ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЙ И ПОЛНОМОЧНЫЙ ПОСОЛ ТУРКМЕНИСТАНА В РК МАГТЫМГУЛЫ АКМЫРАДОВ: «РАЗВИТИЕ ПАРТНЕРСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ ТУРКМЕНИСТАНОМ И КАЗАХСТАНОМ ИМЕЕТ БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ» >>> стр. 5

WWW.KURSIV.KZ

"Курсивъ" № 48 (626)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 48 (626), ЧЕТВЕРГ, 10 ДЕКАБРЯ 2015 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: ЛОЖНАЯ ТРЕВОГА >>> [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ: ВО ВЛАСТИ ОПЕКа >>> [стр. 4]

КАРЬЕРА И МЕНЕДЖМЕНТ: ЗАРПЛАТУ ПО ОСЕНИ СЧИТАЕМ >>> [стр. 6]

КОМПАНИИ И РЫНКИ: СУПЕРМАРКЕТЫ В НАВАРЕ >>> [стр. 7]

* Бриф-новости

Фермеров ждет специальный налоговый режим

Правительство ищет новые способы стимулирования объединения сельхозтоваропроизводителей в кооперативы. Одним из таких стимулов станет возмещение для кооперативов 70% налогов.

>>> [стр. 2]

Под диктовку ЕЦБ

На минувшей неделе на мировом валютном рынке сохранилась очень высокая волатильность. На фоне заседания ЕЦБ по денежно-кредитной политике евро оказался в лидерах среди большинства мировых валют.

>>> [стр. 4]

Рискованные инвестиции

Мировой экономический кризис пришелся казахстанскому бизнесу очень некстати, учитывая вступление страны в ЕЭП с начала 2015 года, что поставило в невыгодные ценовые условия местных товаропроизводителей, и ожидаемое вхождение в ряды стран Всемирной торговой организации, что влечет за собой отмену ряда мер господдержки для местного бизнеса.

>>> [стр. 6]

Хорошие руки для «Эйр-Астаны»

Эксперты уверены: продажа национального авиаперевозчика – компании «Эйр-Астана» может стать выгодной для любителей путешествий. Кроме того, продажа акций компании иностранному игроку поспособствует притоку поступлений в государственный бюджет.

>>> [стр. 7]

Новые риски инфляции

Отмена ценового регулирования в Казахстане может быть преждевременным решением, считают экономисты, опрошенные «Къ». Они опасаются, что экономика Казахстана еще не готова к полному рыночному ценообразованию и решение правительства отпустить цены может привести к повышению уровня инфляции в стране.

>>> [стр. 9]

Страховщики «отбили» оценку

С 1 января 2016 года оценочные компании больше не будут участвовать в цепочке рассмотрения страхового случая, страховщики будут самостоятельно оценивать размер причиненного вреда при ДТП, об этом в ходе пресс-конференции в Алматы рассказали представители страхового рынка.

>>> [стр. 9]

Новогодние ярмарки и фестивали в Алматы

Подготовка к новогодним праздникам вышла на финишную прямую, и самое время покупать подарки. «Къ» подготовил обзор новогодних ярмарок Алматы, где представлен огромный выбор милых безделушек, оригинальных украшений и детских игрушек.

>>> [стр. 12]

Позднее зажигание

Озвученный правительством антикризисный план действий вызвал у экспертов вопрос – а что мешало раньше?

Антикризис

На селекторном совещании кабинета министров были обсуждены сразу два плана – общенациональный по реализации Послания президента «Казахстан в новой глобальной реальности: рост, реформы, развитие» и антикризисный план действий правительства и Национального банка на 2016–2018 годы.

Дмитрий ЦХЕ

Эксперты считают, что в Доме Правительства не до конца понимают, с чем именно придется бороться

Как сообщил министр национальной экономики **Ерболат Досаев**, проект Общенационального плана (ОНП) содержит целевые индикаторы на 10 лет и 39 мероприятий по пяти основным направлениям. В свою очередь антикризисный план стал началом реализации ОНП. При этом стоит отметить, что правительству пришлось работать в авральном режиме, поскольку президент дал на разработку мер по выводу Казахстана из сложного экономического положения крайне мало времени – буквально неделю. Может, поэтому кабмин не предложил ничего принципиально нового и неожиданного.

«Разработанный в реализацию ОНП антикризисный план включает все поручения, данные главой государства в послании и в ходе расширенного заседания правительства 18 ноября 2015 года. Также антикризисный план включает меры по углублению реформ в рамках Плана нации «100 конкретных шагов», переходящие мероприятия планов оперативных мер на 2015–2016 годы и «особого периода», а также по дедолларизации экономики», – сообщил глава Минэкономики.

По словам Е. Досаева, антикризисный план состоит из двух разделов: формирование новой структурной экономики и оперативные меры по стимулированию роста и кредитованию экономики. В первый раздел вошли приоритеты, ранее указанные в послании, это: стабилизация финансового сектора, оптимизация бюджетной политики, приватизация и стимулирование экономической конкуренции, новые инвестиционная и социальная политики.

При этом в среднесрочной перспективе основной задачей Национального банка РК и Правительства является снижение инфляции до 6–8% в 2016–2017 годах, 5–7% в 2018 году, 4–6% в 2019 году и 3–4% в 2020 году.

Кроме того, по данным Е. Досаева, в апреле 2016 года будет внедрен механизм гибкого изменения базовой процентной ставки, который будет ориентирован на обеспечение стабильности цен и снижение уровня инфляции.

«Это позволит повысить эффективность операций денежно-кредитной политики и усилить ее влияние на ставки денежного рынка», – уточнил министр.

По его словам, для обеспечения устойчивости финсектора по результатам стресс-тестирования всех субъектов банковского сектора на предмет неработающих кредитов до сентября 2016 года будут приняты меры по их признанию и списанию.

Кроме того, в целях повышения доходности пенсионных накоплений до марта 2016 года будут пересмотрены подходы к инвестированию пенсионных активов и до июля 2016 года будут выработаны механизмы передачи активов пенсионных фондов под управление частных казахстанских или иностранных компаний.

В 2016 году из-под контроля Национального банка будут выведены ЕНПФ, Фонд проблемных кредитов и другие финансовые институты.

«Помимо этого в целях дедолларизации экономики Национальным банком совместно с Правительством будет принят комплекс мер по дедолларизации экономики и повышению привлекательности тенговых инструментов, включая развитие рынка корпоративных ценных бумаг и стимулирование биржевой торговли финансовыми инструментами в тенге, введение требования по установлению и указыванию в рекламе цен на товары и услуги, продаваемые на территории страны, только в национальной валюте», – заключил Е. Досаев.

Планируется разработать проекты новой Концепции формирования и использования средств Национального фонда до апреля 2016 года и Бюджетного кодекса в новой редакции до августа 2016 года. По снижению роли государства в экономике будет проведена масштабная работа по разгосударствлению и приватизации. Для активизации привлечения инвестиций в экономику страны в феврале 2016 года будет принят Детальный план, предусматривающий меры по улучшению инвестиционного климата в соответствии со стандартами ОЭСР.

Основными направлениями оперативных мер станут точечная поддержка реального сектора экономики, активная реализация ключевых инфраструктурных проектов в рамках госпрограммы «Нурлы жол», поддержка МСБ, повышение уровня доступности жилья для населения, ускорение реализации проектов АПК, реализация проектов ГПИИР, социальная стабильность и поддержка занятости.

Оптимизация бюджета

В рамках оптимизации бюджетной политики Минфин РК предполагает коренное изменение системы фискального планирования на перспективу. Об этом в ходе заседания сообщил министр финансов **Бахыт Султанов**.

«Помимо стандартных бюджетных маневров, таких как ревизия, пересмотр субсидий, оптимизация и сокращение расходов, мы применим новые практические элементы. Во-первых, разгрузка бюджета возможна за счет закупа работ и дорогостоящего оборудования в рассрочку и аутсорсинга услуг и работ там, где может работать частная инициатива. Этому будет способствовать и активная передача в доверительное управление ряда государственных объектов. Помимо экономики это также повысит эффективность управления», – сказал Б. Султанов.

Во-вторых, предусматривается оптимизация целевых трансфертов местным органам, которые включат в трансферты общего характера. По оценке Минфина, это даст процедурную самостоятельность местным органам, а также увеличит софинансирование с их стороны.

Кроме того, будут предусмотрены новые формы экспертизы и инспектирования исполнения расходов.

Инвестиции

В свою очередь министр по инвестициям **Асет Исекешев** сообщил, что приоритетными для привлечения инвесторов станут шесть направлений. По его словам, первое место в числе приоритетных отраслей отводится обрабатывающей промышленности. Далее «следует сектор продуктивных услуг: здесь инжиниринг, персональные услуги, транспортно-логистическая сфера, геологоразведка, а также развитие здравоохранения и образования».

Третье место, по словам главы ведомства, занимает АПК и развитие соответствующей инфраструктуры.

«Пятое направление – это ГЧП. Шестое – привлечение инвестиций в сфере высокоэффективных секторов экономики, таких как информационные технологии», – сообщил А. Исекешев.

Также, в следующем году будут разработаны инвестпрограммы развития макрорегионов с учетом конкурентных преимуществ. И как отметил министр, продолжается работа по 12 рекомендациям, предложенным ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития).

В частности, по данным А. Исекешева, уже приняты меры по законодательной базе в указанной сфере, в частности по развитию ГЧП, привлечению иностранной рабочей силы, защите прав интеллектуальной собственности, социальной ответственности бизнеса.

«В сентябре 2015 года совместно с экспертами ОЭСР начат второй обзор инвестиционной политики Казахстана, по итогам которого Казахстан станет участником Комитета по инвестициям ОЭСР», – сообщил А. Исекешев.

Мнение экспертов

Алмас ЧУКИН, экономист:

Первое, что можно сказать: сами авторы не называют этот документ программой, потому что это не программа. Это действительно План. Отличие плана от программы в том, что план – это определенный набор действий, в то время как программа – это система увязанных мер: цель, средства, сроки, ресурсы. И еще меня, как эксперта, смущает отсутствие определения «кризис». Надо же разобраться для начала, что такое происходит с нами и с чем мы будем бороться? Все как-то понимают кризис как «деньги кончились». Но это не кризис, кризисов много бывает разных. В Казахстане нет системного кризиса, нет угрозы платежеспособности страны, нет угрозы бюджету. Так в чем же «кризис»? Я мог бы дать свое определение, но лучше бы его дали нам сверху.

Айдархан КУСАИНОВ, экономический аналитик:

Мне показалось, что общий смысл программы можно изложить коротко: большая распродажа существующих активов, месторождений и будущих проектов. Отсюда все меры по разным направлениям: снижение антимонопольного, налогового, таможенного, социального регулирования, массированный пиар, повышение цены на продукцию наиболее привлекательных активов – тарифов монополий. Все остальные части плана – это планы о планах (разработать, внести, пересмотреть) либо продолжение тех же программ по освоению запланированных средств Национального фонда. Ведь все, что описано – это делалось и делается, а доверия к тенге это не вызывает.

По второму направлению сказать особо нечего. Там больше планов на планы, чем конкретных шагов. Единственное, что можно отметить – это возможность местным исполнительным органам закрывать дыры в своем бюджете заимствованиями в центре с рассрочкой возврата до 3-х лет. Это значит, что неожиданностей по платежам на местах не будет.

В плане обозначено, что будет с закредитованными предприятиями реального сектора, которые влачат свое существование и находятся на пороге «быть или не быть». Элементы поддержки производств вселяют надежду на возможность выплыть из кредитно-долговой воронки, которая тянет их вниз. Дальнейшим развитием промышленности и реальным противодействием растущей безработице должен стать перенос промпредприятий из Китая в Казахстан.

Думаю, что реальный пересмотр расходов и увеличение адресной социальной помощи – верное направление, что позволит адекватно перенести средства от всеохватывающей помощи именно тем, кому это реально необходимо.

Айкын КОНУРОВ, депутат мажилиса:

Стабилизация финсектора, нацеленная на борьбу с инфляцией, где определены довольно жесткие показатели, и к 2020 году стоит план в 3–4%, вызывает сомнения. С учетом состояния нашей и прогнозов роста мировой экономики, давление на наш торговый баланс будет долгим и постоянным. В этой связи и курс тенге будет тяжело предсказать. Планируемый механизм гибкого изменения процентной ставки в такой ситуации подразумевает ее рост. Дефицит денег приводит к снижению инфляции. Так что поставленные задачи будут достигнуты, но какой ценой это встанет для реального сектора экономики, вызывает вопросы.

Планы по дедолларизации больше вызывают вопросов.

Жарас АХМЕТОВ, директор Oil Gas Project:

Если же начинать разбирать по существу, то план можно разделить на три условные части: первая – повышенные риски для экономики; вторая – мало конкретики; третья – выглядит привлекательно, но… Что мешало сделать это раньше?

Россия – друг, но истина дороже

Создание транспортного коридора Китай – Казахстан – Турция вызвало волну негатива в российских СМИ

Порт Актау станет одной из ключевых точек ТРАСЕКА

Логистика

Напомним, что сбитый 24 ноября турецкими ВВС российский бомбардировщик вызвал кризис в отношениях двух стран. Президент России Владимир Путин подписал указ о специальных экономических мерах в отношении Турции, по сути запретив ввоз турецких товаров на территорию РФ. В свою очередь Анкара заявила о возможности введения ответных мер. Но в итоге первыми пострадали казахстанские перевозчики.

Гульмира САРБАСОВА

Почти две недели, по информации Союза автомобильных перевозчиков Казахстана, на таможенных постах «Верхний Ларс» (российско-грузинский участок границы), «Троебортное» и «Крупец» (российско-украинская граница) стояли 74 автотранспортных средства, груженых товаром из Турции и следовавших в Казахстан. Комитет госдоходов РК направил в Федеральную таможенную службу России обращение о предоставлении правовой оценки действиям сотрудников постов «Верхний Ларс», «Троебортное», «Крупец», а также о минимизировании таможенного контроля и оперативном пропуске казахстанских перевозчиков. Эти обращения сыграли свою роль и, по данным Комитета госдоходов, на 9 декабря число казахстанских фур, застрявших на границе РФ, сократилось до 17.

Немногим ранее Турция, Китай, Казахстан, Азербайджан и Грузия учредили консорциум по транспортировке грузов из Китая в Европу. Ожидается, что доставка грузов из Китая в Турцию и Европу через территорию Грузии начнется в 2016 году. Такое решение было принято в ходе презентации возможностей и перспектив Транскаспийского транспортного маршрута Китай – Турция – Европа, которая состоялась в Стамбуле. Согласно договоренности в течение 2016 года предусматривается начать перевозку грузов через Украину в Северную и Восточную Европу. Учредителями консорциума стали китайская компания Mishgeng Logistics, «Азербайджанское Каспийское морское пароходство», азербайджанская компания «Караван логистикс» и грузинская Trans Caucasus Terminals, от Казахстана – «КТЖ Экспресс» («дочка» КТЖ).

«В рамках этого проекта в течение будущего года через территорию Грузии планируется перевозка нескольких тысяч контейнеров и таким путем груз из Китая пойдет в направлении Турции. Со следующего года груз будет проходить через Украину в Европу. С помощью данного проекта Грузия вновь возвратится к своему историческому пути, который называется «Шелковым», – сказал директор Trans Caucasus Terminals **Леван Сулаберидзе**.

В России этот проект вызвал неоднозначную реакцию. Так, интернет-издание «Колокол России» разразилось статьей «Казахские батыры всегда идут в обход». В ней автор **Александр Андреев** дает свою оценку ситуации: «Неприятным известием для Москвы стал как сам этот факт, так и то, что в сколоченном консорциуме в качестве ассоциированного члена будет представлена Турция, обещавшая Кремлю «план Б» после его реакции на инцидент с Су-24. Это, в свою очередь, ставит под удар исполнение антитурецких санкций, о которых с присущей важностью говорят отечественные правящие круги».

Автор не обошел вниманием факт становления Казахстана полноправным 162-м членом Всемирной торговой организации (ВТО). «Двадцатилетняя переговорная эпопея, по драматизму близкая к российской, после введения против России санкций заметно ускорилась. В прошлом году западные партнеры Казахстана с лихвой использовали нашу экономическую изоляцию и де-факто лишили нас возможности знать точные условия вступления центральноазиатской республики в организацию. Позднее от инсайдеров Москва узнала, что ВТО предложил Казахстану тарифную ставку по заметно более низким показателям, чем для других участников Евразийского экономического союза.

В России и Беларуси она выше 10%, а для Казахстана составит около 6,5%. Здесь было заложено ключевое таможенно-тарифное противоречие между нашими странами, которым кроме европейцев воспользовались еще и китайцы». Далее автор говорит о том, что сама идея данного транспортного коридора принадлежит китайцам, которые давно вынашивали идею оставить за бортом межрегионального маршрута Россию.

>>> [стр. 2]

Фермеров ждет специальный налоговый режим

Реформы

Правительство ищет новые способы стимулирования объединения сельхозтоваропроизводителей в кооперативы. Одним из таких стимулов станет возмещение для кооперативов 70% налогов.

Элина ГРИНШТЕЙН

Минсельхоз уговаривает фермеров объединиться

Об этом министр сельского хозяйства РК **Асылжан Мамытбеков** заявил 5 декабря 2015 года в ходе круглого стола «Кооперация сельхозтоваропроизводителей в АПК Казахстана. Проблемы и перспективы», прошедшего в рамках рабочей поездки министра в Атыраускую область.

«Вопрос развития кооперации очень важен и актуален для сельскохозяйственной отрасли. Во всем мире сельхозтоваропроизводители решают свои производственные потребности через кооперацию, и в Казахстане тоже настал черед, когда мы должны уделить внимание и дать новый импульс развитию кооперации», – сказал глава МСХ.

Напомним, что 29 октября 2015 года Президент РК подписал Закон «О сельскохозяйственных кооперативах», который вступит в силу с 1 января 2016 года. Данный закон обеспечивает основу для экономического объединения различных сельскохозяйственных производителей. Как отметил Мамытбеков, данный закон был разработан в соответствии с поручением Главы государства. В разработке приняли участие как депутаты Парламента РК, так и представители бизнес-ассоциаций и эксперты мирового уровня.

«Мы постарались, чтобы в этом законе были учтены все те наработки, которые существуют в мировой кооперации. Новый закон, который был подписан Главой государства, решил ряд проблем, существенно тормозивших процесс кооперации сельскохозяйственной отрасли. Среди них – отсутствие возможности распределения прибыли, невозможность участия юридических лиц в сельскохозяйственной кооперации», – добавил министр.

Мамытбеков также сообщил, что на законодательном уровне были решены моменты по прозрачности деятельности кооперативов, а также определена обязательность проведения ими ежегодного аудита.

Еще одним важным для аграриев моментом, о котором говорилось в ходе круглого стола, стал вопрос налогообложения. «Были решены вопросы налогового стимулирования сельхозкооперативов через изменение Налогового кодекса. На сегодняшний день существует возможность пользоваться теми льготами, которые есть в агропромышленном комплексе, то есть на 70% все налоги будут редактировать для сельхозкооперативов», – заявил глава Минсельхоза.

«Мы видим, что есть очень хорошие результаты кооперации. С начала года по инициативе «КазАгро» и «Банка Астаны» созданы региональные кооперативы фермеров, для того чтобы решать их потребительские нужды в области финансирования. И через ряд моментов решены вопросы беззалогового финансирования фермеров для весенне-полевых работ, и мы видим, что результаты очень хорошие», – заключил Мамытбеков.

В подтверждение слов министра относительно хороших результатов управляющий директор АО «Банк Астаны» **Максим Юн** привел статистику. По его словам, выручка от реализации сельхозпродукции инновационного проекта АПК составила 5,8 млрд тенге. «После погашения средств зерновые холдинги заработали около 3,3 млрд тенге. В среднем, в пересчете на одно фермерское хозяйство это около 33 млн тенге», – добавил Юн.

По словам управляющего директора АО «Банк Астаны», в рамках совместного проекта было создано 2 региональных зерновых холдинга – в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях. Данные холдинги объединили 100 фермерских хозяйств, которые засеяли около 200 тыс. гектаров. Урожай превысил 200 тыс. тонн, а общая сумма финансирования в рамках проекта составила почти 2,5 млрд тенге.

Кроме того, Максим Юн сообщил, что пилотный проект по созданию фермерских кооперативов объединил в себе очень удобные условия для коммерческого кредитования: «Используя обширный мировой опыт, мы совместно с нашим партнером Национальным холдингом «КазАгро» предложили уникальный, с нашей точки зрения, продукт для финансирования сельского хозяйства. Во-первых, это беззалоговое кредитование. То есть сумма финансирования достигает 12 тыс. тенге на гектар. Во-вторых, беспрецедентно низкая процентная ставка, порядка 7,41%, что в разы ниже стандартных условий коммерческого кредитования».

Помимо круглого стола преимущества объединения аграриев в кооперативы обсуждались 7 декабря на брифинге в Службе центральных коммуникаций. Секретарем секретариата комитета агропромышленного комплекса Национальной палаты предпринимателей «Атамекен» **Рустемом Курмановым** было отмечено, что новый закон упростил процесс регулирования деятельности кооперацией: «30 ноября мы слышали из уст Главы государства в рамках Послания народу Казахстана о том, что необходимо активизировать разъяснительную работу по донесению до простых фермеров информации о развитии сельскохозяйственной кооперации. Что дает сельхозтоваропроизводителям этот закон? Раньше процедура кооперации была слишком зарегламентирована. Регулировали процесс кооперации около 5 законов. Сейчас – один вполне понятный закон, где оговорены все кооперативные принципы».

Курманов также сделал акцент на том, что новый закон позволяет участникам сельскохозяйственных кооперативов работать по принципу «один член – один голос». «Новый закон позволяет кооперативам и членам кооператива быть более демократичными, то есть члены кооператива имеют один голос и принимают решения совместно. В предыдущих редакциях закона было по-другому: кто больше внес средств в уставной фонд, тот и больше голосов имел. Зачастую слабые фермы, которые не имели возможности внести соответствующую сумму, имели меньшее право голоса. Сейчас этого нет», – пояснил Курманов.

Курманов также развил затронутую Мамытбековым тему повышения прозрачности деятельности сельхозкооперацией: «Законом предусмотрен аудит деятельности кооперативов, то есть сами члены кооператива могут на основании своего решения нанять аудит и проверить деятельность кооператива, чтобы не было у членов кооператива подозрений, что в их деятельности что-то нечисто. Аудит расставляет все точки над «i» и показывает, где нужно подкорректировать деятельность кооператива, на что обратить внимание».

По мнению Курманова, внесение поправок в закон о сельскохозяйственных кооперативах даст фермерам возможность извлекать из своей деятельности прибыль: «Раньше была цель не извлечение прибыли, а удовлетворение своих потребительских нужд. Сейчас цель кооператива – извлечение прибыли. Прибыль, которую они заработали, можно распределять между членами кооператива, либо направлять на развитие кооператива».

Представитель Нацпалаты также подробнее рассказал о возможности участия юридических лиц в кооперации наряду с крестьянскими хозяйствами и порядке их налогообложения: «Допустим, перерабатывающие предприятия совместно с фермерами, к примеру, по молоку, могут организовать кооператив, чего раньше не позволялось. Более того, раньше крестьянские хозяйства платили единый земельный налог, и если вступали в кооператив, то они лишались этого специального налогового режима и платили по установленному порядку налогообложения. Это было сильнейшим демотиватором кооперации. Сейчас на кооперативы, которые вновь организовываются, распространили специальный налоговый режим и для юридических лиц, чего раньше не было. Кроме того, были расширены виды деятельности для кооперативов, то есть кооператив может сам решать в соответствии со своим уставом, чем ему заниматься. Именно вот эта оговорка позволяет не только работать в рамках той деятельности, которая оговорена законом, но и шире вести свою деятельность».

Напомним, что 2 декабря Минсельхоз и НПП «Атамекен» подписали меморандум по вопросам дальнейшего развития аграрной кооперации. В рамках данного документа в течение 2016 года министерство совместно с палатой организует деятельность четырех пилотных кооперативов. В Алматинской области организуют плодовоовощной кооператив, в Жамбыльской – кооператив молочного направления, в Актюбинской – мясного и кооператив по масличным культурам в Северо-Казахстанской области.

Россия – друг, но истина дороже

‹‹‹ [стр. 1]

Говоря о том, что Казахстан пошел на поводу «врагов» России, и буквально «подставил» в таком принципиальном вопросе, как отношения с Турцией, автор намекает, что добром это не кончится, предлагая России закрыть границы для товаров, идущих в Казахстан, «делая вид, что ничего не произошло». (Что, собственно, и случилось с перевозчиками из Казахстана). Далее следуют угрожающие прогнозы: «Не стоит сомневаться, что эта недальновидность доведет страну до своего майдана или дворцового переворота. Последствия этого затем будут мучить как Казахстан, так и импортозамещающую Россию». Сильнее всего, по мысли автора, может пострадать российское автомобилестроение и производство сельскохозяйственной техники, которые уже сейчас с трудом выдерживают увеличение импортного демпинга. Теперь, после официального вступления Казахстана в ВТО, фактически открытая граница породит еще больший соблазн воспользоваться схемами серого импорта и обойти стандартные пошлины для ввозимых через Казахстан в Россию товаров из третьих стран. В этом случае Россия, конечно, найдет, как реагировать. Например, можно понизить внутренние пошлины до уровня казахстанских и не принимать возражений: мол, мы союзники и действуем в рамках унификации торгового законодательства».

Данный материал был широко растиражирован на российских сайтах, и никто не удосужился проверить факты.

«Проект Silk Wind был предложен Казахстаном еще в 2012 году в рамках проекта Евросоюза по строительству международного транспортного коридора Европа – Кавказ – Азия (ТРАСЕКА), – рассказывает эксперт **Камилла Монакова**. – Его целью является создание маршрута скоростного мультимодального транспорта и усовершенствование информационной системы для привлечения грузопотока с использованием услуги door-to-door. Преимуществами проекта являются прямое соединение между крупными грузообразующими странами (Китай, Турция), упрощение таможенных и пограничных процедур и сокращение транзитного времени и времени нахождения в пути».

Как рассказывает эксперт, подписать соглашение по Silk Wind собирались еще в мае 2014 года в рамках Астанинского экономического форума. К тому времени проект соглашения уже прошел процедуры согласования, касающиеся тарифов на транспортировку грузов и таможенного оформления поездов, в Казахстане и Грузии, но не успел пройти данные процедуры в Азербайджане и Турции. В октябре 2014 года стало известно, что подписание соглашения ожидается в ближайшие полгода, до сдачи в эксплуатацию железной дороги Баку–Тбилиси–Карс. Таким образом, реализация проекта была запланирована задолго до текущего конфликта России с Турцией.

В рамках Silk Wind будут задействованы новые инфраструктурные объекты: железная дорога Жезказган–Бейнеу, азербайджанский морской порт Алят, железнодорожная линия Баку–Тбилиси–Карс и железнодорожной туннель «Мармара» (Турция). Грузоперевозки по железной дороге будут осуществляться из Китая в казахстанский порт Актау на Каспийском море. Далее груз на морских паромах будет отправлен в азербайджанский порт – до Баку, затем по железной дороге в порты Грузии, далее груз контейнеровозами будет доставлен в порты Турции или Украины, а затем – в Европу. Этот путь груз сможет преодолевать примерно за две недели, что будет самым быстрым маршрутом доставки международных грузов от западных границ Китая до Евросоюза. Как ожидается, Silk Wind обеспечит транспортировку грузов в объеме 10 млн тонн в год.

В настоящее время около двух млн тонн груза транспортируется из Турции в Центральную Азию через порт Новороссийск и канал «Волго-Дон», также около 2,5 млн тонн груза транспортируется из Турции и транзитом через Турцию в страны Центральной Азии через Иран, т. е. в обход ТРАСЕКА. Грузопоток, следующий по сухопутному коридору из Китая в Европу, в 100 раз меньше грузопотока, перемещаемого по морскому пути, – констатирует Монакова.

Прозрачность для минералов

Казахстанская ассоциация публичной отчетности по ресурсам и запасам (KAZRC) станет членом CRIRSCO (Committee for Mineral Reserves International Reporting Standards – Комитет по стандартам международной отчетности по минеральным запасам) в апреле 2016 года, сообщают в комитете геологии и недропользования Министерства по инвестициям и развитию Казахстана.

Гульмира САРБАСОВА

«На годовом собрании CRIRSCO в городе Бразилиа были одобрены усилия Казахстана по разработке и внедрению международных стандартов по минеральным ресурсам и запасам, а также согласовано, что принятие Ассоциации KAZRC в члены CRIRSCO целесообразно приурочить к проведению конференции MINEX-2016 в Астане в апреле 2016 года», – говорится в сообщении профильного госоргана.

«По данным Комитета, все действующие члены CRIRSCO – Австралия, Канада, Чили, США, Южная Африка, Россия, Монголия, Европа соберутся в Астане для церемонии вступления Казахстана в эту всемирную ассоциацию», – говорит **Данияр Сериков**, представитель Ассоциации горнорудных и металлургических предприятий.

Ежегодное совещание проходило с 30 ноября по 3 декабря с участием заместителя председателя Комитета геологии и недропользования **Акбатыра Надырбаева**, исполнительного директора Ассоциации KAZRC **Сауле Уразаевой** и эксперта АО «Казгеология» **Молдир Туякбаевой**. Представители Казахстана презентовали на собрании инвестиционный потенциал горно-геологической отрасли Казахстана, проект Казахстанского кодекса публичной отчетности о результатах геологоразведочных работ, минеральных ресурсах и минеральных запасах, принципы деятельности Ассоциации KAZRC и Профессионального объединения независимых экспертов недр (ПОНЕН). Напомним, встрече в Бразилии предшествовало подписание Меморандума о взаимопонимании между Министерством по инвестициям и развитию и CRIRSCO, которое состоялось 3 ноября 2015 года в ходе 2-го заседания Казахстанско-Британской межправительственной комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству в Лондоне.

10 ноября 2015 года в соответствии с требованиями CRIRSCO при поддержке Комитета геологии и недропользования Министерства по инвестициям и развитию Республики Казахстан создана неправительственная саморегулируемая организация – Казахстанская ассоциация публичной отчетности по ресурсам и запасам KAZRC. Учредителями KAZRC выступили Ассоциация производственных геологических организаций Республики Казахстан, Республиканская Ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий, акционерное общество «Национальная геологоразведочная компания «Казгеология».

Ложная тревога

Организации здравоохранения в РК продолжат получать бюджетные средства на возмещение затрат

Закон

Изменения в законодательстве, которые могли натолкнуть на мысль об обратном, означают лишь то, что функция по определению порядка возмещения затрат перешла от правительства РК к Минздраву

Павел АТОЯНЦ

Объемы бесплатной медпомощи сокращаться не будут

Поясним, некоторое время назад, на сайте Министерства здравоохранения и социального развития появилась информация об отмене постановления Правительства РК №1529 «О внесении изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 7 декабря 2009 года № 2030 «Об утверждении Правил возмещения затрат организациям здравоохранения за счет бюджетных средств». После ознакомления с ней у редакции «Къ» возник вопрос: не означает ли это, что организации здравоохранения больше не будут получать финансирование на возмещение затрат из бюджета, особенно учитывая введение нормы об обязательном медицинском страховании? Суть отмены постановления № 1529 объяснили в Министерстве здравоохранения и социального развития.

«В соответствии с пунктом 11 статьи 2 Закона РК от 29 сентября 2014 года «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам разграничения полномочий между уровнями государственного управления» полномочия по определению порядка возмещения затрат организациям здравоохранения за счет бюджетных средств переданы от Правительства уполномоченному органу в сфере здравоохранения – Министерству. Финансирование организации здравоохранения из средств государственного бюджета осуществляется на основании норм главы 6 Кодекса Республики Казахстан «О здоровье народа и системе здравоохранения», а «Правила возмещения затрат организациям здравоохранения за счет бюджетных средств» устанавливают порядок реализации норм Кодекса. В связи с утратой силы Постановления № 1529 источник финансирования организации здравоохранения не изменился. Постановление № 1529 утратило силу в соответствие с Постановлением Правительства РК от 29 октября 2015 года», – разъяснили в пресс-службе МЗСР РК.

Также в Министерстве сообщили, что Закон «Об обязательном социальном медицинском страховании» не отменяет возможности получения гражданами гарантированного объема бесплатной медицинской помощи. В соответствии с 34 статьей Кодекса, ее могут получить граждане страны и оралманы за счет бюджетных средств. Это профилактические, диагностические и лечебные медицинские услуги, прописанные в перечне, утверждаемом Правительством Республики Казахстан, как обладающие наибольшей доказанной эффективностью.

«ГОБМП включает: скорую помощь и санитарную авиацию, медицинскую помощь при социально значимых заболеваниях и в экстренных случаях, профилактические прививки. Для непродуктивно самозанятого населения до 2020 года предусмотрено предоставление амбулаторно-поликлинической помощи с амбулаторно-лекарственным обеспечением за счет средств республиканского бюджета», – пояснила пресс-служба Министерства.

Рынок ГСМ: за чей счет?

Вторая половина 2015 года выдалась тяжелой для экономики Казахстана. Однако, несмотря на это, рынок ГСМ получил относительную стабильность в новых условиях. Но какова цена вопроса и за чей счет, мягко говоря, «банкет»?

Начало этой недели охарактеризовалось преодолением нефтью важной психологической отметки – в ходе торгов во вторник цена на Brent опускалась до $39,88 за баррель, и хотя закрепиться ниже $40 «черному золоту» пока не удается, исключать такой уровень уже никто не станет. Ни для кого не секрет, насколько сильно Казахстан и развитие его экономики привязаны к ценам на энергоносители. А потому логично задаться вопросами, как в таких условиях выживают казахстанские нефтяники, и кто платит за сегодняшнюю стабильность на рынке нефтепродуктов.

