-25» составляет 15 270 000 тенге, в Акмолинской области – 8 170 000 тенге. Но не все нуждающиеся в крыше над головой костанайцы могут позволить себе и либо годами стоят в очереди за арендным жильем (15 тыс. человек. – «Къ»), либо в надежде на госпрограмму копят на первоначальный взнос. Таких вкладчиков по области порядка 40 тыс. С появлением «Баспаны» размер взноса и проценты за кредит уменьшаются. Власти считают, что это вызовет всплеск покупательского спроса.

«Со стартом программы «7-20-25», со снижением первоначального взноса до 20% от стоимости жилья мы получаем около 10 тыс. потенциальных клиентов только за счет вкладчиков Жилстройсбербанка. По данной программе

для регионов определена максимальная стоимость первичного кредитного жилья в 15 млн тенге. В этом году мы сдаем 3020 квартир, цена которых не превышает установленный лимит», – сказал на совещании, посвященном обсуждению госпрограммы, заместитель акима Костанайской области Сергей Карлюк.

Напомним, в программу «Баспана» включились пять БВУ. Еще три, в том числе Жилстройсбербанк, готовятся в нее вступить.

«У нас в регионе в данном направлении работу осуществляет один банк второго уровня», – пояснил «Къ» исполняющий обязанности руководителя Управления архитектуры и градостроительства Костанайской области Серик Бейсимбаев.

По его словам, в области по новой программе подано 28 заявок, 25 кредитов одобрены и выданы. В стране в целом банками одобрены заявления 1190 соискателей.

Энергия связала



Подстанция необходима для развития ж/д кластера. Фото: Алибек ДЖЕНАЛИНОВ

Железнодорожный кластер Экибастуза обзавелся необходимой для развития электрической подстанцией. Объект стоимостью 2,5 млрд тенге построен с участием частного бизнеса и государства.

Полина КИЛЬДИШЕВА

Набирающему обороты железнодорожному кластеру в Экибастузе необходимо бесперебойное энергоснабжение. Вокруг завода по выпуску колес ТОО «Проммашкомплект» уже выросла целая группа профильных предприятий: завод стрелочных переводов, производ-

ство ремкомплектов и крестовин. Так что запрос на строительство подстанции в помощь действующей поступил давно. В результате менее чем за полгода проект был реализован, он обошелся в 2,5 млрд тенге. Сама подстанция строилась предпринимателями за счет заемных средств, кредит получен в Bank RBK. А вот линии электропередачи, связывающие энергоносители с новым объектом, были протянуты на финансы, выделенные из областного и республиканского бюджетов. Подстанцию подключили сразу к двум генерирующим мощностям – Экибастузской ГРЭС-1 и Аксуской ЭС.

«Чтобы обеспечить железнодорожный кластер электроэнер-

гией, было принято решение о строительстве новой подстанции, – сказал журналистам руководитель проекта Исмаил Мамаев. – Подстанция состоит из двух трансформаторов по 40 МВт. Этого достаточно, чтобы обеспечить всех потребителей данной площадки. Сейчас подстанция находится в тестовом режиме, в ближайшие дни постепенно начнем подключать заводы. Сегодня одной из главных задач остается подключение к подстанции самого крупного потребителя – предприятия по выпуску железнодорожных колесных пар. В сентябре энергетики должны подать сюда напряжение, чтобы на предприятии могли приступить к пусконаладочным работам».

Гранты - назад!

В Павлодарской области госорган выигрывает судебные дела о возврате денежных грантов, выданных на развитие малых бизнес-проектов. Пять исков управления предпринимательства, торговли и туризма к не исполнившим условия грантовой программы предпринимателям удовлетворены.

Ирина АДЫЛКАНОВА

В специализированном межрайонном экономическом суде Павлодарской области завершили рассмотрение исков о возврате грантов, выданных на реализацию небольших бизнес-проектов по программе «Дорожная карта бизнеса 2020». Иски госоргана предъявили пяти жителям области, получившим денежные средства в 2013–2016 годах. Так, ТОО «Магия вкуса» намеревалось приобрести оборудование и наладить производство полуфабрикатов, ТОО Есо-Power собиралось создать

цех по производству вторичного криолита из угольной пыли, ИП «Компания GOOD GAME» заявил бизнес-проектное обеспечение предприятий операционной системой «тонкий клиент», ИП «Немер» инициировал выпуск изделий для производства национальных кисломолочных напитков, а ИП «Снежный барс» – светодиодных светильников. Все бизнес-планы были ранее одобрены региональным координационным советом, и предприниматели получили денежные гранты в размере 3 млн тенге каждый. Однако мониторинг проектов, проводимый финансовым агентом в лице фонда «Даму», показал наличие отклонений от установленных сроков их реализации, сумм на приобретение оборудования и предоставления отчетов. Изучив предоставленную документацию, суд посчитал иски обоснованными. Три из них удовлетворены в полном объеме, и предпринимателем предстоит вернуть по 3 млн тенге, требования к двум ответчикам удовлетворены частично. Таким

образом, управление предпринимательства, торговли и туризма вернуло порядка 12 млн тенге. Павлодарской области только в 2018 году на грантовое финансирование выделены 43 млн тенге, в 2017 году – 32 млн. Из нескольких десятков запущенных проектов не реализованными оказались пять. Напомним, что денежные гранты – один из инструментов для поддержки и развития небольшого бизнеса, воспользоваться которым с 2013 года может гражданин, имеющий оригинальную, конкурентоспособную бизнес-идею, поддержанную комиссией. Средства из республиканского бюджета предоставляются молодым предпринимателям, начинающим предпринимателям, а также женщинам, инвалидам и лицам старше 50 лет на безвозмездной и безвозвратной основе. Максимальная сумма гранта – 3 млн тенге. При этом обязательным условием является софинансирование своего проекта участником программы в размере не менее 10% от объема предоставляемого гранта.