Доходы недропользователей формируются от одного единственного источника – нефти. Схема проста: «произвел – продал на экспорт» или «произвел – переработал – продал внутри страны». В первом случае нефтяникам приходится сталкиваться с высокими экспортными таможенными пошлинами. Нефть по-прежнему облагается ЭТП в $60 за тонну. Аналогичный уровень можно было наблюдать, например, в 2013 году, когда Brent стоил $109 за баррель. Падение «черного золота» составляет уже более 60%, однако «налог с продаж» остался тот же. Остается только предполагать, что такой уровень пошлины с учетом низких мировых цен делает поставку нефти на экспорт невыгодной.

Поставка переработанного сырья на внутренний рынок также не может приносить серьезных доходов. 25 ноября текущего года вступило в действие постановление правительства об увеличении на 133% акциза на бензин для местных производителей. Для импортных поставщиков ставка осталась прежней. Но при этом самое парадоксальное, что ранее, до отпуска в свободное плавание, повышение цены на бензин марки АИ-92/93 чиновники объясняли тем, что, дескать, дешевый российский бензин, хлынув на наш рынок, может остановить работу отечественных нефтеперерабатывающих заводов. Почему теперь государство резко изменило свою позицию, став на сторону поставщиков импортного топлива, – непонятно.

Министерство национальной экономики РК объяснило свое решение по акцизам снятием «пенки» в виде сверхдоходов с добывающих компаний. Но откуда они взялись в такое проблемное для нефтегазового сектора время, чиновники почему-то не уточняют. Ранее в СМИ сообщалось, что доходы ресурсодержателя в оптовой цене на ГСМ не превышают 1%. Все остальное уходит на производство нефти, налоги, плату отечественным НПЗ за переработку. В таком случае применение разных ставок акцизов к отечественному и привозному бензину лишает наши предприятия права конкурировать с импортными поставщиками на равных условиях со всеми вытекающими негативными последствиями для нефтяной казахстанской отрасли.

Вот и получается, что за стабильность на рынке ГСМ недропользователи платят едва ли не из собственного кармана, поскольку цена реализации нефтепродуктов уже опустилась ниже их себестоимости. Однако НДПИ при реализации нефти на внутренний рынок взимается с недропользователей, исходя из расчета «производственная себестоимость плюс 20%». Еще один парадокс: недропользователи должны не только продавать ГСМ себе в убыток, но еще и платить за это налоги. Неужели фискальные органы настолько далеки от турбулентности на мировых рынках? Ведь закручивание гаек на недропользователях может привести к серьезному падению производства и сокращению тысяч работников нефтяной отрасли.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции:
050000, РК, г. Алматы,
ул. Шевченко, 90, оф. 41
(уг. ул. Наурызбай батыра)
Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 232-45-55,
m.kairbekov@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Игорь КЛЕВЦОВ
Тел. +7 (727) 232-45-55,
kursiv@kursiv.kz

Зам. главного редактора по интернет-версии:
Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 232-45-55,
d.shumaeva@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов:
Руслан ИСМАИЛОВ
Тел. +7 707 171 12 24,
r.ismailov@kursiv.kz

Редакция:
«Компании и рынки» Гульжанат ИХИЕВА
«Банки и финансы» Ольга КУДРЯШОВА
«Культура и стиль» Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор:
Элеонора БЕЙСЕНОВА

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Андрей НЕСТЕРОВ
Наталья ГРИГОРЬЕВА

Представительство в г. Астане:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2,
оф. 201 В, БЦ «Держава»,
по вопросам размещения рекламы
обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального представительства:
Алина КОЖАХМЕТОВА
Тел. +7 702 112 34 56,
astana@kursiv.kz

Корреспонденты г. Астана:
Гульмира САРБАСОВА

Руководитель службы по рекламе и PR:
Аина ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения:
Ертлек МЕЙРАМ,
e.meyram@kursiv.kz

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір».
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

«Самрук-Қазына»: Трансформация в действии

Группа компаний фонда «Самрук-Қазына» подвела итоги реализации программы трансформации за первый год и озвучила планы на предстоящий

В годовом собрании по трансформации Группы компаний АО «Самрук-Қазына» приняли участие топ-менеджмент Фонда и дочерних компаний, экономисты и эксперты.

Гульмира САРБАСОВА, Павел АТОЯНЦ

Как заявил, открывая мероприятие, председатель правления АО «Самрук-Қазына» **Умирзак Шукеев**, Фонд в рамках трансформации меняет функциональную модель управления. «Коммерческий блок фонда будет значительно усилен: 60% сотрудников будут заниматься вопросами создания новых отраслей и управлением текущим портфелем стратегических активов», – пояснил он.

Новая функциональная модель фонда, по информации У. Шукеева, включает три основных направления: коммерческие функции (управление портфелем существующих активов и развитие новых компаний или индустрий), корпоративные функции (финансы, управление человеческими ресурсами, операционная поддержка) и функции мониторинга (включая новую для фонда функцию комплаенс).

По словам руководителя холдинга, в новой оргструктуре упразднены позиции заместителей председателя правления и количество топ-менеджеров сокращено с 16 до 9 управляющих директоров.

Текущие направления деятельности будут перегруппированы и распределены с учетом стоящих перед фондом задач по максимизации прибыли и концентрации на профильных видах деятельности, пояснил он. Новая оргмодель разработана при участии консультантов BCG, Deloitte на основе лучшей мировой практики, применяемой для аналогичных многопрофильных холдингов и суверенных фондов национального благосостояния со схожим мандатом.

«Таким образом, фонд будущего перестает быть преимущественно административной надстройкой к деятельности портфельных компаний и будет больше нацелен на создание добавленной стоимости. Фонд будет действовать в первую очередь как коммерческая организация», – отметил он. При этом г-н Шукеев подчеркнул, что трансформацию нужно рассматривать не как оптимизацию или модернизацию. «Это гораздо глубже – процесс, который должен поменять мышление людей, нацелить их на прибыль, поиск эффективности, когда каждый человек на своем месте», – отметил он.

Приватизация как часть трансформации

Неотъемлемой частью программы трансформации является приватизация. Одним из целевых показателей программы трансформации является снижение количества компаний и организаций, входящих в группу Фонда, с 550 до 200 единиц, оптимизировав при этом количество уровней управления дочерними и зависимыми организациями до трехчетырех с нынешних девяти. Оптимизация структуры позволит Фонду повысить эффективность управления активами, улучшить финансовые и операционные показатели и сравняться по качеству менеджмента со своими зарубежными аналогами.

Ориентир для АО «Самрук-Қазына» – холдинги Temasek и Khazanah.

«Мы должны научиться эффективному управлению активами, стать лучшими инвесторами. В цифрах это нулевой EVA к 2020 году (EVA – это добавленная экономическая стоимость или реальная экономическая прибыль, заработанная компанией после вычета всех капитальных затрат). Но это долгосрочная цель. На пути к ней у нас есть промежуточные цели, достижение которых требует безотлагательности. Надо переходить от теории к практическим действиям, работать быстро и энергично. Скорость в современном мире бизнеса – решающий фактор», – сказал г-н Шукеев.

Говоря о программе трансформации в целом, Умирзак Естаевич подчеркнул, что она представляет собой не просто отдельные инициативы, а масштабные фундаментальные изменения, которые коснутся всех компаний и каждого сотрудника. «Это большая работа, но нам надо уложиться в пять лет. Поэтому очень важно нам всем действовать синхронно в тесном взаимодействии и максимально использовать уже имеющийся опыт. Поэтому мы каждый год будем проводить подобные годовые собрания, чтобы поделиться тем, что было сделано, где мы находимся в процессе реализации программы, определить приоритеты на будущий период, так сказать, для того, чтобы сверить часы», – заключил г-н Шукеев.

Модель коммерческого управляющего портфелем

Как рассказал глава Фонда, в прошлом году силами сотрудников и консультантов было проанализировано более 2 тысяч бизнес-процессов, после чего разработано дерево КПД Фонда, которое позволяет каскадировать главные стратегические цели таким образом, что каждый сотрудник является частью выполнения стратегии. Это позволило Фонду на своем примере протестировать методологию, которая в дальнейшем была предложена компаниям.

Сам Фонд начал переход от модели контролёра к модели коммерческого управляющего портфелем. Это означает, что в будущем АО «Самрук-Қазына» будет само создавать новую стоимость, не являясь административной надстройкой к деятельности портфельных компаний.

«Фонд в первую очередь – это коммерческая организация. Ее основа – коммерческие функции. Не менее 60% персонала работает в этом блоке. Корпоративный и мониторинговый блоки также будут усилены новыми компетенциями. Теперь их основной задачей станет поддержка коммерческого блока Фонда, параллельно с повышением эффективности контроля в группе холдинга. Данная операционная модель стала основой для новой организационной структуры, которую мы официально презентовали всем сотрудникам Фонда 3 декабря, и сейчас мы запускаем процесс перехода», – сообщил докладчик.

«Быстрые победы»

В ходе своего выступления Умирзак Шукеев перечислил конкретные успехи, достигнутые в ходе трансформации.

«Мы открыли счет нашим «быстрым» победам. Примером таких побед стала новая система грейдинга сотрудников, разработанная под руководством нашего HR-директора совместно с международными консультантами, имеющими опыт аналогичной работы с крупнейшими компаниями в мире. Наш список быстрых побед продолжает новая концепция закупок. Инициатива нацелена на достижение экономии в 380 млрд тенге в год. Данная концепция – это квинтэссенция международного опыта. Ее основные преимущества – предквалификационный отбор, категоризация и централизация закупочного процесса на разных уровнях», – отметил г-н Шукеев.

По его словам, на сегодня регистр закупок в группе компаний насчитывает 150 тысяч разных наименований, среди которых можно найти тысячи однородных товаров, закупаемых разными компаниями по разным ценам. Категоризация в этих списках поможет сгруппировать эти закупки, унифицировать условия и добиться значительных скидок от поставщиков. Далее можно консолидировать закупки определенного вида товара или услуги не на уровне одной компании, а в пределах соответствующей группы компаний, например, нефтедобывающих. Как показывает международный опыт, эффект от этой меры может составлять до 25% экономии.

Следующая «быстрая победа» может быть достигнута в спонсорской деятельности фонда. Благотворительность в группе компаний «Самрук-Қазына» будет делегирована специальному фонду «Самрук-траст». Он ежегодно будет получать фиксированную сумму. Распределением средств будет заниматься совет директоров, в состав которого войдут независимые представители спорта, культуры и социальной сферы.

Трансформация АО НК «КазМунайГаз»

Компания фокусируется на повышении эффективности девяти направлений, рассказал председатель правления компании **Сауат Мынбаев**. В их числе – стратегическое планирование, бухгалтерский учет, казначейство, система закупок, информационные технологии и другие. Данная деятельность охватывает 40 дочерних организаций КМГ.

«Сделано много, мобилизована команда, однако основные результаты и отдача будут видны на последующих стадиях. Учитывая текущую ситуацию, мы приняли решение совместно с «Самрук-Қазына» о переконфигурации и упрощении отчетности, для концентрации усилий и оптимизации затрат. Сейчас у нас четыре формы отчетности, а в будущем будет только одна единая отчетность», – уточнил глава компании.

На сегодняшний день в компании завершено обновление стратегии. Проходит важный процесс автоматизации, утверждены функциональные КПД (ключевые показатели деятельности). Завершен процесс разработки Дерева КПД, и продолжается работа над моделью создания стоимости компании.

В целом, добавил г-н Мынбаев, трансформация поможет «КазМунайГазу» измениться в соответствии с реалиями и выйти на новый уровень развития для достижения стратегической цели по вхождению в 30-ку ведущих нефтегазовых компаний мира.

Победы «Казпочты», в которые не верило общество

«Когда мы только вступили на путь изменений, никто особо не верил, что «Казпочта» может измениться, – начал свое выступление председатель правления АО «Казпочта» **Багдат Мусин**. – Запустив ряд инициатив в рамках проекта «Быстрые победы», мы показали клиентам, что можем меняться и будем меняться и продолжать трансформироваться. С момента старта программы трансформации мы стараемся максимально улучшить условия для наших производственников – почтальонов и сортировщиков. Мы автоматизировали или механизировали часть сортировочных центров и начали этап предоставления смартфонов и велосипедов почтальонам. От бумажных извещений перешли к СМС-уведомлениям, а с внедрением постаматов значительно облегчили процесс получения посылок, которых ежемесячно становится на 20–30 процентов больше».

Багдат Мусин поведал, что АО «Казпочта» планирует презентовать супермаркет посылок. Это офис с большим количеством стеллажей, где будут храниться до тысячи посылок.

«Клиент сможет приходить в данный офис, указывать трек номер на дисплее специального аппарата, получать квитанцию и забирать свою посылку со стеллажа на выходе, предварительно сверив данные посылки и оплатив стоимость услуги (при необходимости) на кассе. Таким образом, число задействованных сотрудников сокращается с 30 до 5. В январе мы откроем такой супермаркет рядом с ТРЦ «Хан Шатыр» в Астане, затем в других городах страны», – поделился планами глава АО «Казпочта».

По словам г-на Мусина, с развитием электронной коммерции у почты открылось «второе дыхание». До трансформации «Казпочта» сокращала сельские отделения, а в настоящий момент происходит насыщение сельских отделений новыми услугами.

«Уже сейчас мы предлагаем сельскому населению партнерство с государством по функциям ЦОНа, с бизнесом по доставке товаров, продаже ж/д билетов и с БВУ по выдаче кредитов», – привел пример докладчик.

Кроме того, Багдат Мусин рассказал, что для стимулирования рынка электронной коммерции запущен новый проект vpost.kz, который поможет казахстанцам заказывать посылки из США в Казахстан напрямую. Это позволит «Казпочте» конкурировать с многочисленными участниками рынка.

Также г-н Мусин рассказал о новом подходе к повышению рентабельности сельских отделений путем насыщения их новыми сервисами: продажа ж/д билетов, доставка из города в село товаров и лекарственных средств, заказанных сельским жителем по каталогам, кредитование сельских жителей партнерами «Казпочты» и осуществление доставки товара, оформленного в кредит, из города в село.

«Все эти проекты в следующем году будут запущены во всех филиалах по стране, и это позволит не только повысить выручку компании, но и заработать нашим почтальонам-операторам, которые работают на полставки из-за отсутствия объемов работы. Быстрые победы и ряд принципиально новых проектов помогли нам изменить мнение о возможности изменения имиджа компании, но важно учитывать, что системные изменения – главное в трансформации компании», – завершил свое выступление Багдат Мусин.

Трансформация глобального игрока атомной промышленности

Как отметил в ходе своего выступления председатель правления АО «НАК «Казатомпром» **Аскар Жумагалиев**, в рамках трансформации компания планирует укрепить функции маркетинга.

«В компании будет создаваться структура маркетинга на основе международного опыта. Произойдет выведение управления маркетинга в отдельное подразделение с внедрением аналитических функций. На втором этапе будет создана трейдинговая компания. Трейдинговые подразделения есть у всех крупнейших компаний уранового рынка», – описал стратегию работы в этом направлении председатель правления Казатомпрома.

Следующим пунктом трансформации для компании станет модернизация технологии производства. Эта работа будет включать в себя улучшение энергоэффективности за счет внедрения возобновляемых источников питания, модернизацию энергооборудования и снижение энергоемкости, усовершенствование технологических процессов, строительство собственных перерабатывающих мощностей, замену устаревшего оборудования, строительство перерабатывающих мощностей, разработку и внедрение новых эффективных методов ремонтно-восстановительных работ, повторное использование материалов и оборудования. Все это, по планам, позволит к 2020 году снизить затраты на 12,4 млрд тенге.

Также будет проведена работа по автоматизации в таких направлениях, как диспетчеризация производства, выстраивание контроля состояния и распределения ресурсов, оперативное и детальное планирование и др. В рамках логистического направления и управления складами запланировано снижение неликвидов, нормирование расходов материалов, повышение точности планирования, снижение количества срочных поставок. Ситуационно-информационный центр будет вести бизнес-аналитику, просчитывать риски и давать прогнозы. Планируется, что эффективность всех этих мер приведет к снижению затрат на 4,3 млрд тенге к 2020 году.

Кроме того, для повышения эффективности контроля над производственным процессом часть работников из города Алматы передислоцируются в Шымкент и Кызылорду. На сегодняшний день в эти два города было переведено уже 10 предприятий.

Также г-н Жумагалиев отметил, что в 2016 году количество уровней управления дочерних зависимых организаций будет сокращено с 4 до 3. В 2019 году количество ДЗО будет сокращено с 83 до 38. В 2019 году Казатомпром планирует полностью вывести непрофильные компании, тем самым увеличив показатель EVA на 9 млрд тенге.

Еще по одному пункту трансформации – применению лучших практик в развитии и управлении персоналом было отмечено, что квалифицированный технический персонал для атомной отрасли будет отбираться путем конкурсного отбора, персонал будет повышать квалификацию, также будет вестись работа с вузами, где готовят технических специалистов.

Резонанс Трансформации «Самрук–Қазына»

Во встрече приняли участие казахстанские и международные эксперты. Своим мнением поделился директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов**. Он дал оценку основным процессам и решениям, внедренным в рамках реализации Программы трансформации, и высказал свои рекомендации.

«Перечислю несколько ключевых программ, которые в настоящий момент реализует Фонд «Самрук-Қазына». Это программа приватизации, программа «Народное IPO», программа трансформации. Насколько мне известно, Фонд за последние два года сократил число дочерних структур с 750 до 600 и дальше в рамках трансформации планирует сократить до 300, при этом число звеньев сократится с 9 до 4. В целом приватизация объектов – это правильный шаг, единственное, жаль, что основной поток приватизации приходится именно на период кризиса, из-за чего есть вероятность, что рыночная цена активов уменьшится. Хотя, с другой стороны, возможно, именно наличие кризиса ускоряет сам процесс приватизации. Что касается программы «Народное IPO», то в прессе обсуждался вопрос изменения формата программы, что теперь это будет обычное IPO, без приставки «народное». Если это будет сделано, то оцениваю это как правильный шаг, который устраняет термин, обязывающий имитацию «народности» процесса вывода IPO. В настоящее время термин «народный» излишнее социализирует вполне обычный коммерческий процесс. Единственная рекомендация – так как на IPO выводятся крупные и прибыльные объекты, то имеет смысл отложить IPO на год-два, пока ситуация в экономике не выправится. Это необходимо с целью максимизировать цену продажи при первом размещении.

Что касается программы трансформации, то она действует пока год. Насколько я знаю, трансформация идет в центральном аппарате, в АО «Казпочта» и АО «КТЖ», а также в «КазМунайГазе». Пока завершился этап планирования, и только теперь планируется перейти к этапу реализации. О конкретных результатах говорить рано, но, судя по всему, некоторые компании уже фактически перешли к трансформации. Например, АО «Казпочта». Дело в том, что там есть две-три составляющие, которые сейчас импонируют стороннему наблюдателю. Во-первых, возможность применения новых технологий и наглядная демонстрация их возможностей. Во-вторых, приход нового руководства, которое считается технократическим. В-третьих, наличие в составе совета директоров независимых директоров тех, к кому есть доверие у общества. Я имею в виду **Жандосова Ораза Алиевича**. Возможно, имеет смысл распространить такой опыт и на другие компании, где трансформация еще предстоит.

Также надеюсь, что предложенная в рамках презентации модель новой оргструктуры Фонда и управления дочерними структурами позволит перейти к модели управления дочерними структурами, которая предполагает уменьшение промежуточного контроля, к контролю над достижением результата.

Хотелось бы затронуть и распространенный миф про «Самрук-Қазына», что фонд якобы формирует до 40% от ВВП. Эта цифра основывается на некорректном показателе, когда соотносят активы фонда к ВВП. По итогам 2014 года активы фонда составили 16,6 трлн тенге, или около 40% от ВВП. Если считать выручку, которая составляет около 5,1 трлн тенге, то соотношение падает до 12%. Если же считать только добавленную стоимость, то она составляет примерно половину, то есть около 5–6% от ВВП. Собственно, это справедливое отражение доли Фонда внутри ВВП. Такая же цифра выходит, если высчитать долю активов Фонда в общем объеме активов в экономике. Также часто говорят, что Фонд не нужен. Но тогда есть две альтернативы: первая – возвращение к предыдущей модели, когда дочерние компании перейдут в подчинение к профильным госорганам, что не только является, по сути, шагом назад, но и, в принципе, убьет корпоративное управление. От этого в свое время уходили. И задача «Самрука» – внедрять принципы корпоративного управления и все время повышать стандарты.

Вторая альтернатива – это закрытие фонда и открытие нового. Но, по сути, это не решение. Более того, постоянные реорганизации фонда, слияние с ФУР Казына и т. д., затягивали с данной трансформацией. Ее можно было сделать раньше, но в итоге ее делают сейчас. И последнее. Сейчас, в период кризиса государство должно играть активную роль, наращивая расходы таким образом, чтобы компенсировать падение частных расходов и постепенно стимулировать возобновление их роста. Конечно, неэффективные расходы должны снижаться, но одновременно должны наращиваться эффективные. Надеюсь, что трансформация Фонда позволит как в каждой отдельной компании, так и в целом по Фонду увеличить эффективность расходов и во время кризиса стать одним из ключевых антикризисных драйверов экономики.

Своим видением ожиданий общества от процесса трансформации национальных компаний поделился директор Казахстанского института стратегических исследований **Ерлан Карин**.

– Повестку трансформации «Самрук-Қазына» глава государства сформулировал в прошлом году. Замечу, что президент неизменно ставил задачу повышения эффективности работы Фонда, то есть задолго до запуска официальной программы. Осенью же прошлого года **Нурсултан Назарбаев** дал старт именно Трансформации – глубокому и всеобъемлющему преобразованию деятельности Фонда. Но мы, эксперты, считаем, что по своей актуальности и значению Трансформация должна стать проектом, без преувеличения, национального масштаба. В идеале… – заключил эксперт.

Задача масштабных преобразований была провозглашена в докризисный момент, до того, как национальная экономика столкнулась с мировым кризисом, когда цены на сырье были высокими, а геополитические факторы не имели доминирующего влияния на глобальную экономику. Но сегодня ситуация резко изменилась. Причем изменилась в худшую сторону. Мы наблюдаем замедление ведущих экономик мира, колебания национальных валют, дальнейшее снижение цен на ресурсы и энергоносители, резкое повышение геополитических рисков, тренд милитаризации в глобальной политике. Одним словом, президент смог в очередной раз предвидеть стратегическую повестку для государства и бизнеса.

Если в прошлом году повестка трансформации многим была непонятна, а некоторые ее даже не разделяли, то сегодняшняя ситуация, сложившаяся внутри и вокруг страны, создала понимание, что трансформироваться (или модернизироваться) нужно всем – государству, бизнесу, обществу и т. д. Сложившиеся условия требуют широкой, масштабной и даже где-то радикальной модернизации. Меняться, адаптироваться, избавляться от пассива и концентрироваться на актуальных акцентах – это единственный ответ на вопрос о том, как быть эффективным в условиях сужающихся возможностей. Поэтому повестка трансформации сегодня приобретает новое звучание и новое значение.

Сейчас мы вступаем в новый период, который требует от нас работать с удвоенной мобилизацией. Мы вступаем в новый этап развития страны с президентским планом – 5 институциональных реформ, задача которых в том, чтобы страна продолжила свое стабильное развитие. Поэтому сейчас важно то, чего может добиться «Самрук-Қазына» – флагман национальной экономики. Как подчеркнул глава государства, совокупные активы Фонда равны половине ВВП Казахстана. И от того, насколько успешно пройдет трансформация, будет зависеть динамика развития не только самих компаний, но и всего общества и государства, национальная конкурентоспособность.

Сегодня всем нам – бизнесу, обществу, государству – нужны ориентиры, успешные примеры совершенствования, модернизации. К примеру, «Казпочта», «Казахтелеком» уже задают привлекательный модернизационный тренд. Новшества, внедряемые сегодня компаниями, формируют, так сказать, моду на креативные подходы в менеджменте, причем не только в масштабах «Самрук-Қазына», а в целом в сфере эффективного управления. Проекты «Казахстан Темир Жолы» по расширению транзитно-транспортного потенциала страны позволят не только получать соответствующие транзитные доходы и извлекать столь необходимую сегодня выгоду, повышая финансовую устойчивость нашей экономики, но и формируют совершенно новые общенациональные стратегические ориентиры. Ведь транзитно-транспортные проекты – это не просто новые автомобильные и железные дороги, порты и станции, это расширение мировоззрения нации, это модернизация геостратегического мышления нации. Поэтому должно быть понимание, что цель Трансформации – это, в конечном счете, не просто эффективное управление, повышение производительности труда, улучшение финансовых и операционных показателей и т. д., а привнесение именно ментальных изменений, в мышлении общества, людей. Для этого необходимо снова и снова переосмысливать содержание и задачи этого процесса.

По мнению экспертов, с которыми мы вели обсуждение все это время, главная проблема в целом фонда и деятельности компании – это некая закрытость, оторванность. Поэтому я считаю, что для более эффективного проведения процесса обновления (модернизации) необходимо стремиться к более широкой прозрачности и открытости. Для этого надо внедрить механизм общественного контроля. Я знаю, что подобный институт уже существует на уровне фонда «Самрук-Қазына» в виде Общественного Совета, но думаю, что нужно рассмотреть и применить другие формы и подходы, расширяющие возможности для вовлечения различных общественных групп в обсуждении планов и текущих задач фонда и компании, то есть шире вовлекать общество. Иначе все это останется в рамках внутрикорпоративных задач и мы не достигнем нужного эффекта.

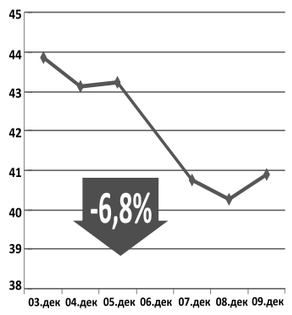
– Я снова хотел бы задаться вопросом, который был вынесен в моем блоке организаторами Конгресса: «Что если оставить все как есть?!» – рассуждает Е. Карин. – Наверное, можно все оставить как есть. Идти дальше по инерции. Ждать, когда подует попутный ветер. Но, думаю, уже не получится. Наши люди, общество в целом уже привыкли к модернизационной повестке. Это и есть, между прочим, одна из базовых ценностей нашей национальной идеологии – реформы и развитие. Мы всегда что-то меняли, пытались совершенствовать, причем во всех сферах – где-то получается, где-то нет, но мы не боялись осуществлять перемены, новации. Благодаря воле Лидера в первую очередь. Все 25 лет нашей новейшей истории, истории Независимого Казахстана – это 25 лет реформ, модернизации, постоянных перемен. Поэтому другого выбора у нас нет. Вопрос – только в скорости и качестве.

ИНВЕСТИЦИИ

Официальные курсы валют на 10/12/15

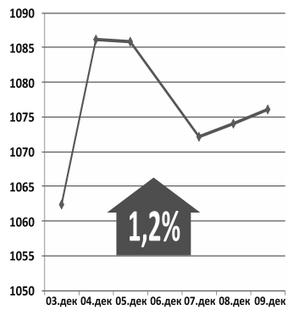
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	221.91	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	83.82	1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1014.06	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	77.33	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	7.95	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	36.14
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.69	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	307.87	1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	4.22	1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	82.07	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	105.63	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	308.49
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	82.06	1 ЕВРО	EUR / KZT	334.65	1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	17.17	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.43	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.33	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	21.13
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	10.69	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	4.31	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	15.56	1 СДР	XDR / KZT	425.6	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.39	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	26.19
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	44.87	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	47.98	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	35.49	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	218.56	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	12.39	1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	2.5

BRENT (03.12. – 09.12)



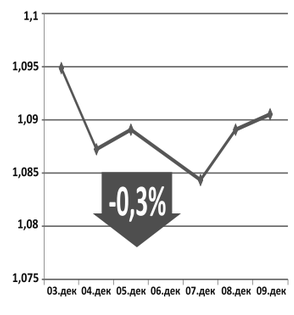
Нефть снижалась после заявлений заседания ОПЕК, а также в преддверии очередного заседания ФРС.

GOLD (03.12 – 09.12)



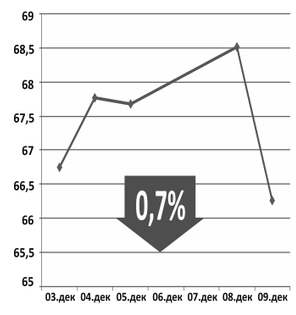
Цена на золото варьируется на ожиданиях по ставке ФРС.

EUR/USD (03.12 – 09.12)



Доллар получает поддержку после небольшого снижения в преддверии заседания ФРС.

USD/RUB (03.12 – 09.12)



Пара укрепилась в результате снижения цены на нефть, однако рубль слабнет на фоне роста доллара за счет ожиданий по ставке ФРС.

Обзор сырьевого рынка

Во власти ОПЕКа

Оле Слот ХАНСЕН, директор отдела биржевых продуктов Saxo Bank

За прошедшую неделю сырьевые рынки, за исключением энергетического, улучшили свои позиции, прежде всего благодаря понизившемуся курсу доллара. Заседание ОПЕК в Вене создало нервозную обстановку на рынке нефти, а трейдеры по золоту предпочли оставаться на своих местах, ожидая негативных последствий повышения процентной ставки в США, которое почти наверняка произойдет в декабре.

Европейский центральный банк доставил участникам рынка большие неприятности. Он не принял меры по значительному смягчению условий денежно-кредитной политики, которые трейдеры и инвесторы уже заложили в ценах активов. Игроки начали массово покидать рынки облигаций и акций, а курс евро отметился самым сильным с 2009 года ростом на фоне закрытия позиций на продажу, которые были открыты в большом количестве перед заседанием.

Золото

Этот драгоценный металл понес большие потери за последние шесть недель, в течение которых Федеральный комитет по операциям на открытом рынке США подготавливал почву для повышения процентной ставки 16 декабря. Председатель Федеральной резервной системы США Джанет Йеллен увеличила шансы на повышение ставки в декабре, когда заявила о том, что улучшения, отмеченные на рынке труда с октября, дают основание надеяться на рост инфляции. Бездействие на данном этапе может непреднамеренно привести к рецессии в будущем, так как чем дальше, тем быстрее ФРС придется ужесточать условия монетарной политики, чтобы избежать «значительного отклонения» от своих целей.

Высказывания г-жи Йеллен спровоцировали падение цен на драгоценные металлы, но, достигнув минимального с февраля 2010 года значения, золото начало восстанавливать позиции накануне выходных. В условиях ликвидации длинных позиций по доллару и в свете того факта, что повышение ставки в США уже полностью учтено в ценах, инвестиционные менеджеры стали закрывать короткие позиции по фьючерсам, общее количество которых к этому моменту достигло рекордного уровня.

Несколько зон сопротивления могут помешать золоту пробиться к ключевому уровню на отметке $1100, но на этой неделе мы в очередной раз повторили важный урок: когда желающих торговать на одной стороне становится слишком много, возникает угроза резкого разворота.

Нефть

Цена на нефть сорта Brent достигла самого низкого значения с финансового кризиса 2009 года, в то время как запасы энергоносителя в США, вопреки ожиданиям, увеличились десятую неделю подряд, несмотря на возросшую активность на нефтеперерабатывающих заводах. В результате такого нехарактерного для нынешнего сезона роста запасы в США уже на 123 млн баррелей превышают среднее пятилетнее значение, что снова спровоцировало разговоры о том, что текущих мощностей нефтехранилищ не хватит для размещения избыточных объемов.

Одним из индикаторов, указывающих на увеличение спроса на альтернативные емкости для хранения, является стоимость аренды супертанкеров. Плавучие хранилища, которые были очень популярны в начале 2009 года, снова пользуются спросом. Несмотря на то что экономические условия сейчас совсем не такие благоприятные, как были тогда, стоимость аренды супертанкеров тем не менее достигла максимального значения с 2008 года.

На этой неделе состоялось долгожданное заседание ОПЕК, которая открыто заявила о том, что сокращение производства возможно только при участии производителей вне картеля. Поскольку Россия объявила о том, что на данном этапе не рассматривает вопрос сокращения добычи, внимание автоматически переключилось на американских производителей с высокими производственными издержками в надежде на то, что они ограничат добычу, хотя такая надежда остается призрачной.

Двенадцать членов ОПЕК заявили о существенном совокупном сокращении доходов в этом году по сравнению с предыдущими четырьмя годами, когда нефть стоила $100 за баррель и выше. Ожидается, что в 2016 году выручка достигнет отметки $500 млрд против рекордного значения $1,2 млрд в 2012 году. Тогда волнения по поводу возможных перебоев с поставками из-за геополитической ситуации и введенные в отношении Ирана санкции обеспечили высокие цены на протяжении всего года.

В результате инвестиционные менеджеры продолжили увеличивать ставки на дальнейшее падение цен на нефть. На прошлой неделе количество таких позиций достигло нового рекордного значения, и вместе с этим возрос риск массового закрытия коротких позиций, наподобие того, что мы наблюдали в августе, когда всего за три дня цена на нефть подскочила на 25%.

Вести с ETC

Цемент пользуется спросом

По итогам работы казахстанского рынка цемента на АО «Товарная биржа «ETC» за 9 месяцев 2015 года в секции торговли металлами и промышленными товарами объем заключенных сделок составил свыше 61 млрд тенге, реализовано свыше 5 млн тонн товаров (цемента, угля и селитры).

За январь – сентябрь 2015 года зафиксирован значительный прирост оборотов по цементу, что составило порядка 34,97% к аналогичному периоду 2014 года и в денежном выражении превысило 60 млрд тенге, общий оборот в натуральном выражении составил свыше 5 млрд тонн и вырос на 60,7%. Средневзвешенная цена цемента за 9 месяцев 2015 года составила 11 957 тенге за 1 тонну, то есть снизилась на 16% в сравнении с данными за аналогичный период 2014 года, фиксирующими этот показатель на уровне 14 236 тенге за 1 тонну. В отчетный период наибольший объем сделок прошел на условиях поставки CPT (поставка в пункт назначения), в денежном выражении составив 56 млрд тенге, в натуральном – 4 млн тонн.

Лидеры роста и падения (03.12 – 09.12)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
АО "Кселл"	-0,01	АО "Банк ЦентрКредит"	-1
АО "Народный сбер. банк Казахстана"	-0,05	АО "Разведка Добыча "КазМунайГаз"	-1,2
АО "КазТрансОйл"	-1,4	АО "KEGOC"	-0,01
АО "Казахтелекос"	-2,8	АО "Казахтелеком"	0
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
McDonald's Corp	0.09%	Exxon Mobil Corp	-2.83%
NIKE Inc	0.08%	Caterpillar Inc	-2.66%
UnitedHealth Group Inc	-0.03%	Boeing Co/The	-2.33%
Microsoft Corp	-0.04%	United Technol... Corp	-1.75%
Apple Inc	-0.04%	JPMorgan Chase & Co	-1.55%
Home Depot Inc/The	-0.07%	Wal-Mart Stores Inc	-1.47%
Merck & Co Inc	-0.39%	Goldman Sachs Group...	-1.39%
Pfizer Inc	-0.40%	Cisco Systems Inc	-1.24%
Coca-Cola Co/The	-0.44%	Walt Disney Co/The	-1.19%
General Electric Co	-0.59%	International Business Machines Corp	-1.07%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Alex... Pharmaceuticals	9,57	CA	-0,5
Lam Research	2,51	21st Century Fox (B)	-0,53
Illumina	5,65	Intuitive Surgical	-9,38
Celgene	3	Tesla	-4,41
Citrix Systems	1,92	JDcom	-0,64
Biogen Idec	6,83	21st Century Fox (A)	-0,59
Tractor Supply	2,1	Vodafone Group	-0,67
Adobe Systems	2,12	CH Robinson Worldwide	-1,57
Incyte	2,38	Dis... Communications	-1,21
KLA-Tencor	1,25	Dis... Communication a	-1,27

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
J Sainsbury PLC	1.24%	Anglo American PLC	-12.29%
BP PLC	0.06%	Rio Tinto PLC	-8.37%
Berkeley Group Holdings PLC	0.00%	Mondi PLC	-7.59%
Royal Dutch Shell PLC	-0.03%	Antofagasta PLC	-7.57%
Royal Dutch Shell PLC	-0.07%	Glencore PLC	-6.92%
Inmarsat PLC	-0.18%	BHP Billiton PLC	-5.54%
SABMiller PLC	-0.25%	Randgold Resour... Ltd	-3.70%
Tesco PLC	-0.29%	Rolls-Royce Holdings PLC	-3.36%
National Grid PLC	-0.32%	Fresnillo PLC	-3.19%
Prudential PLC	-0.43%	Old Mutual PLC	-2.89%

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Уралкалий	5,65	Яндекс	-21,1
Сургутнефтегаз (прив.)	1,12	Россети	-0,01
РусГидро	0,01	М.Видео	-5,5
Ростелеком (прив.)	0,95	Татнефть (прив.)	-4,6
Ростелеком	1,27	ММК	-0,53
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
SKY Perfect JSAT	33	Chiyoda	-29
Nippon Suisan Kaisha	21	DOWA	-28
All Nippon Airways	7,8	NSK	-46
Unitika	1	Amada	-38
Ajinomoto	24	Toshiba	-9,1
Yahoo Japan	4	Showa Shell Sekiyu KK	-34
Keisei Electric Railway	11	Nippon Light Metal	-7
Fujifilm	32	NTN	-20
Casio Computer	18	JX	-19,4
Fujikura	4	Pioneer	-15

Hang Seng

рост	изм. %	падение	изм. %
China Res... Land Ltd	2.77%	Hong Kong Exc... Ltd	-2.26%
Cathay Pacific Airways Ltd	1.84%	New World Devel...	-1.91%
CNOOC Ltd	1.57%	Henderson Land Develop...	-1.67%
Belle Inter... Holdings Ltd	1.35%	Bank of East Asia Ltd/The	-1.64%
Tencent Holdings Ltd	1.34%	China Unicom Hong Kong...	-1.62%
Hang Seng Bank Ltd	0.91%	China Merchants...	-1.59%
Sands China Ltd	0.38%	Tingyi Cayman Islands ...	-1.44%
CITIC Ltd	0.29%	HSBC Holdings PLC	-1.23%
Hengan International Group Co Ltd	0.00%	Bank of China Ltd	-1.17%
Li & Fung Ltd	-0.20%	PetroChina Co Ltd	-1.13%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
AutoZone	43,92	Discovery Commun...	-1,21
NRG Energy	0,54	Discovery Commun...	-1,27
Alexion Pharmaceuticals	9,57	Owens-Illinois	-0,79
Cabot Oil & Gas	0,76	Kinder Morgan	-0,7
Lam Research	2,51	Pentair	-2,36
Chesapeake Energy	0,13	Wynn Resorts	-2,8
Celgene	3	Viacom	-2,44
Universal Health...	3,19	Staples	-0,58
Level 3 Communications	1,31	QUALCOMM	-2,95
Citrix Systems	1,92	Norfolk Southern	-5,2

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
K+S AG	-0.35%	RWE AG	-4.53%
SAP SE	-0.71%	ThyssenKrupp AG	-4.15%
Muenchener Rueck... Gesel... AG in Muenchen	-0.99%	E.ON SE	-3.88%
Fresenius SE & Co KGaA	-1.12%	Deutsche Bank AG	-3.35%
Fresenius Medical Care AG & Co KGaA	-1.35%	Commerzbank AG	-3.03%
Henkel AG & Co KGaA	-1.45%	Daimler AG	-2.88%
Allianz SE	-1.57%	Bayerische Motoren Werke AG	-2.59%
Beiersdorf AG	-1.60%	Volkswagen AG	-2.54%
Merck KGaA	-1.80%	Siemens AG	-2.30%
HeidelbergCement AG	-2.03%	Deutsche Boerse AG	-2.23%

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
SAP	0,64	Essilor International	-2,5
Deutsche Telekom	0,12	Carrefour	-0,59
Fresenius	0,46	Banco Bilbao Vizc...	-0,16
Allianz	0,55	Volkswagen vz	-2,85
Groupe Danone	-0,02	ASML	-1,91
Munchener Ruckver...	-0,2	Enel	-0,09
Bayer	-0,45	Eni	-0,36
Orange	-0,1	LVMH Moet Hen...	-3,95
Unibail-Rodamco	-1,8	ING Groep NV	-0,34
Vinci	-0,5	Banco Santander...	-0,14

Биржевые индексы

	изм.%		изм.%
KASE	-0,84%	S&P500	-0,65%
Dow	0,00%	PTC	-1,87%
FTSE 100	-1,42%	Hang Seng	-0,26%
NASDAQ	-0,07%	ММВБ	-0,97%
Nikkei 225	-0,82%	IBOVESPA	-1,72%

Сырье

	изм.%		изм.%.
Light	2,00%	Олово	0%
Natural Gas	0,53%	Палладий	-0,13%
Алюминий	0,37%	Платина	0,85%
Медь	0,66%	Серебро	0,35%
Никель	0%	Цинк	0%

Forex

	изм.%		изм.%.
Eur/Ghf	0,18%	Usd/Chf	0,06%
Eur/Jpy	0,00%	Usd/Jpy	-0,12%
Eur/Kzt	0,10%	Usd/Kzt	0,00%
Eur/Rub	-0,18%	Usd/Rub	-0,41%
Eur/Usd	0,11%		

Валютный обзор

Под диктовку ЕЦБ

Александр ГРИЧЕНКОВ, эксперт-аналитик MFX Broker/ ведущий аналитик MFX Capital

На минувшей неделе на мировом валютном рынке сохранилась очень высокая волатильность. На фоне заседания ЕЦБ по денежно-кредитной политике евро оказался в лидерах среди большинства мировых валют.

Вслед за резким укреплением последовала практически столь же резкая коррекция курса американской валюты. Британский фунт, в свою очередь, несколько на фоне очередного витка обвала на рынке нефти также начала девальвироваться к основным валютам, однако темпы ослабления были в целом довольно умеренные.

Доллар

Американская валюта на прошлой неделе резко ослабила свои позиции. Долларовый индекс к концу дня пятницы составил 98,25 пункта, что на 2% ниже уровня закрытия предыдущей пятницы. Волатильность при этом составила почти 3%. Поводом для ослабления позиций доллара послужили итоги заседания ЕЦБ по денежно-кредитной политике – европейский регулятор не решился на расширение программы количественного смягчения. При этом даже заявления главы ФРС Джанет Йеллен о необходимости повышения учетной ставки на ближайшем заседании и последние статданные по занятости вне сельского хозяйства (non-farm payrolls) за ноябрь, оказавшиеся в очередной раз лучше ожиданий инвесторов, не позволили американской валюте восстановить потери. На текущей неделе наиболее важным событием для доллара в этом году заседания ФРС по денежно-кредитной политике, которое состоится 16 декабря.

Евро

Евровалюта на прошлой неделе укрепила свои позиции. Поддержку евро оказали итоги заседания ЕЦБ по денежно-кредитной политике – регулятор, вопреки ожиданиям, не стал расширять месячный объем выкупа активов в рамках программы количественного смягчения, а объявил лишь о продлении его сроков (до марта 2017 года). В итоге пара EUR/USD к концу торгов пятницы подскочила на 2,5%, до 1,0875, волатильность превысила 4,5%. На текущей неделе ключевое событие для евровалюты уже случилось – опубликовали статистику по росту ВВП еврозоны в 3-м квартале, которая оказалась в рамках ожиданий, Скорее всего, в ожидании итогов аналогичного заседания ФРС по процентной ставке пара EUR/USD будет находиться в довольно умеренной динамике и останется в рамках психологической отметки 1,0500.

Фунт

На прошлой неделе британская валюта несколько скорректировалась в сторону укрепления. Пара GBP/USD по итогам пятничных торгов, 4 декабря, подросла до уровня 1,5105, что на 0,6% выше уровня закрытия предыдущей пятницы. При этом волатильность составила почти 2%. В основном восстановление позиций британского фунта объясняется укреплением евро и итогами заседания ЕЦБ по денежно-кредитной политике. На неделе текущей наиболее важное событие для фунта произойдет в четверг, когда состоится аналогичное заседание Банка Англии. В случае, если британский регулятор хотя бы заявит о необходимости нормализации денежно-кредитной политики, британская валюта имеет все шансы для серьезного восстановления позиций. Однако пока в базовом сценарии ожидать существенного укрепления курса фунта не приходится – с высокой долей вероятности к концу недели курс пары GBP/USD вновь уйдет ниже психологического уровня 1,5000.

Рубль

Российская валюта на минувшей неделе вновь ослабила свои позиции на фоне дешевеющей нефти. Так, баррель марки Brent по итогам недели упал еще на 4%, до $43,00, а рублевая стоимость барреля снизилась до уровня 2800 р/б. В результате пара USD/RUB к концу торгов пятницы торговалась на отметке 68,05, что на 2,5% выше уровней закрытия предыдущей недели. На текущей неделе ключевым событием для российской валюты станет заседание Банка России по денежно-кредитной политике, которое ожидается 11 декабря. Если регулятор решит оставить ключевую ставку на прежнем уровне в 11%, у рубля есть все шансы для восстановления позиций к психологическому уровню 65,0 за доллар, в противном случае высока вероятность пробития отметки 70,0. При этом цены на нефть уже не будут иметь столь значимого влияния на рубль, как раньше. Даже при сохранении нынешнего уровня цен курс российской валюты сможет восстановить позиции при определенных обстоятельствах.

Иена

На прошлой неделе японская валюта продолжила торговаться в умеренном тренде. В отсутствие важных событий в самой Японии инвесторы решили занять выжидательную позицию по иене. В итоге пара USD/JPY к концу недели подросла всего на 0,2%, до уровня 123,10, волатильность составила около 0,5%. На текущей неделе ключевое событие для японской валюты уже произошло – в Японии опубликовали статистику по росту ВВП в 3-м квартале, которая оказалась значительно лучше ожиданий (рост экономики составил в годовом выражении 1% против средних прогнозов роста всего на 0,1%). На этом фоне иена имеет все шансы для укрепления позиций. При отсутствии серьезных внешних факторов для негатива пара USD/JPY может снизиться до уровня 122,00.

Инвестидея

Валюта снова на коне

Аналитики рекомендуют покупать акции в иностранной валюте. В тренде компании: Michael Kors Holdings Limited, Twenty-First Century Fox, Inc., а также один из крупнейших банков – Halyk Bank, чьи акции будут актуальны в течение года.

Нурлан АШИНОВ, аналитик инвестиционной компании BCC Invest

– Расскажите, какие акции вы предлагаете к покупке вашим клиентам.

– Мы регулярно следим за рынком и постоянно находимся в поисках интересных с точки зрения прибыльности инструментов для своих клиентов на местном и зарубежном рынках. На сегодняшний день в списке наших рекомендаций имеются долевые (акции) ценные бумаги, которые, по нашему мнению, принесут хороший доход своим держателям.

В связи с волатильным курсом тенге большую актуальность имеют инвестиции в иностранных валютах. В связи с чем мы предлагаем нашим инвесторам торговые идеи не только в тенге, но и в иностранной валюте. Мы рекомендуем к покупке акции следующих компаний: Michael Kors Holdings Limited, Twenty-First Century Fox, Inc., а также акции Halyk Bank в тенге и долларах.

– Почему вы рекомендуете покупать акции в иностранной валюте?

– В связи с неопределенностью курса тенге мы рекомендуем покупать акции, номинированные в иностранной валюте, которые мы условно разделили по срокам инвестирования. Для тех, кто хочет инвестировать на краткосрочный период времени (до 6 месяцев), мы рекомендуем покупать акций Michael Kors Holdings Limited и Twenty-First Century Fox, Inc., по рекомендованным нами ценам. Доходность по данным ценным бумагам, по нашим прогнозам, может составить 17–30% в период владения.

Для инвесторов, которые готовы зайти на среднесрочный период (1–2 года), мы рекомендуем акции Halyk Bank. Их можно купить как в тенге, так и в долларах США.

– Как вы оцениваете показатели банка в связи с волатильностью курса?

– Финансовые показатели банка в третьем квартале 2015 года были достаточно хорошими: чистая прибыль выросла, качество ссудного портфеля улучшилось. ROAE банка за 9 месяцев 2015 года составила 25,5%, что является хорошим показателем. Среднегодовая прибыль на акцию составляет 25% от текущей цены. Основным риском для банка является дальнейшая девальвация валюты, что может ухудшить качество кредитного портфеля банка.

– Каковы рекомендации по покупке акций вышеуказанных компаний?

– Потенциал роста у акций компании Michael Kors Holdings Limited (KORS US) на уровне 22–30%, целевая цена $50–52, срок инвестирования 3–6 месяцев. Прогнозируемый рост Twenty-First Century Fox, Inc. (FOXA US) 17–21%, целевой уровень $34, срок инвестирования 2–4 месяца. Что касается акций Halyk Bank, то срок инвестирования акций достаточно длительный в сравнении с акциями уже названных компаний, мы предлагаем инвестировать в течение года, целевой уровень покупки в иностранной валюте (HSBK LI) $8,3, в тенге (HSBK KZ) – 64, потенциал роста 38 и 44% соответственно.

Функции BCC Invest

Инвестиционная компания BCC Invest – дочернее предприятие АО «Банк ЦентрКредит», которое было создано в 1998 году, оказывает ряд услуг по брокерско-дилерской деятельности, управлению активами клиентов, корпоративному финансированию, а также по прямым инвестициям.

АКМЫРАДОВ
Магтымгулы Кыясович

Чрезвычайный и Полномочный Посол Туркменистана в РК

Родился 9 июля 1962 г. в г. Ашхабад

Образование: Туркменский политехнический институт, геолог-разведчик нефтяных и газовых месторождений, кандидат геолого-минералогических наук

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ
1979–1984 гг. Туркменский политехнический институт
1984–1996 гг. Институт геологии Академии Наук Туркменистана – старший лаборант, мл. научный сотрудник, ст. научный сотрудник
1996–1998 гг. Начальник отдела научно-производственного центра Министерства природопользования и охраны окружающей среды Туркменистана
1998–1999 гг. Руководитель проекта ПРООН «Национальная программа по охране окружающей среды Туркменистана»
1999–2001 гг. Начальник управления информации и международных связей Министерства охраны природы Туркменистана; координатор Национального плана по охране окружающей среды
2001–2005 гг. Замминистра охраны природы Туркменистана
2005–2009 гг. Министр охраны природы Туркменистана
2009–2010 гг. Советник посольства Туркменистана в Украине

2010 г. – по настоящее время является Чрезвычайным и Полномочным Послом Туркменистана в Республике Казахстан

Семейное положение: женат, имеет двоих детей, 1 внучку

«Развитие партнерских отношений между Туркменистаном и Казахстаном имеет большие перспективы»

12 декабря 1995 года на 90-м заседании Генеральная Ассамблея ООН единогласно приняла резолюцию A|REZ|50|80 «Постоянный нейтралитет Туркменистана». Документ определил дальнейшую судьбу Туркменистана и его место в политико-экономической жизни мирового сообщества, политический имидж государства. «Къ» встретился с Чрезвычайным и Полномочным Послом Туркменистана в РК Магтымгулы Акмырадовым, чтобы в его лице поздравить Туркменистан с 20-летним юбилеем этого исторического события и узнать, к чему привела страну политика нейтралитета.

Артур МИСКАРЯН

– Что являет собой нейтралитет Туркменистана, какое влияние эта политика оказывает на экономические отношения с партнерами?

– Геополитическое положение Туркменистана таково, что необходимость принятия статуса нейтралитета возникла как объективная и насущная потребность. Во-первых, Туркменистан – богатая природными ресурсами страна, находится на перекрестке экономических, геополитических и стратегических интересов многих государств. Во-вторых, расположена страна в зоне потенциальных конфликтов и нестабильности, унаследованных от прежней эпохи, а также возникших на переломном историческом этапе обретения независимости молодыми государствами. Поэтому жизненно важно было решить главный стратегический вопрос – сохранение безопасности, суверенитета и территориальной целостности страны.

С первых дней независимости Туркменистан на практике стал выстраивать свои взаимоотношения с другими странами на равноправной и взаимовыгодной основе. Никогда ни с одной страной Туркменистан не имел споров и конфликтов. Наше государство одинаково ровно и успешно строила свои отношения как с соседними, так и с другими странами, что создавало благоприятные предпосылки для развития международного диалога в регионе.

Туркменистан в числе первых из новых независимых государств присоединился ко всем международным конвенциям и договорам о нераспространении ядерного, химического и бактериологического оружия, других видов оружия массового уничтожения.

– Нейтралитет Туркменистана отличается от аналогичных политик других государств?

– Анализ международно-правового содержания нейтралитета Туркменистана позволяет охарактеризовать его следующим образом:

по происхождению – признанным, что подтверждается резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН «Постоянный нейтралитет Туркменистана», Исламабадской декларацией по итогам 3-й встречи глав государств и правительств стран Организации экономического сотрудничества, а также Заключительным документом 11-й конференции глав государств и правительств стран Движения неприсоединения;

по форме – постоянным, то есть не ограниченным во времени и действующим как в военное, так и в мирное время. В отличие от других стран нейтралитет нашего государства не базируется на итогах каких-либо вооруженных конфликтов, соглашений великих держав, а является результатом самостоятельного выбора, добровольного волеизъявления со стороны Туркменистана;

по содержанию – позитивным или конструктивным, что подразумевает активную позицию государства в вопросах поддержки мира и стабильности, развития отношений дружбы и сотрудничества между государствами; это цель и средство вхождения в мировое сообщество путем согласия и партнерства.

Нейтралитет Туркменистана имеет под собой международно-правовую базу. Главная гарантия нейтрального статуса состоит в соблюдении всеми членами ООН своих обязательств по отношению к Туркменистану, в единстве их действий по сохранению и упрочению его нейтрального статуса. Этот статус Туркменистана не может быть изменен или отменен в одностороннем порядке без согласия всех членов ООН.

Нейтралитет в современных условиях является наиболее приемлемой моделью реализации национальных интересов, отвечает историческим, геополитическим, этнокультурным реалиям страны.

Президент Туркменистана **Гурбангулы Бердымухамедов** в интервью средствам массовой информации сказал: «На глобальном уровне нам удалось выстроить ровные партнерские отношения с крупными державами и основными мировыми центрами – США, Россией, Китаем, Евросоюзом. На региональном уровне Туркменистан установил дружественные, добрососедские и равноправные отношения с сопредельными странами и другими соседями по региону. Принципиальный и безусловный отказ от участия в международных военных и военно-политических группировках и блоках позволил Туркменистану не оказаться втянутым в какие-либо формы регионального соперничества, равно как и от соблазна с чьей-либо стороны привлечь на свою сторону туркменский военный и экономический ресурс в потенциальных конфликтах.

Военная стратегия Туркменистана носит сугубо оборонительный характер, в ней четко прописан запрет на использование национальных Вооруженных сил за пределами своих границ. Это позволило стране сосредоточиться на укреплении собственной обороноспособности, модернизации национальной армии в соответствии с современными требованиями. При этом Туркменистан не отказывается от военно-технического сотрудничества с другими странами, но не обусловленного политическими требованиями. Мы также ведем активное международное сотрудничество в борьбе с общими для региона и мира угрозами – терроризмом, наркотрафиком, транснациональной организованной преступностью», – подчеркнул глава Туркменского государства.

– Как, на Ваш взгляд, можно охарактеризовать отношения Туркменистана и Казахстана?

– За 23 года дипломатических и добрососедских отношений между Туркменистаном и Казахстаном не было и нет ни одного нерешенного или проблемного вопроса. Возьмем, к примеру, сложившуюся ситуацию на туркменско-казахстанской границе. Пожалуй, ее смело можно назвать «границей мира» во всем Центрально-Азиатском регионе.

За прошедшие 23 года двусторонние братские связи обрели новое качество: было подписано более 50 договоров и соглашений, направленных на развитие двусторонних политических, экономических, гуманитарных связей, среди которых особое место занимает Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве.

Но было бы несправедливо говорить только об официальной составляющей наших отношений. У наших народов много общего. И речь идет не только о советском прошлом, но и о более глубоких исторических и родственных связях. Туркменский и казахский народы издревле являются близкими между собой, живут по соседству. У нас во многом схожи язык, традиции и обычаи.

Во время моих поездок по Казахстану я встретил немало смешанных казахско-туркменских семей. Они тоже являются объединяющим фактором.

В западных областях Казахстана, недалеко от границы с Туркменистаном, я встречал оралманов – этнических казахов, которые вернулись сюда, на историческую родину, из Туркменистана. Мне было приятно слышать, как они, узнав, что я – туркменский дипломат, расспрашивали о моей стране, сохранив о ней самые добрые воспоминания.

И не могу не отметить еще один схожий момент – это наши столицы Астана и Ашхабад, которые в Центрально-Азиатском регионе практически единственные, которые так активно растут, застраиваются и развиваются в последние годы.

– Что можно сказать о роли и потенциале железной дороги, соединяющей Казахстан, Туркменистан и Иран?

– Туркменистан в стратегии развития страны отводит приоритетную роль созданию современной транспортной инфраструктуры, совместно с государствами-соседями осуществляет крупные регионально-континентальные проекты. Ярким примером такого проекта является строительство железной дороги Казахстан–Туркменистан–Иран по линии Север–Юг. Новая магистраль позволит вывести экономическое и торговое сотрудничество между странами Центральной Азии и соседними регионами на качественно новый уровень, придать мощный импульс межрегиональным связям.

Инициативу Президента Туркменистана по реализации этого масштабного проекта в октябре 2007 года поддержали Президенты Казахстана и Ирана. А 1 декабря того же года в Туркменистане было подписано трехстороннее межправительственное Соглашение о строительстве железнодорожной линии Узень (Казахстан) – Кызылкая – Берекет, Этрек (Туркменистан) – Горган (Иран). Общая протяженность железнодорожной линии Казахстан – Туркменистан – Иран составляет 934,5 км. Самая продолжительная часть этой железнодорожной линии – 722,5 км – проходит через нашу страну. На территорию Казахстана приходится 130 км, Ирана – 82 км.

В 2013 году была осуществлена стыковка казахстанского и туркменского участков линии Узень – Берекет через станцию Болашак. А 3 декабря 2014 года состоялось открытие железнодорожного коридора Казахстан – Туркменистан – Иран. По прогнозам специалистов, к 2020 году объем перевозок по новому маршруту может составить 15 млн тонн, в том числе 3 млн тонн транзитных грузов.

Данный проект также подразумевает перспективу подключения к международной транспортной инфраструктуре в южном и восточном направлениях с выходом на такие мощные экономические центры, как Китай, Индия, Пакистан, страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Это означает создание нового, еще более масштабного формата сотрудничества.

Во-первых, дорога представляет собой кратчайший путь доставки грузов, в том числе транзитных, а в будущем – для пассажирских перевозок и экспорта в направлении Ирана и стран Персидского залива, то есть выход наших стран на международные рынки.

Во-вторых, помимо практической целесообразности, данный проект имеет огромное социальное значение, так как предусматривает формирование вдоль стальной магистрали всей необходимой современной инфраструктуры и создание новых рабочих мест.

Заложен фундамент архитектуры нового геоэкономического пространства, объединяющего Центральную Азию, государства Каспийского бассейна с Черноморским регионом и Закавказьем, с дальнейшим выходом на страны Балтии и Северной Европы. Проект подразумевает также перспективу подключения к транспортной инфраструктуре в южном и восточном направлениях, с выходом на такие мощные экономические центры, как Китай, Индия, Пакистан, страны Азиатско-Тихоокеанского региона, то есть создается новый, еще более масштабный формат сотрудничества.

Президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедов в своей речи на открытии дороги особо подчеркнул, что железная дорога Казахстан – Туркменистан – Иран – это не только экономически и коммерчески обоснованный проект, но и серьезный фактор геополитики, способный оказать большое позитивное влияние на общую обстановку в регионе и за его пределами, стать серьезным фактором стабильности и безопасности в Азии.

К тому же, помимо прямых экономических выгод, эта железная дорога является действенным способом дальнейшего укрепления добрососедских отношений, успешная реализация данного проекта является показателем устойчивости экономик стран, доказательством того, что им по силам самые сложные технические, инвестиционные и организационные задачи.

– Как, на Ваш взгляд, сегодня развивается партнерство в сфере экологии стран прикаспийского региона?

– Туркменистан всегда исходил из того, что пятистороннее взаимодействие на Каспии – это объединяющий фактор, отражающий стремление наших государств к миру, согласию и эффективному международному сотрудничеству. Поэтому любые вопросы, даже самые сложные, должны обсуждаться в обстановке подлинного добрососедства и тесного партнерского взаимодействия.

Одним из основных направлений сотрудничества между прикаспийскими государствами является развитие торгово-экономических связей. Объемы взаимной торговли наших стран выражаются в солидных показателях. Естественно, что системные отношения в сфере экономики, развиваются при наличии соответствующих правовых и организационных механизмов. В связи с этим Президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедов предложил на Саммите прикаспийских государств рассмотреть вопрос о подготовке проекта Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между прикаспийскими государствами, а также внес предложение о создании постоянно действующего Каспийского Экономического Форума с проведением его заседаний попеременно в прибрежных городах наших государств.

Бассейн Каспийского моря стремительно превращается в один из крупнейших мировых центров добычи и транспортировки углеводородов. Туркменистан убежден, что сотрудничество прикаспийских государств в энергетической сфере является делом в высшей степени перспективным и многообещающим, способным придать мощный стимул региональному и международному развитию, инвестиционной активности, позитивно влиять на общую геополитическую обстановку в этой части земного шара.

Принимая во внимание это обстоятельство и учитывая важность взаимной интеграции транспортных систем прикаспийских стран, обеспечения координации мультимодальных перевозок на региональном и глобальном уровнях, Президент Туркменистана высказался за разработку проекта Соглашения о сотрудничестве в области транспорта на Каспийском море и предложил создание Каспийского регионального транспортно-логистического центра как одного из элементов практического осуществления такого сотрудничества.

Важным направлением партнерства является охрана окружающей среды Каспия. При всей своей уникальности в качестве водоема и ареала обитания, Каспийское море и его побережье уже давно находятся в критическом состоянии с точки зрения экологии. Юридическим соглашением по регулированию вопросов окружающей среды является Рамочная конвенция по защите морской среды Каспийского моря, также известная как Тегеранская конвенция, которая была подписана 4 ноября 2003 года представителями правительств пяти прикаспийских стран и вступила в силу 12 августа 2006 года после ее ратификации каждой из подписавших стран.

Позднее, в 2011 и 2012 годах, странами были подписаны Протокол о региональной готовности, реагированию и сотрудничеству в случае инцидентов, вызванных загрязнением нефтью, и Протокол по защите Каспийского моря от загрязнения из наземных источников и в результате осуществляемой на суше деятельности. В 2014 году в Ашхабаде на 5-й сессии Конференции сторон Тегеранской конвенции был принят Протокол о сохранении биологического разнообразия Каспия, в котором определен порядок сотрудничества прикаспийских государств в вопросе создания охраняемых природных зон на Каспии.

Подписание Соглашения о сотрудничестве в сфере предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций в Каспийском море, разработанном по инициативе Президента Туркменистана, выдвинутой на встрече Глав прикаспийских государств в Баку в 2010 году, создало юридические рамки сотрудничества в регионе в случае природных и техногенных чрезвычайных ситуаций. Это относится и к явлениям, которые могут негативно воздействовать на состояние экологии Каспия. Таким образом, взаимодействие прикаспийских стран является системным, в том числе и по линии защиты экологии и сохранения биоресурсов Каспия.

С природоохранными вопросами тесно связана и проблема сохранения и рационального использования водных биологических ресурсов Каспия. Еще в 1992 году по инициативе Азербайджана, Казахстана, России и Туркменистана была создана Комиссия по водным биологическим ресурсам Каспийского моря. В 2002 году в ее состав вошел Иран. На третьем каспийском самите в Баку в ноябре 2010 года Президент Туркменистана выступил с инициативой разработки соответствующего соглашения. На четвертом саммите в Астрахани в сентябре 2014 года это соглашение было подписано прикаспийскими государствами. После вступления его в силу, Комиссия по водным биологическим ресурсам Каспийского моря приобретет статус межправительственной, что позволит прикаспийским странам эффективнее сотрудничать в сфере сохранения и рационального использования водных биологических ресурсов Каспия.

– Народы Казахстана и Туркменистана исторически имеют много общего. Как сегодня развивается партнерство наших стран в сфере культуры?

– Независимый нейтральный Туркменистан, последовательно проводя активную политику конструктивного международного сотрудничества, выступает за расширение диалога со всеми государствами во имя обеспечения всеобщего мира, благополучия и устойчивого социально-экономического развития, укрепляя отношения дружбы, добрососедства и равноправного взаимовыгодного партнерства как в двустороннем, так и многостороннем формате.

Один из наглядных примеров тому – позитивная динамика взаимодействия с тюркоязычными странами, с народами которых туркменский народ объединяет общность исторических корней, культурных и духовных традиций, уходящих в глубину тысячелетий.

С первых же лет независимости в числе приоритетных целей государства находится изучение подлинной истории народа, его материального и духовного наследия, популяризация этого наследия в мире и привлечение к нему внимания международной научной общественности. Согласно гипотезам ученых, этноним «туркмен» известен с V века, однако у туркменского народа гораздо более древняя история, чем его имя. Ее истоки восходят к временам праотца туркменской нации – Огуз хана, жившего в III тысячелетии до нашей эры.

Общим для всех тюркских народов является уникальный памятник древней литературы «Огузнаме», в основе которого лежат генеалогические легенды. Историко-литературные источники на китайском, греческом, арабском, персидском языках, археологические находки, научные исследования подтверждают, что сюжетная линия «Огузнаме» возникла на заре человеческого существования и распространилась на огромных географических просторах.

В начале третьего тысячелетия независимый Туркменистан заново возрождает духовно-культурное наследие построенных нашими предками и прославившихся на весь мир государств и популяризирует его во всем мире. Установив крепкие политические и экономические связи, отлаженное сотрудничество со многими государствами, будучи одним из древнейших мировых культурных очагов, наша страна превращается в крупный научный центр по изучению мировой истории и культурного развития человечества.

Большое значение в этом диалоге придается и взаимодействию по линии Международной организации тюркской культуры – ТЮРКСОЙ, миссия которой направлена на развитие и укрепление связей между тюркоязычными странами в сфере культуры и искусства, усиление научных исследований в области изучения этногенеза, истории, языка, литературы, творческих традиций тюркоязычных народов, сохранение полифоничной культурной картины мира. Один из примеров тому – провозглашение ТЮРКСОЙ 2014 года Годом Махтумкули Фраги и торжества, посвященные 290-летию великого туркменского классика, которые прошли в Туркменистане, Казахстане и многих других странах.

Решением XXXII Заседания Постоянного Совета ТЮРКСОЙ, состоявшегося 21 ноября 2014 года в Казани (Республика Татарстан Российской Федерации), город Мары в Туркменистане избран культурной столицей тюркского мира 2015 года.

Министры культуры тюркоязычных стран и регионов единодушно поддержали инициативу Президента Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедова об объявлении города Мары (Мерв) культурной столицей тюркского мира, с которой он выступил на 5-м Саммите глав тюркоязычных стран в Бодруме.

Великий шелковый путь, который был главной караванной дорогой в древности и простирался на сотни километров, имел десятки направлений. Один из наиболее важных путей пролегал через Древний Мерв. Здесь жили и творили известные ученые и философы, математики и врачи, музыканты и литераторы, здесь зарождались и прогрессивные культурные процессы, оказавшие влияние на весь тюркоязычный мир.

Периодом расцвета Мерва стало время правления султана Санджара, когда город стал столицей. Именно в этот период было построено наибольшее количество школ и библиотек, и город стал значимым центром науки, культуры и искусства. А знаменитый географ Якут аль-Хамави упоминает Мерв как город 12 000 книг, находящихся в 10 библиотеках.

– Какие направления являются приоритетными в сотрудничестве наших стран?

– Приоритетным направлением сотрудничества наших стран является совместная деятельность в нефтегазовой сфере. Ярким примером успешного партнерства является Трансазиатский газопровод Туркменистан–Узбекистан-Казахстан–Китай, мощностью 40 млрд кубометров в год – он обеспечивает взаимовыгодные экономические интересы и энергетическую безопасность в Азии.

Динамично развивается сотрудничество в области транспорта и коммуникаций. Имеются взаимовыгодные проекты в области железнодорожного, автомобильного и водного транспорта. В частности, началась реконструкция автомобильного маршрута Астрахань – Атырау – Актау – граница Туркменистана, также прорабатывается вопрос открытия новых морских транспортных маршрутов между двумя странами по Каспийскому морю.

А строительство Трансконтинентальной магистрали Казахстан–Туркменистан–Иран с выходом на Персидский залив значительно раздвигает границы сотрудничества в транспортном секторе

Важным фактором многопланового туркменско-казахстанского диалога является его культурно-гуманитарная составляющая. С 27 апреля по 2 мая 2014 года в Казахстане прошли Дни культуры Туркменистана. Проведение Дней культуры совпало с празднуемым в тюркском мире 290-летием со дня рождения классика туркменской литературы Махтумкули Фраги. В рамках этих мероприятий были проведены научные конференции в Астане, Алматы, Актау и других городах Казахстана.

Развитие партнерских отношений между Туркменистаном и Казахстаном имеет большие перспективы. Это значит, что впереди у наших стран множество новых совместных проектов, реализация которых внесет вклад в укрепление мира и безопасности в Центральной Азии.

Спрос на экспатов в РК не упал

Но взаимность уплывает вместе с тенге

РЫНОК ТРУДА

Почти половина запросов казахстанских работодателей в этом году были ориентированы на зарубежные рынки труда. Об этом в беседе с «Къ» сообщила исполнительный директор компании Ward Howell Салтанат Дуганова. По ее словам, большинство запросов исходят от государственных и квазигосударственных секторов. Что касается локальных казахстанских компаний, большинство предприятий начиная с сентября текущего года приостановили поиски специалистов в связи с ухудшившимися экономическими условиями в стране.

В кризис первыми теряют работу низкоквалифицированные сотрудники

Гульжанат ИХИЕВА

Госкомпании не сдаются

«Казахстанские локальные компании подают заявку на поиск специалистов примерно на 1–2 позиции в месяц. Отмечу, что это управленческие позиции – генеральный директор, финансовый директор, коммерческий директор, производственный директор и т. д. Начиная с сентября этого года, мы не получали каких-либо заказов от наших локальных, казахстанских клиентов в силу того, что они поставили все свои поиски в режим ожидания. Местные компании пока ищут пути оптимизации расходов, пересчитывают бюджеты, и, думаю, такой застой продолжится до конца года», – сказала г-жа Дуганова.

Как отметила спикер, девальвация не отразилась на поисках персонала международными компаниями, у которых расходы на решение кадровых потребностей заложены в бюджете до конца года. Государственные организации и национальные компании также активны в поисках новых специалистов. «Во многих квазигосударственных предприятиях идет трансформация бизнеса. В рамках этой трансформации мы продолжаем искать управленческие кадры для них», – объяснила г-жа Дуганова.

По ее словам, 40% запросов от работодателей – как крупного, так и среднего бизнеса – направлены на рынки России, Украины, Беларуси, из стран Европы, откуда могут пригласить специалистов с большим опытом на гораздо меньшую заработную плату.

«То есть мы ищем специалистов за пределами рынка Казахстана. На те задачи, которые сейчас предстоит выполнить этим компаниям, на рынке труда Казахстана людей нет. К примеру, для одной компании нужен сейчас специалист, который сможет выстроить систему B2B и B2C. Дело не в том, что в Казахстане совсем нет таких специалистов, но компании нужен человек со свежим взглядом, с новыми идеями из других, более продвинутых рынков.

> На те задачи, которые сейчас предстоит выполнить компаниям, на рынке труда Казахстана специалистов нет

К примеру, если взять конкретно позицию HR-директора, это управленческая позиция внутри компании. Надо признать, что у большинства HR-директоров в Казахстане – роль исполнителей. Они не принимают решения, не управляют бюджетами, им такого права не дают акционеры, руководитель компании. Они в меньшей степени стратеги.

А, к примеру, на украинском рынке компаний, где роль HR-специалистов управленческая, все-таки много. У них есть свои бюджеты, они самостоятельно умеют решать проблемы, управлять своим подразделением, набирать персонал, делать оценку и т. д. Таких специалистов у нас очень мало. Если они есть, то в нефтегазовой отрасли, где в свое время была хорошая школа, где сотрудников воспитывали иностранцы. К примеру, в компаниях British Gas или NCPOC», – считает эксперт Ward Howell.

Однако, по ее мнению, в приглашенных специалистах есть как плюсы, так и минусы: во-первых, приезжие специалисты не знакомы с местным рынком, во-вторых – они приезжают на работу по контракту на 1–3 года, то есть временно. На вопрос «Къ» о том, как повлияла августовская девальвация на приток зарубежных специалистов в казахстанский рынок, г-жа Дуганова ответила, что не исключает уход экспатов из Казахстана. Но на управленческих позициях такой тенденции пока не наблюдается.

«Потому что, во-первых, человек приходит сюда на очень амбициозные задачи, которые он не может бросить не доделав. Во-вторых, они работают на хорошо оплачиваемых позициях, с которых просто не уходят», – говорит она.

В рекрутинговой компании Antal Kazakhstan утверждают, что экспаты стали покидать рынок труда Казахстана. По словам директора компании **Анны Ковинской**, отъезд экспатов в каких-то компаниях связан с «ухудшившимися условиями компенсации из-за падения тенге», а где-то контракт с иностранными топ-менеджерами не стали продлевать из-за высокой стоимости их услуг и начали заменять на специалистов местного рынка.

Ненужные люди

По данным Antal Kazakhstan, в некоторых компаниях процессы подбора кадров временно заморозились, или же берут только на освободившиеся позиции, а в других – продолжают набор, но предъявляют к претендентам более жесткие требования, чем это было раньше.

«Компании оптимизируют работу или приостанавливают набор в таких отделах как маркетинг, бухгалтерия, административный, IT, логистика. Это не значит, что компания сможет работать без главного бухгалтера, но вполне возможно распределение работы трех сотрудников между двумя», – говорит г-жа Ковинская.

По данным портала HiPO.kz, сейчас сокращениям подвергается в основном низкоквалифицированный персонал. Из квалифицированных специалистов больше всего размещают резюме работники финансовой сферы – это отголоски ликвидации пенсионных фондов, слияний банков, перехода банков в онлайн-сферу, объясняет сооснователь портала **Муслим Джолдаспаев**.

«Падение спроса на какие-либо конкретные позиции в связи с кризисом пока сложно оценивать. В определенной степени спрос упал, например, на банковских продакт-менеджеров, поскольку рынок в достаточной степени насытился имеющимися продуктами, а для разработки новых – еще не готов, либо неподходящее время», – считает эксперт.

Как сообщил спикер, клиенты HiPO.kz отмечают повышение лояльности сотрудников и прогнозируют снижение текучести кадров. При этом остается вопрос с заработными платами. «На данный момент лишь небольшое количество компаний объявило об индексации, однако размер индексации гораздо меньше 60%-го падения реальных доходов. Сигналы повышения зарплат уже поступили от государственного сектора, где индексация по некоторым позициям достигнет 40% с января 2016 года. Размер индексации в коммерческом секторе будет зависеть от крупнейших компаний, которые пока занимают выжидательную позицию», – говорит г-н Джолдаспаев.

IT поглощает финсектор?

Что касается востребованности IT-специалистов на казахстанском рынке, мнения экспертов расходятся. В Antal Kazakhstan отмечают, что для экономии средств некоторые компании отказываются от внутренних IT-специалистов и отдают их функцию на аутсорсинг. «Представители продаж в IT востребованы, а вот другие специалисты в IT повышенным спросом не пользуются», – считает г-жа Ковинская.

> У большинства HR-директоров в Казахстане - роль исполнителей. Они не принимают решения, не управляют бюджетами, им такого права не дают руководители компаний

В то же время по данным портала HiPO.kz, спрос на специалистов, смежных с сектором IT, которые могут использовать технологии для достижения более эффективных результатов, растет.

«Это касается как сферы маркетинга, так и, например, аналитики и консалтинга. Банковский сектор на сегодняшний день находится в переходном периоде. Они переходят в сферу онлайн, минимизируя участие людей в стандартных операциях. Поэтому профессионализм IT-специалистов выходит на первый план», – считает Муслим Джолдаспаев.

К слову, как сообщают российские СМИ, эксперты рынка сообщают, что в РФ IT-специалисты держались в тройке самых востребованных профессий в течение 2015 года наряду со специалистами по продажам и должностями для тех, кто начинают карьеру.

Сектором, объединяющим в себе как продажи, так и возможности высоких технологий является интернет-торговля, которая во время кризиса, в отличие от других секторов бизнеса, показывает стабильный рост, как отметили недавно представители Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса. Однако роста спроса на специалистов для компаний по оказанию онлайн-услуг эксперты не отмечают.

Они объясняют это тем, что рынок онлайн-торговли растет в основном за счет иностранных или международных игроков.

«Если говорить об общемировых трендах, специалисты в области диджитал становятся все более востребованы. В Казахстане рынок онлайн-продаж пока не так развит, как, например, в России. Большинство игроков здесь – это или представители малого бизнеса, или компании, известные по российскому рынку», – говорит Анна Ковинская. К тому же, как заметили в HiPO.kz, специфика интернет-бизнеса заключается в том, что увеличение продаж не требует пропорционального увеличения персонала.

Рискованные инвестиции

Сколько стоит кризис-менеджер?

HR

Мировой экономический кризис пришелся казахстанскому бизнесу очень некстати, учитывая вступление страны в ЕЭП с начала 2015 года, что поставило в невыгодные ценовые условия местных товаропроизводителей, и ожидаемое вхождение в ряды стран Всемирной торговой организации, что влечет за собой отмену ряда мер господдержки для местного бизнеса.

Сейчас компаниям нужны специалисты, которые укажут правильный путь

Гульжанат ИХИЕВА

Кроме того, в начале 2015 года правительство РК прогнозировало, что в 2015 году возможно сокращение 120 тыс. рабочих мест. На фоне такого экономического катаклизма, кажется, должен увеличиваться спрос со стороны предпринимателей на такую относительно новую профессию под названием кризис-менеджер, которая призвана разрабатывать антикризисные меры и эвакуировать бизнес с критической зоны. О том, каким спросом пользуются сейчас кризис-менеджеры на казахстанском рынке «Къ» побеседовал с генеральным директором компании IPSUM, занимающейся психологией менеджмента в бизнесе, **Александрой Гросс**.

– Александра, на основе работы вашего центра, можете сказать, в каких секторах бизнеса сейчас наиболее остро стоит проблема сокращения персонала?

– Выделить какое-то конкретное направление не смогу. Проблема существует повсеместно. Отмечу одно, что работодатели сейчас в основном стараются не сокращать штат. Скорее они стараются проводить ротацию штата. К примеру, если какой-то отдел не демонстрирует эффективность, стараются построить работу с персоналом таким образом, чтобы эффективность повысилась, но сохранились при этом рабочие места.

– Прибегают ли сейчас казахстанские компании к услугам кризис-менеджеров? Не замечали такую тенденцию?

– Сейчас в Казахстане есть достаточно много специалистов по кризис-менеджменту, которые прошли обучение за рубежом. И в Казахстане они успешно работают. Но проблема в том, что не все руководители и собственники компаний понимают необходимость в них. Бизнесменов сейчас меньше всего интересуют дополнительные финансовые затраты на привлечение кого-либо извне. В компаниях, конечно, сегодня обсуждается необходимость в таких специалистах, но пока еще не полностью осознают, что вложение денег в развитие кадрового потенциала именно в условиях кризиса необходимо. Обычно первые руководители очень редко признают, что они чего-то могут не знать – это, наверное, некий психологический фактор, присущий человеку, добившемуся определенных успехов. Того, кто приходит со стороны и начинает говорить о том, как правильно вести бизнес, вмешивается в управление компанией, у нас пока воспринимают не на таком уровне, какой нужен для достижения каких-то положительных результатов.

> Того, кто приходит со стороны и начинает говорить о том, как правильно вести бизнес, вмешивается в управление компанией, у нас пока воспринимают не на таком уровне, какой нужен для достижения каких-то положительных результатов

Есть руководители, которые понимают необходимость в кризис-менеджерах, но они обычно хотят, чтобы их самих научили кризис-менеджменту. Желают пройти обучение и получить сертификаты. Такой метод тоже работает и довольно неплохо. Тем не менее, совмещенная функция и руководителя компании, и кризис-менеджера работает менее эффективно, чем если этим занимался бы специалист или специализированная компания.

– Сколько стоят услуги кризис-менеджера?

– Дешевле будет нанять специалиста на работу в штате, конечно. В регионах услуга кризис-менеджера будет стоить от 150 тыс. тенге. В Алматы и Астане – от 300 тыс. тенге и выше, в зависимости от величины компании и объема работы. Когда специалист работает в штате, у него больше шансов и инструментов для наблюдения за происходящими процессами и для их оценки. Однако имеются негативные стороны. Наша ментальность предполагает завязывание каких-то личных связей в коллективе. К тому же, когда человек становится членом коллектива, объективное отношение к работе сотрудников постепенно сходит на нет. А в противном случае человек становится «врагом» этого коллектива – его начинают либо бояться, либо ненавидеть. Поэтому мы обычно рекомендуем руководителям отдавать такую работу на аутсорсинг – в руки специализированной организации, где есть коллектив экспертов. Они приходят на предприятие, проводят необходимые процедуры. Когда люди видят, что их работу оценивают, что их работа регламентирована, бизнес-процессы прозрачны, хорошо налажена коммуникация внутри компании – эффективность повышается.

Стоимость работы аутсорсинговых компаний зависит от того, каково текущее состояние бизнеса. Если взять компанию, где работает 500 человек, где не прописаны бизнес-процессы, и вся документация работает только формально, то услуги кризис-менеджеров могут обойтись в 3-5 млн тенге. Организация может сэкономить, если специалисты будут сопровождать компанию на протяжении нескольких месяцев. К примеру, если будут приходить и периодически проводить оценку работы компании. По опыту могу сказать, что те компании, которые отдали на аутсорсинг, к примеру, работу с персоналом, выигрывают в плане финансовых расходов – через 3-5 лет они окупаются. Но донести это до работодателя очень сложно, к сожалению.

– Какие компании могут в Казахстане позволить себе нанять кризис-менеджеров?

– К примеру, наша компания работает с предприятиями, где количество сотрудников больше 50 человек. Компаниям с меньшим количеством сотрудников проще нанять одного специалиста, который будет заниматься психологическим климатом, оценкой и развитием предприятия. Потому что коллектив маленький, все друг друга знают, и отследить все рабочие процессы намного проще.

– К каким специалистам предпочитают обращаться казахстанские компании – местным или зарубежным?

– На рынке сейчас дефицита предложений со стороны кризис-менеджеров и коучеров нет. Другая проблема – в качестве услуг. Мы сталкиваемся часто с тем, что так называемый специалист просто посещает какой-то семинар, называет себя кризис-менеджером и начинает работать. Когда смотришь информацию про этого человека, оказывается, что год назад он был адептом йоги, а за год перед этим еще где-то работал – то есть, по сути, еще не нашел себя ни в одной профессии. И получается так, что бизнес, столкнувшись с такими «специалистами», теряет доверие к нашей профессии. Это проблема сейчас на рынке назревает, причем и в кризис-менеджменте, и в коучинге.

Одевайтесь по погоде

GISmeteo.kz
прогноз погоды

Зарплату по осени считаем

Рейтинг

Аналитики компании HeadHunter Казахстан проанализировали вакансии, размещенные на сайте hh.kz с 1 сентября по 30 ноября 2015 года, и выявили, в каких отраслях работодатели предлагали самые высокие средние оклады.

Максимальная медиана* предлагаемых ежемесячных окладов отмечена в отраслях:
– добыча сырья – 275 000 тенге (октябрь 2015);
– консультирование – 187 000 тенге (октябрь 2015);
– строительство – 150 000 тенге;
– юриспруденция – 150 000 тенге (ноябрь 2015);
– производство – 140 000 тенге (сентябрь 2015).

Минимальная медиана предлагаемых ежемесячных окладов отмечена в отраслях:
– административный персонал – 80 000 тенге (сентябрь – октябрь 2015);
– безопасность – 85 000 тенге (сентябрь, ноябрь 2015);
– наука, образование – 90 000 тенге (сентябрь 2015).

В некоторых отраслях мы наблюдаем постепенное увеличение средней медианы предлагаемого оклада с сентября по ноябрь. Например, в таких сферах как информационные технологии, бухгалтерия, управленческий учет, финансы предприятия, маркетинг, реклама, PR, административный персонал, банки, инвестиции, лизинг, управление персоналом, тренинги, наука, образование, продажи.

Профессиональная отрасль	Медиана предлагаемых заработных плат, тенге, 2015 год		
	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь
Информационные технологии, интернет, телеком	120 000	120 000	125 000
Бухгалтерия, управленческий учет, финансы предприятия	105 000	110 000	115 000
Маркетинг, реклама, PR	100 000	101 000	115 000
Административный персонал	80 000	80 000	85 000
Банки, инвестиции, лизинг	110 000	120 000	120 000
Управление персоналом, тренинги	115 000	120 000	120 000
Автомобильный бизнес	130 000	100 000	115 000
Безопасность	85 000	100 000	85 000
Добыча сырья	197 000	275 000	155 000
Искусство, развлечения, масс-медиа	115 000	100 000	115 000
Консультирование	175 000	187 000	178 000
Медицина, фармацевтика	130 000	113 000	120 000
Наука, образование	90 000	98 000	105 000
Продажи	110 000	110 000	120 000
Производство	140 000	120 000	125 000
Строительство, недвижимость	150 000	150 000	150 000
Транспорт, логистика	100 000	100 000	100 000
Туризм, гостиницы, рестораны	100 000	100 000	100 000
Юристы	138 000	125 000	150 000

Примечание

**** Медиана – значение заработной платы, расположенное в середине изучаемого массива, упорядоченного по возрастанию. Преимуществом медианного показателя предлагаемых заработных плат по сравнению со средним арифметическим является его независимость от крайних значений, поскольку он делит совокупность на две равные части.***

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 48 (626), ЧЕТВЕРГ, 10 ДЕКАБРЯ 2015 г.

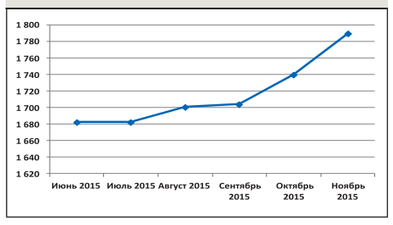
БАНКИ И ФИНАНСЫ: ПОЧЕМУ НЕФТЬ ПАДАЕТ, А ТЕНГЕ УКРЕПЛЯЕТСЯ? ››› [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: ПРЕДНОВОГОДНИЕ БОНУСЫ БАНКОВ ››› [стр. 9]

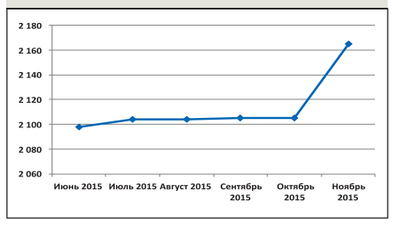
ИНДУСТРИЯ: МИНИМИЗАЦИЯ ПО-ОПЕКовски ››› [стр. 10]

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: ПРАВДИВАЯ ИСТОРИЯ ОДНОГО КИТА ››› [стр. 12]

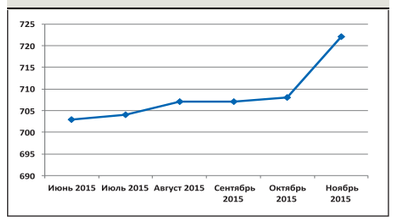
Стоимость первичного приема у врача в РК, тенге



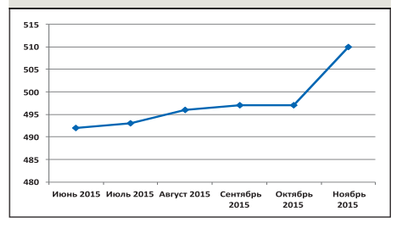
Стоимость УЗИ брюшной полости в РК, тенге



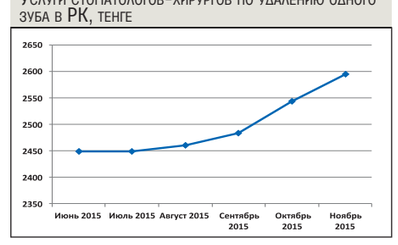
Стоимость общего анализа крови в РК, тенге



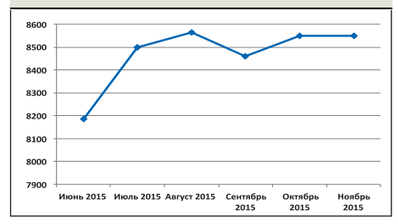
Стоимость общего анализа мочи в РК, тенге



Услуги стоматологов-хирургов по удалению одного зуба в РК, тенге



Суточная стоимость услуг санаториев в РК, тенге



Хорошие руки для «Эйр-Астаны»

Перевозки

Эксперты уверены: продажа национального авиаперевозчика – компании «Эйр-Астана», может стать выгодной для любителей путешествий. Кроме того, продажа акций компании иностранному игроку поспособствует притоку поступлений в государственный бюджет.

Ольга КУДРЯШОВА

Напомним, в СМИ появилась информация о том, что АО «Эйр Астана» обратилась с просьбой к правительству Казахстана сохранить ее статус государственной компании в рамках волны приватизации, поскольку компания опасается потерять статус национального перевозчика, в случае покупки доли акций компании иностранным участником.

Ранее, на брифинге СЦК в сентябре было заявлено, что 60 крупных казахстанских компаний будут выставлены на приватизацию. Среди них окажутся дочерние организации фонда «Самрук-Казына» и национальных холдингов «Байтерек» и «КазАгро». Позже, после расширенного заседания правительства в Астане, президентом республики было поручено расширить список объектов приватизации до 65 компаний.

В связи с этим «**Къ**» опросил экспертов с целью узнать, как это событие способно повлиять на деятельность компании и в целом на будущее авиаперевозок в Казахстане.

Не стоит бояться изменений

По мнению директора департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» **Айвара Байкенова**, в случае продажи статус национального национального перевозчика действительно будет потерян, что повлечет за собой потерю и административной государственной поддержки, однако продажа компании при текущей ситуации будет выгодна для потребителей. «С вступлением страны в ВТО стоит ожидать усиления конкуренции на рынке авиаперевозок и прихода новых игроков. Потому доминирующее положение Air Astana может оказаться под угрозой, но в целом такой сценарий, если смотреть с позиции рядового потребителя, конечно, будет предпочтительным, учитывая высокую текущую стоимость авиабилетов», – считает он.

Инвесторы могут «убить» национальный бренд

Аналитик добавил, что позиция государства по уменьшению своей роли в экономике и передачи активов в конкурентную среду была обозначена достаточно четко. Ведь продажа активов компаний способна обеспечить хороший приток поступлений в государственный бюджет.

Ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» **Дмитрий Баранов** полагает, что продажу компании можно объяснить несколькими причинами. «Во-первых, это желание увеличить поступления в бюджет от приватизации госимущества, во-вторых, это может быть желание активнее развивать авиаиндустрию страны, сделав количество услуг, предоставляемых авиаперевозичком, и кроме этого, расширить маршрутную сеть. «Так что для пассажиров изменения от возможной приватизации авиакомпании должны быть исключительно положительными», – добавил г-н Баранов.

Генеральный директор «BRB INVEST» **Галим Хусаинов** предполагает, что, возможно, опасения авиаперевозчика напрасны, и существующая бизнес-модель компании останется неизменной. «Все зависит от покупателя и его стратегии в отношении «Эйр-Астана», – пояснил он. Кроме того, г-н Хусаинов добавил, что в портфеле фонда «Самрук-Казына» АО «Эйр-Астана» на сегодняшний день является самым привлекательным проектом.

А фондовому рынку что?

Несмотря на то, что акции авиаперевозчика не торгуются на бирже и ее продажа неспособна оказать влияния на казахстанский фондовый рынок, существует и обратная сторона медали – многие инвесторы ожидали размещения таких акций.

«Инвестиционная привлекательность Air Astana обусловлена ее сильным финансовым состоянием и доминирующим положением на рынке. Потому многие участники рынка предполагали, что реализовывать свою долю государство будет через проведение IPO, с размещением акций как на локальной бирже, так и на лондонской», – пояснил г-н Байкенов.

Положение фондового рынка страны сегодня таково, что ему не хватает качественных эмитентов. Активная приватизация предприятий с государственным участием могла бы кардинально изменить ситуацию в лучшую сторону.

национального перевозчика частью крупного международного игрока», – отметил он.

Однако судьба компании будет зависеть от окончательного решения правительства и размера пакета акций, который будет выставлен на продажу. «Как показывает мировая практика, такие альянсы действительно помогают национальным авиакомпаниям стать лучше, сильнее, конкурентоспособнее, войти в число ведущих перевозчиков. Возможно, что это же произойдет и с национальной авиакомпанией после ее приватизации», – подчеркнул эксперт.

Он считает, что покупка компании новым владельцем может повысить как качество, так и

Супермаркеты в наваре

А птицефабрики несут убытки

Проблема

В то время как торговые сети продают яйца по цене 350-400 тенге за десяток, накручивая 100% сверху к отпускной цене продукции, птицефабрики бедствуют, фактически продавая яйца по себестоимости. Союз птицеводов Казахстана заявляет, что антимонопольное ведомство штрафует фермеров за любое, самое незначительное повышение, но проверки торговых сетей на предмет необоснованных наценок на яйца не проводит.

Павел АТОЯНЦ

На днях глава Союза птицеводов Казахстана **Руслан Шарипов** во время заседания в Национальной палате предпринимателей РК «Атамекен» с участием руководителей птицефабрик и госорганов заявил следующее: «Это не мы поднимаем цены. Посредники и супермаркеты накручивают цены больше, чем на 100%. Они ничего не вкладывают и получают весь навар. Необходимо установить предел – на сколько процентов посредники могут увеличивать цену, например, не более чем на 15–20%».

Позже Союз птицеводов Казахстана выпустил пресс-релиз, в котором разъяснил, что летом отпускная цена яйца с птицефабрик не превышает 6–8 тенге, а когда наступают холода – поднимается. В осенне-зимний сезон 2014 года яйца отпускались по 15–16 тенге за штуку, а в текущем году, в связи с подорожанием кормов, продаются по 17–20 тенге. Себестоимость одного яйца на 40% зависит от цены шрота и зерна, которые за два минувших месяца подорожали практически вдвое.

«Если в октябре мы покупали подсолнечный шрот по 42 тг/кг, то в ноябре уже по 78 тг/кг, соевый шрот подорожал с 93 тг/кг до 138 тг/кг. Фуражное зерно, которое наряду с семенами различных сельхозкультур является основой комбикорма и в структуре себестоимости яиц составляет почти 50%, в последнее время значительно подорожало, если тонну пшеницы 4 класса мы закупали по 26 тыс. тенге, сейчас нам уже объявили, что цена увеличилась до 36 тыс. тенге, – привел цифры директор ТОО «Уш Булак 2005» **Диас Исанов.**

Несмотря на то, что повышение отпускной цены яиц с фабрик выглядит закономерно, а кроме того, оно незначительное, представители отрасли отмечают, что живут в условиях жесткой диктатуры антимонопольного комитета. Даже минимальное удорожание цен на птицеводческую продукцию карается огромными штрафами. По словам главы Союза птицеводов Казахстана, антимонопольные органы убеждены, что именно птицефабрики вступили в ценовой сговор. По этой причине на птицеводческих хозяйствах проводятся массовые проверки. Некоторые фабрики были оштрафованы на сумму более 30 млн тенге, но посредников никто не трогает. В Союзе птицеводов Казахстана подчеркивают – отечественные фермеры оказались перед выбором: работать себе в убыток, продавая товар по себестоимости за 13 тенге или же платить штрафы за повышение цен. Субсидии государства в размере 1-3 тенге не спасают ситуацию.

«Комитет по регулированию естественных монополий и защите конкуренции постоянно контролирует только птицеводческие хозяйства и не позволяет отрасли в полной мере развиваться. Вместе с тем цены на продукты питания в рознице формирует не только производитель, но и реализатор. Птицефабрики отпускают яйцо по 18 тенге за штуку, а в супермаркете мы уже видим по 350-400 тенге за десяток. Вопросы ценовой политики определяют торговые сети, посредники. Нужно спросить у них о причинах такой высокой цены», – говорит Руслан Шарипов.

Представители фабрик призывают антимонопольный комитет приостановить расследования. В своих рассуждениях они доходят даже до того, что если так будет продолжаться и дальше, отрасль не выживет. Возможно, говорят они, в скором времени придется сокращать персонал. Однако в ведомстве придерживаются иной точки зрения. Принимавший участие в заседании с участием руководителей птицефабрик и госорганов, которое проходило в НПП, зампредседателя КРМиЗК **Рустам Ахметов** сказал, что о приостановлении расследований не может идти и речи. Он решительно дал понять, что любое повышение цены будет рассматриваться с точки зрения соответствия антимонопольному законодательству.

«Что касается претензий по каким-то расследованиям, то есть установленная процедура, вы можете до вынесения решения обратиться к нам. После вынесения решения жалоба поступает на центральный уровень, и, если есть основания, пересматриваем», – сказал Рустам Ахметов.

Nissan объединил Казахстан и Россию

Авто

Генеральным дистрибьютором автомобилей Nissan на территории Казахстана стала ООО «Ниссан Мэнуфэкчуринг РУС». Об этом на пресс-конференции сообщил Управляющий директор Nissan Russia Андрей Акифьев.

Елена ШТРИТЕР

Объединение Казахстана и России в единый регион в рамках Nissan Европа позволит Nissan с большей эффективностью противостоять непростой экономической ситуации на обоих рынках, используя совместные ресурсы и российское производство.

При этом казахстанские потребители получат доступ к продуктам, которые априори максимально адаптированы к сложным дорожным условиям.

В линейке автомобилей Nissan, поставляемых из России в Казахстан, будет представлено 8 инновационных продуктов, среди которых: X-Trail, Pathfinder и

На рынок пришел новый игрок

Qashqai, производимые в Санкт-Петербурге, Almera, которая собирается на мощностях АВТОВАЗа в Тольятти, а также Sentra и Tiida из Ижевска. Также для покупателей в Казахстане будут доступны Juke (производство – Англия) и Patrol (производство – Япония).

«Казахстан имеет для Nissan очень важное значение. Несмотря на непростую экономическую обстановку в данный момент, мы уверены, что автомобильный рынок Казахстана будет развиваться. В рамках таможенного союза мы имеем возможность поставлять сюда автомобили, произведенные в России и максимально адаптированные к местным условиям эксплуатации. Объединение двух стран в один регион делает его еще весомей в рамках Nissan Европа», – сказал Управляющий директор Nissan Russia Андрей Акифьев.

На сегодняшний день на территории Казахстана функционирует 13 дилерских центров, расположенных в Астане, Алматы, Актобе, Караганде, Костанае, Шымкенте, Атырау, Усть-Каменогорске, Актау, Павлодаре и Уральске. К концу марта 2016 года (то есть в завершении 2015 финансового года) в рамках реализации стратегии Nissan в Казахстане запланировано открытие еще одного дилерского центра.

Становясь официальным дистрибьютором в Казахстане, Nissan предлагает доступ к льготным кредитам на покупку автомобилей бренда, которые раньше предоставлялись напрямую от дистрибьютора только жителям Российской Федерации. На территории Казахстана будет действовать эксклюзивное трехстороннее соглашение о партнерстве с RCI Banque (специализированным банком альянса Renault-Nissan) и Nissan Russia, подписанное Евразийским банком.

Вслед за маркой Nissan запуск на рынке Казахстана также подтверждает и другой бренд концерна Nissan Motor – Datsun. Презентация автомобилей нового японского бренда запланирована на середину декабря 2015 года и пройдет в городе Алматы. Напомним, что первыми четырьмя рынками для марки Datsun стали Россия, Индия, Индонезия и Южная Африка.

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 48 (626), ЧЕТВЕРГ, 10 ДЕКАБРЯ 2015 г.

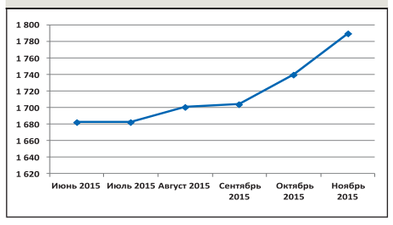
БАНКИ И ФИНАНСЫ: ПОЧЕМУ НЕФТЬ ПАДАЕТ, А ТЕНГЕ УКРЕПЛЯЕТСЯ? ››› [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: ПРЕДНОВОГОДНИЕ БОНУСЫ БАНКОВ ››› [стр. 9]

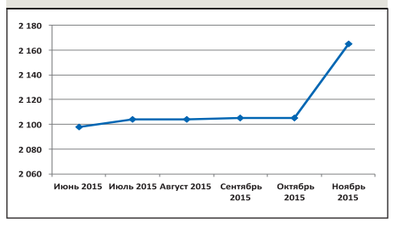
ИНДУСТРИЯ: МИНИМИЗАЦИЯ ПО-ОПЕКовски ››› [стр. 10]

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: ПРАВДИВАЯ ИСТОРИЯ ОДНОГО КИТА ››› [стр. 12]

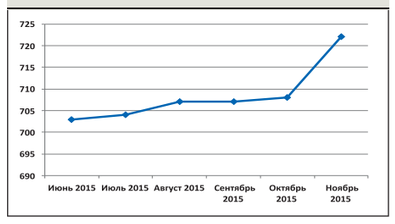
Стоимость первичного приема у врача в РК, тенге



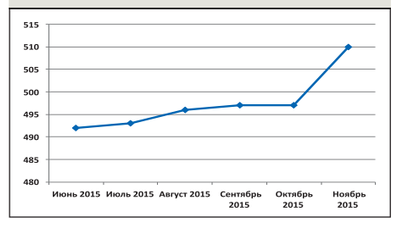
Стоимость УЗИ брюшной полости в РК, тенге



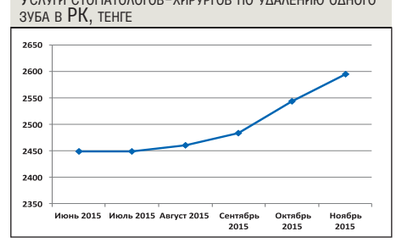
Стоимость общего анализа крови в РК, тенге



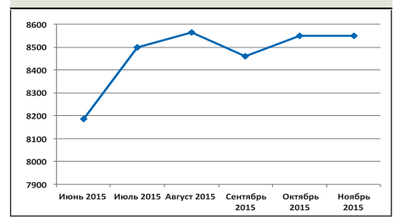
Стоимость общего анализа мочи в РК, тенге



Услуги стоматологов-хирургов по удалению одного зуба в РК, тенге



Суточная стоимость услуг санаториев в РК, тенге



Хорошие руки для «Эйр-Астаны»

Перевозки

Эксперты уверены: продажа национального авиаперевозчика – компании «Эйр-Астана», может стать выгодной для любителей путешествий. Кроме того, продажа акций компании иностранному игроку поспособствует притоку поступлений в государственный бюджет.

Ольга КУДРЯШОВА

Напомним, в СМИ появилась информация о том, что АО «Эйр Астана» обратилась с просьбой к правительству Казахстана сохранить ее статус государственной компании в рамках волны приватизации, поскольку компания опасается потерять статус национального перевозчика, в случае покупки доли акций компании иностранным участником.

Ранее, на брифинге СЦК в сентябре было заявлено, что 60 крупных казахстанских компаний будут выставлены на приватизацию. Среди них окажутся дочерние организации фонда «Самрук-Казына» и национальных холдингов «Байтерек» и «КазАгро». Позже, после расширенного заседания правительства в Астане, президентом республики было поручено расширить список объектов приватизации до 65 компаний.

В связи с этим «**Къ**» опросил экспертов с целью узнать, как это событие способно повлиять на деятельность компании и в целом на будущее авиаперевозок в Казахстане.

Не стоит бояться изменений

По мнению директора департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» **Айвара Байкенова**, в случае продажи статус национального национального перевозчика действительно будет потерян, что повлечет за собой потерю и административной государственной поддержки, однако продажа компании при текущей ситуации будет выгодна для потребителей. «С вступлением страны в ВТО стоит ожидать усиления конкуренции на рынке авиаперевозок и прихода новых игроков. Потому доминирующее положение Air Astana может оказаться под угрозой, но в целом такой сценарий, если смотреть с позиции рядового потребителя, конечно, будет предпочтительным, учитывая высокую текущую стоимость авиабилетов», – считает он.

Инвесторы могут «убить» национальный бренд

Аналитик добавил, что позиция государства по уменьшению своей роли в экономике и передачи активов в конкурентную среду была обозначена достаточно четко. Ведь продажа активов компаний способна обеспечить хороший приток поступлений в государственный бюджет.

Ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» **Дмитрий Баранов** полагает, что продажу компании можно объяснить несколькими причинами. «Во-первых, это желание увеличить поступления в бюджет от приватизации госимущества, во-вторых, это может быть желание активнее развивать авиаиндустрию страны, сделав количество услуг, предоставляемых авиаперевозичком, и кроме этого, расширить маршрутную сеть. «Так что для пассажиров изменения от возможной приватизации авиакомпании должны быть исключительно положительными», – добавил г-н Баранов.

Генеральный директор «BRB INVEST» **Галим Хусаинов** предполагает, что, возможно, опасения авиаперевозчика напрасны, и существующая бизнес-модель компании останется неизменной. «Все зависит от покупателя и его стратегии в отношении «Эйр-Астана», – пояснил он. Кроме того, г-н Хусаинов добавил, что в портфеле фонда «Самрук-Казына» АО «Эйр-Астана» на сегодняшний день является самым привлекательным проектом.

А фондовому рынку что?

Несмотря на то, что акции авиаперевозчика не торгуются на бирже и ее продажа неспособна оказать влияния на казахстанский фондовый рынок, существует и обратная сторона медали – многие инвесторы ожидали размещения таких акций.

«Инвестиционная привлекательность Air Astana обусловлена ее сильным финансовым состоянием и доминирующим положением на рынке. Потому многие участники рынка предполагали, что реализовывать свою долю государство будет через проведение IPO, с размещением акций как на локальной бирже, так и на лондонской», – пояснил г-н Байкенов.

Положение фондового рынка страны сегодня таково, что ему не хватает качественных эмитентов. Активная приватизация предприятий с государственным участием могла бы кардинально изменить ситуацию в лучшую сторону.

национального перевозчика частью крупного международного игрока», – отметил он.

Однако судьба компании будет зависеть от окончательного решения правительства и размера пакета акций, который будет выставлен на продажу. «Как показывает мировая практика, такие альянсы действительно помогают национальным авиакомпаниям стать лучше, сильнее, конкурентоспособнее, войти в число ведущих перевозчиков. Возможно, что это же произойдет и с национальной авиакомпанией после ее приватизации», – подчеркнул эксперт.

Он считает, что покупка компании новым владельцем может повысить как качество, так и

Супермаркеты в наваре

А птицефабрики несут убытки

Проблема

В то время как торговые сети продают яйца по цене 350-400 тенге за десяток, накручивая 100% сверху к отпускной цене продукции, птицефабрики бедствуют, фактически продавая яйца по себестоимости. Союз птицеводов Казахстана заявляет, что антимонопольное ведомство штрафует фермеров за любое, самое незначительное повышение, но проверки торговых сетей на предмет необоснованных наценок на яйца не проводит.

Павел АТОЯНЦ

На днях глава Союза птицеводов Казахстана **Руслан Шарипов** во время заседания в Национальной палате предпринимателей РК «Атамекен» с участием руководителей птицефабрик и госорганов заявил следующее: «Это не мы поднимаем цены. Посредники и супермаркеты накручивают цены больше, чем на 100%. Они ничего не вкладывают и получают весь навар. Необходимо установить предел – на сколько процентов посредники могут увеличивать цену, например, не более чем на 15–20%».

Позже Союз птицеводов Казахстана выпустил пресс-релиз, в котором разъяснил, что летом отпускная цена яйца с птицефабрик не превышает 6–8 тенге, а когда наступают холода – поднимается. В осенне-зимний сезон 2014 года яйца отпускались по 15–16 тенге за штуку, а в текущем году, в связи с подорожанием кормов, продаются по 17–20 тенге. Себестоимость одного яйца на 40% зависит от цены шрота и зерна, которые за два минувших месяца подорожали практически вдвое.

«Если в октябре мы покупали подсолнечный шрот по 42 тг/кг, то в ноябре уже по 78 тг/кг, соевый шрот подорожал с 93 тг/кг до 138 тг/кг. Фуражное зерно, которое наряду с семенами различных сельхозкультур является основой комбикорма и в структуре себестоимости яиц составляет почти 50%, в последнее время значительно подорожало, если тонну пшеницы 4 класса мы закупали по 26 тыс. тенге, сейчас нам уже объявили, что цена увеличилась до 36 тыс. тенге, – привел цифры директор ТОО «Уш Булак 2005» **Диас Исанов.**

Несмотря на то, что повышение отпускной цены яиц с фабрик выглядит закономерно, а кроме того, оно незначительное, представители отрасли отмечают, что живут в условиях жесткой диктатуры антимонопольного комитета. Даже минимальное удорожание цен на птицеводческую продукцию карается огромными штрафами. По словам главы Союза птицеводов Казахстана, антимонопольные органы убеждены, что именно птицефабрики вступили в ценовой сговор. По этой причине на птицеводческих хозяйствах проводятся массовые проверки. Некоторые фабрики были оштрафованы на сумму более 30 млн тенге, но посредников никто не трогает. В Союзе птицеводов Казахстана подчеркивают – отечественные фермеры оказались перед выбором: работать себе в убыток, продавая товар по себестоимости за 13 тенге или же платить штрафы за повышение цен. Субсидии государства в размере 1-3 тенге не спасают ситуацию.

«Комитет по регулированию естественных монополий и защите конкуренции постоянно контролирует только птицеводческие хозяйства и не позволяет отрасли в полной мере развиваться. Вместе с тем цены на продукты питания в рознице формирует не только производитель, но и реализатор. Птицефабрики отпускают яйцо по 18 тенге за штуку, а в супермаркете мы уже видим по 350-400 тенге за десяток. Вопросы ценовой политики определяют торговые сети, посредники. Нужно спросить у них о причинах такой высокой цены», – говорит Руслан Шарипов.

Представители фабрик призывают антимонопольный комитет приостановить расследования. В своих рассуждениях они доходят даже до того, что если так будет продолжаться и дальше, отрасль не выживет. Возможно, говорят они, в скором времени придется сокращать персонал. Однако в ведомстве придерживаются иной точки зрения. Принимавший участие в заседании с участием руководителей птицефабрик и госорганов, которое проходило в НПП, зампредседателя КРМиЗК **Рустам Ахметов** сказал, что о приостановлении расследований не может идти и речи. Он решительно дал понять, что любое повышение цены будет рассматриваться с точки зрения соответствия антимонопольному законодательству.

«Что касается претензий по каким-то расследованиям, то есть установленная процедура, вы можете до вынесения решения обратиться к нам. После вынесения решения жалоба поступает на центральный уровень, и, если есть основания, пересматриваем», – сказал Рустам Ахметов.

Nissan объединил Казахстан и Россию

Авто

Генеральным дистрибьютором автомобилей Nissan на территории Казахстана стала ООО «Ниссан Мэнуфэкчуринг РУС». Об этом на пресс-конференции сообщил Управляющий директор Nissan Russia Андрей Акифьев.

Елена ШТРИТЕР

Объединение Казахстана и России в единый регион в рамках Nissan Европа позволит Nissan с большей эффективностью противостоять непростой экономической ситуации на обоих рынках, используя совместные ресурсы и российское производство.

При этом казахстанские потребители получат доступ к продуктам, которые априори максимально адаптированы к сложным дорожным условиям.

В линейке автомобилей Nissan, поставляемых из России в Казахстан, будет представлено 8 инновационных продуктов, среди которых: X-Trail, Pathfinder и

На рынок пришел новый игрок

Qashqai, производимые в Санкт-Петербурге, Almera, которая собирается на мощностях АВТОВАЗа в Тольятти, а также Sentra и Tiida из Ижевска. Также для покупателей в Казахстане будут доступны Juke (производство – Англия) и Patrol (производство – Япония).

«Казахстан имеет для Nissan очень важное значение. Несмотря на непростую экономическую обстановку в данный момент, мы уверены, что автомобильный рынок Казахстана будет развиваться. В рамках таможенного союза мы имеем возможность поставлять сюда автомобили, произведенные в России и максимально адаптированные к местным условиям эксплуатации. Объединение двух стран в один регион делает его еще весомей в рамках Nissan Европа», – сказал Управляющий директор Nissan Russia Андрей Акифьев.

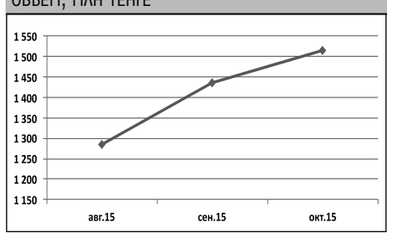
На сегодняшний день на территории Казахстана функционирует 13 дилерских центров, расположенных в Астане, Алматы, Актобе, Караганде, Костанае, Шымкенте, Атырау, Усть-Каменогорске, Актау, Павлодаре и Уральске. К концу марта 2016 года (то есть в завершении 2015 финансового года) в рамках реализации стратегии Nissan в Казахстане запланировано открытие еще одного дилерского центра.

Становясь официальным дистрибьютором в Казахстане, Nissan предлагает доступ к льготным кредитам на покупку автомобилей бренда, которые раньше предоставлялись напрямую от дистрибьютора только жителям Российской Федерации. На территории Казахстана будет действовать эксклюзивное трехстороннее соглашение о партнерстве с RCI Banque (специализированным банком альянса Renault-Nissan) и Nissan Russia, подписанное Евразийским банком.

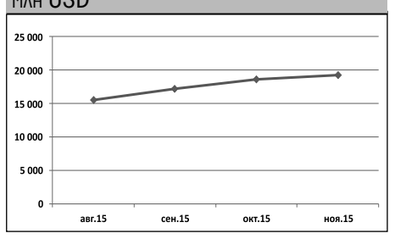
Вслед за маркой Nissan запуск на рынке Казахстана также подтверждает и другой бренд концерна Nissan Motor – Datsun. Презентация автомобилей нового японского бренда запланирована на середину декабря 2015 года и пройдет в городе Алматы. Напомним, что первыми четырьмя рынками для марки Datsun стали Россия, Индия, Индонезия и Южная Африка.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

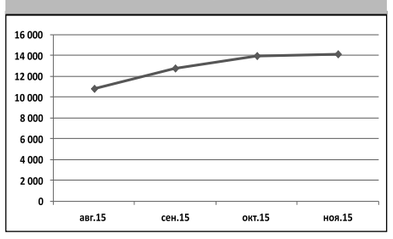
Выданные кредиты в национальной валюте, объем, млн тенге



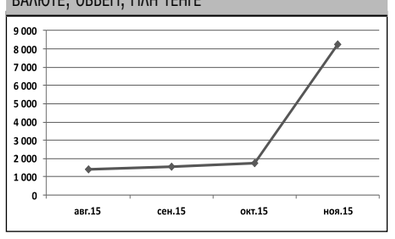
Выданные кредиты в USD, объем, млн USD



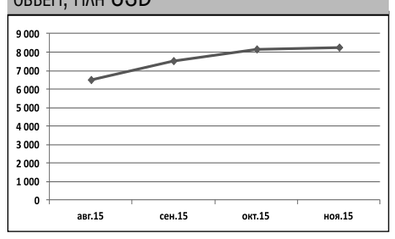
Выданные кредиты в EUR, объем, млн EUR



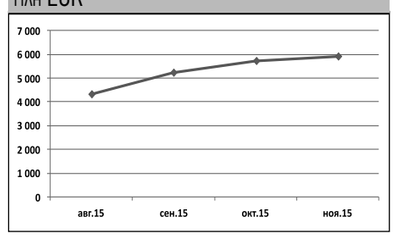
Размещенные депозиты в национальной валюте, объем, млн тенге



Размещенные депозиты в USD, объем, млн USD



Размещенные депозиты в EUR, объем, млн EUR



Интересные моменты отчета Всемирного банка по РК

Исследования

3 декабря Всемирный банк опубликовал свой полугодовой отчет по Казахстану. Оценки и прогнозы банка достаточно широко освещались в нашей прессе. В статье я хотел бы остановиться на нескольких, на мой взгляд, очень серьезных проблемах, описанных в отчете.

Мурат ТЕМИРХАНОВ, финансист

В отчете описано несколько серьезных проблем экономики Казахстана

Буквально за два дня до публикации отчета Всемирного банка (далее – ВБ и Банк) глава государства озвучил свое ежегодное послание народу Казахстана. Как я писал ранее, в целом послание мне понравилось. В документе я увидел два принципиальных новшества с точки зрения экономической политики.

Первое – это то, что глава государства фактически объявил о необходимости слома текущей системы госкапитализма. С точки зрения роста экономики фокус теперь будет делаться на развитии частной, а не государственной инициативы. Еще раз было жестко подтверждено направление на снижение доли и роли государства в рыночной экономике.

Вторым важнейшим новшеством для меня стало то, что, по сути, также было объявлено о смене фокуса с построения не социального, а именно конкурентоспособного государства. В послании была поставлена задача разработать новую социальную политику, в которой роль государства в социальной сфере должна быть ограничена лишь поддержкой социально уязвимых граждан и обеспечением инвестиций в человеческий капитал.

Несмотря на такие серьезнейшие изменения в государственной политике, в послании мне не хватило несколько очень важных моментов. Некоторые из них я хотел бы описать на примере отчета Всемирного банка.

Парадоксы нашей экономики

В отчете позабавило очень сильное удивление ВБ по поводу парадоксальности развития нашей экономики. Целых два раздела отчета были посвящены тому, что у нас каким-то образом, несмотря на резкое снижение роста экономики, продолжают улучшаться цифры по уровню безработицы и бедности населения.

По расчетам ВБ (и с точки зрения здравого смысла), в текущей ситуации безработица и бедность населения должны расти, а происходит все с точностью до наоборот. С точки зрения безработицы Банк пытается объяснить это усилиями госорганов по сдерживанию сокращения штатов в периоды экономического спада, в которых работники отправляются в административный отпуск, а не регистрируются как безработные. По бедности Банк говорит, что это может быть отчасти связано с проблемой измерения черты бедности.

Основной вывод из этого можно сделать один. Уже очень давно государственная статистика, подготавливаемая правительством, вызывает большие сомнения. В последнее время особенно вызывают нарекания официальные цифры по инфляции.

После последних жесточайших девальваций уже никто не верит статистике. Теперь ВБ в своем отчете усомнился в цифрах по безработице и бедности.

В целом можно сказать, что манипулирование статистической информацией – очень опасная игра правительства. Без объективной информации невозможно делать реформы. В конце концов мы можем оказаться в такой же ситуации, как случилось с тенге в августе этого года. Тогда правительство и Нацбанк отказались искусственно сдерживать девальвацию, и мы тут же на своей шкуре узнали, насколько реальность отличается от прежних слов чиновников.

Проблемы в налогово-бюджетной сфере

Главная проблема заключается в том, что если вы сравните бюджет, подготовленный правительством, с бюджетом, подготовленным ВБ, то вам очень трудно будет их сравнить. Чтобы видеть реальную картину, Банк подготавливает консолидированный бюджет страны, куда входит Нацфонд, а также все государственные расходы и инвестиции, которые не вошли в правительственный бюджет, утверждаемый парламентом (внебюджетные расходы).

Таким образом, ВБ дает полную картину государственных финансов, а правительство показывает в бюджете только то, что хочет показать. Приведу пример из отчета ВБ. В нем говорится:

«Однако внебюджетные операции по поддержке государственной нефтегазовой компании АО «КазМунайГаз» привели к увеличению ненефтяного дефицита (бюджета страны). Низкие цены на нефть повлияли на способность АО «КазМунайГаз» выполнить график погашения долга, и в июне 2015 года правительство выделило $2,7 млрд из Национального фонда для финансирования платежей по внешнему долгу этой госкомпании».

В правительственном бюджете вы эту очень интересную операцию не увидите, и она никак не повлияет на дефицит госбюджета. Хотя на самом деле такое большое госфинансирование оказывает очень серьезное воздействие на государственные финансы в целом.

Эта внебюджетная операция выглядит интересной потому, что из Нацфонда опять выделяются громадные деньги для покрытия ошибок и неэффективного управления госхолдинга. Если бы это госфинансирование проходило через бюджет, то я уверен, что в парламенте по этому поводу поднялся бы большой шум. А в действительности это очень сомнительное использование Нацфонда прошло без излишнего шума.

Следует отметить, что правительство знает все недостатки нашего госбюджета. Рекомендации МВФ по приведению планирования и контроля госбюджета к мировым стандартам уже очень много лет переходят из одного ежегодного отчета в другой. Однако ничего положительного в этом направлении не происходит, несмотря громадные планы по вхождению в тридцатку наиболее развитых стран. Правительству, по всей видимости, выгоден такой бардак в финансах и статистике страны.

Что касается эффективности бюджетных расходов, то в отчете меня позабавило такое выражение: «Власти работают над повышением эффективности программы государственных инвестиций в рамках различных реформ, таких как принятие новых норм стоимости и…» Из этого предложения получается вывод, что в тучные годы у нас были завышенные нормы стоимости по госинвестициям, а сейчас у правительства внезапно «раскрылись глаза».

Плавающий обменный курс

По этому поводу уже было много сказано, поэтому хотел бы остановиться только на нескольких интересных моментах. Прежде всего меня поразил следующий момент из отчета:

«Власти ужесточили денежно-кредитную политику в поддержку валютного курса в течение первых пяти месяцев года. Следовательно, процентные ставки денежного рынка были относительно высокими и нестабильными, варьируясь от 7 до 15%. С июня до середины августа ставки снизились примерно до 4%, так как Национальный банк начал предоставлять краткосрочную ликвидность в тенге путем интервенций на денежном рынке в дополнение к текущему долгосрочному субсидируемому финансированию из Единого накопительного пенсионного фонда и валютным свопам из собственных резервов. Кроме того, в конце июня 2015 года АО «Казкоммерцбанк» подписало соглашение с Фондом проблемных кредитов Национального банка, получив десятилетний депозит в размере 250 млрд тенге».

В целом такие действия выглядят как диверсия Нацбанка и правительства против нашей экономики. То есть в течение первых пяти месяцев Нацбанк вел более или менее разумную политику, а затем вдруг решил плеснуть керосин в топку парового котла, в результате чего в августе котел (курс валюты) взорвался. Всю экономику с тех пор сильно колотит от этого взрыва.

В этой цитате из отчета ВБ также напрягло слово «субсидированное» финансирование из ЕНПФ. Судя по тому, что ставки на денежном рынке были на уровне 4%, получается, что Нацбанк буквально залил дешевыми деньгами банковскую систему, самостоятельно надувая пузырь девальвационных ожиданий. И здесь обвинять только Нацбанк нельзя. 250 млрд тенге под 3% годовых (!) были выделены для АО «Казкоммерцбанк» правительством опять-таки из Нацфонда и вне бюджета.

Для меня это ярчайший пример непрозрачности и безответственности Нацбанка и правительства по поводу денежно-кредитной политики. Проблема в том, что ситуация не поменялась в связи с приходом нового руководства Нацбанка. Регулятор по факту поменял свою политику, но мы до сих пор не получили никаких внятных пояснений по этому поводу. В таких условиях новый пузырь на финансовом рынке может возникнуть очень быстро.

Структурные реформы и индустриализация

В целом по главе «Структурные реформы» я хотел бы выделить самое последнее предложение: «Однако успех программы реформ будет зависеть от ее эффективности и полноценной реализации» (перевод мой). Как я неоднократно отмечал, правительство уже давно научилось писать вполне реформаторские программы, однако планы регулярно расходились с делами, и на сегодня это самая большая проблема нашей экономики.

По поводу индустриализации в этой главе было сказано: «Первая Государственная программа индустриально-инновационного развития на 2010–2014 годы не была настолько успешной, насколько надеялись власти, так как экономическая диверсификация осталась недостигнутой. Последний анализ показал, что ГПИИР могла бы выиграть от более активного участия частного сектора и более эффективной межведомственной координации».

В первой пятилетке индустриализации были две большие проблемы. Первая – это то, что государство само тратило деньги и непосредственно занималось индустриализацией (через госкомпании). Частный бизнес играл очень маленькую роль в этом. Вторая проблема – это опять-таки очень плохая реализация программы правительством.

К сожалению, в этом направлении почти ничего не меняется. Достаточно вспомнить недавнюю большую дискуссию по строительству стекольного завода в Кызылординской области. Весь проект на 90% финансируется государством. То есть практически все риски и принятие решений по проекту оно опять берет на себя. Где здесь частная инициатива и соблюдения принципа Yellow Pages? И таких примеров множество.

Иностранные инвестиции

Из структурных реформ хотелось бы остановиться на привлечении прямых иностранных инвестиций (далее - ПИИ), поскольку ВБ посвятил этому специальный раздел.

В отчете ВБ ПИИ разделяются на три вида. ПИИ, ориентированные на ресурсы, – это инвестиции в природные ресурсы. ПИИ, ориентированные на рынок, – инвестиции, предоставляющие товары и услуги на внутренний рынок. ПИИ, ориентированные на эффективность, стремятся использовать преимущества активов внутренней экономики для увеличения эффективности производства экспортно ориентированных товаров или услуг.

С точки зрения диверсификации экономики страны наиболее важны два последних вида ПИИ. Однако для Казахстана ПИИ, ориентированные на внутренний рынок, не имеют большого значения. Прежде всего это связано с тем, что наш внутренний рынок очень мал по сравнению с той же Россией. Для инвестора проще сделать инвестицию в большую соседнюю страну, а затем оттуда возить товар в Казахстан.

Также иностранных инвесторов, ориентированных на внутренний рынок, отпугивает наша макроэкономическая нестабильность, связанная с сырьевой зависимостью страны. Простой пример. Недавно Евразийский банк приобрел БанкПозитив со 100%-ным иностранным участием. Как было сказано в прессе, за банк было заплачено $32 млн. При этом иностранный инвестор вложил в этот банк много лет назад сумму, более чем в два раза большую.

То есть на этой инвестиции турецко-израильский банк понес очень большие убытки, несмотря на то что БанкПозитив был все время прибыльным и доходность на капитал была неплохой. Это связано с тем, что вся эта доходность была выражена в тенге. С точки зрения иностранного инвестора, она была полностью уничтожена рядом больших девальваций нацвалюты (размер девальваций во много раз превысил прибыль, полученную за все эти годы). В наших условиях иностранная инвестиция может сохранить и приумножить свою стоимость в долларовом эквиваленте, только если она ориентирована на экспорт. В результате экспорта она получает валютную выручку, и стоимость компании в валюте не будет падать, даже несмотря на большую девальвацию местной валюты. Однако любому инвестору важна макроэкономическая стабильность и доверие к нацвалюте и к экономическим властям. А ведь именно здесь у нас сейчас очень большие проблемы.

Поэтому когда правительство с гордостью заявляет, что оно смогло привлечь транснациональную компанию – Toyota, то это вызывает ощущение фикции, поскольку сборочный завод целиком ориентирован на внутренний рынок. В таких условиях сразу возникает подозрение, что это еще одна небольшая инвестиция для крупноузловой сборки, чтобы просто сэкономить на высоких таможенных пошлинах.

«Экспортные» инвестиции

Согласно отчету ВБ инвестиции, ориентированные на экспорт (а значит, на эффективность), имеют наибольший потенциал по передаче технологий и навыков и диверсификации экономики. Как сказано в отчете, данный тип ПИИ имеет мощное влияние на экспорт, выводя отечественных производителей на новые внешние рынки и позволяя национальным работникам повысить свою производительность.

Однако инвестициям, ориентированным на эффективность, важны следующие моменты: преимущество низкой стоимости рабочей силы, высокая производительность труда, наличие квалифицированных работников, облегченный или даже преференциальный доступ на экспортные рынки, доступ или доставка важнейших компонентов продукции и другие факторы, которые улучшают конкурентоспособность на уровне компании. К сожалению, именно в этих факторах для привлечения иностранных инвесторов Казахстан может мало что предложить.

В отчете ВБ говорится: «Разработка национальной стратегии по привлечению ПИИ поможет определить глобальные и отраслевые подходы Казахстана для иностранных инвестиций и обеспечения основы для координации между различными министерствами и ведомствами, участвующими в привлечении и удержании ПИИ. Такая стратегия должна четко определить виды инвесторов, привлекательных для правительства, и наиболее уместные подходы для привлечения желаемой формы ПИИ».

Исходя из этой рекомендации можно заключить, что до настоящего времени у правительства не было такой стратегии и не было понимания, какие формы ПИИ нам наиболее важны и как их можно привлекать. Что называется, приехали. Чем тогда правительство **Карима Масимова** занималось с апреля прошлого года, когда правительством была запущена программа по привлечению ПИИ?

После прочтения таких отчетов остается твердое ощущение, что в текущих реформах не хватает много важных моментов, что не позволяет стране по-настоящему преобразовать свою экономику.

Почему нефть падает, а тенге укрепляется?

Валютный рынок

Цены на нефть с пятничного заседания ОПЕК (4 декабря) упали примерно на 7,34%. Все валюты развивающихся стран, зависимых от экспорта нефти, отреагировали соответственно – ослаблением валют. Однако тенге показывал удивительную стойкость и продолжал укрепляться несмотря ни на что. Более того, цены на нефть падали почти весь ноябрь текущего года, при этом курс национальной валюты был стабилен – в районе 307–308.

Динара ШУМАЕВА

Когда цены на нефть падали, тенге оставался стабильным

В понедельник, 7 декабря, цена на смесь марки Brent на торгах обновила минимум с 2009 года – $42 за баррель. В связи с падением цен на нефть курс евро на Московской бирже превышал отметку в 75 рублей, а американский доллар стоил 68,94 рубля.

Падение цены на нефть аналитики объяснили решением Организации стран – экспортеров нефти (ОПЕК), которая в конце прошлой недели сохранила квоту на добычу нефти на уровне 30 млн баррелей в день.

При этом курс тенге показывал обратную динамику.

Так, во время утренней сессии курс тенге укрепился с 307,15 до 307,04 тенге за доллар, во время дневной сессии – с 307,04 до 307,00 тенге за доллар.

По словам директора аналитического департамента АО «Асыл-Инвест» **Айвара Байкенова**, валютный рынок Казахстана только привыкает к новым условиям и потому реакция тенге на движение нефти и рубля не происходит моментально.

«В целом и нефть полностью не отыграла заседание ОПЕК непосредственно день в день, основное движение цен уже произошло в следующую торговую сессию. Так или иначе, внешние факторы выступают не в пользу тенге. Нефть марки Brent за полтора месяца упала на 18%, с $50 до $41 за баррель. Рубль за это же время упал на 13%», – комментирует парадокс Айвар Байкенов.

Отвечая на вопрос, почему тенге был относительно стабилен в течение почти всего месяца в районе 307 тенге за доллар, аналитик отмечает, что его стабильность во многом была обусловлена налоговыми выплатами, а также нехваткой тенговой ликвидности на рынке.

«Нацбанк решил пока отказаться от предоставления тенге через РЕПО, тем самым побуждая банки и их клиентов конвертировать свои валютные запасы. В итоге возможности для спекулянтов были весьма ограниченны», – говорит он.

По его мнению, объемы торгов в этот период сложно назвать высокими, они в целом умеренные.

«Учитывая то, что курс не опускался ниже 307, можно предположить участие Нацбанка в пределах этих уровней именно в роли покупателя американской валюты. Тем самым уменьшалась волатильность курса и наращивались валютные резервы ЦБ», – предполагает эксперт.

Как считает председатель правления АО «Сентрас Секьюритиз» **Талгат Камаров**, для экономических агентов сегодня важна относительная курсовая стабильность. Она позволяет им возобновить активную внешнеторговую деятельность после долгой паузы, взятой из-за девальвации тенге.

«Мне кажется, понимая это, Нацбанк сегодня пытается сглаживать курсовую волатильность мини-интервенциями. Объемы торгов относительно невысоки, поэтому такое сдерживание не вызывает большого труда. Возможно, Нацбанк координирует и руководит продажами валюты крупных экспортеров», – говорит Т. Камаров.

Во вторник, 8 декабря, цены на нефть наконец-то начали корректироваться вверх, восстанавливаясь после двухдневного шока.

Однако курс тенге при этом во время утренней сессии продемонстрировал ослабление. Во время дневной сессии была попытка укрепления, но затем курс снова сдался. Таким образом, по итогам двух сессий средневзвешенный курс тенге составил 308,04 тенге за доллар, ослабев за день на 1 тенге.

На основании всего вышесказанного возникает странный парадокс для страны, зависимой от цен на нефть: когда цены на нефть падают – тенге укрепляется, когда цены на нефть восстанавливаются – тенге демонстрирует снижение.

Аналитики связывают это с замедлением реакции казахстанского рынка и вмешательством регулятора.

Как объясняет ситуацию директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов**, курс был стабильным почти весь ноябрь в пределах 307–308, и можно сказать, что режим свободного плавания фактически свернут и заменен на режим фиксированного курса с коридором, позволяющим проводить постепенное ослабление в пределах коридора.

«В принципе, это более подходящий для наших обстоятельств режим, собственно его и мы предлагали с **Ануаром Ушбаевым**. Правда, сейчас Нацбанк оказался в тупике: с одной стороны, он заявляет, что придерживается свободного плавания, с другой стороны, он вынужден делать обратное. Но в целом это очередной сигнал для рынка, что заявления Нацбанка не обязательно могут выполняться на практике», – комментирует он.

Экономист полагает, что Национальный банк, возможно, не каждый день присутствует на валютном рынке, но «без интервенций трудно объяснить укрепление тенге с 308 до 307, когда в этот момент нефть и рубль падали в цене».

По словам председателя правления АО BCC Invest **Александра Дронина**, Национальный банк участвует в валютных торгах и не секрет, что это происходит «для сглаживания краткосрочных колебаний, устранения манипулирования и недопущения экономической нестабильности». «Именно это мы сейчас и наблюдаем на рынках», – говорит он.

SCAT AIRLINES

«ҮЗДІК СЫЙЛЫҚ» НАУҚАНЫ
АКЦИЯ «ЛУЧШИЙ ПОДАРОК»

50%

Билеттерді 2015 жылдың 1 желтоқсаны мен 15 желтоқсаны аралығында 2016 жылдың 15 қаңтары мен 26 наурызы аралығындағы барлық рейстерге сатып алыңыздар.

Покупайте билеты в период с 1 по 15 декабря 2015 года на все рейсы в период с 15 января по 26 марта 2016 года.

Біз осы жылдағы қайталанбайтын, ең үздік сыйлық – ол төмен бағалар деп ойладық. Сондықтан біз Сіздерге біздің барлық тұрақты бағыттарымыздың барлық тарифтеріне **50% жеңілдік** сыйлаймыз!

Мы подумали, что лучший подарок в этом году как никогда – это низкие цены. Поэтому мы дарим Вам **скидку 50%** на все тарифы всех наших регулярных направлений!

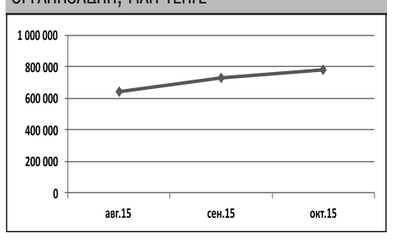
Жоқ, бұл әзіл емес, бірақ науқанның мерзімі шектеулі!

Нет, это не шутка, но срок акции ограничен!

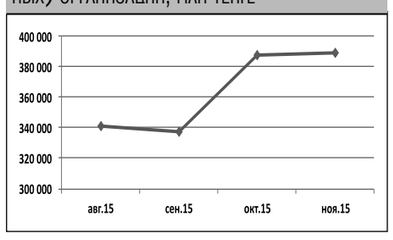
8 (7252) 99 88 80
www.scat.kz

Науқан субсидияланған бағыттарға жарамайды. Билеттерді жеңілдікпен тек Қазақстан Республикасының аумағында сатып алуға болады. Жеңілдік автоматты түрде есептеледі, өз тиімділігіңізді есептеу үшін сізге өз агентіңізден билеттің жеңілдіксіз бағасын анықтап алу керек.
Акция не распространяется на субсидированные маршруты. Приобрести билет со скидкой возможно только на территории Республики Казахстан. Скидка рассчитывается автоматически, для того чтобы оценить вашу выгоду, вам необходимо уточнить стоимость тарифа без скидки у вашего агента.

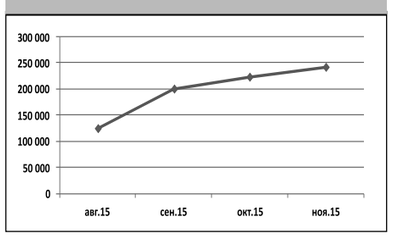
Активы страховых (перестраховочных) организаций, млн тенге



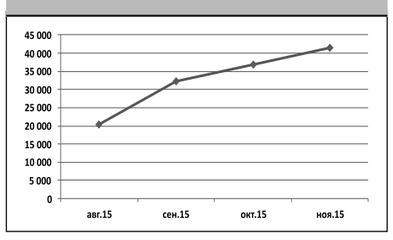
Обязательства страховых (перестраховочных) организаций, млн тенге



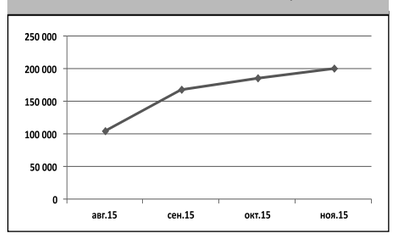
Объем страховых премий, млн тенге



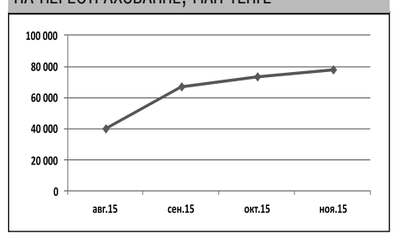
Премии по страхованию жизни, млн тенге



Премии по общему страхованию, млн тенге



Объем страховых премий, переданных на перестрахование, млн тенге



Новые риски инфляции

Регулирование

Отмена ценового регулирования в Казахстане может быть преждевременным решением, считают экономисты, опрошенные «Къ». Они опасаются, что экономика Казахстана еще не готова к полному рыночному ценообразованию и решение правительства отпустить цены может привести к повышению уровня инфляции в стране.

Данное решение может привести к повышению уровня инфляции в стране

Динара ШУМАЕВА

Напомним, что в Казахстане с 1 января 2017 года отменят ценовое регулирование.

Об этом в ходе пресс-конференции в СЦК заявил председатель Комитета по регулированию естественных монополий и защите конкуренции МНЭ РК **Серик Жумангарин**.

Он уточнил, что с 1 января 2017 года ценовое регулирование отменяется с заменой на инструменты антимонопольного регулирования. Так, с 1 января 2016 года реестр доминантов рынка будет вестись только в отношении субъектов высококонцентрированных (регулируемых) рынков. А с 1 января 2017 года реестр вообще будет отменен.

«Потому что любое ценовое регулирование – это барьер для бизнеса. Для нормального развития экономики альтернативы развития конкуренции нет», – пояснил он.

Что это означает?

По словам экономистов, отмена ценового регулирования означает, что теперь компаниям, являющимся субъектами естественных монополий на том или ином рынке, с 2017 года необязательно будет согласовывать свои тарифы и цены на услуги и товары, как они делали это ранее.

«О чем идет речь: если какая-то компания занимает монопольное или доминирующее положение на рынке, то она обязана согласовывать свои цены с антимонопольным комитетом. Например, компания KEGOC согласовывает свои тарифы. Все это очень сложная процедура: надо обосновывать свои расходы и доказывать, что цены «правильные», что не используется монопольное положение на рынке и так далее. Теперь этот процесс отменяют», – поясняет директор Oil Gaz Project **Жарас Ахметов**.

К естественным монополиям на рынке Казахстана относятся такие компании, как KEGOC, «КазТрансОйл», «Казахстан темир жолы», «КазТрансГаз», «КазМунайГаз Онімдері» и другие.

Регулированием естественных монополий занимается Комитет по регулированию естественных монополий и защите конкуренции при Министерстве национальной экономики РК (КРЕМ), являющийся правопреемником реорганизованного Агентства по регулированию естественных монополий. Этот комитет формирует и ведет Государственный реестр субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение.

По данным на 20 января 2014 года в реестре состоит 617 субъектов рынка (без учета повторения в отраслях). Полный список можно скачать на сайте КРЕМ.

Оценка экспертов

По мнению Жараса Ахметова, это решение может быть правильным, но вопрос в том, какие инструменты внедрят вместо этого.

«Пока у нас нет информации об альтернативе, трудно что-либо прогнозировать», – считает он.

Как предполагает эксперт, в качестве возможных «инструментов антимонопольного регулирования», скорее всего, будут использованы штрафы, административное и уголовное преследование, но это может увеличить риски доказательной базы и объективности судов.

На вопрос, выиграют ли от этого решения потребители, экономист ответил, что про потребителя еще рано говорить, а для производителя это хорошая новость.

«Представьте себе, вы согласовываете цены на свою продукцию несколько месяцев, за это время уже многое поменялось на рынке. И утвердив одни цены, вы тут же начинаете согласовывать новые», – говорит он.

По словам профессора КБТУ, приглашенного профессора University of Colorado Boulder Economics Department **Кайрата Мынбаева**, масштабы монопольного поддерживания (а не сдерживания) цен в Казахстане велики и, вероятно, сравнимы с масштабами сдерживания цен в сфере естественных монополий и цен на хлеб и бензин.

«Это потому, что каналы поступления ресурсов в Казахстан монополизированы людьми, близкими к правящей верхушке. Например, дешевый узбекский газ продается на внутреннем рынке втридорога», – комментирует профессор.

По его мнению, планы об отмене ценового регулирования не сулят ничего хорошего и для потребителей, и, что более важно, для производителей, у которых затраты возрастут. Эти планы отражают тот факт, что развитие производственной базы и экспорта продолжает оставаться на втором плане. По сути, выбран путь взимания скрытых налогов с населения вместо того, чтобы взимать легальный налог с экспортеров.

«Для сравнения: дерегулирование цен в Японии началось после 1995 года, когда Япония была на гораздо более высокой ступени развития, чем мы. Дороговизна на фоне снижающихся доходов населения приведет к падению инфляции», – говорит он.

Директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов** считает, что само по себе это решение может быть и правильным, в зависимости от обстоятельств.

«Это в случае, если все остальные меры перепробованы. Просто как раз в этом и нет уверенности, а потому возникает ощущение, что мера преждевременна.

В целом просто после отправки тенге в свободное плавание отказались от регулирования цен на ГСМ, потом на хлеб, а теперь и вовсе никакого регулирования не будет. Это решение больше похоже не на попытку найти оптимальное решение, а на попытку снять с себя ответственность», – полагает эксперт.

На вопрос, как это решение отразится на уровне инфляции в стране, Олжас Худайбергенов ответил, что, естественно, цены немного вырастут, но сейчас инфляция проявляется лишь в части эффекта удорожания импорта, тогда как зарплаты не растут, а бизнес вынужден отказываться от прибыли, лишь бы сохранить деятельность на плаву.

Это будет сдерживать инфляцию от полного проявления, но при малейшем улучшении ситуации в экономике инфляция проявит себя полностью.

По его словам, цены на бензин уже выросли, а цена на хлеб вырастет в январе.

Переход на рыночные методы управления экономикой директор BRB Invest **Галим Хусаинов** называет хорошим признаком.

«Но нужно понимать, что является основной причиной таких решений. Сейчас в основном регулируются цены естественных монополий, и именно по ним будет отменено регулирование цен. В этом есть свои плюсы и минусы», – говорит экономист.

На его взгляд, основной плюс в том, что в условиях возможной приватизации компании-монополисты повысят инвестиционную привлекательность и будут интересны потенциальным покупателям государственных компаний, работающих в монопольных условиях.

«С другой стороны, мы понимаем, что после проведения девальвации тенге тарифы естественных монополий находятся под давлением и как только их отпустят в свободное плавание, они резко взлетят и достаточно сильно отразятся на инфляции в стране. Чтобы нивелировать инфляцию, их решили отпустить с 2017 года», – комментирует Галим Хусаинов.

Штрафы

По информации Комитета по регулированию естественных монополий и защите конкуренции, в Казахстане в 2015 году было проведено 75 расследований, связанных с повышением цен на товары первой необходимости, из них: 23 – по ГСМ в отношении 186 субъектов, 48 – на продовольственные товары (сахар, мука, рис, гречка, крупы и другое) в отношении 170 субъектов рынка и 4 – в отношении 18 субъектов на рынке реализации лекарственных средств.

Согласно информации по итогам расследований, на рынке реализации сахара и мяса курицы в Алматинской и Павлодарской областях субъекты рынка, необоснованно повысившие цены, привлечены к административной ответственности на общую сумму свыше 3 млн тенге.

Сумма предполагаемого штрафа с конфискацией необоснованно полученной прибыли превышает 20,5 млн тенге.

Предновогодние бонусы банков

Акции

Несмотря на кризис, потребительский спрос на многие продукты увеличивается в предновогодний период, исключением не является и банковский сегмент. В преддверии праздников «Къ» узнал, какие специальные продукты для клиентов действуют в банках в декабре.

В праздничный период потребительский спрос увеличивается

Ольга КУДРЯШОВА

Банки рассказали, что в предновогодний период потребительский спрос увеличивается на кредиты, а также возрастает количество операций по денежным переводам.

Заместитель председателя правления Банка ВТБ (Казахстан) **Дмитрий Яковлев**, рассказал, что в преддверии Нового года банк предоставляет международную карту Visa Virtuon новым клиентам, открывающим любой из продуктов банка, а также всем, кто уже пользуется продуктами банка. «Все клиенты, оформившие карту в указанный период, в соответствии с условиями акции получают ее совершенно бесплатно и будут пользоваться ею на специальных условиях: годовое обслуживание – 0 тенге, на протяжении всего срока действия. Основное преимущество карты – отсутствие комиссий за оплату покупок и услуг в интернете», – пояснил он.

Помимо этого, до 31 декабря 2015 года в банке действует акция по срочным вкладам: «Бонус +1», в рамках которой клиентам, желающим открыть в тенге вклад «Сберегательный» сроком на 12 месяцев или вклад «Накопительный» сроком на 12 либо 24 месяца, начисляется дополнительное вознаграждение по вкладу в размере 1% годовых к действующим ставкам вознаграждения.

Также для добросовестных заемщиков в банке действует предложение «Отличник ВТБ», участниками которого становятся все клиенты, оформившие «Кредит наличными (без залога)» до 15 декабря 2015 года включительно, на срок не менее одного года. Заемщикам, не допустившим ни одной просрочки по выплатам в течение года, банк обещает вернуть 5% от суммы выданного кредита.

В пресс-службе АО «Банк ЦентрКредит" сообщили, что специальных акций в банке внедрять не планируется, однако у банка есть актуальное предложение для клиентов. Для участия в нем клиентам банка предлагается открыть депозит под 10,5% и поучаствовать в розыгрыше автомобиля. Участниками акции могут стать новые и действующие вкладчики депозитов «Чемпион», «Простое решение», «Легализация». Розыгрыш состоится 15 декабря в астанинском филиале банка.

В Kaspi также отметили, что новогодний период всегда является сезоном потребительского спроса, когда основной рост приходится на кредитование покупок и транзакции на кредитные карты.

«В настоящее время в любом магазине – партнере Kaspi действует очень удобный продукт: рассрочка на 3 месяца без страховок и прочих переплат», – рассказали в пресс-службе банка.

До конца декабря в банке продолжает действовать бонусная программа, которая была запущена в декабре 2014 года. Она позволяет клиентам банка получать 3% на все платежи в супермаркетах при оплате специальной картой Kaspi.

В банке пояснили, что отличительной особенностью акции является то, что полученные бонусы не имеют срока давности и не сгорают по прошествии времени. Накопленные бонусы можно сразу потратить на оплату услуг. 1 бонус равен 1 тенге. Их можно использовать для оплаты мобильного телефона, коммунальных расходов, билетов в кино, скидочных купонов и так далее.

А как у них?

Как сообщает РБК, в России банки под Новый год обычно предлагают сезонные вклады и кредиты. К этому моменту, как правило, заканчиваются сроки размещения годовых депозитов прошлых лет, банки стремятся привлечь тех клиентов, которые получают годовые бонусы. А необходимость покупать подарки к Новому году увеличивает потребность в кредитах. В этом году кредитные организации не спешат предлагать клиентам новогодние акции.

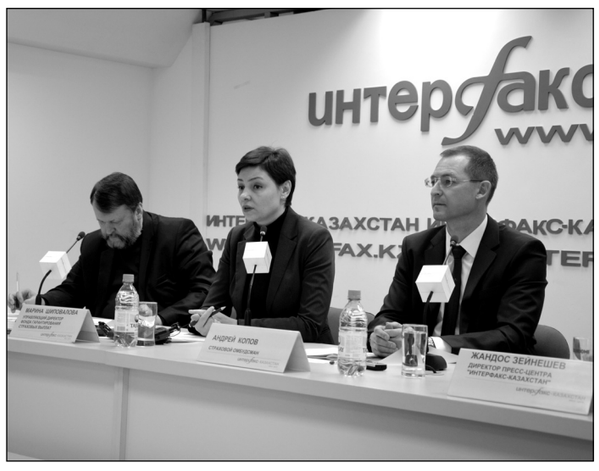
По словам генерального директора исследовательской компании Frank RG Юрия Грибанова, предложений по депозитам в этом году примерно в 1,5 раза меньше, чем в прошлом.

По новогодним вкладам банки, как обычно, предлагают более высокие ставки, чем по своей обычной линейке, но эта разница не очень существенна. По данным Frank Recearch Group, сезонные вклады выгоднее стандартных предложений на 0,9–2,7 п. п. в рублях, на 0,2–1,5 п. п. в долларах и на 0,2–0,9 п. п. в евро.

Страховщики «отбили» оценку

Страхование

С 1 января 2016 года оценочные компании больше не будут участвовать в цепочке рассмотрения страхового случая, страховщики будут самостоятельно оценивать размер причиненного вреда при ДТП, об этом в ходе пресс-конференции в Алматы рассказали представители страхового рынка.



Страховщики будут сами оценивать размер вреда при ДТП

Ольга КУДРЯШОВА

Генеральный директор Ассоциации страховщиков Казахстана **Павел Завалко** рассказал, что в Закон РК «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств (ГПО ВТС)» были внесены изменения в статью 22, которая регламентирует определение страхового случая и размеров причиненного вреда. «Этой статьей предусматривается обязанность страховщика организовать оценку размеров ущерба, понесенного при наступлении страхового случая, в соответствии с порядком, утвержденным нормативными правовыми актами Национального банка РК», – рассказал он.

Также предусмотрена административная ответственность страховщика за нарушение процедуры оценки. Он отметил, что до принятия этих поправок оценка происходила с обязательным участием независимого оценщика.

Г-н Завалко пояснил, что до принятия закона страховщик, по большому счету, выполнял лишь роль плательщика в схеме оценки ущерба. По его словам, это способствовало развитию страхового мошенничества со стороны недобросовестных оценщиков, что порождало договорные схемы между оценщиками и выгодоприобретателями. В результате размер ущерба часто был завышен оценщиками, что привело к неконтролируемому росту убыточности по данному классу страхования, а также к черезчур завышенным ожиданиям по выплатам со стороны выгодоприобретателей. «Новые поправки дадут положительный импульс при осуществлении выплат по прямому урегулированию, поскольку они позволяют исключить споры между страховыми компаниями по сумме страховой выплаты. Процесс прямого урегулирования подразумевает, что владелец, пострадавший в ДТП, напрямую обращается к своему страховщику для возмещения вреда, а после страховой выплаты страховая компания пострадавшего взимает размер вреда с ответственного страховщика – виновника ДТП», – пояснил специалист.

Прежде единой методики оценки вреда не существовало, в связи с этим постоянно возникали споры между страховщиками и оценщиками по размеру страховой выплаты. Именно поэтому страховые компании не были заинтересованы в реализации выплат по прямому урегулированию. «Основная цель законодательных изменений – это установление единого четкого порядка оценки вреда при ДТП, обращение потерпевшего за страховой выплатой, а также законодательное закрепление прав и обязанностей страховщика и выгодоприобретателя», – подчеркнул г-н Завалко.

Кроме того, эти изменения призваны ускорить сроки рассмотрения страхового случая. В случае если выгодоприобретатель не согласен с размером оценки, он вправе опротестовать результаты оценки страховщиков в судебном порядке либо обратиться к страховому омбудсмену.

С 27 ноября 2015 года страховым омбудсменом Республики Казахстан был избран **Андрей Викторович Копов**, более 15 лет проработавший на страховом рынке. Ранее в течение 8 лет должность первого страхового обмудсмена Республики Казахстан занимал **Виталий Веревкин**.

Управляющий директор АО «Фонд гарантирования страховых выплат» **Марина Шиповалова** отметила, что сейчас происходит второй серьезный виток изменений по классу ГПО ВТС. «Самые крупные изменения были в 2010 году, когда были приняты изменения, повлиявшие на работу этого класса страхования. И сейчас некий поворотный момент, когда страховщики могут упорядочить расходы, связанные со страховыми выплатами», – подчеркнула она.

По ее словам, согласно статистическим данным, население Казахстана ежегодно показывает положительную статистику по приобретению авто. «С 2007 по 2012 год рост количества автомобилей составил 49%. На 1 сентября 2015 года количество только легковых автомобилей в Республике Казахстан составляет около 4,9 млн. При таком количестве автотранспорта рост премий в 2012–2013 году составил 10%, в 2013–2014 – 7,7%. То есть тенденция снижения налицо, при этом намечается достаточно серьезный расход компаний на страховые выплаты», – рассказала она.

Специалист добавил, что за последние три года рост страховых выплат ежегодно увеличивается на 24%. Также девальвации 2014 и 2015 годов провоцируют рост цен на запасные части и расходные материалы, что, как следствие, отразится и на росте выплат, предполагает она. На сегодня средняя выплата, которая предоставляется страховыми организациями, составляет 290 тыс. тенге, три года эта цифра составляла 170 тыс. тенге.

Г-жа Шиповалова также добавила, что оценкой страховщики занимались и ранее, поскольку размер ущерба, рассчитанный оценщиком, проверялся и страховой компанией, поэтому заниматься оценкой будут квалифицированные специалисты страховых компаний. При этом специалист не исключает возможности того, что при необходимости страховщики могут продолжать прибегать к услугам надежных оценщиков.

Активы банков: полет нормальный

Банки

С августа по ноябрь чистая прибыль банковского сектора выросла почти в два раза, с 95 до 182 млрд тенге. Количество банков сократилось с 37 до 35 за счет отзыва лицензии у АО «Темірбанк» и АО «ABC Bank».

Ольга КУДРЯШОВА

По данным Национального банка РК, с августа активы банков выросли на 4092,6 млрд тенге, с 17 607 млрд до 21 699,6 млрд тенге. При этом на 1 августа портфель показывал снижение до 3,5% по сравнению с началом года. Однако в сентябре последовал скачок до 6,9% после первой девальвации национальной валюты. Общий рост за четыре месяца составил 19% по сравнению с началом года. Наибольший скачок по активам произошел в октябре (по сравнению с показателями на начало года): с 6,9% в сентябре до 15,4% на 1 октября, до 21 049,5 млрд тенге.

Ссудный портфель, занимающий наибольшую долю в структуре портфелей банков (более 60%) и стабильно снижавшийся с марта, показал небольшой рост в октябре, увеличившись на 1,2%, до 14 350,1 млрд тенге, в ноябре ссудный портфель прибавил еще 1%, потяжелев до 14 491,8 млрд тенге. На начало августа в банковском реестре было представлено 37 банков второго уровня, с 7 августа текущего года была отозвана лицензия у банков АО «Темірбанк» и АО «ABC Bank» в связи с объединением банков в единый АО «ForteBank». Таким образом, по состоянию на 1 ноября сектор представлен 35 банками.

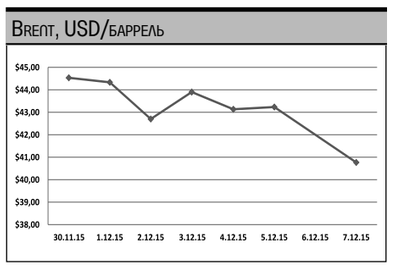
Чистая прибыль банков второго уровня дважды выросла на 33 млрд, увеличившись за август с 95 млрд до 128 млрд тенге в сентябре после скачка национальной валюты, затем в октябре прибыль выросла до 149 млрд тенге, и к 1 ноября цифра снова поднялась на 33 млрд, до 182 млрд тенге.

Десятка лидеров не менялась за три месяца. В десятку осенних лидеров вошли: АО «КАЗКОММЕРЦБАНК», АО «Народный Банк Казахстана», АО «Цеснабанк», ДБ АО «Сбербанк», АО «Банк ЦентрКредит», АО «KASPI BANK», АО «АТФБанк», АО «Евразийский Банк», АО «ForteBank», АО «Банк «Bank RBK». Лидерами по росту активов за август стали АО «КАЗКОММЕРЦБАНК» и АО «Народный Банк Казахстана», увеличив долю с 3644 млрд и 2716 млрд тенге в августе до 4591 млрд и 3581 млрд тенге в ноябре соответственно. В сентябре снижение по активам показало АО «АТФБанк», сократившись с 976 млрд в августе до 918 млрд тенге на 1 сентября 2015 года.

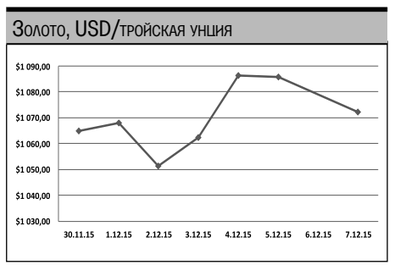
	Активы банков на 1.08.2015 (тыс. тенге)		Активы банков на 1.11.2015 (тыс. тенге)	
1	АО «КАЗКОММЕРЦБАНК»	3 644 920 154	АО «КАЗКОММЕРЦБАНК»	4 591 705 919
2	АО «Народный Банк Казахстана»	2 716 328 353	АО «Народный Банк Казахстана»	3 581 495 734
3	АО «Цеснабанк»	1 355 552 030	АО «Цеснабанк»	1 655 178 690
4	ДБ АО «Сбербанк»	1 303 509 563	ДБ АО «Сбербанк»	1 684 119 796
5	АО «Банк ЦентрКредит»	1 135 808 613	АО «Банк ЦентрКредит»	1 335 811 116
6	АО «KASPI BANK»	1 015 093 816	АО «KASPI BANK»	1 170 437 702
7	АО «АТФБанк»	976 029 212	АО «АТФБанк»	1 028 830 375
8	АО «Евразийский Банк»	781 809 166	АО «Евразийский Банк»	928 402 583
9	АО «ForteBank»	846 217 591	АО «ForteBank»	987 556 025
10	АО «Банк «Bank RBK»	641 717 756	АО «Банк «Bank RBK»	844 383 742

ИНДУСТРИЯ

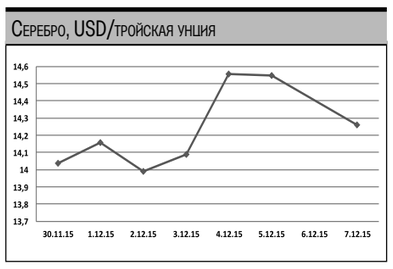
Brent, USD/баррель



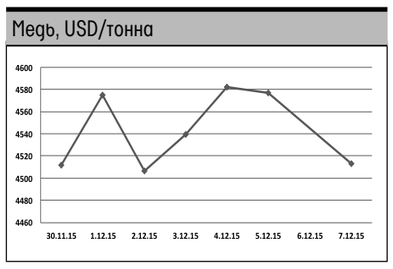
Золото, USD/тройская унция



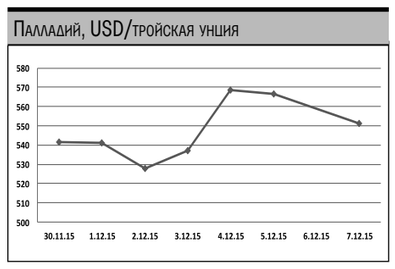
Серебро, USD/тройская унция



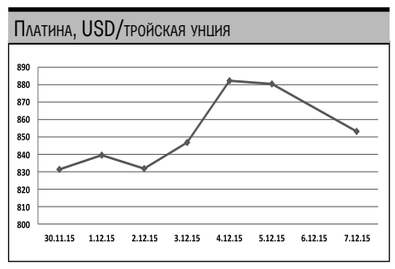
Медь, USD/тонна



Палладий, USD/тройская унция



Платина, USD/тройская унция



Минимизация по-ОПЕКовски

АПК

Завершившееся заседание Организации стран-экспортеров нефти преподнесло не только ожидаемые результаты, но и некоторые сюрпризы. Постараемся систематизировать всю информацию, озвученную в эти дни, чтобы понять, чего следует ждать от цен на нефть.

Олжас БАЙДИЛЬДИНОВ

В ОПЕК легализовали превышение своих квот

Во-первых, и до самого заседания, и после него министры нефти стран ОПЕК неоднократно заявляли: картель согласен на снижение добычи только в случае, если независимые производители нефти, включая Россию и Казахстан, также пропорционально снизят производство.

Чтобы понять эту позицию, необходим экскурс в историю. В 1970-х годах доля ОПЕК достигала 51–52% от мировой добычи, это был по-настоящему «золотой век» для картеля. В начале 80-х цены начали резкий рост – до фантастических на тот момент $30 за баррель, но за подъемом всегда идет спад, и уже в 1986 г. цены упали в 3 раза – до $10 за баррель. В этот период страны ОПЕК взяли на себе ответственность и снизили собственную добычу, чем воспользовались все остальные производители, включая и Советский Союз. В результате доля ОПЕК упала до 27–29%.

После этого страны наращивали добычу, и по итогам 2014 года доля ОПЕК от мирового показателя добычи составила 40,9%. Думаю, что все страны картеля надолго запомнили этот урок – снижение добычи не привело к существенному росту цен, зато все остальные производители воспользовались этой ситуацией и увеличили свои доли.

Таким образом, можно сделать прогноз, что ОПЕК не пойдет на снижение фактической добычи ради стабилизации цен. Позиция проста: мы можем «качать» нефть и при цене в $20 за баррель, наши мощности позволяют это делать, а «лишняя» нефть других стран должна уйти с рынка.

Во-вторых, говоря о добыче, следует разделять квоты ОПЕК и фактические показатели. В 2011 году картель установил общую квоту в 30 млн баррелей в сутки, отказавшись при этом от регулирования страновых квот внутри самой организации. По факту этот показатели уже давно не соблюдается и по ноябрьским данным производство нефти странами ОПЕК составило 32,1–32,2 млн б/с. Утечка информации во время заседания, что картель увеличивает квоту до 31,5 млн б/с, моментально привела к падению цен. Но фактически эта повышенная квота не была каким-то особенным действием или намерением – это всего лишь «легализация» действующей ситуации. Вывод: страны не будут соблюдать установленные квоты, фактические показатели будут выше.

> Мы можем «качать» нефть и при цене в $20 за баррель, наши мощности позволяют это делать, а «лишняя» нефть других стран должна уйти с рынка.

В-третьих, было сделано важное заявление об ожидаемом возвращении Ирана. До начала санкций и международной изоляции Иран добывал около 3,4 млн б/с, после чего был затяжной период снижения добычи, в настоящее время производство составляет около 2,8–2,9 млн б/с. Исламская Республика готовится не только вернутся к прежним объемам, но и в течение 1–2 лет нарастить добычу до уровня около 4 млн б/с.

Позицию Ирана также можно понять: за время санкций другие члены ОПЕК фактически захватили их квоту, и теперь необходимо восстановление прежнего паритета.

Из заявлений генерального секретаря ОПЕК становится ясно, что все понимают неизбежность выхода дополнительных объемов иранской нефти на экспортные рынки, но существует неопределенность в сроках и объемах. При этом мы можем с точностью до 99,9% спрогнозировать рост экспорта из Ирана при любой ценовой конъюнктуре – стране нужны нефтяные доходы для восстановления экономики, а себестоимость иранской нефти невысока.

> Сколько будет стоить нефть в этом случае, даже представить страшно, но все к этому и идет

И в-четвертых, пожалуй, самое важное заявление и прогноз прозвучали от министра нефти Венесуэлы – во 2 квартале 2016 года мировые хранилища нефти могут заполниться до критически возможной отметки, а это означает, что поставляемые на рынки излишки нефти будет просто некуда девать.

Сколько будет стоить нефть в этом случае, даже представить страшно, но все к этому и идет: мировые хранилища нефти заполнены на рекордных уровнях (70–75%), причем заполняются и нефтепродуктохранилища. Предложение нефти на рынки существенно превышает и спрос, и физическое потребление.

Конечно, к этому можно добавить и другие факторы – повышение ставки ФРС, относительно теплая зима в основных странах-потребителях и др., но в любом случае надо быть готовыми к новым ценовым минимумам.

Неровное дыхание цветмета

ГМК

Всю минувшую неделю рынок металлов находился в поиске точки опоры, чтобы оттолкнуться и пойти вверх. Но не смог воспользоваться ни одной из трех возможностей. Каждый раз цены на цветные металлы начинали расти, но после того, как отмечают эксперты, «пыль улегалась», снова слабели.

Юрий ЦАЙ

НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ

На предыдущих выходных – 27 и 28 ноября, восемь крупнейших производителей никеля, группа десяти крупнейших плавильных комбинатов Китая (CSPT) объявили о сокращении выпуска соответственно на 100 тыс. тонн никеля и на 350 тыс. тонн меди в следующем 2016 году. Производители никеля намерены сократить производство металла уже в декабре на 15 тыс. тонн, а в следующем году уменьшить его не менее чем на 20% – в ответ на низкие рыночные цены. С начала года цена никеля обрушилась почти на 50%. Снижающиеся цены также побудили китайских производителей меди сокращать производство. Согласно оценкам аналитиков Argonaut Securities, 350 тыс. тонн, на которые производители меди согласились сократить объемы, составляют 5% от китайских объемов 2015 года.

Однако рынок отреагировал на эти решения довольно критично. По мнению участников рынка, данная инициатива – «капля в море», если учитывать, что в год та же CSPT выплавляет от 4,4 до 4,5 млн. тонн «красного металла». «Эти сокращения даже не охватят 1% от объемов мирового производства меди, так что воздействие данного шага на цены, вероятно, будет незначительным», – говорится в комментариях Commerzbank.

Впрочем, в ходе утренних торгов 1 декабря цены на цветные металлы пошли вверх благодаря сообщению МВФ о намерении добавить китайский юань в корзину резервных валют. Аналитик FCStone **Эд Майер** отмечает, что за последние дни рынок металлов двигался чрезвычайно активно на фоне противоречивой информации и на слабеющем макроэкономическом фоне и при сокращениях производства в Китае цинка, никеля и меди. «Торги, вероятно, сохранят волатильность, однако внимание рынка направлено на декабрьское заседание Федерального комитета по открытым рынкам, а также на данные по занятости, ожидаемые в пятницу», – констатирует глава отдела исследований Fastmarkets **Уильям Адамс**.

В среду, 2 декабря, отмечено снижение стоимости меди на Лондонской бирже металлов на фоне укрепления доллара США. На утренних торгах в Лондоне медь подешевела на 0,17%, до $4602 за тонну. Участники рынка с нетерпением ожидали опубликования в пятницу данных по занятости в несельскохозяйственном секторе США, которые, по их мнению, могут повлиять на вероятность увеличения процентных ставок Федрезервом после заседания, которое состоится уже на следующей неделе. Кроме того, заявление ЕЦБ о том, что банк намерен снизить процентные ставки и продлить программу стимулирования еще на 6 месяцев, подтолкнуло евро к месячному максимуму, хотя инвесторы ожидали большего, отмечает аналитик Sucden **Лиз Грант**, указывая, что рост курса валюты вызвал «рефлекторное» ралли в секторе цветных и драгметаллов. «Однако после того, как «пыль улеглась», цены начали снова слабеть», – констатирует г-жа Грант.

В ходе торгов на LME 4 декабря цены цветных металлов продемонстрировали уверенный рост благодаря укреплению евро относительно доллара после решения ЕЦБ. По мнению аналитика Intl FCStone Эда Маейра, стремительное повышение курса евро сработало как «спусковой крючок» для рынка металлов, даже невзирая на довольно слабый спрос на китайском рынке. Как считают специалисты Kingdom Futures, на фоне циркулирующих биржевых запасов и выхода на рынок многих «нежеланных» производственных мощностей, в 2015 году цены еще могут попытаться расти, но в конце концов неизбежно должны будут «выдохнуться». В течение дня больше других подорожал алюминий, близко к нему держалось олово.

7 декабря цветные металлы попытались продолжить пятничный рост цен (4 декабря), но уже спустя пару часов вернулись на исходные позиции из-за резкого падения цен на эталонную нефть Brent до шестилетнего минимума. К тому же, как отмечают азиатские трейдеры, что еще важнее, ожидание повышения процентных ставок ФРС США продолжают давить на цены.

В КАЗАХСТАНЕ

1 декабря Группа KAZ Minerals сообщила о производстве первой катодной меди из окисленной руды на Актогайском месторождении, расположенном в Аягозском районе Восточно-Казахстанской области. Это одно из крупнейших неосвоенных месторождений мира, срок жизни которого составляет 50 лет. Первая актогайская медь была получена в кратчайшие сроки: проект Актогай получил одобрение совета директоров Группы в начале декабря 2012 года, а строительные работы начались здесь в первые месяцы 2013 года. Первая окисленная руда поступила на площадку кучного выщелачивания в июне 2015 года, затем последовали стадии орошения отвалов, жидкостной экстракции и электролиза. Ожидается, что комплекс по переработке окисленной руды в течение полугода выйдет на производственную мощность в 15 тыс. тонн катодной меди в год. Добыча и переработка окисленной руды на Актогайском ГОКе будет вестись 11 лет.

2 декабря в нацкомпании «Тау-Кен Самрук» сообщили, что аффинажный завод «Тау-Кен Алтын» в Астане ожидает получить первые поставки золотосодержащего сырья из Ирана и России в 2016 году. Тем самым решится проблема загрузки предприятия, а производство в будущем году увеличится на 20%. Также ведутся переговоры с Кыргызстаном, Монголией, Афганистаном и Азербайджаном. «В 2016 году завод планирует произвести 12 тонн с постепенным выходом на производственную мощность в 25 тонн в 2019 году», – пояснили в нацкомпании. 2015 год завод завершает с 10 тоннами.

3 декабря совет директоров компании Polymetal International plc («Полиметалл») – крупнейшего в РФ производителя серебра и одного из ведущих золотодобытчиков – принял решение о начале строительства и развитии золоторудного проекта Кызыл в Казахстане. Как сообщалось ранее, капвложения «Полиметалла» в 2015 году запланированы на уровне $240 млн, в том числе $150 млн – в поддержание действующих мощностей, $50 млн – в геологоразведку и $40 млн – на проект Кызыл. В середине ноября Polymetal объявил об успешном завершении ТЭО золоторудного проекта Кызыл. «Полиметалл» планирует начать полномасштабное строительство на казахстанском месторождении во втором квартале 2016 года. Переработка начнется во второй половине 2018 года, при этом первым годом производства на полной мощности станет 2019 год.

В четверг же в Казахстане состоялся первый открытый аукцион по предоставлению прав на объекты недропользования по английскому методу, который принес казне около 1,4 млрд тенге. Как сообщили в пресс-службе МИР РК, из 49 объектов, общая стартовая цена которых составляла 190 млн тенге, торги состоялись по 38 месторождениям. В их числе – объекты по добыче золота, других цветных и редких металлов, а также самоцветных камней. Всего для участия в аукционе было подано 106 заявок от 92 компаний. Торги шли до максимально предложенной цены. Из выставленных лотов – 10 на добычу полезных ископаемых, 28 – на разведку. Общая сумма вырученных средств составила – 1 млрд 415 млн тенге. Стоит отметить, что проведение аукциона стало одним из механизмов работы МИР РК по повышению прозрачности в сфере геологии и недропользования.

8 декабря на брифинге в СЦК заместитель председателя правления АО «Тау-Кен Самрук» **Кылышбек Избасканов** заявил, что нацкомпания планирует объединить медеплавильный, свинцовый и цинковый заводы, что позволит увеличить извлечение полезных компонентов до 98-99%, а также улучшит экономику страны и снизит нагрузку на экологию. «На каждом заводе образуются полупродукты, к примеру, на свинцовом образуется такой полупродукт, как цинкосодержащий шлак, цинксодержащая пыль, медьсодержащий штейн. Штейн идет на медеплавильный завод, цинксодержащие полупродукты идут на цинковый завод. В итоге будет закольцована вся работа. Таким образом, извлечение полезных компонентов может доходить до 98-99%. На основе этого улучшится экономика страны и уменьшится нагрузка на экологию», – объяснил К. Избасканов.

Кто стал качать больше?

Рейтинг

Решение Саудовской Аравии держать уровень добычи стабильной, считая, что низкие цены дадут более долгосрочный доход, чем снижение позиций на рынке, до сегодняшних дней имеют свои последствия. Добыча нефти дается Саудовской Аравии очень дешево и им принадлежит наибольший в мире резерв. Поддерживая низкие цены на нефть, нефтяная держава надеялась, что дорогая себестоимость нефти в США и Канаде в конце концов приведет их к сокращению добычи.

Kursiv Research

С начала 2014 года по сегодняшний день цены на нефть Brent упали на 61,7% до 41,27 долларов за баррель, цены на нефть WTI снизились на 59,3% до 39,74 долларов за баррель. При значительном падении стоимости черного золота сильно пострадали страны – экспортеры нефти. На этом фоне интересно посмотреть, увеличили ли добычу нефти страны СНГ с целью покрытия дыры в бюджете или решились на другие меры.

Kursiv Research составил рейтинг стран СНГ по объему добытой нефти по состоянию на январь – октябрь 2015 года.

	Январь-октябрь 2015 г (млн тонн)	Январь-октябрь 2015 г (млн баррелей)	Январь-октябрь 2014 г (млн тонн)	Январь-октябрь 2014 г (млн баррелей)	Абс. изм. (в барр)	Изм. (%).
Россия	443,50	**3264,16**	436,80	**3214,85**	49,31	1,53%
Казахстан	65,80	**484,29**	66,60	**490,18**	-5,89	-1,20%
Азербайджан	35,00	**257,60**	35,70	**262,75**	-5,15	-1,96%
Украина	2,00	**14,72**	2,30	**16,93**	-2,21	-13,04%
Беларусь	1,40	**10,30**	1,40	**10,30**	0	0,00%
Кыргызстан	0,09	**0,66**	0,06	**0,44**	0,22	50,00%
Таджикистан	0,02	**0,15**	0,02	**0,15**	0	0,00%
Армения	-	-	-	-	-	-
Молдова	-	-	-	-	-	-
Узбекистан	-	-	-	-	-	-
Туркменистан	-	-	-	-	-	-

На первом месте по объему добычи нефти находится Российская Федерация. За январь-октябрь 2015 года в России было добыто 443,5 млн тонн или 3 264,16 млн баррелей нефти, это больше, чем за аналогичный период 2014 года, на 6,7 млн тонн или на 49,3 млн баррелей. Среди стран СНГ на долю России приходится 80,96%. Также, Россия – единственная страна среди СНГ, которая смогла значительно увеличить объем добычи.

Второе место уверенно занимает Казахстан. Объем добытой нефти по состоянию на январь-октябрь 2015 года составил 65,8 млн тонн или 484,29 млн баррелей. По сравнению с аналогичным периодом 2014 года объем добытой нефти снизился на 1,2% или на 0,8 млн тонн.

Третье место занимает Азербайджан. По состоянию на январь-октябрь 2015 года в данной стране было добыто 35,0 млн тонн или 257,6 млн баррелей нефти, это на 1,96% или на 0,7 млн тонн меньше, чем за аналогичный период 2014 года, когда было добыто 35,7 млн тонн или 262,75 млн баррелей нефти.

По объему добытой нефти на четвертом месте находится Украина. За январь-октябрь 2015 года Украина добыла 2,0 млн тонн или 14,72 млн баррелей нефти. По сравнению с аналогичным периодом 2014 года объем добытой нефти снизился на 13,04% или на 300 тыс. тонн.

На пятом месте расположилась Беларусь, где за анализируемый период было добыто 1,4 млн тонн или 10,30 млн баррелей нефти. За аналогичный период 2014 года было добыто столько же.

В конце рейтинга оказались Кыргызстан и Таджикистан, с объемом добытой нефти за январь – октябрь 2015 года 90 и 20 тыс. тонн соответственно. Кыргызстан смог увеличить объем добычи нефти на 30 тыс. тонн.

В представленный рейтинг не были включены такие страны, как: Армения, Молдова, Узбекистан и Туркменистан, в связи с отсутствием информации об объемах добычи нефти в данных странах на открытых источниках.

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершать какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.

Строительство АЭС в РК не за горами

Атом

Государственная корпорация «Росатом» и Министерство энергетики РК обсудили вопрос подписания соглашения о строительстве на территории Казахстана атомной электростанции (АЭС).

Элина ГРИНШТЕЙН

Соглашение о строительстве в Казахстане АЭС могут подписать в течение одного-двух лет

По словам президента компании «Росатом – Международная сеть» **Александра Мертена**, Казахстан и Россия подошли к соглашению об АЭС «достаточно близко». Поскольку многие вопросы уже решены, оно может быть подписано в ближайшее время. Об этом глава «Росатома» заявил на встрече с журналистами, прошедшей 3 декабря в Астане.

Среди открытых вопросов все еще остается местоположение будущей АЭС. Как сообщалось ранее вице-министром энергетики РК **Бакытжаном Джаксалиевым**, для строительства АЭС рассматриваются две перспективные площадки. Первая находится на юго-западе озера Балхаш, а вторая – в районе города Курчатов (Восточно-Казахстанская область).

Напомним, проект межправительственного соглашения о сотрудничестве в сооружении и эксплуатации АЭС был завизирован главой госкорпорации «Росатом» **Сергеем Кириенко** и министром энергетики РК **Владимиром Школьником** в сентябре 2014 г.

А. Мертен выразил надежду на скорейшее подписание данного соглашения. «Если такое соглашение будет подписано, то «Росатом» будет в полном объеме работать над этим проектом в плане разработки и строительства, а также производства оборудования ядерного острова», – заявил он.

При этом президент «Росатома» добавил, что с учетом развитой промышленности Казахстана, производство оборудования для АЭС, а также строительно-монтажные работы в основном будут проводиться за счет казахстанских ресурсов: «Работы будут вестись местными специалистами и компаниями. Нет смысла везти их из России, когда здесь есть специалисты и мощности, которые это могут сделать».

По мнению В. Школьника, соглашение о строительстве АЭС может быть подписано в течение одного-двух лет. «Все зависит от ситуации с энергобалансом нашей страны. Сейчас основная проблема заключается в том, что Казахстан имеет избыточные электрические мощности», – пояснил министр.

Вместе с тем, после строительства и запуска в Казахстане атомной электростанции утилизировать, хранить и перерабатывать отходы ядерного топлива будут за пределами страны. По международному законодательству по линии Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) эти обязанности берет на себя страна-строитель АЭС, в данном конкретном случае – Россия.

Об этом в своем интервью телеканалу «Астана» рассказал **Сергей Плотников**, профессор физики Восточно-Казахстанского государственного технического университета им. Даулета Серикбаева.

«Дело в том, что по международным законам все отработавшее ядерное топливо должно быть утилизировано той страной, чей реактор, чей дизайн реактора построен на территории Казахстана. Если реактор будет российский, то Россия будет обязана увести отработавшее ядерное топливо к себе на территорию и уже дальше его перерабатывать или утилизировать. Это не наши проблемы», – заявил эксперт.

Слова профессора подтвердили в «Росатом – Международная сеть». А. Мертен сказал, что Россия всегда предлагает заказчикам услуги по утилизации отходов ядерного топлива.

«Когда мы подписываем соглашение с предложением о строительстве станции, мы там предусматриваем все. И гарантированные поставки топлива, и гарантированное сервисное обслуживание, и гарантированную поставку оборудования. Поэтому если у страны, где мы строим атомную станцию, в частности, когда это будет в Казахстане, возникнет желание заниматься, в том числе, вопросами бэкэнда, т. е., например, работать с отработанным ядерным топливом, то в соответствии с международными нормативными документами, т. е. под надзором МАГАТЭ, такое, наверное, возможно. Но в данный момент мы просто предлагаем эту услугу», – заявил Мертен.

Плотников также сделал предположение, что в ближайшее время электроэнергия может вырасти в цене, чего не скажешь о нефти. В связи с этим, Казахстан начнет поставлять дешевую электроэнергию в Россию, Узбекистан и Китай.

Напомним, 27 августа 2015 года между Казахстаном и МАГАТЭ был подписан пакет документов о создании банка низкообогащенного урана на базе Ульбинского металлургического завода в Усть-Каменогорске. Это событие послужит значительным вкладом в глобальный режим нераспространения и ядерной безопасности.

Утверждены
Уполномоченным органом АО «АТФБанк»
(Решение №59 от 07.10.2015 г.)

Условия для Договора банковского займа по продукту «Легкий»

Настоящие Условия, далее именуемые Условия, разработаны АО «АТФБанк» для договоров банковского займа в порядке статьи 388 Гражданского Кодекса Республики Казахстан, определяют отдельные условия договоров банковского займа, в которых имеется отсылка к настоящим Условиям.

1. На основании Договора Банк предоставляет Заемщику на потребительские цели Кредит в размере, на срок, за вознаграждение, указанные в Договоре. Условия кредитования Заемщика определяются Договором, в т.ч. Условиями и документами, предоставляемыми Банком Заемщику и оговаривающими конкретные условия кредитования Заемщика, которые являются неотъемлемой частью Договора/условиями Договора (нарушением Договора признается в т.ч. их нарушение и нарушение Условий).

2. Нижеуказанные положения являются условиями, следующими за условиями кредитования, подлежащими согласно законодательству Республики Казахстан размещению на первых двух страницах договора банковского займа (или на первых четырех страницах, если договор банковского займа оформляется одновременно на двух языках с разделением листа на две графы).

2.1. При нарушении обязательств по Договору Банк вправе: а) потребовать досрочного возврата всей суммы Задолженности в течение 5 (пяти) Рабочих дней, и/или б) взыскивать неустойку (штраф, пеня) с Заемщика, в т.ч. за просрочку возврата Основного долга и уплаты вознаграждения, и/или в) в безакцептном/бесспорном порядке изымать/списывать все/любые суммы задолженности (в т.ч. неустойку) со всех/любых банковских счетов Заемщика; г) взыскать задолженность в судебном порядке; д) поручить взыскание задолженности третьим лицам; е) прекратить предоставление Кредита: ж) принять иные меры по взысканию Задолженности в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

2.2. Договор вступает в силу с момента его подписания Сторонами и действует до полного исполнения Заемщиком обязательств по Договору.

2.3. В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения Заемщиком обязательств по Договору (за исключением неустойки указанной в п.5 Договора), Заемщик уплачивает Банку неустойку в размере - _____ (_____) от _____.

2.4. Банком получены согласия Заемщика на предоставление сведений о Заемщике в кредитные бюро и на выдачу кредитными бюро Банку кредитного отчета о Заемщике, а также информации, связанной с исполнением Сторонами своих обязательств.

3. Права и обязанности (наряду с вытекающими из других положений Договора, Условий и документов, предоставляемых Банком Заемщику и оговаривающих конкретные условия кредитования Заемщика)

3.1. Банк вправе:

3.1.1. В одностороннем порядке изменять условия Договора в сторону их улучшения для Заемщика.

3.1.2. Потребовать досрочного возврата Кредита с уплатой вознаграждения при нарушении Заемщиком срока, установленного для возврата очередной части Кредита и/или выплаты вознаграждения более чем на 40 (сорок) календарных дней.

3.1.3. Информировать Заемщика о приближении даты платежа по Графику погашения, о просроченной задолженности по Договору, о необходимости внесения платежей в погашение Задолженности по Договору и последствиях неисполнения Заемщиком своих обязательств по Договору, а также об иных условиях, требованиях Банка, касающихся Договора. Извещение о просроченной задолженности, о необходимости внесения платежей в погашение Задолженности по Договору и последствиях неисполнения Заемщиком своих обязательств по Договору может быть осуществлено Банком начиная с первого дня возникновения у Заемщика просроченной Задолженности посредством телефонного звонка/телефонного сообщения, в том числе путем воспроизведения заранее записанного не персонифицированного звукового сообщения на любой номер телефона, указанный Заемщиком, sms-сообщения, сообщения по электронной почте и/или иными средствами связи. Вручение (нарочно) уведомлений, звонок по телефону могут быть осуществлены в любые дни (включая выходные и праздничные дни) с 9-00 до 21-00 часов по местному времени. При этом Заемщик считается уведомленным надлежащим образом, в случае отправки/оповещения Банком уведомлений (в том числе устных)/оповещения на почтовый адрес, номера телефона/мобильного телефона, адреса электронной почты, указанные Заемщиком.

3.1.4. Списывать в любой валюте все/любые суммы Задолженности (в т.ч. просроченной) по Договору, в безакцептном/бесспорном порядке путем прямого дебетования Счета, всех любых банковских счетов Заемщика в Банке и/или предъявления к банковским счетам Заемщика, открытым в Банке и/или ином финансовом учреждении, как на территории Республики Казахстан, так и за ее пределами, платежных требований-поручений на основании Договора и без какого-либо дополнительного согласия в любой форме со стороны Заемщика. В случаях, когда действующим законодательством Республики Казахстан или законодательством иностранного государства допускается предъявление платежных требований-поручений, не требующих дополнительного согласия Заемщика, к такому платежному требованию-поручению Банк прилагает оригинал или нотариально заверенную копию Договора, или иные документы, необходимые для осуществления безакцептного изъятия (списания) денег.

При достаточности денег на банковском счете Заемщика платежный документ Банка (в т.ч. платежное требование-поручение) должен быть исполнен на сумму Задолженности, указанную в нем, а для изъятия (списания) всей суммы Задолженности, указанной в платежном документе Банка – в случае недостаточности денег – храниться в картотеке к банковскому счету Заемщика.

В случае безакцептного изъятия (списания) денег в иной (чем валюта Кредита) валюте, конвертирование изъятых денег в валюту Кредита производится в соответствии с требованиями валютного законодательства Республики Казахстан: 1) в случае изъятия (списания) со счетов Заемщика в Банке – по выбору Банка – по установленному Банком курсу продажи или покупки изъятой валюты или валюты Кредита, и/или по установленному Банком курсу изъятой валюты к валюте Кредита, с взиманием за счет Заемщика сумм комиссии за проведение конвертации в размере согласно тарифам Банка (в том числе при удержании комиссии за конвертацию из сконвертированной суммы); 2) в случае изъятия (списания) со счетов Заемщика в других банках – по курсу конвертации, установленному тарифами соответствующего банка, с взиманием комиссии за конвертацию за счет Заемщика (в том числе при удержании комиссии за конвертацию из сконвертированной суммы).

Настоящим Заемщик предоставляет Банку право списания денег без дополнительного согласия (акцепта) Заемщика в случаях и порядке, определенных в настоящем пункте Условий.

3.1.5. Запрашивать и получать от Заемщика необходимую информацию и документацию в указанный Банком срок, которая, по единоличному мнению Банка, может/будет иметь существенное значение для возврата Задолженности и в случае, если Заемщик не предоставит такую информацию в сроки, установленные Банком – взыскать неустойку в размере установленном Условиями.

3.1.6. В одностороннем порядке приостановить/прекратить финансирование:

1) при неисполнении и (или) ненадлежащем исполнении Заемщиком обязательств по Договору;

2) при ухудшении финансового состояния Заемщика, выявленного по результатам мониторинга, проводимого Банком в соответствии с внутренней кредитной политикой Банка;

3) при изменении требований законодательства Республики Казахстан, влияющих на надлежащее исполнение Банком Договора в части затрагивающей взаимоотношения Сторон по Договору, влияющие на способность и/или возможность для Банка предоставлять и обслуживать Кредит по Договору, в результате которых дальнейшее обслуживание Банком Кредита предоставляется невозможным – приостановить предоставление Кредита в рамках и на основании Договора и инициировать изменение условий Договора. При этом, Банк не несет ответственности за неисполнение своих обязательств по предоставлению Кредита по Договору, а Заемщик не может необоснованно отказать Банку в заключении дополнительного соглашения, соответственно изменяющего текст Договора и/или Условий;

4) а также в следующих случаях:

а) если в результате предоставления Кредита, Банк нарушит любой из нормативов, установленных Национальным Банком Республики Казахстан (иным регуляторным органом), включая, но не ограничиваясь, правила о пруденциальных нормативах,

б) если на деньги, находящиеся на банковском (-их) счете (-ах) Заемщика наложен арест или обращено взыскание либо существует реальная угроза этого, или поступило в Банк решение/постановление уполномоченного органа и/или должностного лица о приостановлении расходных операций по Счету/карт-счету/другим банковским счетам Заемщика об аресте денег на Счете/карт-счете/других банковских счетах Заемщика или выставлено инкассовое распоряжение и/или платежное требование-поручение, которое не может быть исполнено Банком за счет иных денег указанных лиц,

в) если наступил любой из нижеуказанных случаев, или, по мнению Банка – имеется угроза неисполнения (ненадлежащего исполнения) Заемщиком обязательств по Договору, включая, но не ограничиваясь, в связи с любым из нижеуказанных случаев:

1) наличие информации о прекращении трудовых отношений Заемщика с работодателем (в т.ч. предстоящем), полученной на основании письменного уведомления Банка Заемщиком/работодателем или информации, поступившей банку из других источников;

2) оспаривания кем-либо действительности Договора;

3) если предоставленные Заемщиком Банку документы и/или информация не являются достоверными и/или полными, а также при не предоставлении Заемщиком документов и информации, в случаях предусмотренных Договором;

4) наступления смерти или пропажи без вести Заемщика;

5) возникновения и/или выявления у Заемщика обязательств перед третьим лицом на значительную, по мнению Банка сумму, в том числе нарушение Заемщиком своих обязательств перед третьим лицом;

6) Заемщик утрачивает гражданство Республики Казахстан и/или утрачивает право на постоянное проживание в Республике Казахстан;

7) изменение правоспособности/дееспособности Заемщика;

8) нарушение Заемщиком любого из своих обязательств, условий Договора, а также финансовых и иных ковенантов, заверений и гарантий, предоставленных при заключении Договора/в период действия Договора;

9) нарушения Заемщиком законодательства Республики Казахстан, которое повлекло или может повлечь нарушение Заемщиком обязательств перед Банком;

10) ухудшение финансового состояния Заемщика в любое время действия Договора;

11) не предоставление по требованию Банка информации, документов (удовлетворяющих

требованиям Банка), отражающих и подтверждающих доход;

12) вовлечение Заемщика в судебный процесс, с суммой иска, превышающую сумму Кредита по Договору, либо, при отсутствии таковой, суммой, которая, по мнению Банка, представляет или может представлять угрозу полноте и своевременности исполнения обязательств Заемщика по Договору;

13) Заемщик не исполняет своих обязательств по иным договорам, заключенным до или после даты заключения Договора, включая, без ограничения, любые кредитные договоры с Банком;

14) несоответствие Заемщика критериям, установленным Банком в рамках процедур Банка, необходимых для предотвращения случаев вовлечения Банка в любые противозаконные действия, преступные действия и схемы по отмыванию денег, такие как легализация доходов, полученных преступным путем, финансирование терроризма, мошенничество, коррупция и т.д., а также процедур «знай своего клиента»;

15) если погашение Кредита осуществляется Заемщиком, в том числе за счет доходов от предпринимательской деятельности, в случае (а) приостановления или отзыва у Заемщика лицензии на осуществление основного и(или) дополнительного вида своей деятельности, (б) несвоевременного представления либо отказ в предоставлении финансовой отчетности, (в) несвоевременного предоставления или отказ в предоставлении заключения экологической экспертизы, когда она требуется по законодательству Республики Казахстан;

16) смена деятельности или источника дохода;

17) если Банком закрыта программа кредитования по продукту «Легкий».

3.1.7. Уступать свои права (требования) по Договору третьим лицам передачей им всех необходимых документов, подтверждающих действительность права требования; поручать третьим лицам взыскание Задолженности Заемщика по Договору и предоставлять им информацию и документацию, необходимую для исполнения поручения Банка;

3.1.8. В случае задержки Заемщиком оплаты (полностью или частично) любой суммы по Договору Банк вправе приостановить начисление вознаграждения и пени согласно внутренним нормативным документам Банка. При этом при исполнении (частичном исполнении) обязательств Заемщиком по выплате какой-либо суммы определение обязательств Заемщика будет производиться в соответствии с условиями Договора без учета приостановки, если иное не будет определено Банком;

3.1.9. Не исполнять любые указания Заемщика, направленные на использование или распоряжение суммой Кредита в нарушение условий Договора.

3.1.10. Объявить дефолт Заемщику, т.е. (i) потребовать от Заемщика досрочно исполнить все обязательства по Договору и по иным сделкам, заключенным между Банком и Заемщиком, (ii) обратить взыскание на обеспечение в случаях:

- если Заемщик по требованию Банка не предоставил документы, отражающие и подтверждающие заработную плату и/или иные доходы, являющиеся источником погашения Кредита, а также не обеспечил доступ работника Банка к местонахождению работы/бизнеса;

- возбуждение уголовного дела в отношении Заемщика или членов его семьи, предъявление гражданского иска к Заемщику со стороны третьих лиц, неисполнение или ненадлежащее исполнение Заемщиком любого обязательства перед третьими лицами, или наложение административного взыскания, которое повлекло или может повлечь неплатежеспособность или существенное ухудшение финансового состояния Заемщика;

- утрата Заемщиком источника дохода, который является для него основным, если такая утрата не компенсирована в течение 3 (Трех) месяцев равноценным источником дохода;

- нарушения Заемщиком любого обязательства по Договору, в том числе нарушения Заемщиком срока, установленного для возврата очередной части Кредита и(или) уплаты вознаграждения более чем на 40 (сорок) календарных дней, и/или Заемщиком; если произойдет любое другое событие, которое по действующему законодательству Республики Казахстан может служить основанием для досрочного истребования Кредита;

- если произойдет любое другое событие которое по действующему законодательству Республики Казахстан может служить основанием для досрочного истребования Кредита;

- определение Банком наличия угрозы надлежащему исполнению Заемщиком обязательств по Договору и/или Заемщиком (включая, но не ограничиваясь: оспаривание кем-либо действительности Договора; предоставленные Заемщиком Банку документы и/или информация не являются достоверными и/или полными; наличие у Заемщика обязательств перед третьим лицом на значительную, по мнению Банка, сумму;

- наступления любого из случаев, указанных в п. 3.1.6. Условий;

- если Заемщик в период действия Договора обратился к своему работодателю о перечислении ему заработной платы на банковский счет, операции по которому осуществляются с использованием платежной карточки, эмитированной другим банком второго уровня (в случае, когда между Банком и работодателем Заемщика заключен договор о перечислении заработной платы работников на открытые в Банке банковские счета, операции по которым осуществляются с использованием карточки, эмитированной Банком).

Досрочное исполнение заемщиком обязательств должно быть произведено Заемщиком в течение 5 (Пяти) Рабочих дней со дня предъявления требования об этом Банком. В тот же срок заемщик обязан исполнить другие обязанности по Договору, о досрочном исполнении которых предъявлено требование Банком.

3.2. Заемщик вправе:

3.2.1. Досрочно возвратить Банку всю сумму Кредита в течение 14 (четырнадцати) календарных дней с даты заключения Договора с оплатой вознаграждения, начисленного Банком с даты предоставления Кредита без уплаты неустойки и иных видов штрафных санкций за возврат Кредита.

3.2.2. В случае, если дата погашения Основного долга или вознаграждения выпадает на выходной либо праздничный день, произвести оплату вознаграждения или Основного долга в следующий за ним первый Рабочий день без уплаты неустойки и иных видов штрафных санкций.

3.2.3. По письменному заявлению получить в срок не более 3 (трех) Рабочих дней, безвозмездно, не чаще одного раза в месяц, по состоянию на первое число месяца, в письменной форме информацию о распределении (на Основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы) очередных поступающих денег в счет погашения Задолженности по Договору.

3.2.4. По письменному заявлению о полном досрочном возврате Банку предоставленного по Договору Кредита – безвозмездно в срок не более трех Рабочих дней получить в письменной форме сведения о размере причитающейся к возврату суммы с разбивкой на Основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы с указанием просроченных платежей.

3.2.5. Письменно обратиться в Банк при возникновении спорных ситуаций по получаемым услугам и получить ответ в сроки, установленные Законом Республики Казахстан «О порядке рассмотрения обращений физических и юридических лиц» (далее – Закон).

3.3. Банк обязан:

3.3.1. В течение 14 (четырнадцати) календарных дней с даты заключения Договора принять досрочный возврат всей суммы Кредита Заемщиком, осуществляемый в порядке, указанном Договором, с удержанием вознаграждения, начисленного с даты предоставления Кредита, без удержания комиссии или иных видов штрафных санкций за досрочный возврат.

3.3.2. По письменному заявлению Заемщика безвозмездно не чаще одного раза в месяц представить в срок не более 3 (трех) Рабочих дней в письменной форме информацию о распределении (на Основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы с указанием просроченных платежей) очередных поступающих денег в счет погашения Задолженности по Договору.

3.3.3. По письменному заявлению Заемщика о полном досрочном возврате Банку Кредита – безвозмездно в срок не более 3 (трех) Рабочих дней сообщить ему размер причитающейся к возврату суммы с разбивкой на Основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы с указанием просроченных платежей.

3.3.4. Уведомлять Заемщика в сроки и способом, предусмотренным Условиями, о допущении Заемщиком просрочки в погашении Задолженности по Кредиту и необходимости внесения платежей по Договору.

3.3.5. Рассмотреть и подготовить письменный ответ на письменное обращение Заемщика в сроки, установленные Законом.

3.3.6. При уступке права (требования) по Договору третьим лицам в течение 3 (трех) Рабочих дней письменно уведомлять об этом Заемщика с указанием полного объема переданных прав требования, остатка текущей и просроченной задолженности с разбивкой на Основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки и иные виды подлежащих уплате сумм, а также назначения дальнейших платежей по погашению Кредита – Банку или лицу, которому переданы права требования.

3.4. Ограничения для Банка. Банк не вправе:

3.4.1. В одностороннем порядке изменять в сторону увеличения установленные на дату заключения Договора размеры и порядок расчета тарифов, комиссии и других расходов по обслуживанию Кредита.

3.4.2.В одностороннем порядке вводить новые виды комиссий в рамках Договора.

3.4.3. В одностороннем порядке приостановить предоставление Кредита, за исключением случаев, предусмотренных п. 3.1.6. Условий.

3.4.4. Ограничивать Заемщика в выборе страховой организации, если условиями Договора предусмотрены требования о заключении договоров страхования, а также возлагать на Заемщика обязанность страховать свою жизнь и здоровье.

3.4.5. Взимать комиссию или иные виды штрафных санкций за досрочное погашение Кредита, за исключением случаев полного досрочного погашения Кредита в период по истечении 14 (четырнадцати) календарных дней с даты заключения Договора и до истечения 6 (шести) месяцев с даты получения Кредита.

3.4.6. Взимать неустойку или иные виды штрафных санкций в случае, если дата погашения Основного долга или вознаграждения выпадает на выходной либо праздничный день, и уплата вознаграждения или Основного долга производится в следующий за ним первый Рабочий день.

3.5. Заемщик обязан:

3.5.1. Обеспечить в любой момент времени в период срока действия Договора действительность представительств и гарантий, изложенных в Условиях.

3.5.2. Содействовать Банку в реализации им любых прав по Договору и настоящим Условиям в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан. Настоящим Заемщик подтверждает, что в отношении реализации таких прав Банком не требуется какого-либо дополнительного согласия Заемщика и Заемщик не будет никаким образом (прямо или косвенно, действием или бездействием) препятствовать Банку в реализации всех или любых таких прав способами, не противоречащими действующему законодательству Республики Казахстан.

3.5.3. В период действия Договора, по требованию Банка, предоставлять Банку любую информацию и документацию в форме, состоянии и содержании, приемлемом для Банка и соответствующую требованиям законодательства Республики Казахстан, имеющий отношение к целевому использованию Кредита, к порядку освоения, условиям и источникам погашения Кредита, финансовому состоянию Заемщика и его правовому статусу, включая, но не ограничиваясь, следующие документы:

а) документы, подтверждающие целевое использование Заемщиком Кредита, по форме и содержанию удовлетворяющие Банк, в сроки, дополнительно согласованные между Банком и Заемщиком;

б) финансовую документацию, в т.ч. документы, отражающие и подтверждающие заработную плату и/или иные доходы, являющиеся источником погашения Кредита, а также обеспечить доступ работника Банка к местонахождению работы/бизнеса;

в) иные документы, как предусмотрено законодательством Республики Казахстан, внутренней политикой и процедурами Банка;

г) любую другую информацию, которая может быть затребована Банком, в сроки, дополнительно согласованные между Банком и Заемщиком.

3.5.4. В пятидневный срок с момента получения требования Банка возместить последнему связанные с нарушением Заемщиком обязательств по Договору суммы расходов и убытков, подтвержденные соответствующими документами, которые подлежат уплате Банку в полной сумме сверх суммы неустойки.

3.5.5. Сообщать Банку в письменном виде:

а) не позднее, чем за 30 (тридцать) календарных дней до наступления какого-либо из следующих событий: (i) получение Заемщиком займов от третьих лиц, (ii) предоставление имущества в залог, гарантий, поручительств в обеспечение исполнения обязательств третьих лиц;

б) не позднее, чем за 10 (десять) календарных дней до даты заключения – о заключении договора или серии связанных договоров с лицами, как физическими, так и юридическими, предоставляющими юридические услуги, консультации, включая услуги по оценке и/или страхованию;

в) об открытии Заемщиком банковских счетов в банках (организациях, осуществляющих отдельные виды банковских операций, и иных кредитных, финансовых, страховых организациях) на территории Республики Казахстан и за ее пределами (с сообщением номера такого счета и наименования Банка);

г) о любых событиях, влияющих/могущих повлиять на исполнение Заемщиком обязательств по Договору и/или настоящим Условиям, включая, но не ограничиваясь: любое судебное разбирательство, могущее повлиять на Заемщика, нарушение любых представительств и гарантий, изложенных в Условиях, невыполнение любых обязательств, условий, договоренностей, установленных Договором и Условиями, или любое иное событие указанное в п.4) пп. 3.1.6. Условий;

д) о возникновении иных обстоятельств, способных негативным образом повлиять на надлежащее исполнение обязательств Заемщиков;

е) о смене личных данных указанных в Договоре, в том числе информации о работодателе;

ж) о просрочке платежа и/или невозможности выполнить свои обязательства, включая, но не ограничиваясь: обязательства, связанные с социальными платежами, налогами, иными обязательными платежами в бюджет, обязательными пенсионными взносами, платежами за коммунальные услуги, в течение 5 (Пяти) рабочих дней после первого не произведенного в срок платежа.

3.5.6. В случае если после заключения Договора у Банка появится информация о том, что Заемщик (согласно нормативным правовым актам уполномоченного органа) связан:

- с Банком особыми отношениями, и/или

- с группой заемщиков Банка, размер риска на которых рассчитывается как на одного заемщика, не связанного с Банком особыми отношениями, и/или

- с группой заемщиков Банка, размер риска на которых рассчитывается как на одного заемщика, связанного с Банком особыми отношениями,

то в указанный Банком срок: (i) предоставить обеспечение, согласно требованиям внутренней политики Банка, и/или исполнить требования Банка до размера, указанного Банком; (ii) совершать действия, необходимые для классификации Банком финансового состояния Заемщика не ниже, чем «стабильное» (в соответствии с нормативными правовыми актами уполномоченного органа), а также если любое из вышеуказанных обстоятельств приведет в наложению на Банк штрафов, - то по требованию Банка возместить в пятидневный срок расходы, связанные с уплатой таких штрафов.

3.5.7. В случае, если Банком было инициировано внесение изменений и дополнений в настоящие Условия, как предусмотрено п.3) пп.3.1.6. Условий, - принять новые условия Договора либо досрочно погасить Задолженность по Договору в течение 10 (Десяти) календарных дней с даты получения уведомления Банка, в случае, если необходимость внесения изменений и дополнений вызвана требованиями законодательства Республики Казахстан.

3.5.8. Осуществлять все платежи по Договору без каких-либо удержаний (в т.ч. сумм налогов, удерживаемых у источника выплаты) и – в случае, если осуществление таких удержаний является обязательным – увеличить подлежащие уплате Банку по Договору суммы денег таким образом чтобы Банк в полном объеме получил все причитающиеся ему суммы денег.

3.5.9. Если Кредит предоставлен с учетом, что Заемщик является работником работодателя, с которым Банк заключил соответствующее соглашение, не позднее, чем за 15 (пятнадцать) календарных дней письменно уведомить Банк о предстоящем прекращении трудовых отношений Заемщика с работодателем.

4. Представительства и гарантии Заемщика

4.1. Нижеследующие заявления Заемщика являются правдивыми и достоверными на дату заключения Договора, должны рассматриваться повторенными в дату предоставления Заемщиком заявления на получение Кредита и остаются действительными в течение всего срока действия Договора:

4.1.1. Заемщик соблюдает все требования действующего законодательства Республики Казахстан и в настоящее время не имеет каких-либо правовых претензий, могущих создать для Заемщика невозможность возврата Кредита, со стороны как государства и его органов, так и любых третьих лиц;

4.1.2. Заемщик будет использовать Кредит как описано в Договоре и в соответствии с его положениями;

4.1.3. Вся информация, предоставленная Заемщиком, включая, но не ограничиваясь, информацию о финансовом положении, и иная информация, предоставленная для целей Договора и настоящих Условий, является достоверной, полной и точной;

4.1.4. В финансовом состоянии Заемщика не произошло каких-либо существенных негативных изменений с даты последнего предоставления Банку информации о финансовом состоянии;

4.1.5. Подписание Договора не противоречит и не будет противоречить положениям действующего законодательства Республики Казахстан, любым договорам, стороной которых является Заемщик;

4.1.6. Обязательства Заемщика по Договору и настоящим Условиям в любое время будут классифицированы, по крайней мере, как равные по отношению ко всем настоящим и будущим необеспеченным и второстепенным обязательствам Заемщика перед третьими лицами, за исключением любых обязательств, которые в обязательном порядке превалируют по закону, а не по договору;

4.1.7. Договор и все относящиеся к нему договоры являются законными, действительными и обязательно исполняемыми для Заемщика.

4.2. Настоящим Заемщик признает и соглашается с тем, что Банк активно работает над предотвращением случаев вовлечения Банка в преступные действия и схемы по отмыванию денег, такие как легализация доходов, полученных преступным путем, терроризм, мошенничество, коррупция и т.д. Стандарты работы Банка направлены на сохранение и защиту репутации Банка, а также на то, чтобы вера клиентов в добропорядочность Банка не была никоим образом подорвана. В связи с этим, Банк, по своему усмотрению, устанавливает определенные требования к клиентам Банка и сделкам, совершаемым клиентами Банка, которые могут периодически изменяться. Так, Банком могут быть установлены критерии, по которым тот или иной клиент Банка либо та или иная сделка клиента Банка может быть отнесен (-а) к категории необычных/ подозрительных клиентов и/или сделок.

Настоящим Заемщик обязуется, по первому требованию Банка, в сроки, установленные Банком, предоставить, или обеспечить предоставление документации и информации, необходимой для того, чтобы Банк имел возможность осуществить и соблюсти все требования необходимых процедур "знай своего клиента" или прочих подобных процедур, существующих в Банке и/или установленных законодательством Республики Казахстан.

4.3. Настоящим Заемщик также предоставляет Банку право не исполнять те или иные указания Заемщика, а также приостановить исполнения обязательств Банка по Договору, в случае, если та или иная сделка Заемщика может быть отнесена к категории необычных/подозрительных сделок либо если Заемщик будет отнесен к категории подозрительных, как это указано в пункте 4.2. Условий.

5. Используемые в Договоре, Условиях термины, определения и сокращения:

Банк – АО «АТФБанк»;

Договор - означает договор банковского займа, заключенный между Банком и Заемщиком, в соответствии с которым Банк предоставляет Заемщику Кредит на указанным в нем условиях;

Задолженность - означает все и любые долги Заемщика Банку по Договору, включая, но не ограничиваясь, сумму Основного долга по Кредиту, вознаграждение, комиссионные Банка, и иные долги, которые могут возникнуть у Заемщика по отношению к Банку, в соответствии с условиями Договора и настоящими Условиями;

Заемщик - физическое лицо, которому Банком предоставляется Кредит в соответствии с Договором;

Кредит - означает банковский заем, предоставляемый Банком Заемщику на условиях срочности, платности, возвратности, использования по целевому назначению в соответствии с условиями Договора;

Основной долг – означает сумму денег, предоставленную в Кредит Заемщику Банком, за исключением в любом случае, погашенной суммы Кредита, накопленного вознаграждения, комиссионных, расходов, издержек, понесенных Банком;

Рабочие дни - означает дни, не являющиеся выходными либо праздничными, в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан. При этом, выходными днями являются суббота и воскресение. В случаях, когда при установлении сроков по тексту Договора и/или настоящих Условий не указано напрямую на необходимость подсчета срока в Рабочих днях, такой срок подсчитывается в календарных днях. В случае, если дата либо последний день срока приходится на нерабочий день, датой либо днем окончания срока считается ближайший следующий за ним Рабочий день.

6. Другие положения.

6.1. Все сообщения и уведомления, предусмотренные Договором и настоящими Условиями, направляются в письменной форме на казахском и/или русском и посылаются по почтовому адресу, адресу электронной почты, сообщением по номеру мобильного телефона, телефакса, телеграфа, указанным в соответствующем Договоре и/или заявлении Заемщика, если не будут предоставлены другие адреса в порядке, установленном настоящими Условиями.

Банк и Заемщик настоящим соглашаются и подтверждают, что любые уведомления от Банка Заемщику считаются оформленными в письменном виде и полученными Заемщиком, когда такие уведомления:

• вручаются лично под расписку о получении;

• направляются через курьерскую или почтовую службу;

• направляются по телефаксу/ телеграфу/ электронной почте/ мобильной связи, с дублирующей копией, направляемой через курьерскую службу, с подтверждением о получении;

• размещаются на официальном сайте Банка;

• размещаются в операционных залах офисов Банка;

• размещаются в средствах массовой информации;

• размещаются на экране банкомата.

Банк и Заемщик настоящим соглашаются и подтверждают, что любые уведомления от Заемщика Банку считаются оформленными в письменном виде и полученными Банком, когда такие уведомления:

• вручаются уполномоченному работнику Банка, в том числе работнику Канцелярии Банка, под расписку о получении;

• направляются через курьерскую или почтовую службу.

6.2. Все уведомления, направляемые согласно настоящей статьи, считаются полученными:

6.2.1. если они вручаются лично Заемщику, уполномоченному работнику Банку – на дату вручения;

6.2.2. если они направляются через курьерскую или почтовую службу - на дату доставки почтового отправления;

6.2.3. если они размещаются на официальном сайте Банка, в операционных залах офисов Банка, в средствах массовой информации либо на экране банкомата – на дату размещения;

6.2.4. если они направляются по телефаксу/ телексу/ телеграфу/ электронной почте/ мобильной связи - на дату отправки уведомления. При этом, надлежащим доказательством факта и даты доставки уведомления Заемщику является подтверждение, содержащее необходимую информацию (как-то: копия отправленного уведомления с указанием электронного адреса, номера мобильного телефона, номера факса, даты и времени отправки уведомления и т. д.).

6.3. В случае изменения Банком или Заемщиком своего адреса, номера телефакса или телефона или каких-либо иных реквизитов, они должны уведомить об этом друг друга в срок, не превышающий 5 (Пять) рабочих дней, в соответствии с порядком, предусмотренным Условиями.

6.4. Вознаграждение начисляется в соответствии со следующей схемой: 365 календарных дней в году, фактическое количество календарных дней в месяце. Вознаграждение не начисляется на суммы вознаграждения, пеню, комиссионные Банка. Отсчет срока начисления Вознаграждения за пользование Кредитом начинается с Даты предоставления Кредита, в том числе Вознаграждение начисляется на сумму просроченного Основного долга, и заканчивается в дату полного погашения суммы Основного долга по Кредиту.

6.5. Расчет годовой эффективной ставки вознаграждения за пользование Кредитом осуществляется согласно нормативно правовым актам уполномоченного органа, действующим на дату заключения Договора с учетом платежей и комиссий, влияющих на размер годовой эффективной ставки вознаграждения. Размер и порядок определения комиссии рассчитывается исходя из тарифа Банка, действующего на дату подписания Договора (перевод, обналичивание).

6.6. Банк не несет ответственности за неисполнение/ненадлежащее исполнение своих обязанностей по Договору в случае поступления в Банк решений/постановлений уполномоченных государственных органов и/или должностных лиц о приостановлении расходных операций по Счету/карт-счету/других банковских счетах Заемщика, аресте денег на Счете/карт-счете/других банковских счетах Заемщика, а также указаний третьих лиц, имеющих право безакцептного списания денег в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

6.7. Договор является конфиденциальной информацией. Его содержание не может быть раскрыто третьим лицам без письменного согласия сторон Договора, за исключением случаев, (i) прямо установленных законодательством Республики Казахстан и настоящими Условиями и/или Договором, (ii) когда раскрытие требуется для того, чтобы соблюсти условия действительности правоотношений, прямо или косвенно возникающих на основании Договора и/или настоящих Условий, (iii) для реализации Сторонами своих прав по Договору и/или настоящих Условий.

Настоящим Заемщик, в момент своего личного присутствия в офисе Банка, безусловно и безотзывно уполномочивает Банк на предоставление, на конфиденциальной основе, на основании настоящих Условий и без какого-либо дополнительного согласия Заемщика следующим третьим лицам:

а) юридическим лицам, являющимся крупными участниками Банка, аффилиированным юридическим лицам Банка; уполномоченным государственным органам, судам, правоохранительным органам (в том числе, органам дознания и/или предварительного следствия, органам национальной и/или государственной безопасности) по их запросу, либо в случае нарушения Заемщиком обязательств перед Банком, либо в случае нарушения Заемщиком норм действующего законодательства Республики Казахстан; любым третьим лицам, которым Банк уступает свои права требования по Договору, Условиям, - всей и любой информации, имеющей отношение к Заемщику и/или настоящим Условиям и Договору и/или иным договорам, заключенным между Банком и Заемщиком, в том числе прекратившим свое действие, составляющей банковскую тайну, как определено действующим законодательством Республики Казахстан, а также коммерческую или иную охраняемую законом тайну;

б) любым третьим лицам, которые наняты или будут наняты в будущем Банком, акционерами Банка и/или аффилиированными лицами Банка для осуществления аналитических опросов, оказания иных услуг, включая, но не ограничиваясь, услуги по возврату задолженности, консультационные, юридические, аудиторские и иные услуги, третьим лицам, участвующим в осуществлении платежа и/или перевода денег (в том числе, банкам-корреспондентам, системам платежных карточек и т.д.), органам и/или организациям, осуществляющим регистрацию залога имущества, доверенному лицу, осуществляющему реализацию имущества в принудительном внесудебном порядке, для предоставления таким третьим лицам возможности исполнить свои обязательства перед Банком, акционерами Банка и/или аффилиированными лицами Банка, а равно как для реализации своих функций в рамках действующего законодательства Республики Казахстан - всей и любой информации, имеющей отношение к Заемщику и/или настоящим Условиям и Договору и/или иным договорам, заключенным между Банком и Заемщиком, в том числе прекратившим свое действие, составляющей банковскую тайну, как определено действующим законодательством Республики Казахстан, а также коммерческую или иную охраняемую законом тайну, которая необходима и достаточна для надлежащего оказания услуг Банку, акционерам Банка и/или аффилированным лицам Банка, а равно как для реализации своих функций в рамках законодательства Республики Казахстан.

Настоящие полномочия являются действительными при условии, что Банком, акционерами Банка, аффилиированными лицами Банка достигнуты все необходимые договоренности с такими третьими лицами о соблюдении конфиденциальности в той разумной степени, которая допустима и достижима в каждом конкретном случае.

6.8. Заемщик не вправе переуступать или передавать какие-либо из своих прав или обязательств, возникающих в связи с Договором без предварительного письменного согласия Банка. Любые попытки такого недействительны.

6.9. Заемщик до подписания Договора предоставил Банку согласие и выразил свое безусловное и безотзывное согласие на сбор из всех источников и любую обработку Банком своих персональных данных, включая данные, зафиксированные на электронном, бумажном и любом ином носителе, в целях надлежащего исполнения своих обязательств перед Банком по Договору, а также в иных случаях, при которых возникает/имеется необходимость сбора и обработки персональных данных, в соответствии требованиями действующего законодательства Республики Казахстан.

Заемщик признает и подтверждает, что в случае необходимости персональные данные, либо документы, содержащие персональные данные без получения дополнительного согласия, могут быть переданы Банком по основаниям, предусмотренным: Договором и иными договорами, заключенными между Банком и Заемщиком, Законом Республики Казахстан "О персональных данных и их защите"; аудиторам в рамках проводимого аудита в отношении Банка; консультантам Банка; коллекторским компаниям, в результате возмездной/безвозмездной уступки прав требований по Договору, а также иным лицам, указанным в п. 6.7. Условий.

6.10. Настоящие Условия составлены на государственном и русском языках. В случае разночтений русский вариант Условий является языком оригинала и Стороны руководствуются вариантом Условий, составленным на русском языке.

6.11. Все возникающие по Договору и Условиям споры разрешаются с применением материального права Республики Казахстан в порядке, предусмотренном законодательством Республики Казахстан, в суде по месту нахождения Банка или его филиала – по усмотрению Банка.

Трагическая любовь

Асель Садвакасовой

Дебют

10 декабря на большие экраны выходит новая казахстанская мелодрама «Адель» от режиссера Аскара Бисембина. За несколько дней до премьеры в одном из кинотеатров Алматы состоялся предварительный показ картины и пресс-конференция с участием съемочной группы.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Если подводить промежуточные итоги по казахстанскому кинематографу, то можно убедиться в том, что уходящий год не был богат на красивые и запоминающиеся картины о любви. Благо, продюсеры все-таки одумались представили под конец года действительно романтичную и очень печальную «Адель», главные роли в которой исполнили красавица, певица и актриса Асель Садвакасова («Подарок Сталину», «Рывок») и актер **Берик Айтжанов**, известный по роли в фильме «Ликвидатор». Интересно, что экс-солистка некогда популярной группы «Dauys International» также выступила и в качестве продюсера картины.

История, которая была снята весной этого года всего за 24 дня, рассказывает о сильных и нежных чувствах, внезапно вспыхнувших между героями. Она – молодая и привлекательная девушка по имени Адель. Он –известный композитор Бекжан, по которому сходят с ума многие ценители прекрасного. Они полюбили друг друга, но их отношения – сплошное испытание. Адель слишком своенравна и независима. Смириться с этим музыкальному гению совсем непросто. Но вскоре он понимает, что без нее его жизнь пуста и бессмысленна, а главное в ее отсутствие он больше не может творить…

Примечательно, что режиссером и сценаристом фильма выступил Аскар Бисембин, известный по картине «Свадьба на троих», которая вышла в марте этого года и была тепло принята зрителями и прессой.

«Это фильм о любви, о надежде. Любовь – это ключ ко многим вещам. Я знаю, звучит «ванильно» и совсем не ново, но это так. В этом фильме мне хотелось больше музыки, чем слов, и композитор мне в этом очень помог. Сюжет фильма не блещет оригинальностью, но мы попытались найти в нем свою глубину. Хотелось понять, насколько можно развить историю. В итоге у нас вышла добротная драма, хотя, признаюсь, изначально мы планировали снять комедию», – рассказал Аскар Бисембин.

Актер Берик Айтжанов, кардинально поменявший имидж ради съемок в фильме «Адель», рассказал, что роль композитора, испытывающего тяжелый творческий кризис, далась ему нелегко.

«После того, как я ознакомился со сценарием, нам пришлось решать вопрос с моей игрой на фортепиано. Меня мучили сомнения, смогу ли я играть на должном уровне. Но, благодаря режиссеру и оператору **Азамату Дулатову** с этой проблемой мы справились. Мне пришлось создавать имитацию игры», – признался актер.

Хотя создателям картины и пришлось пойти на такой отчаянный шаг, музыка сыграла в картине немаловажную роль. Мелодии, которые звучат на протяжении всего фильма и создают необыкновенную атмосферу, написал казахстанский композитор **Павел Ли**. В фильме также звучит саундтрек от **Кайрата Нуртаса** и **Дильназ Ахмадиевой**, клип к которому вышел задолго до премьеры кинофильма.

В целом, первые зрители сравнили новую картину с такими голливудскими драмами, как «Спеши любить» и «Сладкий ноябрь». Любовь в них не только приходит к героям именно в тот момент, когда она особенно необходима, но и заставляет взглянуть на жизнь по-новому. А еще зрители пожелали, чтобы картины о высоких и светлых чувствах в Казахстане снимали как можно чаще.

Новогодние ярмарки и фестивали в Алматы

Анонс

Подготовка к новогодним праздникам вышла на финишную прямую, и самое время покупать подарки. «Къ» подготовил обзор новогодних ярмарок Алматы, где представлен огромный выбор милых безделушек, оригинальных украшений и детских игрушек.

Winter Bazaar – 2015

На традиционной ярмарке можно найти подарки на любой вкус и эксклюзивный декор для вечеринки на Новый год, а также угощения, лотерею с призами и много развлечений для детей. В программе мероприятия запланирован новогодний концерт. Вся прибыль от ярмарки пойдет на благотворительные цели.

Дата и время: 6 декабря, с 11:00 до 18:00.

Вход: 500 тг для взрослых и 200 тг для детей. Билет включает в себя один напиток в подарок.

Адрес: Inter Continental Almaty, ул. Желтоксан, 181.

Новогодний Almaty Pop-up Store #7

В этом году участники мероприятия будут меняться каждые два дня и в этот раз в Almaty Pop-up Store примет участие рекордное количество дизайнеров. В этом сезоне уделяется особое внимание самым маленьким посетителям. 16 и 17 декабря Almaty Pop-up Store будет посвящен детям, их ожидают игровые зоны, ледовый каток, сладости в Food-zone, детский салон красоты, интересные мастер-классы, дизайнерские вещи для маленьких модников и многое другое.

Дата и время: 12 декабря – 17 декабря, с 11:00 до 20:00.

Вход: бесплатный.

Адрес: VILLA Boutiques & Restaurants, пр. аль-Фараби, 140 А.

Арт-ярмарка Christmas Art Fair

Christmas Art Fair – самая крупная рождественская арт-ярмарка в Алматы. В событии будут принимать участие более 300 мастеров, которые привезут дизайнерские работы изо всех точек мира. В программе события: увлекательные мастер-классы и арт-ярмарка.

Дата и время: 17 декабря – 20 декабря, с 10:00 до 18:00.

Вход: бесплатный.

Адрес: Центральный музей РК, мкр. «Самал-1», 44.

Верненская Ярмарка

Сладости, всевозможные подарки, елочный базар, пряники, музыка, творческие мастер-классы, украшения, одежда и аксессуары, интерьерные вещицы, авторская карамель, пряники, шоколад и выпечка, елочные игрушки, мишки Тедди, куклы, елочный базар, нежные шелка, теплый авторский войлок, стильный фарфор, оригинальные сумки, яркая керамика, эко-косметика – все это и много еще интересного можно приобрести на самой крупной предновогодней ярмарке.

Дата и время: 24 декабря – 27 декабря, с 9:30 до 18:00.

Вход: 50–150 тенге.

Адрес: Центральный государственный музей РК, мкр. «Самал-1», 44.

VILLA FAIRY TALE

Лед и солнце, захватывающие волшебные приключения и открытия, добрые герои и злодейские проделки, квесты, подвижные игры на воздухе, горячий шоколад и глинтвейн. От героев VILLA FAIRY TALE для всех – новогодние подарки и вкусный ужин от ресторана Del Mar.

Дата: 20 декабря.

Вход: стоимость билета 45 000 тенге.

Адрес: VILLA Boutiques & Restaurants, пр. аль-Фараби, 140 А.

Дизайн-маркет «Атмосфера»

«Атмосфера» – это крупный дизайн-маркет, где встречаются покупатели и продавцы, которых объединяет любовь к винтажной и модной одежде, изделиям ручной работы, обуви и аксессуарам, недорогим и симпатичным брендам; к эко-косметике, к уютным предметам быта и интерьера, к антикварной мебели, к маленьким семейным бизнесам, к магазинам, созданным друзьями и единомышленниками.

Дата и время: 24 декабря – 27 декабря, с 9:30 до 18:00.

Вход: 50–150 тенге.

Адрес: Центральный гос. музей РК, мкр. «Самал-1», 44.

Новогодняя ярмарка керамики

AROVANA ART GALLERY проведет новогоднюю ярмарку авторской керамики и прикладных ремесел, где вы сможете найти действительно яркие и душевные подарки: керамических ангелов и обезьянок, колокольчики, открытки, елочные игрушки, бижутерию из натуральных камней и многое другое.

Дата и время: 12–13 декабря, с 10.00 до 18.00.

Адрес: Курмангазы, 104, уг. ул. Байтурсынова.

Фестиваль арабской культуры Almaty Abu Dhabi Day

Только на один день большой атриум в ТРЦ «Мега-2» превратится в загадочный мир сказочной Аравии. Гостей ждут мастер-классы для всей семьи, арабский базар, маркет новогодних подарков, мехенди и арабский макияж, тематическая фотозона, увлекательные лекции по шопингу, интерактивная программа на сцене с розыгрышами ценных призов и многое другое!

Дата и время: 12 декабря, с 12:00 до 22:00.

Вход: бесплатный.

Адрес: ТРЦ «Мега-2», ул. Розыбакиева, 263.

Фестиваль «Мандариновые сказки»

Это новый вид культурного досуга для семьи, позволяющий приобщиться к разнообразному творчеству и досугу детям и взрослым. Фестиваль также знакомит горожан с детскими творческими школами и студиями, компаниями, относящимися к сфере образования и творчества.

Дата и время: 13 декабря, с 11:00 до 17:00.

Вход: 2000 тенге.

Адрес: Дворец Республики, пр. Достык, 56.

Рождественская церемония чаепития

Предновогоднее волшебное настроение зададут удивительные церемонии чаепития Afternoon Tea в The Ritz-Carlton, Almaty. С 5 декабря каждую субботу в Sky Lounge на 30-ом этаже отеля посетители смогут окунуться в страну чудес, где им предложат уникальные десерты «Безумный шляпник» и «Улыбка Чеширского кота». Еженедельно в одном из десертов будет спрятан ключ к бесплатному имбирному домику от Виталия Медведева, а для детей кондитеры приготовят увлекательные занятия по украшению имбирного печенья.

Новости

В Алматы пройдет фотовыставка Франка Фогеля

С 30 ноября по 11 декабря в Париже проходит 21 Конференция сторон Рамочной конвенции ООН об изменениях климата COP-21. По этому случаю Посольство Франции в Казахстане и казахстанская сеть Французского Альянса приглашают известного французского журналиста и фотографа Франка Фогеля представить казахстанцам свое творчество и привлечь внимание к возможным последствиям климатических изменений.

Его репортажи, посвященные проблемам окружающей среды и социальным вопросам, получили всемирное признание. В частности, Франк Фогель обратился к теме устойчивого развития в Индии, сфокусировав внимание на племени бишноев, проживающем в Раджастане с XV века и известном своей борьбой за защиту и сохранность окружающей среды. Его фотографии, представленные в парижском метро в 2012 и в 2013 гг., с тех пор объехали весь мир. Франк Фогель снял также документальный фильм под названием «Раджастан – душа пророка», ставший призером нескольких международных фестивалей. В 2013 году Франк Фогель был удостоен высокой награды властей бишноев за вклад в распространение на международном уровне их культуры. Несмотря на то, что с 1 декабря Франк Фогель задействован в масштабной выставке ЮНЕСКО, приуроченной к COP-21, он любезно согласился приехать в Казахстан, чтобы поделиться своими «свидетельскими» снимками и наглядно показать, какая угроза стоит перед человечеством.

Во время пребывания Франка Фогеля в Астане его фотографии будут демонстрироваться на больших световых экранах в центре столицы. После чего фотограф побывает в Алматы, где 15 декабря представит свои работы в стенах Государственного музея искусств РК им. А. Кастеева. Помимо этого, мастер-классы с его участием пройдут в Национальной академии искусств им. Жургенова и во Французском Альянсе Алматы.

Дань памяти

Во Дворце Республики 8 декабря звезды казахстанской и российской эстрады исполнили песни Батырхана Шукенова.

В рамках трехчасового концерта под названием «Батыр LIVES» его память почтили многие казахстанские и российские исполнители, среди которых были Еркеш Шакеев, Роза Рымбаева со своим сыном Али Окаповым, группы «Жетыген», «JCS», «МузАРТ», «Magic of Nomads», «Мюзикола», Далер Назаров, Нурлан Абдуллин, «Дервиши», Руслан Тохтахунов, группа «Chick Flik», Дильназ Ахмадиева, Мадина Садвакасова, Жанар Дугалова, Макпал Исабекова, Доминик Джокер, Юлия Началова и другие.

Денежные сборы с концерта пойдут сыну Батырхана – Максуту, проживающему в США. Совсем недавно гражданская жена казахстанского музыканта попросила помощи у меценатов в эфире программы «Пусть говорят». Она рассказала, что они с Максутом испытывают жилищные трудности. После смерти Батырхана они были вынуждены выехать из дома в США.

Правдивая история одного кита

Кино

Кто не знает историю противостояния капитана Ахава и его помощника Ишмаэля с большим белым китом? Наверное многие. Но мало кто знает, что в основу романа Германа Мелвилла «Моби Дик» лег реальный случай, произошедший в 1819–1820 годах с китобойным судном «Эссекс», который был атакован большим белым кашалотом. Вот об этих подлинных событиях, вдохновивших Мелвилла на написание своего романа, повествует книга Натаниэля Филбрика, по которой и поставлен фильм Рона Ховарда «В сердце моря».

Елена ШТРИТЕР

Надо сказать, что между «Моби Диком» и книгой Филбрика (а соответственно, и ее экранизацией) – большая разница. В частности, они лишены львиной доли философской рефлексии романа Мелвилла. Кроме того, гораздо больше, чем события, Мелвилла интересовали люди в погоне за гигантским белым китом. И то, что произошло после того, как разъяренный кашалот потопил судно, в «Моби Дике» осталось, так сказать, за кадром. Тогда как Филбрика и Ховарда эта история – история выживания – явно заинтересовала.

К слову, «В сердце моря» – это уже шестой фильм, снятый Роном Ховардом на основании реальных событий. До этого Ховард снял «Аполлон 13», «Игры разума», «Нокдаун», «Фрост против Никсона» и «Гонка».

В 1820 году из Нантакета в Атлантику на китовый промысел вышел парусник «Эссекс». Китовый промысел в те времена был делом не только рискованным, но и крайне выгодным – китовый жир, который, кстати, тоже складировался в бочки-баррели, использовался в качестве топлива. Командовали кораблем молодой и неопытный, но принадлежащий к «нужной» фамилии капитан Джордж Поллард-младший (**Бенджамин Уокер**) и отлично знающий свое дело, но не принадлежащий к местной знати первый помощник Оуэн Чейз (**Крис Хемсворт**). Добрых чувств капитан и старпом друг к другу не испытывают и поначалу вдохновенно меряются амбициями, а в конце уныло гребут на одной из шлюпок.

Кстати, Крис Хемсворт в роли китобоя Чейза впечатляет больше, чем в роли брутального Тора. Отсутствие магии и суперспособностей позволяют актеру показать самый настоящий мужской характер.

Но вернемся к сюжету. Погнавшись за китами, «Эссекс» встретился с огромным белым кашалотом, который потопил судно, обрекая перебравшихся в шлюпки с тонущего корабля людей на борьбу за жизнь в открытом океане. Я думаю, подробно рассказывать о том, что является единственным источником пищи в этой ситуации, не стоит…

Первая половина фильма вводит зрителя в почти забытый мир старинного китобойного промысла, показывая его изнутри – отношения в семьях, отношения на судах, отношения в китобойных компаниях… Крупные планы создают некий эффект присутствия, позволяя рассмотреть рыбацкий быт в мельчайших подробностях. Чего стоит сцена добычи китового жира, в которой юнга залезает в чрево кашалота.

Не менее сильное впечатление производят и морские пейзажи. Вообще картинка в фильме очень радует скрупулезной проработкой деталей. Поэтому фильм непременно стоит смотреть именно на большом экране и именно в 3D. Плавание во время бури – одна их тех сцен, когда ты чувствуешь, что тебя сейчас с головой накроет волной.

И тот момент, когда человек и кит – каждый со своей правдой – встречаются взглядами, чтобы потом разойтись в разные стороны, честно говоря, пробирает.

Кстати, в какой-то момент ловишь себя на том, что очень сложно определиться с тем, на чьей ты стороне. После демонстрации охоты на китов (выглядело это все отвратительно и реалистично) очень понимаешь громадного кашалота, который словно мстит человеку за алчность… С другой стороны – люди, для которых китобойный промысел – единственный способ содержать свои семьи и не загнуться от голода.

Откровенно говоря, отправляясь в кино, я не ожидала от картины ничего особенного. Самого «Моби Дика» уже экранизировали, и не раз. Так что ждать сюрпризов от сюжета явно не приходилось. Что касается историй борьбы с водной стихией, так их тоже в последнее время вышло немало: «Жизнь Пи», «Не угаснет надежда», «Несломленный». Во всех этих картинах героям пришлось туго. Однако неожиданно фильм захватил. Мистеру Ховарду все же удалось рассказать эту известную историю интересно и увлекательно.

И еще один несомненный плюс этого фильма – за что режиссеру хочется сказать отдельное спасибо – несмотря на жесткость или даже жестокость повествования, он не оставляет неприятного послевкусия.